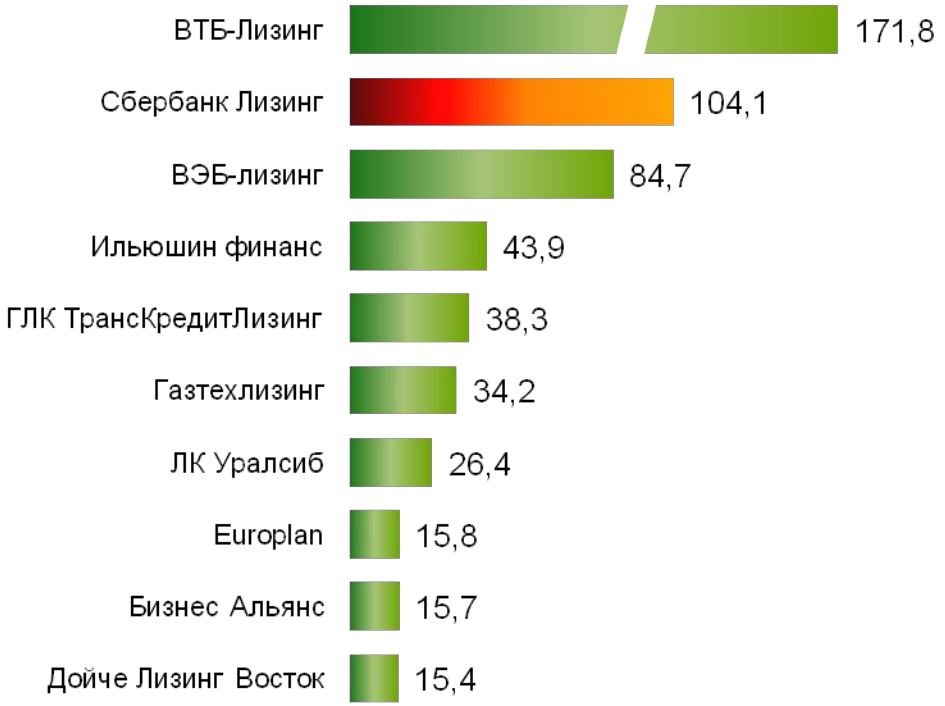
СБЕРБАНК ЛИЗИНГ
НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ
СЕГОДНЯ

СБЕРБАНК
ЛИЗИНГ

Итоги 2010
Сбербанк Лизинг – Лидер российского рынка лизинга

*ТОП-10 по объему нового бизнеса 9 м 2010, млрд. руб.**

*ТОП-10 по объему лизингового портфеля 9 м 2010, млрд. руб.**



* По данным Эксперт РА
** В рейтинге не участвовали Альфа-Лизинг и Бизнес-альянс

Крупнейшие клиенты и проекты Сбербанк-Лизинг

- Абсолютное лидерство на рынке лизинга по объему нового бизнеса за 9 мес. 2010 года (по данным «Эксперт РА»).
- Одна из крупнейших лизинговых компаний в России (2-е место по размеру лизингового портфеля, по данным «Эксперт РА» по итогам 9 мес. 2010 г.).

ОАО «РЖД» Лизинг подвижного состава	**ОАО «Центральная телекоммуникацио н-ная компания»** Лизинг телекоммуникационного оборудования	**ООО «Севтехнотранс»** Лизинг подвижного состава	**ЗАО «Авиационная компания «Полет»** Лизинг самолетов	**ОАО «НЭСК-электросети»** Лизинг энергетического оборудования	**ООО «Трубная Транспортная компания»** Лизинг подвижного состава
ОАО ХК «Новотранс» Лизинг подвижного состава	**ООО «Промтрансинвест »** Лизинг подвижного состава	**ОАО «Авиакомпания «Ютэйр»** Лизинг самолетов	**ОАО «Щекиноазот»** Лизинг высокотехнологичного оборудования	**ОАО Холдинговая Компания «Якутуголь»** Лизинг подвижного состава	**ОАО «АК «ТРАНСАЭРО»** Лизинг самолетов

