

САПСАН «1C:Предприятие 8. Оперативная

печать»

Содержание

CANCAH

- 1. Краткое описание.
- 2. Управление заказами на продукцию.
- 3. Управление складом.
- 4. Реализация товаров и услуг.
- 5. Управление отношениями с покупателями.
- 6. Технологические достоинства.



Краткое описание

CANCAH

Продукт « 1С:Предприятие 8. Оперативная печать» разработан на базе «1С:Предприятие 8. Управление торговлей» и является решением, охватывающим основные контуры управления и учета, которое позволяет организовать единую информационную систему для управления различными аспектами деятельности полиграфического предприятия.



Краткое описание

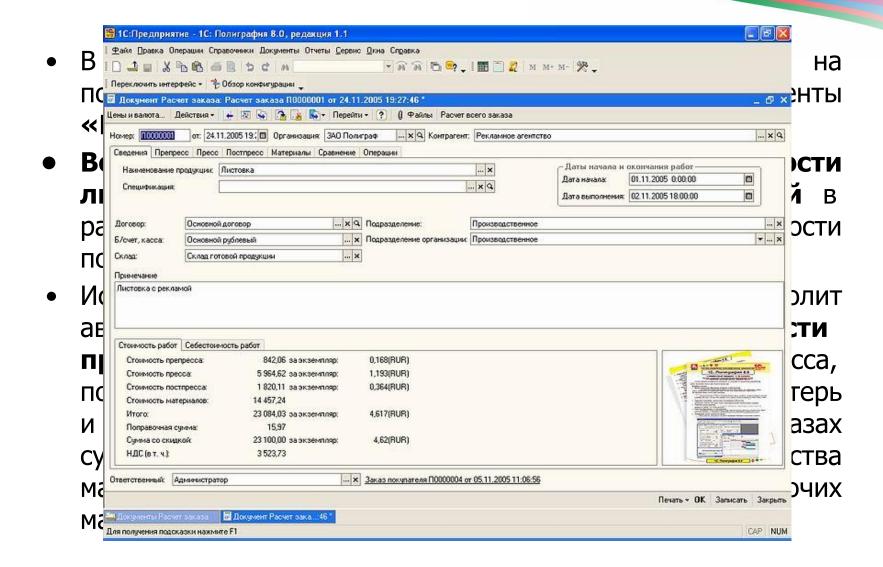


- **«1С**:Предприятие 8. **Оперативная печать**» может использоваться в ряде подразделений полиграфических предприятий, включая:
- •Дирекцию (генеральный директор, финансовый директор, коммерческий директор, директор по производству);
- •Производственно-диспетчерский отдел;
- •Отдел продаж;
- •Отдел материально технического обеспечения (снабжения);
- •Склады материалов и готовой продукции.



