

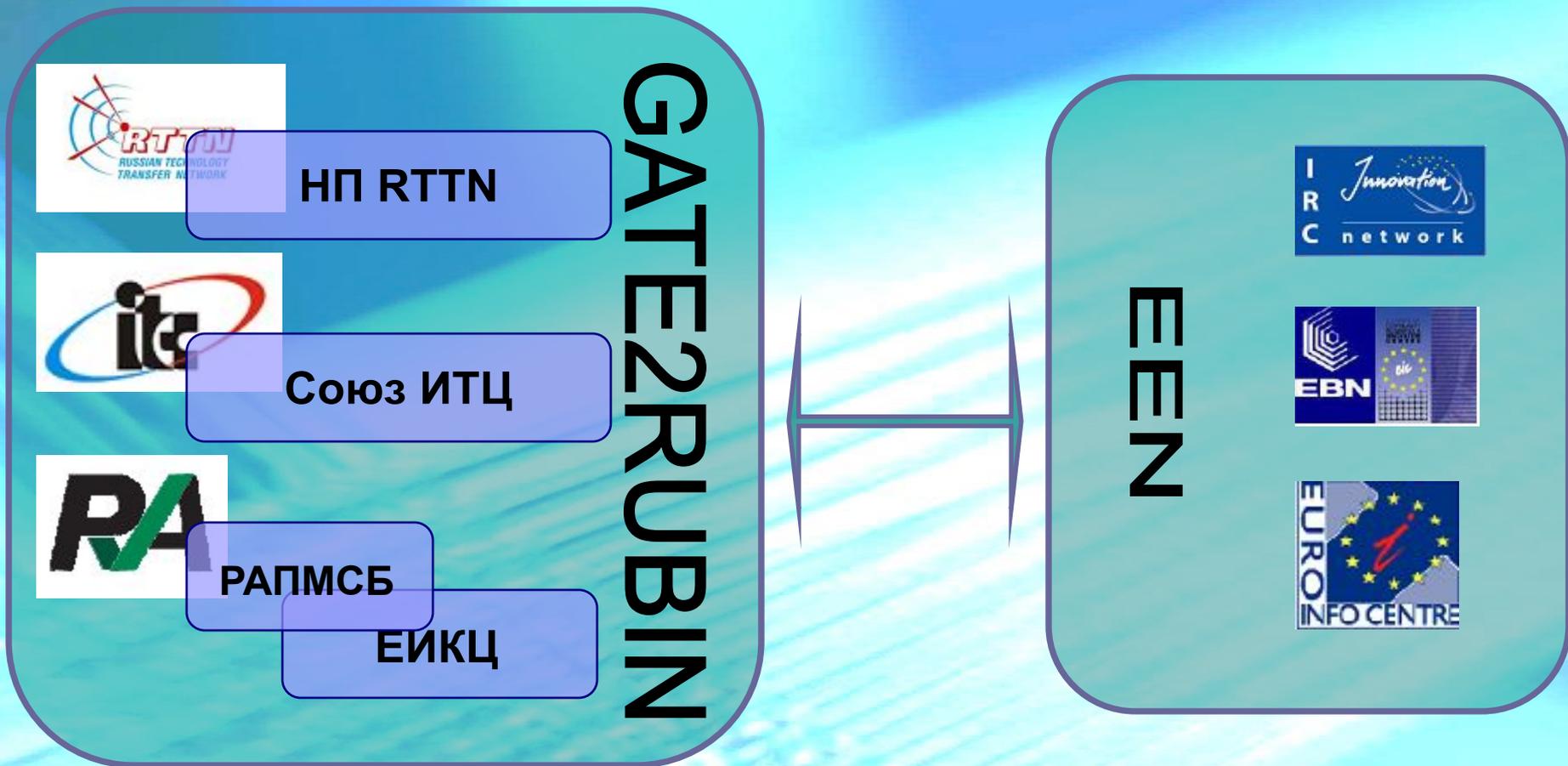


"Российская бизнес-инновационная сеть"

как инструмент продвижения

ИННОВАЦИЙ

Российская бизнес-инновационная сеть (Gate2RuBIN)



СОДЕЙСТВИЕ РАЗВИТИЮ БИЗНЕС-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ КООПЕРАЦИИ ИННОВАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ И НАУЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИИ И ЕС, ПОВЫШЕНИЕ ИХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Проект Gate2RuVIN: модули услуг

Интегрированный пакет услуг

Модуль услуг А: консалтинговое сопровождение компаний по вопросам экспортной деятельности на рынках ЕС, поиск партнеров.

