

**Программа регистрации  
сделок VDEL  
VDEL Deal Registration  
Program (VDRP)**

# Цели программы VDRP

- Развитие бизнеса партнеров VDEL
    - Стимулирует привлечение новых клиентов
  - Повышение прибыльности сделок
    - Дополнительные скидки за компетенцию и предпродажную работу с клиентами
  - Обеспечение прозрачности и предсказуемости сделок
    - Совместное прогнозирование и управление воронкой продаж
-

# Содержание

- Участники программы
  - Область действия
  - Время регистрации и срок действия
  - Критерии подтверждения регистрации
  - Скидки по программе
  - Процесс регистрации сделок
  - Контакты
-

# Участники программы VDRP

- Реселлеры VDEL со статусами:
  - ✓ **VDEL Direct Partner - VDP**
  - ✓ **VDEL Indirect Partner – VIP\***

\*При условии закупок через дистрибуторов VDEL

## Область действия

- Регистрации сделок распространяется:
    - ✓ Как **на новые сделки** так и на **обновления** с любым продуктом из портфеля VDEL в новых и существующих заказчиках
    - ✓ На новые сделки суммой больше чем **\$3,000** в рекомендованных ценах и на продления суммой больше **\$5,000**
-

# Время регистрации и срок действия

- Регистрация сделки **проводится не позднее, чем за 15 календарных дней** до совершения самой сделки
  - Одобрение сделки действует в течении **3 месяцев**, далее требуется новая регистрация
  - **7 календарных дней** на утверждение сделки VDEL
-

# Критерии подтверждения регистрации сделки

1. **Преференции заказчика** в отношении исполнителя(ей) проектов
    - a. Под заказчиком понимается владелец бюджета проекта или лицо, которому он делегировал принятие решения.
  2. Если критерий 1 не определен, то сделка регистрируется для партнера, **первым оформившим** форму регистрации (с подтверждением ее получения во VDEL)
    - a. Партнер должен доказать факт предпродажной работы с клиентом по регистрируемой сделке (презентации, стенды, макеты, пилоты и т.д.)
  3. Если 2 и более партнера соответствуют требованиям п.2, то см. п.1
-

## Скидки по программе

- Партнеры, **удовлетворяющие** требованиям программы VDRP, которым **одобрена регистрация сделки**, в дополнение к стандартной получают дополнительную скидку при новых сделках **10%** и **5%** при продлениях
  - Дополнительная скидка по сделке предоставляется **только одному** партнеру
  - Если в период действия регистрации сделки, продажу заказчику осуществил другой партнер, VDEL возвращает партнеру, которому была одобрена сделка, сумму в размере **5%** от зарегистрированной сделки путем включения ее суммы в скидку при размещении следующих заказов
-



# Размер скидоч

Партнерский статус у вендора	Скидка за вендорский статус	Скидка за регистрацию сделки у VDEL	Общая стандартная скидка партнеру
VDP или VIP (2 вендорских статуса выше минимального*)	20 %	10 % или 5%	30 %(25%)
VIP (2 вендорских статуса выше минимального)	15 %	10 % или 5% **)	25 %(20%)
VRP (2 вендорских статуса)	10%	Нет **)	10%
VUP	5 %	Нет **)	5 %

\*) См. документ Партнерская программа VDEL Partner Program (VPP)

\*\*\*) VRP и VUP партнеры не участвуют в программе регистрации сделок

## Процесс регистрации сделок \*)

- Партнер регистрируется на партнерском портале VDEL и получает логин и пароль для доступа
- Партнер, заполняя регистрационную форму, регистрирует сделку и получает по электронной почте письмо с подтверждением регистрации и присвоенным регистрационным номером DRSN (deal registration submission number)
- Процесс утверждения регистрации сделки во VDEL занимает не более 7 календарных дней

---

\*) До начала работы портала регистрация и подтверждение сделок осуществляются по электронной почте путем заполнения формы в MS Office Excel/Open Office Calc

## Процесс регистрации сделок (2)

- В течение 7 дней партнеру в зависимости от результатов утверждения сделки приходит по электронной почте письмо следующего содержания:
    - ✓ **Регистрация одобрена** – подтверждение регистрации с присвоенным номером **DRAN (deal registration approval number)**
    - ✓ **Регистрация отклонена** – сообщение об отклонении регистрации с указанием **причины** отклонения
  - Партнер при получении одобрения регистрации сделки, **указывает DRAN** при размещении заказа у дистрибутора или VDEL, что является **основанием для получения скидки**
-

# Контактная информация

Партнерская организация VDEL

- Москва, 125375, ул. Тверская, дом 7, под.7, помещение 1А, 2 эт.
- Телефон: (495) 956 68 95
- Факс: (495) 7454081
- E-mail: [channel-russia@vdel.com](mailto:channel-russia@vdel.com)
- Web: [www.vdel.ru](http://www.vdel.ru) [www.softwareunited.com/ru](http://www.softwareunited.com/ru)