Управление заказами на продукцию





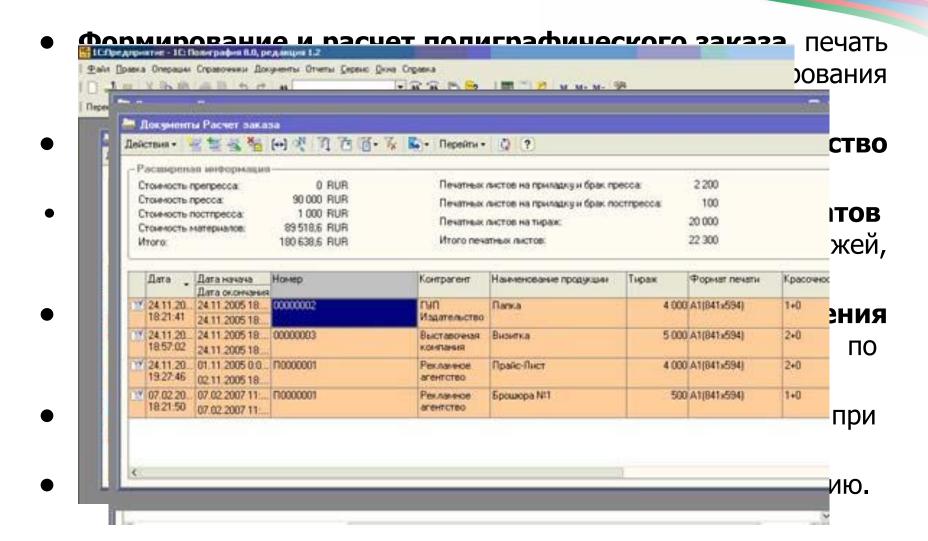
Управление заказами на продукцию



• Система нормирования технологических операций для ввода норм по приладке и техпотерям, стоимости и плановой себестоимости. Возможность нормирования производственных операций - допечатной подготовки, печати, после печатной обработки. Нормирование производится с использованием следующих возможных измерений — оборудование, формат, красочность, плотность, тираж и свободный параметр, задаваемый пользователем. Значения нормирования можно вводить как абсолютные, так и с использованием встроенного формульного редактора.

Управление заказами на продукцию









После того, как был рассчитан заказ, начинается процесс его выполнения. Процесс выполнения имеет определенное количество этапов и для того, чтобы отслеживать на каком этапе выполнения находится данный заказ в системе 1С:Полиграфия 8.0 реализован механизм назначения статусов для всех заказов.

аименование	* ^		Код	Наименование	 Цвет статуса 	-
В Статусы заказов		23	all the latest and th	В печати		
	100	1		В пост печати		
		20		В работе у дизайнера	9	
		23	100	Выполнен препресс и отдан на у		
		-	. 39	Выполнена печать	100	
		=		Выполнена постпечать	<u> </u>	
	10	100	10	Ждем материалы		
	733	-	8	Жден оплаты	3	
		122		Оплачен		
				Отгружен		





Подсистема позволяет:

- •осуществлять управление остатками материалов в различных единицах измерения (листы, кг, роли и т.д.) на складах;
- •задавать произвольные характеристики партии (формат, плотность, марка, производитель и т.д.) и вести партионный учет в разрезе складов;
- •передавать материалы в производство по полиграфическому заказу с помощью документа «Требование-накладная»
- •комплектовать и разукомплектовывать ТМЦ;
- •осуществлять функции ордерного учета и резервирования ТМЦ.

Управление закупками

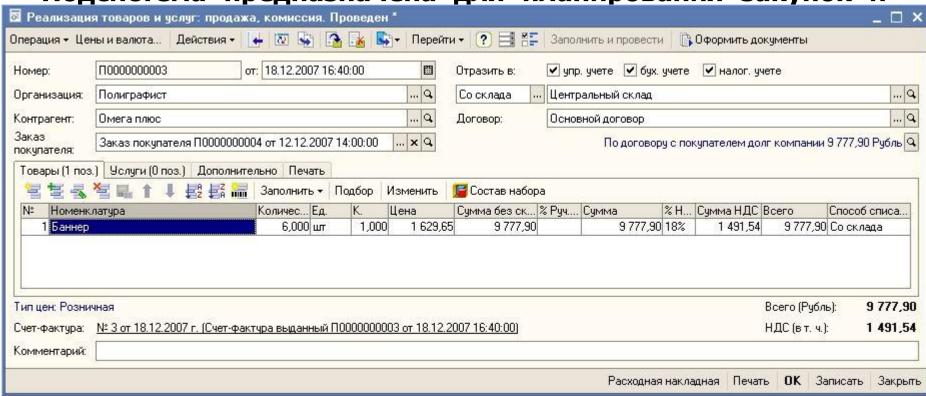


- оперативное планирование закупок материалов;
- поддержка различных схем приема материалов от поставщиков, в том числе прием на реализацию и получение давальческого сырья и материалов;
- оформление неотфактурованных поставок с использованием складских ордеров;
- **анализ потребностей склада** в готовой продукции и материалах;
- планирование закупок с учетом прогнозируемого уровня складских запасов и зарезервированных ТМЦ на складах;
- подбор оптимальных поставщиков товара по их надежности, истории поставок, критериям срочности исполнения заказов, предлагаемым условиям доставки, территориальному или прочим произвольным признакам и автоматическое формирование заказов для них;
- составление графиков поставок и графиков платежей.