Итоги 2010
Построена система управления бизнесом. Заложены основы для лидерства

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Стратегические инициативы 2010 года реализованы

Стратегическая инициатива	Ключевые задачи 2010
Развитие 4х моделей продаж: ✔*Собственные* ✔*Сбербанк России* ✔*Вендоры* ✔*Альтернативные*	•Развернута сеть из 35 филиалов •Открыты ДО в Украине, Беларуси, Казахстане, • Приобретаются пакеты акций лидеров рынка лизинга •Модернизирован интернет-сайт
Развитие продуктового ряда	•Разработаны новые розничные продукты по автотранспорту и оборудованию •Сформирован центр компетенций, зарубежная инфраструктура для международного лизинга, реализованы проекты
Рост качества бизнеса: ✔*Риск-менеджмент* ✔*Орг. соответствие* ✔*Бренд* ✔*Автоматизация* ✔*Клиентский менеджмент*	•Проведен ребрендинг, выросла узнаваемость бренда •Получен международный кредитный рейтинг на уровне BBB (Fitch) • Сформирована эффективная оргструктура для реализации Стратегии •Аттестована система риск-менеджмента ЛК Сбербанком • Модернизирована технологическая платформа и автоматизированы основные процессы: риск-менеджмент, андеррайтинг, доработан блок CRM • Внедрена система персонального клиентского менеджмента для крупного и крупнейшего бизнеса на основе ПРБК

Стратегические цели 2011-2013:
Лучшая по продуктовому предложению, уровню сервиса, бизнес-процессам и команде лизинговая компания в Восточной Европе

Видение Сбербанк Лизинг 2013

- Лидер рынка лизинга Восточной Европы, универсальная лизинговая компания с развитыми отраслевыми компетенциями в сфере финансового и оперативного лизинга
- Лидер по уровню клиентского сервиса на рынках присутствия
- Быстрый и высокотехнологичный процесс принятия качественных решений
- Профессиональная, лояльная, мотивированная команда, объединенная единой корпоративной культурой Сбербанка

Факторы успеха

Залог лидерства на рынке	▪ Работа со всеми целевыми клиентскими сегментами и видами имущества ▪ Реализация высокого инвестиционного потенциала регионального рынка ▪ Диверсифицированные каналы продаж ▪ Кастомизированное продуктовое предложение ▪ Высокая эффективность внутренних процессов компании

Приоритетные направления работы 2011-2013

Каналы продаж	Развитие собственной региональной сети Использование региональной сети и клиентской базы Сбербанка России Развитие вендорских и альтернативных каналов продаж
Продукты	Кастомизация продуктового предложения для различных ЦКС Развитие компетенции для работы в сегментах сложного высокотехнологичного имущества Повышение уровня сервиса
Процессы	Оптимизация кредитного процесса, процесса по работе с ПА Формирование системы управления продуктовым рядом Сквозная автоматизация бизнес-процессов
Потенциал	Формирование системы развития персонала, кадрового резерва и «карьерных лифтов» Внедрение системы КПЭ, каскадированных от стратегических целей для сотрудников на различных уровнях управления

БЫСТРО.ДОСТУПНО.ВО ВСЕХ ГОРОДАХ И РЕГИОНАХ РОССИИ!

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

ПРЕИМУЩЕСТВА СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

- ✔Территориальная доступность во всех городах и регионах РФ
- ✔ Участие в государственных и региональных проектах по субсидированию реального сектора экономики
- ✔ Возможность получения лизингового финансирования по ставкам высококла заемщиков ОАО «Сбербанк России»

ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГА

- ✔Минимальное вложение собственных средств: достаточно иметь от 5 до 30% стоимости предмета лизинга (в отличие от покупки за собственные средства компании).
- ✔Оптимизация налогообложения предприятия: лизинговый платеж в полном объеме относится на себестоимость, уменьшая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Экономия на налоге на имущество за счет ускоренной амортизации .
- ✔Сохранение оборотного капитала - приобретение необходимых средств производства и погашение ежемесячных лизинговых платежей за счет основной деятельности. Оборудование, полученное в лизинг, окупает само себя.
- ✔Срок лизинга возможен от 1 до 7 лет и примерно равен сроку полной амортизации имущества (в отличие от банковского кредита).
- ✔Имущество, передаваемое в лизинг, учитывается на балансе лизинговой компании.
- ✔Комплексное обслуживание. Условия лизинга могут предусматривать помощь в подборе предмета лизинга и поставщика, льготное страхование, постановка на учет в государственных органах, прохождение техосмотра, сервис на СТО.
- ✔Схема лизинговых платежей подразумевает заранее согласованные ежемесячные выплаты, что помогает Вам точно рассчитывать бюджет Вашего бизнеса.

Корпоративный лизинг:
Продукты с индивидуальными настройками

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Лизинг для крупных корпоративных клиентов

- ✔ Оборудование (телекоммуникационное, энергетическое и др.)
- ✔ Недвижимость
- ✔ Автотранспорт
- ✔ Ж/д подвижной состав
- ✔ Авиа и морские суда

Параметры финансирования

Сумма финансирования от 40 млн. руб.
Аванс от 10%
Срок лизинга до 10 лет

Преимущества

- ✔ Все виды имущества
- ✔ Большие объемы финансирования
- ✔ Длительный срок финансирования
- ✔ Гибкий подход к структурированию сделки
- ✔ **Работа по схеме международного лизинга**

В перспективе

Разработка стандартизированных предложений для отдельных отраслей промышленности :

- ✔ Энергетика и телекоммуникации
- ✔ Железнодорожные и авиа перевозки
- ✔ Недвижимость

Розничный Лизинг:
Продуктовая линейка для малого и среднего бизнеса

Продуктовая линейка розничного лизинга призвана удовлетворить все потребности малого и среднего бизнеса

Стандартизированные продукты с объемом финансирования до 40 млн. руб.

Лизинг автотранспорта

- ✔ Все виды автотранспорта
- ✔ Сумма финансирования до 40 млн. руб.
- ✔ Аванс от 15%
- ✔ Срок лизинга до 5 лет
- ✔ Среднегодовое удорожание от 6%
- ✔ Возможность выбора графика платежей
- ✔ Быстрое принятие решения

Лизинг оборудования

- ✔ Все виды оборудования, не требующего монтажа
- ✔ Сумма финансирования до 40 млн. руб.
- ✔ Аванс от 20%
- ✔ Срок лизинга до 5 лет
- ✔ Среднегодовое удорожание от 7%
- ✔ Возможность выбора графика платежей
- ✔ Быстрое принятие решения

Лизинг недвижимости

- ✔ Пилотный запуск продукта в январе 2011 года

Экспресс-лизинг автотранспорта до 6 млн. рублей
Новый подход к ценообразованию

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Быстрое принятие решения, Получение скидки производителя до 10%, Удобный график с минимальным удорожанием, Не требуется открытие автохозяйства

