

**СБЕРБАНК ЛИЗИНГ
НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ
СЕГОДНЯ**



**СБЕРБАНК
ЛИЗИНГ**

Итоги 2010

Сбербанк Лизинг – Лидер российского рынка лизинга

ТОП-10 по объему нового бизнеса 9 м 2010, млрд. руб.*



ТОП-10 по объему лизингового портфеля 9 м 2010, млрд. руб.*




* По данным Эксперт РА

** В рейтинге не участвовали Альфа-Лизинг и Бизнес-альянс

Крупнейшие клиенты и проекты Сбербанк-Лизинг

- ❑ Абсолютное лидерство на рынке лизинга по объему нового бизнеса за 9 мес. 2010 года (по данным «Эксперт РА»).
- ❑ Одна из крупнейших лизинговых компаний в России (2-е место по размеру лизингового портфеля, по данным «Эксперт РА» по итогам 9 мес. 2010 г.).

<p>ОАО «РЖД»</p>  <p>Лизинг подвижного состава</p>	<p>ОАО «Центральная телекоммуникационная компания»</p>  <p>Лизинг телекоммуникационного оборудования</p>	<p>ООО «Севтехнотранс»</p>  <p>Лизинг подвижного состава</p>	<p>ЗАО «Авиационная компания «Полет»</p>  <p>Лизинг самолетов</p>	<p>ОАО «НЭСК-электросети»</p>  <p>Лизинг энергетического оборудования</p>	<p>ООО «Трубная Транспортная компания»</p>  <p>Лизинг подвижного состава</p>
<p>ОАО ХК «Новотранс»</p>  <p>Лизинг подвижного состава</p>	<p>ООО «Промтрансвест»</p>  <p>Лизинг подвижного состава</p>	<p>ОАО «Авиакомпания «Ютэйр»</p>  <p>Лизинг самолетов</p>	<p>ОАО «Щекиноазот»</p>  <p>Лизинг высокотехнологичного оборудования</p>	<p>ОАО Холдинговая Компания «Якутуголь»</p>  <p>Лизинг подвижного состава</p>	<p>ОАО «АК «ТРАНСАЭРО»</p>  <p>Лизинг самолетов</p>

Стратегические инициативы 2010 года реализованы



Стратегическая инициатива

Ключевые задачи 2010

Развитие 4х моделей продаж:

- ✓ Собственные
- ✓ Сбербанк России
- ✓ Вендоры
- ✓ Альтернативные

- Развернута сеть из 35 филиалов
- Открыты ДО в Украине, Беларуси, Казахстане,
- Приобретаются пакеты акций лидеров рынка лизинга
- Модернизирован интернет-сайт

Развитие продуктового ряда

- Разработаны новые розничные продукты по автотранспорту и оборудованию
- Сформирован центр компетенций, зарубежная инфраструктура для международного лизинга, реализованы проекты

Рост качества бизнеса:

- ✓ Риск-менеджмент
- ✓ Орг. соответствие
- ✓ Бренд
- ✓ Автоматизация
- ✓ Клиентский менеджмент

- Проведен ребрендинг, выросла узнаваемость бренда
- Получен международный кредитный рейтинг на уровне BBB (Fitch)
- Сформирована эффективная оргструктура для реализации Стратегии
- Аттестована система риск-менеджмента ЛК Сбербанком
- Модернизирована технологическая платформа и автоматизированы основные процессы: риск-менеджмент, андеррайтинг, доработан блок CRM
- Внедрена система персонального клиентского менеджмента для крупного и крупнейшего бизнеса на основе ПРБК

Видение Сбербанк Лизинг 2013

- Лидер рынка лизинга Восточной Европы, универсальная лизинговая компания с развитыми отраслевыми компетенциями в сфере финансового и оперативного лизинга
- Лидер по уровню клиентского сервиса на рынках присутствия
- Быстрый и высокотехнологичный процесс принятия качественных решений
- Профессиональная, лояльная, мотивированная команда, объединенная единой корпоративной культурой Сбербанка

Факторы успеха

Залог лидерства на рынке

- Работа со всеми целевыми клиентскими сегментами и видами имущества
- Реализация высокого инвестиционного потенциала регионального рынка
- Диверсифицированные каналы продаж
- Кастомизированное продуктовое предложение
- Высокая эффективность внутренних процессов компании