Управление заказами поставщикам

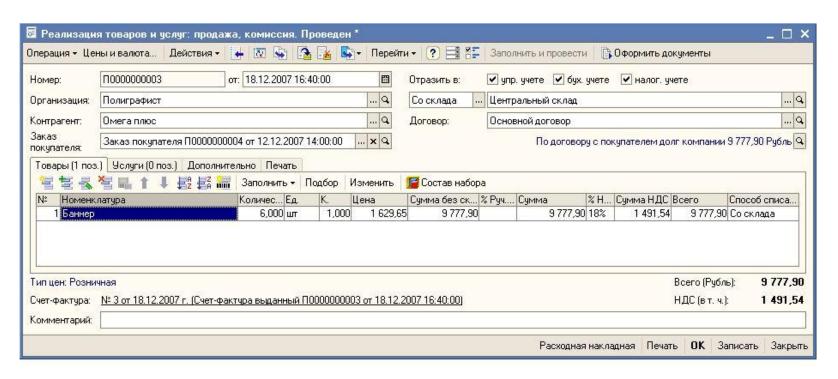


Подсистема предназначена для планирования закупок и



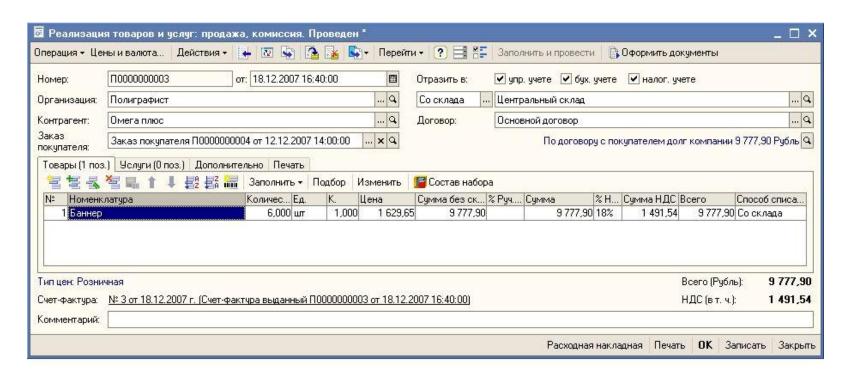


Отпуск продукции покупателю регистрируется в информационной базе с помощью документа «Реализация товаров и услуг».





Отпуск продукции покупателю регистрируется в информационной базе с помощью документа «Реализация товаров и услуг».





Сотрудникам, занимающимся продажами продукции, конфигурация предоставляет удобный инструмент — «Рабочее место менеджера по продажам». Данный инструмент отображает информацию, необходимую менеджеру, в удобной и наглядной форме. Получив заявку от покупателя, менеджер может быстро проверить ее на выполнимость, уточнить детали, оформить заказ, выписать счет на оплату и документ «Реализация товаров и услуг».





Инструмент «Рабочее место менеджера по продажам»

позволяет: Рабочее место менеджера по продажам Действия 🔻 🐚 📭 Оформить новый заказ (F11) Оформить счет на оплату (F12) Оформить реализацию (Ctrl+F12) Изображение Номенклатура Покупатель: ▼ 🔾 содержит: Дерево Параметры Остатки, цены Наименование Артикул Наименование Полное наименование: Баннер Продукция Артикчл: Баннер Вид: Товар Выставочный стенд Единицы измерения: Плакат Базовая: шт Остатков: шт Флаг Ответственный за закупки: Основной поставшик: Номенклатурная группа: Свойство Значение Категория

Анализ информации предприятия



Помимо универсальных отчетов в конфигурации реализован также набор отчетов, предназначенных для эффективного решения специализированных задач анализа информации, например, такие отчеты, как:

- •Продажи полиграфической продукции.
- •Анализ заказов на полиграфическую продукцию.
- •**Анализ полиграфических заказов** и источников обращения покупателей.
- •Анализ затрат при производстве заказов.
- •Отчет «Макеты».
- •Отчет о выполнении заказов.
- •Отчет о нормировании операций.



