

1С: Управление производственным предприятием 8.

**Обзор функциональных
возможностей
ERP-решения фирмы «1С»**

www.1c.korusconsulting.ru

«КОРУС Консалтинг» - ведущий российский системный интегратор



- Компания основана в **2000 году**
- Партнер **ведущих мировых производителей** программного обеспечения
- География деятельности:
Россия, СНГ, страны Европы
- Количество сотрудников:
375 чел.
- Офисы:
Москва, Санкт-Петербург
- **Более 360** завершенных проектов
- Количество клиентов – **более 6000 компаний**

«1С:Управление производственным предприятием»

(«1С:УПП») надежное и современное ERP-решение, которое широко используется на российских предприятиях и стран СНГ.

Отраслевые решения «1С:УПП»:

- Максимально учитывают специфические особенности предприятий отрасли
- Требуют минимальной доработки стандартной функциональности
- Экономия денежных средств на доработке
- Позволяют минимизировать сроки внедрения

- **Собственнику предприятия** — возможность повысить доходность бизнеса, подконтрольность и инвестиционную привлекательность;
- **Руководству предприятия** — возможности для анализа, планирования и гибкого управления ресурсами компании для повышения эффективности и конкурентоспособности;
- **Руководителям подразделений и менеджерам** — инструменты, позволяющие повысить эффективность ежедневной работы по своим направлениям;
- **Работникам учетных служб предприятия** — возможность упростить ведение учета в удобном современном интерфейсе платформы.

- **ЖКХ.**

УК «ПромИнвест». Управление жилым фондом , оказание широкого спектра услуг жилищно-коммунальной сферы.

- **Производство. Хлебокомбинат.**

ЗАО «Охтинское» Дочерняя компания пищевого холдинга «АЛАДУШКИН Групп».

- **Строительно-ремонтная организация.**

ООО «Газпром Центрремонт» Холдинговая ремонтная компания. Техническое обслуживание и любые виды ремонта всех объектов ОАО «Газпром».

«1С:Управление производственным предприятием» (1С:УПП) — комплексная информационная система класса ERP.

Единая информационная система управления предприятием:

- Мониторинг и анализ показателей эффективности деятельности предприятия;
- Управление финансами;
- Управление персоналом, включая расчет заработной платы;
- Управление отношениями с покупателями и поставщиками;
- Управление продажами;
- Управление закупками;
- Управление складом;
- Управление производством;
- Управление основными средствами и планирование ремонтов.

Позволяет **руководству компании** осуществлять **оперативную оценку** ключевых показателей эффективности:

- Получить «общую картину» текущего состояния предприятия;
- Своевременно выявлять отклонения от плана, негативную динамику, точки роста;
- Быстро разрабатывать новые показатели эффективности;
- Настраивать несколько вариантов отчета по видам деятельности или по участкам ответственности руководителей компании.

- **Бюджетное управление**
- **Управление денежными потоками (Казначейство)**
- **МСФО**
- **Бухгалтерский и налоговый учет**



Все показатели работы предприятия находят адекватное отражение в финансовой составляющей деятельности предприятия.

Соответствие методологии учета российскому законодательству.

Подсистема предназначена для информационной поддержки кадровой политики компании, автоматизации расчетов с персоналом:

- планирование потребностей в персонале- подбор, анкетирование, оценка;
- кадровый учет, анализ кадрового состава;
- анализ уровня текучести кадров и их причин;
- ведение регламентированного документооборота и расчет заработной платы работников предприятия;
- автоматический расчет регламентированных законодательством начислений, удержаний и налогов.

Подсистема «Управление продажами»

- обеспечивает **сквозную автоматизацию процесса продаж** продукции и товаров на производственном предприятии, в оптовой и розничной торговле.
- включает **средства планирования и контроля продаж**, позволяет решать задачи управления заказами покупателей.
- реализована система управления розничной торговлей с **подключением торгового оборудования**.

- Обеспечение оперативного планирования закупок, оформление заказов поставщикам и контроль их исполнения.
- Поддержка различных схем приема товаров от поставщиков.
- При планировании закупок можно делать поправку на прогнозируемый уровень складских запасов, использовать данные фактических закупок, заказов поставщикам, данные других планов закупок.
- Снижение затрат на закупки, четкая организация взаимодействия с поставщиками.

- Поддержка функции ордерного учета и резервирования ТМЦ.
- Возможность задания произвольных характеристик партии (цвет, размер и т.д.).
- Реализация партионного учета товаров на складах, в том числе по серийным номерам, срокам годности и сертификатам.
- Обеспечение контроля правильности списания серийных номеров, товаров с определенными сроками годности и сертификатами.
- Поддержка отдельного учета собственных товаров, товаров, принятых и переданных на реализацию, а также учета возвратной тары.

Подсистема предназначена для планирования производственных процессов и материальных потоков в производстве, отражения процессов производственной деятельности предприятия и построения нормативной системы управления производством.

- Широкие аналитические возможности (планирование и план-фактный анализ по многим аналитическим разрезам).
- Многоуровневые взаимосвязанные планы (укрупненные, уточненные планы продаж, производства, закупок).

- Защита персональных данных (152-ФЗ).
- Интеграция со многими внешними программами.
- Работа в режиме тонкого и web-клиента.
- Понятный пользователям интерфейс.

Задайте вопрос нашим экспертам!

1c@korusconsulting.ru

+7 (495) 229 53 70
+7 (812) 324-24-57

www.1c.korusconsulting.ru