Приоритетные направления работы 2011-2013

Каналы продаж

Развитие собственной региональной сети
Использование региональной сети и клиентской базы Сбербанка России
Развитие вендорских и альтернативных каналов продаж

Продукты

Кастомизация продуктового предложения для различных ЦКС
Развитие компетенции для работы в сегментах сложного высокотехнологичного имущества
Повышение уровня сервиса

Процессы

Оптимизация кредитного процесса, процесса по работе с ПА
Формирование системы управления продуктовым рядом
Сквозная автоматизация бизнес-процессов

Потенциал

Формирование системы развития персонала, кадрового резерва и «карьерных лифтов»
Внедрение системы КПЭ, каскадированных от стратегических целей для сотрудников на различных уровнях управления

БЫСТРО.ДОСТУПНО.ВО ВСЕХ ГОРОДАХ И РЕГИОНАХ РОССИИ!

ПРЕИМУЩЕСТВА СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

- ✓ Территориальная доступность во всех городах и регионах РФ
- ✓ Участие в государственных и региональных проектах по субсидированию реального сектора экономики
- ✓ Возможность получения лизингового финансирования по ставкам высококлас заемщиков ОАО «Сбербанк России»

ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГА

- ✓ Минимальное вложение собственных средств: достаточно иметь от 5 до 30% стоимости предмета лизинга (в отличие от покупки за собственные средства компании).
- ✓ Оптимизация налогообложения предприятия: лизинговый платеж в полном объеме относится на себестоимость, уменьшая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Экономия на налоге на имущество за счет ускоренной амортизации.
- ✓ Сохранение оборотного капитала - приобретение необходимых средств производства и погашение ежемесячных лизинговых платежей за счет основной деятельности. Оборудование, полученное в лизинг, окупает само себя.
- ✓ Срок лизинга возможен от 1 до 7 лет и примерно равен сроку полной амортизации имущества (в отличие от банковского кредита).
- ✓ Имущество, передаваемое в лизинг, учитывается на балансе лизинговой компании.
- ✓ Комплексное обслуживание. Условия лизинга могут предусматривать помощь в подборе предмета лизинга и поставщика, льготное страхование, постановка на учет в государственных органах, прохождение техосмотра, сервис на СТО.
- ✓ Схема лизинговых платежей подразумевает заранее согласованные ежемесячные выплаты, что помогает Вам точно рассчитывать бюджет Вашего бизнеса.



Корпоративный лизинг: Продукты с индивидуальными настройками

Лизинг для крупных корпоративных клиентов

- ✓ Оборудование (телекоммуникационное, энергетическое и др.)
- ✓ Недвижимость
- ✓ Автотранспорт
- ✓ Ж/д подвижной состав
- ✓ Авиа и морские суда

Параметры финансирования

Сумма финансирования от 40 млн. руб.

Аванс от 10%

Срок лизинга до 10 лет



Преимущества

- ✓ Все виды имущества
- ✓ Большие объемы финансирования
- ✓ Длительный срок финансирования
- ✓ Гибкий подход к структурированию сделки
- ✓ Работа по схеме международного лизинга

В перспективе

Разработка стандартизированных предложений для отдельных отраслей промышленности :

- ✓ Энергетика и телекоммуникации
- ✓ Железнодорожные и авиа перевозки
- ✓ Недвижимость

Розничный Лизинг: Продуктовая линейка для малого и среднего бизнеса

Продуктовая линейка розничного лизинга призвана удовлетворить все потребности малого и среднего бизнеса

Стандартизированные продукты с объемом финансирования до 40 млн. руб.



Лизинг автотранспорта



Лизинг оборудования



Лизинг недвижимости



- ✓ Все виды автотранспорта
- ✓ Сумма финансирования до 40 млн. руб.
- ✓ Аванс от 15%
- ✓ Срок лизинга до 5 лет
- ✓ Среднегодовое удорожание от 6%
- ✓ Возможность выбора графика платежей
- ✓ Быстрое принятие решения

- ✓ Все виды оборудования, не требующего монтажа
- ✓ Сумма финансирования до 40 млн. руб.
- ✓ Аванс от 20%
- ✓ Срок лизинга до 5 лет
- ✓ Среднегодовое удорожание от 7%
- ✓ Возможность выбора графика платежей
- ✓ Быстрое принятие решения

