

**Программа регистрации
сделок VDEL
VDEL Deal Registration
Program (VDRP)**

Цели программы VDRP

- Развитие бизнеса партнеров VDEL
 - Стимулирует привлечение новых клиентов
 - Повышение прибыльности сделок
 - Дополнительные скидки за компетенцию и предпродажную работу с клиентами
 - Обеспечение прозрачности и предсказуемости сделок
 - Совместное прогнозирование и управление воронкой продаж
-

Содержание

- Участники программы
 - Область действия
 - Время регистрации и срок действия
 - Критерии подтверждения регистрации
 - Скидки по программе
 - Процесс регистрации сделок
 - Контакты
-

Участники программы VDRP

- Реселлеры VDEL со статусами:
 - ✓ **VDEL Direct Partner - VDP**
 - ✓ **VDEL Indirect Partner – VIP***

*При условии закупок через дистрибуторов VDEL

Область действия

- Регистрации сделок распространяется:
 - ✓ Как **на новые сделки** так и на **обновления** с любым продуктом из портфеля VDEL в новых и существующих заказчиках
 - ✓ На новые сделки суммой больше чем **\$3,000** в рекомендованных ценах и на продления суммой больше **\$5,000**
-

Время регистрации и срок действия

- Регистрация сделки **проводится не позднее, чем за 15 календарных дней** до совершения самой сделки
 - Одобрение сделки действует в течении **3 месяцев**, далее требуется новая регистрация
 - **7 календарных дней** на утверждение сделки VDEL
-

Критерии подтверждения регистрации сделки

1. **Преференции заказчика** в отношении исполнителя(ей) проектов
 - a. Под заказчиком понимается владелец бюджета проекта или лицо, которому он делегировал принятие решения.
 2. Если критерий 1 не определен, то сделка регистрируется для партнера, **первым оформившим** форму регистрации (с подтверждением ее получения во VDEL)
 - a. Партнер должен доказать факт предпродажной работы с клиентом по регистрируемой сделке (презентации, стенды, макеты, пилоты и т.д.)
 3. Если 2 и более партнера соответствуют требованиям п.2, то см. п.1
-

Скидки по программе

- Партнеры, **удовлетворяющие** требованиям программы VDRP, которым **одобрена регистрация сделки**, в дополнение к стандартной получают дополнительную скидку при новых сделках **10%** и **5%** при продлениях
 - Дополнительная скидка по сделке предоставляется **только одному** партнеру
 - Если в период действия регистрации сделки, продажу заказчику осуществил другой партнер, VDEL возвращает партнеру, которому была одобрена сделка, сумму в размере **5%** от зарегистрированной сделки путем включения ее суммы в скидку при размещении следующих заказов
-

Размер скидок

Партнерский статус у вендора	Скидка за вендорский статус	Скидка за регистрацию сделки у VDEL	Общая стандартная скидка партнеру
VDP или VIP (2 вендорских статуса выше минимального*)	20 %	10 % или 5%	30 %(25%)
VIP (2 вендорских статуса выше минимального)	15 %	10 % или 5% **)	25 %(20%)
VRP (2 вендорских статуса)	10%	Нет **)	10%
VUP	5 %	Нет **)	5 %

*) См. документ **Партнерская программа VDEL Partner Program (VPP)**

***) VRP и VUP партнеры не участвуют в программе регистрации сделок

Процесс регистрации сделок *)

- Партнер регистрируется на партнерском портале VDEL и получает логин и пароль для доступа
- Партнер, заполняя регистрационную форму, регистрирует сделку и получает по электронной почте письмо с подтверждением регистрации и присвоенным регистрационным номером DRSN (deal registration submission number)
- Процесс утверждения регистрации сделки во VDEL занимает не более 7 календарных дней

*) До начала работы портала регистрация и подтверждение сделок осуществляются по электронной почте путем заполнения формы в MS Office Excel/Open Office Calc

Процесс регистрации сделок (2)

- В течение 7 дней партнеру в зависимости от результатов утверждения сделки приходит по электронной почте письмо следующего содержания:
 - ✓ **Регистрация одобрена** – подтверждение регистрации с присвоенным номером **DRAN (deal registration approval number)**
 - ✓ **Регистрация отклонена** – сообщение об отклонении регистрации с указанием **причины** отклонения
 - Партнер при получении одобрения регистрации сделки, **указывает DRAN** при размещении заказа у дистрибутора или VDEL, что является **основанием для получения скидки**
-

Контактная информация

Партнерская организация VDEL

- Москва, 125375, ул. Тверская, дом 7, под.7, помещение 1А, 2 эт.
- Телефон: (495) 956 68 95
- Факс: (495) 7454081
- E-mail: channel-russia@vdel.com
- Web: www.vdel.ru www.softwareunited.com/ru