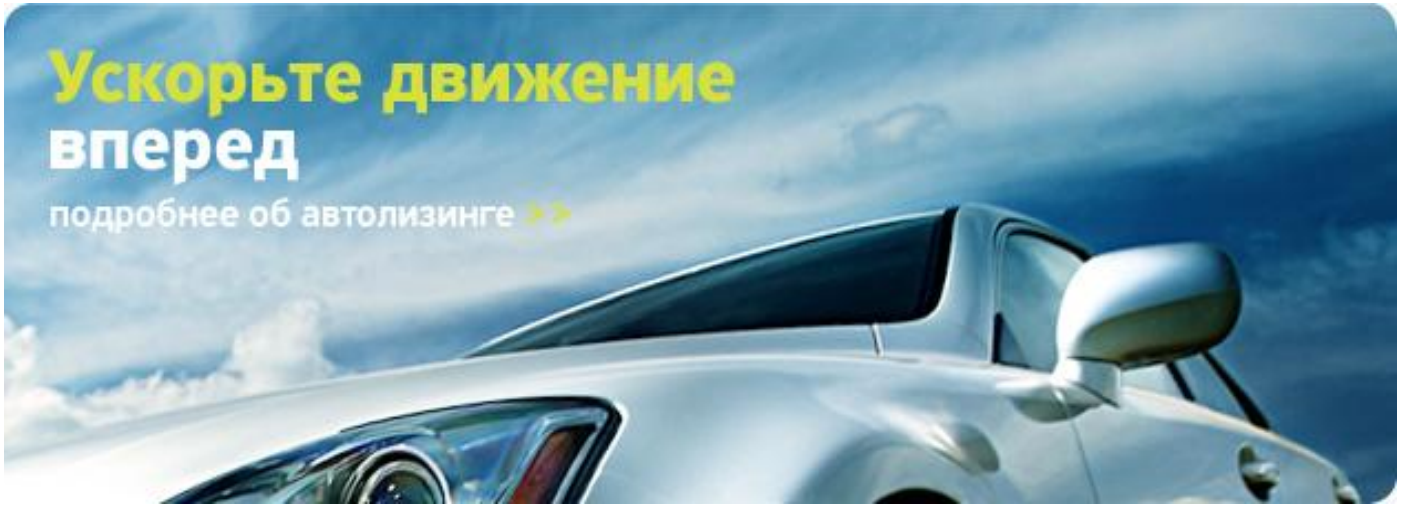
- ***Срок лизинга до 3-х лет***
- ***Аванс от 15%***
- ***Среднегодовое удорожание от 6%***

✔ Легковые автомобили иностранных марок, в т.ч. собранные на территории РФ

✔ Легковые автомобили производства РФ (на отдельных условиях)

Грузовые автомобили до 3,5 т и автобусы с ограничениями

Клиент сам выбирает в рамках продукта опции, за которые будет платить



Взаимодействие с вендорами:
"Мы отдаем клиенту наши скидки"

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Действуют соглашения с большинством российских дилерских организаций и производителями

Как мы работаем с вендорами :

- Получаем скидки на продукцию до 10%
- Совместные вендор-программы по лизингу транспорта и оборудования с крупнейшими производителями
- Совместные программы продвижения лизинговых услуг и продукции вендора

Преимущества

- Мы отдаем клиенту наши скидки» + Возможность получить технику оперативно + экономия налога на прибыль + ускоренная амортизация основных средств

Направления развития

- Мы участвуем в всех государственных программах софинансирования отечественных производителей техники и оборудования техники понимая социальную ответственность как часть идеологии компании.

НАШИ ПАРТНЁРЫ:

ГАЗ, Volkswagen, Mitsubishi, GM, BMW, Skoda Auto, Volvo, Nissan, Renault, Land Rover, Audi, Jaguar, Citroën, Peugeot, Porsche, Mercedes-Benz, Rostselmash, Hamm, Wirtgen, Кранэкс, Vögele

РОСТСЕЛЬМАШ

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Основные условия:
Аванс — от 20%
Срок лизинга — до 5 лет
Среднегодовое удорожание от 1,51%
Лояльное отношение к финансовому состоянию заемщика

Экономия налога на имущество
Не требуется дополнительных залогов

Специальные условия по приобретению техники Ростсельмаш в лизинг

Кроме того, сама схема приобретения в лизинг продукции Ростсельмаш предельно проста и прозрачна:

Потребитель обращается к дилеру по вопросу приобретения продукции в лизинг. Дилер направляет его в лизинговую компанию для согласования условий.
Потребитель передает заявку и требуемый комплект документов лизинговой компании.
Заключается договор между потребителем и лизинговой компанией, а также трехсторонний договор, включая дилера. Потребитель оплачивает аванс.
В оговоренные сроки и в обусловленном месте потребитель получает технику.
Далее — потребитель в течение срока лизинга выплачивает лизинговые платежи.
Более подробную информацию можно получить непосредственно у дилеров в Вашем регионе.

10

АГРОТЕХМАШ TERRON

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Условия финансирования
- первоначальный взнос – от 20 %;
- срок лизинга – до 60 месяцев;
- среднегодовое удорожание – от 6 %.