Модуль услуг В: трансфер технологий.

Модуль услуг С: содействие компаниям и НИИ в участии в 7-ой Рамочной программе ЕС.

**Euro-Info
Centers
services**

**IRC
services**

**NCP
services**

Электронные платформы сети Gate2RuBIN

- ✓ Российская бизнес-инновационная сеть
(<http://www.gate2rubin.ru>)
- ✓ Российская сеть трансфера технологий, RTTN
(www.rttn.ru)
- ✓ Франко-российская технологическая сеть, RFR
(www.rfr-net.org)
- ✓ Сибирский региональный узел RTTN
(www.rttn-siberia.ru)
- ✓ База данных ЕвроИнфоЦентра-Россия
(<http://www.euroinfocenter.ru/>)
- ✓ База данных ЕвроИнфоЦентра-Новосибирская область
(в процессе формирования).



- ☆ [О проекте](#)
- ☆ [RuBIN — Российская бизнес-инновационная сеть](#)
- ☆ [EEN — Европейская сеть поддержки предпринимательства](#)
- ☆ [Услуги сети](#)
- ☆ [Участие в проекте](#)
- ☆ [Партнеры сети](#)

- ☆ [Календарь мероприятий](#)
- ☆ [Новости](#)

Search bar with 'Поиск' text and a right arrow button.

☆ 17 Ноября 2008, Санкт-Петербург

Практический семинар по развитию технологического предпринимательства в рамках программы

[Подробнее >](#)

RU EN



Проект Gate to RuBIN

Бизнес и инновации – общий язык России и Европы



О проекте

«Gate to RuBIN» — это новый широкомасштабный долгосрочный проект участия российских организаций бизнес-инновационной инфраструктуры в новой и самой крупной Европейской сети поддержки предпринимательства (Enterprise European Network — EEN). Этот проект является первым примером широкомасштабного участия России в европейских бизнес- и инновационных сетях.

Цель проекта «Gate to RuBIN» — содействие развитию технологической бизнес-кооперации малых и средних компаний и научных организаций России и Европейского Союза, приводящей к повышению их конкурентоспособности.

[Подробнее о проекте >](#)

Что такое EEN?

Европейская сеть поддержки предпринимательства (Enterprise European Network — EEN) объединяет около 250 региональных консорциумов оказывающих интегрированные услуги в области поддержки развития бизнеса и инноваций, включая услуги по информированию, поддержке бизнес-кооперации, интернационализации предприятий, передачи знаний и технологий

[Подробнее >](#)

Новости

[Архив новостей >](#)

☆ 01 Ноября 2008

☆ 29 Октября 2008

☆ 08 Октября 2008

Центр трансфера технологий - шлюз между бизнесом и инновациями



Функции ИЦК:

- Проведение технологических аудитов наукоемких компаний и организаций, подготовка технологических предложений и размещение их в электронных базах данных.
- Администрирование технологических профилей, обработка проявлений интереса к ним и сопровождение контактов заинтересованных сторон.
- Продвижение интеллектуальной либо материальной продукции клиента на российский и зарубежные рынки технологий.
- Подготовка документов к встречам заинтересованных сторон, сопровождение переговорного процесса, в том числе на английском языке.
- Оказание комплекса информационных и PR-услуг в целях трансфера и коммерциализации технологий.

География проявлений интереса

- ✓ **Россия:** Чита, Красноярск, Новосибирск, Томск, Кемерово, Тамбов, Екатеринбург, Краснодар, СПб, Воронеж, Челябинск, Гусь-Хрустальный, Москва.
- ✓ **СНГ:** Украина, Эстония, Беларусь, Армения.
- ✓ **Европа:** Швеция, Великобритания, Франция, Норвегия.
- ✓ **Другие страны:** США, Канада, Китай, Индия, Израиль.

