



7 ПРОСТЫХ СПОСОБОВ ПОТЕРЯТЬ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СОТРУДНИКОВ

Докладчик: управляющий партнер
Консалтинговой группы
«Здесь и Сейчас»
Александр Паньков

Минск 2012

Где бы ты не находился, всегда найдётся ...



падла

Разрыв систем координат ожидания \neq действительность



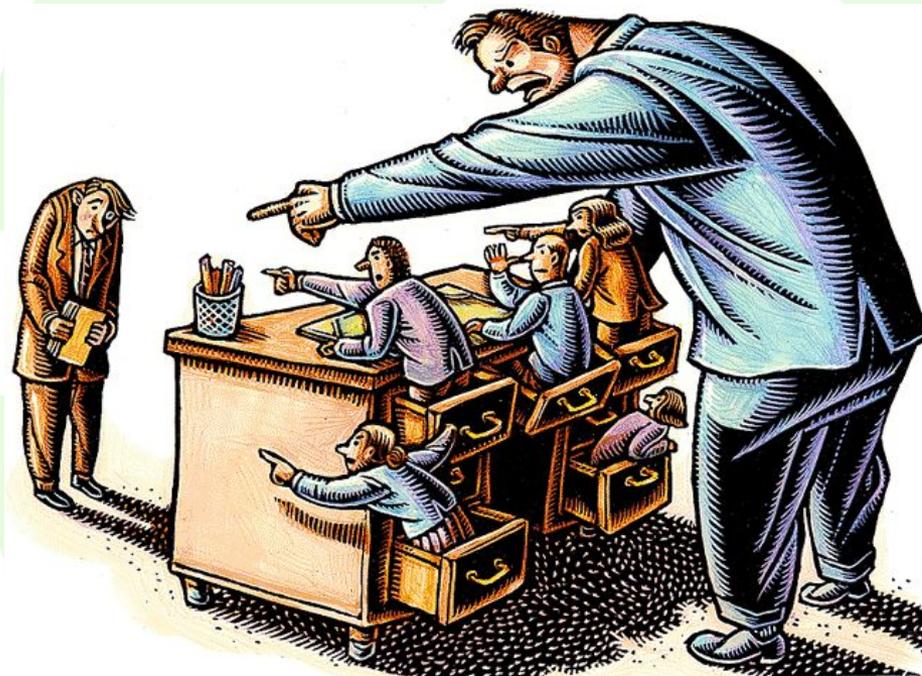
Нарушение негласного контракта



Отсутствие ощущения достижения, не видно результатов, нет личного и профессионального роста.



Отсутствие признания достижений и результатов со стороны руководства и коллег.



Игнорирование идей и инициативы



Мотивация не соответствует реалиям рынка



Дурная работа



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ ВОПРОСЫ?



АЛЕКСАНДР ПАНЬКОВ

управляющий партнер, руководитель направления стратегического развития Консалтинговой группы «Здесь и Сейчас»

тел.: (+375 29) 620-25-04

e-mail: pankov@zis.by