- ✓ Пилотный запуск продукта в январе 2011 года

Экспресс-лизинг автотранспорта до 6 млн. рублей

Новый подход к ценообразованию

Быстрое принятие решения, Получение скидки производителя до 10%, Удобный график с минимальным удорожанием, Не требуется открытие автохозяйства

● **Срок лизинга до 3-х лет**

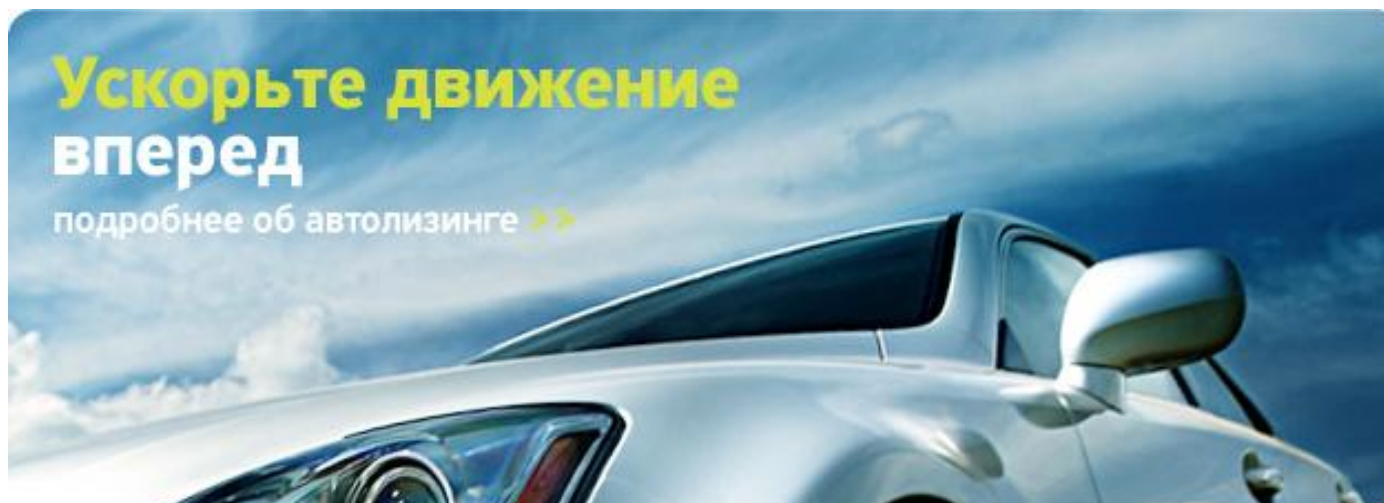
● **Аванс от 15%**

● **Среднегодовое удорожание от 6%**

- ✓ Легковые автомобили иностранных марок, в т.ч. собранные на территории РФ
- ✓ Легковые автомобили производства РФ (на отдельных условиях)
Грузовые автомобили до 3,5 т
и автобусы с ограничениями



Клиент сам выбирает в рамках продукта опции, за которые будет платить



Взаимодействие с вендорами: "Мы отдаем клиенту наши скидки"

Действуют соглашения с большинством российских дилерских организаций и производителями

Как мы работаем с вендорами :

- Получаем скидки на продукцию до 10%
- Совместные вендор-программы по лизингу транспорта и оборудования с крупнейшими производителями
- Совместные программы продвижения лизинговых услуг и продукции вендора

Преимущества

- Мы отдаем клиенту наши скидки» + Возможность получить технику оперативно + экономия налога на прибыль + ускоренная амортизация основных средств

Направления развития

- Мы участвуем в всех государственных программах софинансирования отечественных производителей техники и оборудования техники понимая социальную ответственность как часть идеологии компании.

