

**Партнерская программа
«ТРАСТ ИНТЕРБАНК ГРУПП»
для франчайзи и агентов
(регионы РФ)**



О компании

Компания «ТРАСТ ИНТЕРБАНК ГРУПП» – независимый универсальный профессиональный участник на рынке кредитования в России, предоставляющий услуги ипотечного кредитования, потребительского кредитования, автокредитования для физических и юридических лиц, а также осуществляющий комплекс услуг по подбору и оформлению в собственность недвижимости. В компании работают квалифицированные опытные эксперты, отвечающие требованиям профессиональной компетенции в области кредитования, операций с недвижимостью и страхования.

Компания «ТРАСТ ИНТЕРБАНК ГРУПП» - действует исключительно в интересах заемщиков, осуществляя консультирование и сопровождение клиентов при совершении кредитных сделок.

Компания «ТРАСТ ИНТЕРБАНК ГРУПП» активно развивается и предлагает ПАРТНЕРСКИЕ ПРОГРАММЫ для банков, брокеров, автомагазинов, строительных компаний, агентств недвижимости, оценочных компаний, кадровых агентств, Интернет - сайтов и других, заинтересованных в сотрудничестве лиц.

Для физических лиц:

- Ипотека;
- Потребительские кредиты;
- Кредитные карты;
- Автокредитование;
- Рефинансирование;
- Отчет по банковской кредитной истории;
- Риелторские услуги (подбор квартиры)

Для юридических лиц:

- Кредит на развитие бизнеса;
- Коммерческая ипотека;
- Лизинг;
- Банковская гарантия и тендерный кредит;
- Проектное финансирование;
- рефинансирование



Требования к партнеру:

- Наличие организационно - правовой формы с р\с четом в банке;
- Офис;
- Телефон;
- ПК с доступом к сети Internet (скорость доступа к сети Internet не менее 256 Кбит.\сек.);
- МФУ(принтер и сканер);
- Наличие собственных средств для развития и продвижения предоставляемых услуг;

Условия сотрудничества:

- Партнер работает под брендом «TRUST INTERBANK GROUP» и соблюдает установленные стандарты фирменного стиля компании и работы с клиентами и банками;
 - Использует в рекламе наименование, логотип, Интернет-сайт и э
- компании.



ту



Предоставляем партнерам

- Эксклюзивное право работать под брендом компании в городе присутствия партнера.

- Финансовую модель развития бизнеса.

- Унифицированную технологию бизнес-процессов.

ON-LINE доступ к услугам:

- выписки из ЦККИ;

- кредитные отчеты БКИ: ОАО «НБКИ»;

- кредитные истории БКИ: ОАО «НБКИ» и ООО «Эквивфакс Кредит Сервисиз»;

- система СПАРК;

- база данных ФНС;

- база данных ГИБДД;

- проверка по службе безопасности;

- On-line отправка заявок в банк (предварительное одобрение).

Бесплатное обучение:

- консультации по всем вопросам связанных с услугамии работы с клиентами;

- обучение подбору оптимального кредита исходя из данных клиента и его кредитной истории;

- консультации по работе с банками .

- Консультация по всей продуктовой линейке «TRUST INTERBANK GROUP»;
- Дистанционные интерактивные программы обучения а также семинары и тренинги;
- Система онлайн взаимодействия с профессиональными брокерами;
- Полный комплект Клиентских договоров по всем продуктам кредитования;
- Моментальное информирование о решениях банков и схемы возможных альтернатив.



Программа (Система Кредитного Брокера) предназначена для взаимодействия между участниками рынка - кредитными брокерами, финансовыми консультантами и финансовыми учреждениями – банками, факторинговыми, лизинговыми и страховыми компаниями.

Программа позволяет провести кредитным брокерам и финансовым консультантам первичный андеррайтинг клиента, а также передачу по зашифрованному каналу связи кредитных заявок от кредитных брокеров в финансовые учреждения.

Конфиденциальность и защита персональных данных клиентов осуществляется в соответствии с Федеральным законом от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» и Приказом ФСТЭК России № 58 «Об утверждении положения о методах и способах защиты информации в информационных системах персональных данных».



Наше решение позволит в короткий срок:

- Получить готовую финансовую модель для развития бизнеса
- Подключиться к CRM-системе и осуществлять полное сопровождение Клиентского потока (включая дополнительные опции, такие как кредитный оптимизатор с актуальными данными по всем кредитным программам банков)
- Использовать унифицированную технологию бизнес-процессов
- Задействовать технологии привлечения Клиентов, маркетингового и информационного обеспечения деятельности предприятия
- Организовать дополнительный источник дохода, который формируется с продажи финансовых услуг



Благодарим за внимание!



Контактная информация

248016, г. Калуга, ул. Болдина 67, строение 16, офис 11

Тел.: + 7 (4842) 40-34-40

E-mail: info@brokertrust.ru

www.brokertrust.ru