Стороны, проявившие интерес:

Компании, НИИ, частные инвесторы, госструктуры (например, Следственный комитет при Прокуратуре РФ, Министерство торговли США).

Ключевые индикаторы работы ИЦК

(сентябрь 2007 г. – сентябрь 2008 г.)

- Подготовлено и размещено в базах данных 22 новых проекта (профиля) на основе технологического аудита.
- 3 «истории успеха», две из них связаны с венчурными инвестициями.
- 2 контакта приближаются к «историям успеха».

Истории успеха

Технологический профиль	Стороны	Период сопровождения	Результат
«Технология создания защитных покрытий на поверхностях трения с использованием наноалмазов»	Коллектив исследователей из Красноярска (авторы) – крупная индийская компания, производящая автомобильные запчасти.	Январь 2008 – н/в, Участие в поставке тестовой партии.	1) Организована поставка тестовой партии наноалмазной суспензии в Индию. 2) Индийская сторона успешно протестировала продукцию. 3) В ноябре 2008 переговоры в Индии с участием авторов по развитию проекта
	Государственная корпорация «РосНаноТехнологии».	Сентябрь 2008 г. – проявлен интерес к проекту	завершена предварит. экспертиза проекта, готовится офиц. заявка и соглашение о конфиденциальности.

Истории успеха

Профиль	Стороны	Период сопровождения	Результат
ISK_311777 «Промышленная технология производства контактов для низковольтной аппаратуры из бессеребряного материала на основе меди».	ВУЗ Красноярска (авторы) – завод в Чебоксарах.	Март 2008 – апрель 2008. Организация разработки и подписания соглашения о тестировании.	1) Авторы-разработчики изготовили электроконтакты и поставили их партнеру. 2) Завод в Чебоксарах приступил к тестированию продукции.