НАШИ ПАРТНЁРЫ:



ROSTSELMASH





Основные условия:

Аванс — от 20%

Срок лизинга — до 5 лет

Среднегодовое удорожание от 1,51%

Лояльное отношение к финансовому состоянию заемщика

Экономия налога на имущество

Не требуется дополнительных залогов

[Специальные условия по приобретению техники Ростсельмаш в лизинг](#)

[Кроме того, сама схема приобретения в лизинг продукции Ростсельмаш предельно проста и прозрачна:](#)

[Потребитель обращается к дилеру по вопросу приобретения продукции в лизинг. Дилер направляет его в лизинговую компанию для согласования условий.](#)

[Потребитель передает заявку и требуемый комплект документов лизинговой компании.](#)

[Заключается договор между потребителем и лизинговой компанией, а также трехсторонний договор, включая дилера. Потребитель оплачивает аванс.](#)

[В оговоренные сроки и в обусловленном месте потребитель получает технику.](#)

[Далее — потребитель в течение срока лизинга выплачивает лизинговые платежи.](#)

[Более подробную информацию можно получить непосредственно у дилеров в Вашем регионе.](#)

Условия финансирования

- первоначальный взнос – от 20 %;
- срок лизинга – до 60 месяцев;
- среднегодовое удорожание – от 6 %.

Воспользоваться данной услугой можно обратившись к любому из более чем 40 официальных дилеров ЗАО «Агротехмаш» или в любое территориальное отделение ЗАО «Сбербанк Лизинг». И еще одним положительным моментом этой совместной программы станет информация, что покупатель при оформлении финансовой аренды (лизинга) получает дополнительную скидку 6 % от стоимости на любую модель трактора ТЕРРИОН.





Программа финансирования на приобретение товаров производства Республики Беларусь



Указ Президента Республики Беларусь № 466 от
24.09.2009г.

В целях развития торгово-экономического сотрудничества с государствами, с которыми у Республики Беларусь отсутствуют таможенный контроль и таможенное оформление, и создания условий для реализации в этих странах товаров, произведенных в Республике Беларусь, Указом Президента Республики Беларусь № 466 от 24.09.2009г. **установлены основные условия предоставления, а также субсидирования льготных кредитов, предоставленных юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям Российской Федерации для приобретения белорусских машин и сельхозтехники.**

Правительством Белоруссии утвержден **Перечень** белорусских заводов, производимой ими техники, на приобретение которой на территории РФ можно получить льготный кредит, а также список торговых представителей заводов в РФ, уполномоченных на реализацию данной программы льготного кредитования.

В **Перечень** включены:

- Минский автозавод (грузовые автомобили, автобусы, троллейбусы),
- Минский тракторный завод (тракторы «Беларусь» и техника на их базе;
- Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов (тракторы),
- «БелАЗ» (большегрузная техника),
- «Гомсельмаш» (зерноуборочная, кормоуборочная техника, жатки)
- «Бобруйскагромаш» (уборочная сельхозтехника).
- Брестский электромеханический завод
- Белкоммунмаш (коммунальная техника)

Постановлением Совета Министров Белоруссии от 30.09.2009г.
№ 1269 **Сбербанк России уполномочен выступать в качестве банка-нерезидента, кредитующего на льготных условиях** закупки белорусских машин и сельхозтехники.

09.10.2009г. между Правительством Республики Беларусь и Сбербанком России заключен Договор об условиях выдачи кредитов для покупки в Российской Федерации товаров, произведенных в Республике Беларусь. В настоящее время соглашение пролонгировано.



Основные параметры программы

Заемщик (Лизингополучатель)

- юр. лицо/ИП – резидент РФ, являющийся конечным потребителем техники белорусского производства, либо лизинговая компания

Цель финансирования

- приобретение новой техники, произведенной на территории Республики Беларусь

Срок финансирования

- не более 5 лет

Последняя дата финансирования

- не позднее 31 декабря 2011г.

Субсидируются суммы в пределах 2/3 ставки рефинансирования установленной Банком России. Невозможно повторное получение субсидии по кредиту (лизинговой сделке) на приобретение техники, покупка которой уже была ранее профинансирована в рамках данной программы кредитования и которая в дальнейшем подверглась перепродаже.

Основные параметры программы

Аванс

- От 15% стоимости товаров, в соответствии с нормативными документами Сбербанка России.