руб.



ОК Закрыть ?

«Рапорт руководителю» Отчет предназначен ДЛЯ регулярного информирования рук /щем Показатели Дополнительно Действия - • Сформировать Опубликовать Настройка водку Денежные средства Наличные 135 474 135 474 135 474 Остаток на начало периода Расчеты с подотчетными лицами ности, В Неоплаченные входящие документ Общая дебиторская задолженность Документы планирования поступл Остатки товаров Итого сумма к использованию 135 473,76 135 473,76 135 473,76 Оборотные средства (итого) Неоплаченные исходящие докумен ме. Общая кредиторская задолженность Заявки на расходование средств Оборотный капитал (итого) Итого планируемый остаток 135 474 135 474 135 474 Движение денежных средств Планируемые поступления и платежи оляет Остаток денежных средств в кассах на 23 августа 2006 г. Платежный календарь Остаток денежных средств в кассах компании Остаток денежных средств на банковских счетах иожет 40000000 Основная касса (р Расход денежных средств в разрезе статей движения денежн. 3500000 Приход денежных средств в разрезе статей движения денежн. 30000000 Касса ИЧП "Пред Дебиторская задолженность контрагентов 25000000 тавку МебельСтройКом Дебиторская задолженность компании 20000000 (рублевая) 1500000 Дебиторская задолженность подотчетников 10000000 Просроченная дебиторская задолженность подотчетников Основная касса (ел на 5000000 Задолженность комиссионеров МебельСтройКом Просроченная задолженность комиссионеров Объем продаж рочем Продажи и поступления Остаток денежных средств на банковских счетах 23 августа 2006 г. Объем отгрузки (в суммовом выражении в ценах продажи) Валовая прибыль (по отгрузке в суммовом выражении) 30000000 Валовая прибыль (по отгрузке процентом) 25000000 Основной рублев: Просроченные заказы 20000000 Основной банковом Количество неисполненных заказов покупателей 1500000 Р/с завода Инвес Количество неисполненных заказов поставщикам 10000000 Себестоимость товарных запасов Валютный расчетн 500000-Оценка ликвидности склада