Воспользоваться данной услугой можно обратившись к любому из более чем 40 официальных дилеров ЗАО «Агротехмаш» или в любое территориальное отделение ЗАО «Сбербанк Лизинг». И еще одним положительным моментом этой совместной программы станет информация, что покупатель при оформлении финансовой аренды (лизинга) получает дополнительную скидку 6 % от стоимости на любую модель трактора ТЕРРИОН.

11

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

СБЕРБАНК

Программа финансирования на приобретение товаров производства Республики Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь № 466 от 24.09.2009г.

В целях развития торгово-экономического сотрудничества с государствами, с которыми у Республики Беларусь отсутствуют таможенный контроль и таможенное оформление, и создания условий для реализации в этих странах товаров, произведенных в Республике Беларусь, Указом Президента Республики Беларусь № 466 от 24.09.2009г. **установлены основные условия предоставления, а также субсидирования льготных кредитов, предоставленных юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям Российской Федерации** для приобретения белорусских машин и сельхозтехники.

Перечень белорусских производителей

Правительством Белоруссии утвержден **Перечень** белорусских заводов, производимой ими техники, на приобретение которой на территории РФ можно получить льготный кредит, а также список торговых представителей заводов в РФ, уполномоченных на реализацию данной программы льготного кредитования.

В **Перечень** включены:

- Минский автозавод (грузовые автомобили, автобусы, троллейбусы),
- Минский тракторный завод(тракторы «Беларусь» и техника на их базе;
- Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов (тракторы),
- «БелАЗ» (большегрузная техника),
- «Гомсельмаш» (зерноуборочная, кормоуборочная техника, жатки)
- «Бобруйскагромаш» (уборочная сельхозтехника).
- Брестский электромеханический завод
- Белкоммунмаш (коммунальная техника)

Сотрудничество Правительства Республики Беларусь и Сбербанка России ОАО

Постановлением Совета Министров Белоруссии от 30.09.2009г. № 1269 **Сбербанк России уполномочен выступать в качестве банка-нерезидента, кредитующего на льготных условиях** закупки белорусских машин и сельхозтехники.

09.10.2009г. между Правительством Республики Беларусь и Сбербанком России заключен Договор об условиях выдачи кредитов для покупки в Российской Федерации товаров, произведенных в Республике Беларусь. В настоящее время соглашение пролонгировано.

Основные параметры программы

СБЕРБАНК

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Заемщик (Лизингополучатель)	• юр. лицо/ИП – резидент РФ, являющийся конечным потребителем техники белорусского производства, либо лизинговая компания
Цель финансирования	• **приобретение новой техники, произведенной на территории Республики Беларусь**
Срок финансирования	•не более 5 лет
Последняя дата финансирования	• не позднее 31 декабря 2011г.

Субсидируются суммы в пределах 2/3 ставки рефинансирования установленной Банком России.
Невозможно повторное получение субсидии по кредиту (лизинговой сделке) на приобретение техники, покупка которой уже
была ранее профинансирована в рамках данной программы кредитования и которая в дальнейшем подверглась перепродаже.

Основные параметры программы

Аванс	• От 15% стоимости товаров, в соответствии с нормативными документами Сбербанка России.
Порядок погашения	• ежемесячно
Валюта финансирования	• рубли РФ.
Удорожание	• от 6%

В случае не перечисления Республикой Беларусь причитающихся к уплате сумм процентов в положенный срок, заемщик уплачивает данные суммы процентов самостоятельно. При дальнейшем же перечислении Республикой Беларусь субсидии, ранее уплаченный заемщиком излишек перечисляется Банком на расчетный счет Заемщика.

Порядок взаимодействия

* Перечень видов техники, возможной к реализации в рамках данной программы, ограничен. Он формируется и утверждается Правительством Белоруссии.

Контактная информация

Наименование организации	*ЗАО «Сбербанк Лизинг»* *Краснодарский филиал*
Адрес офиса:	*г.Краснодар , ул.Красноармейская,34.*
Директор филиала	*Пастухов Александр Владимирович*
Телефон	
Факс	
E-mail	*Pastuhov.av@sberleasing.ru*
Интернет-сайт	*www. sberleasing.ru*