Порядок погашения

- ежемесячно

Валюта финансирования

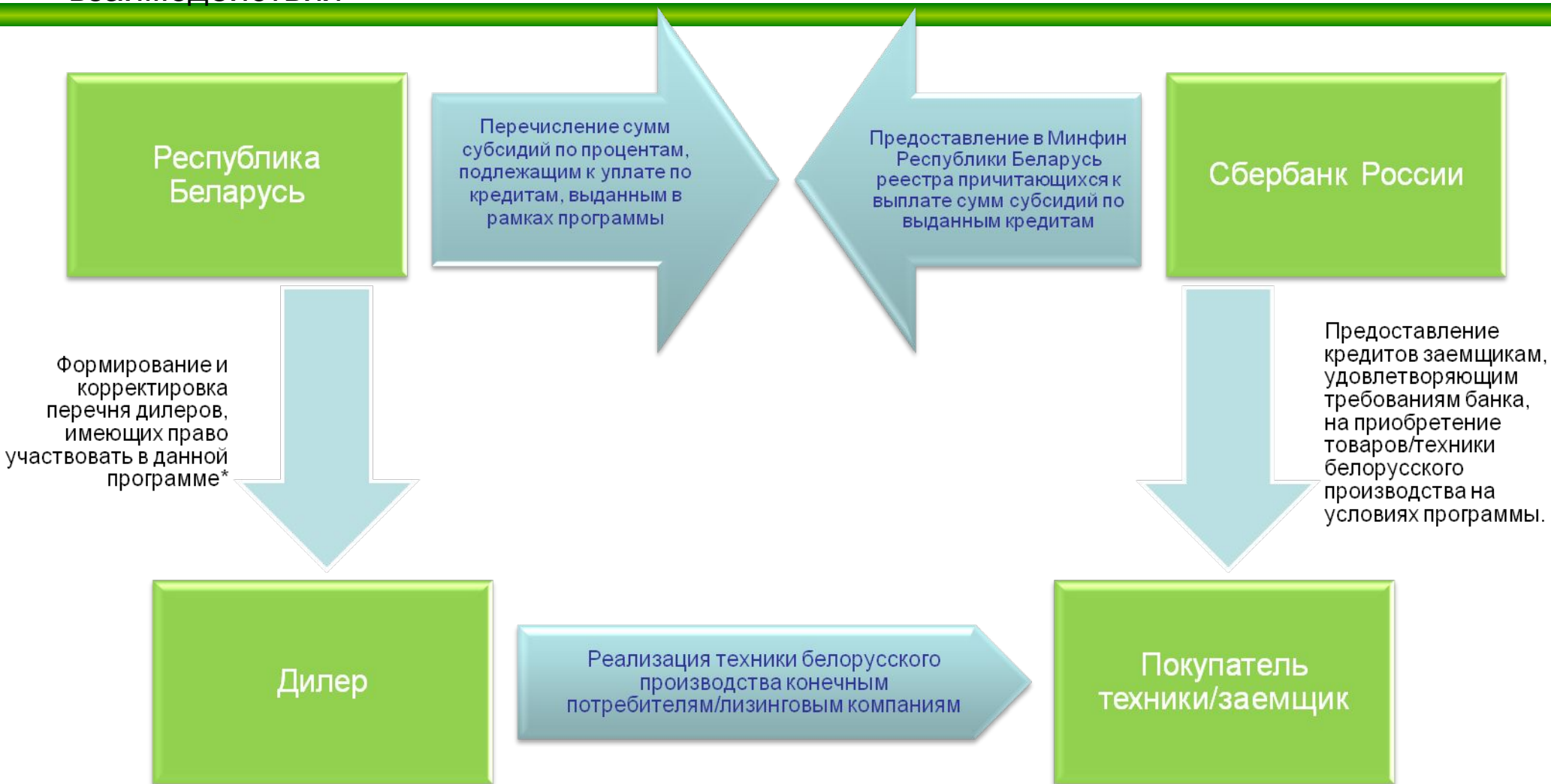
- рубли РФ.

Удорожание

- от 6%

В случае не перечисления Республикой Беларусь причитающихся к уплате сумм процентов в положенный срок, заемщик уплачивает данные суммы процентов самостоятельно. При дальнейшем же перечислении Республикой Беларусь субсидии, ранее уплаченный заемщиком излишек перечисляется Банком на расчетный счет Заемщика.

Порядок взаимодействия



* Перечень видов техники, возможной к реализации в рамках данной программы, ограничен. Он формируется и утверждается Правительством Белоруссии.

Контактная информация

Наименование организации

*ЗАО «Сбербанк Лизинг»
Краснодарский филиал*

Адрес офиса:

г.Краснодар , ул.Красноармейская,34.

Директор филиала

Пастухов Александр Владимирович

Телефон

Факс

E-mail

Pastuhov.av@sberleasing.ru

Интернет-сайт

www. sberleasing.ru