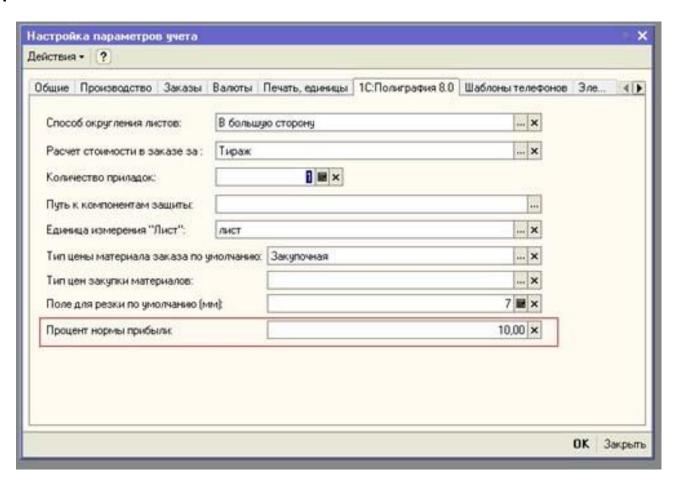
USD

💹 Валюнтый USD





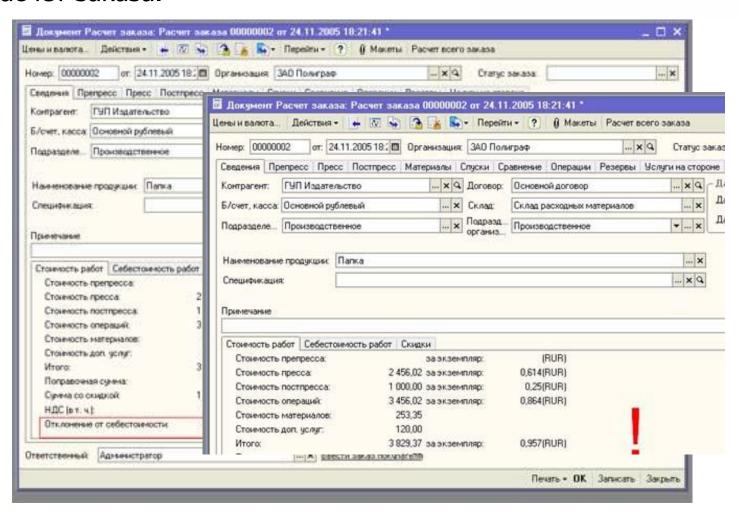
Норма прибыли.







Расчет заказа.

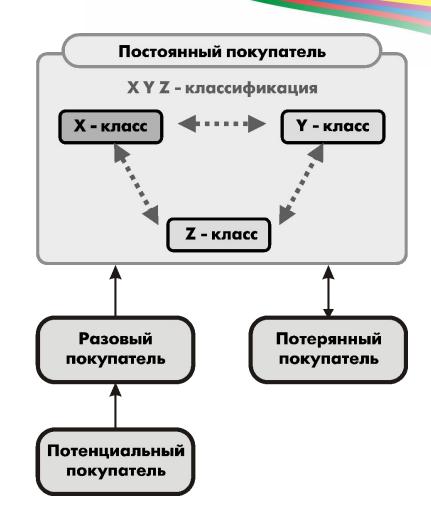


CRM

CANCAH

- Ведение различной контактной информации по пользователю.
- Календарь пользователя.
- Механизм напоминания о событиях. АВС-анализ.
- Анализ стадий взаимоотношений.
- Показатели работы менеджеров.





Интегрированные средства работы с электронной почтой



Отправка электронных писем:

- Возможность отправки электронных писем из документа «Событие».
- Выбор адреса получателя из данных контактной информации контрагентов и контактных лиц.

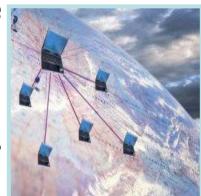
Регистрация электронных писем:

- Механизм регистрации входящих электронных писем
- Механизм поиска и идентификации отправителей.
- Механизм исключения повторного получения писем.
- Добавление контактной информации типа «Адрес электронной почты».
- Возможность изменения текста сообщений при регистрации.

Технологические достоинства



- Универсальный механизм обмена данными в формате XML. Он предназначен как для создания территориально распределенных систем на основе «1С:Предприятия 8», так и для организации обмена данными с другими информационными системами.
- При этом в одном прикладном решении может быть создано несколько независимых схем обмена с различными системами. Поддерживается не только классическая структура распределенных систем (типа «звезда»), но и более сложные многоуровневые структуры типа «снежинка».







Широкая интеграция практически с любыми внешними программами (например, технологическая подготовка производства, система «клиент-банк») и оборудованием (например, контрольно-измерительные приборы или складские терминалы сбора данных, принтеры и сканеры штрих кодов) на основе общепризнанных открытых стандартов и протоколов передачи данных, поддерживаемых платформой «1С:Предприятие 8.2»



Дополнительные возможности



• Интеграция с другими системами

Предоставляются **средства интеграции прикладного решения** практически с любыми внешними программами и оборудованием на основе общепризнанных открытых стандартов и протоколов передачи данных.

• Права доступа

Прикладное решение содержит механизм настройки прав и ролей пользователей для обеспечения доступа к данным в соответствии с их должностным обязанностям.

Прикладное решение обеспечивает надежное хранение данных, высокую производительность и скорость выполнения расчетов, масштабируемость информационной системы. Платформа прикладного решения содержит эффективные инструменты для решения различных задач внедрения, сопровождения и расширения информационной системы.



Спасибо за внимание!

Дополнительную информацию по отраслевым решениям можно получить на сайте

www.sapsantechnology.kz

или по e-mail: question@sapsantechnology.kz