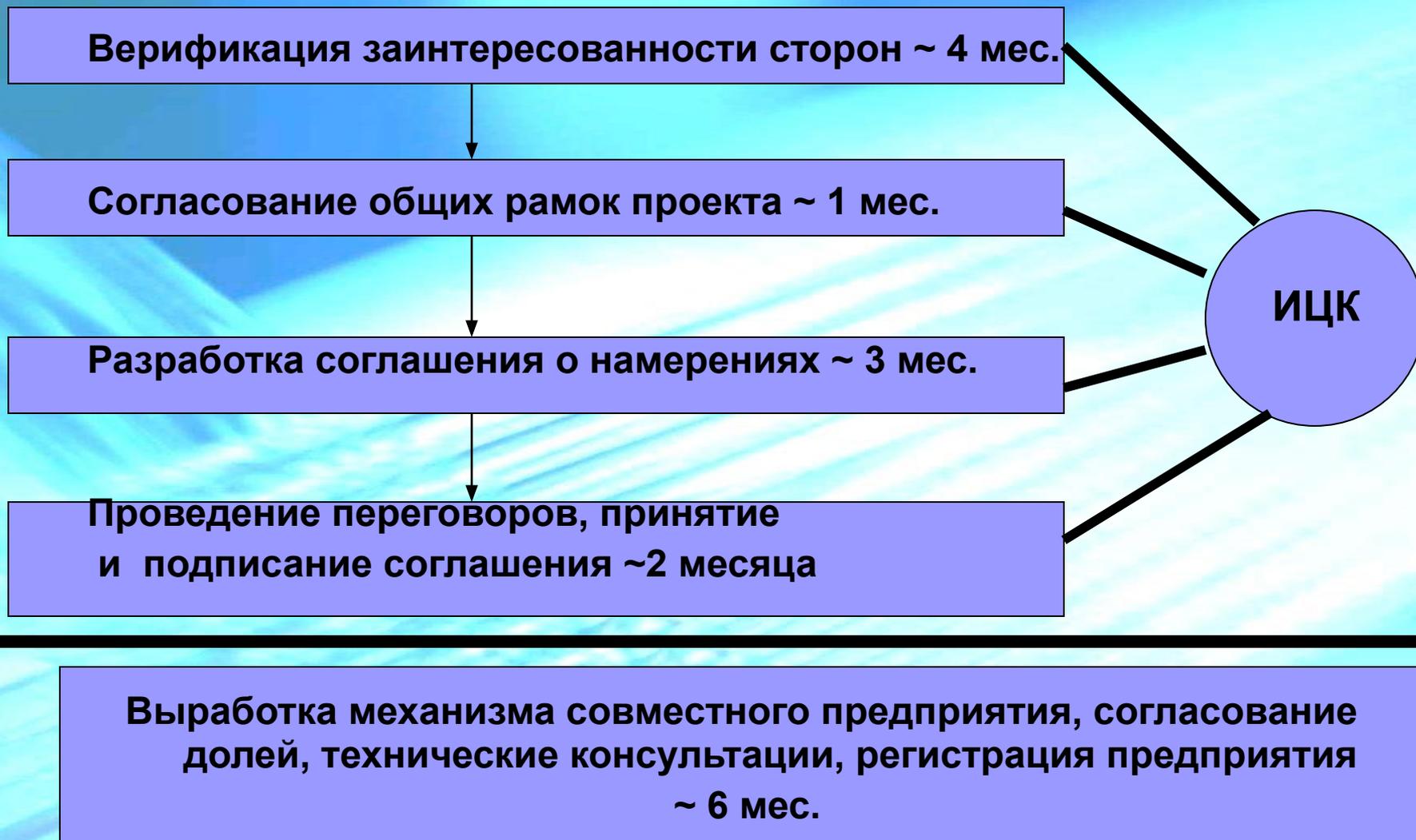
Истории успеха

Технологический профиль	Стороны	Период сопровождения	Результат
«Технология и аппаратура поиска и картирования месторождений нефти и газа»	НИИ г. Томска (авторы) – Норвежский холдинг	Март 2007 – октябрь 2007, Организация разработки и подписания первичного соглашения.	1) Июль 2008 г.: создано совместное предприятия. 2) Соглашение с НИИ об отчуждении права на подачу патента. 3) Подана заявка от компании на получение патента. 5) СП проводит итоговое тестирование разработки на нефтяных месторождениях.

Контакты, приближающиеся к "историям успеха"

Профиль	Стороны	Период сопровождения	Результат
ISK_313592 «Установка рентгеновского контроля с пониженным рентгеновским излучением».	НИИ Новосибирска и малая инновационная компания (авторы) – американская компания. Цель – совместное участие в тендерах Госдепартамента США.	Июнь 2008 – н/в, Подготовка заявки на участие в тендере Организация разработки и подписания соглашения о конфиденциальности.	Тендеры, на которые заявлялись, не выиграны, но получено предложение от чиновников Госдепартамента о содействии в организации экспорта продукции в страны Латинской Америки.

Сопровождение контакта сторон в проекте «Томск-Норвегия»



Организационная структура

Новая компания NEWCO LTD
Команда МГР 25%
Компания Майкропалс 75%

ООО ЗАО МГР
76% Новая компания NEWCO LTD
24% команда МГР



Структура рыночная

Новая компания NEWCO LTD
МИР минус СНГ

ООО ЗАО команда МГР
СНГ



Дальнейшее развитие проекта «Томск-Норвегия»



Подготовка оборудования для проведения тестирования,
~ 2-3 мес.

Проведение тестирования с выездом за рубеж с участием
иностраных экспертов, ~ 2 мес.

Послетестовая доработка оборудования и технологии,
маркетинговые мероприятия, ~ 7-8 мес.

Организация продаж оборудования и предоставление комплекса
послепродажных услуг.

ВЫВОДЫ:

Электронные платформы «Российской бизнес-инновационной сети» являются эффективными инструментами передачи технологий, знаний, поиска партнеров для научной и бизнес-кооперации.



Спасибо за внимание!

Телефон / факс:

+7 (383) 336-63-45

E-mail: ick@rttn.ru

Сайт: www.ick-rttn.ru