

Ambitious companies

Преимущества и выгоды внедрения отраслевых систем бизнес-анализа на платформе **Microsoft**

Постоенко Алексей

Руководитель департамента аналитических и порталных
решений, SACG



Компания SACG (Эс Эй Си Джи) – специализируется на разработке и внедрении решений по управлению бизнесом на базе технологий и продуктов компании Microsoft.

Наш девиз – **«Решения для амбициозных компаний»** - отражает цель и стратегию деятельности компании: помощь предприятиям в выборе и внедрении решений по управлению бизнесом, которые помогают добиться максимальной эффективности деятельности и способствуют быстрому развитию бизнеса, закладывая основы для долгосрочного процветания предприятия.

Мы предлагаем полный спектр решений для управления бизнесом:

- Системы управления ресурсами предприятия (ERP),
- Системы управления взаимоотношениями с клиентами (CRM),
- Системы бизнес-анализа и управления эффективностью (BI/CPM),
- Систему управления проектами (PM),
- Системы управления знаниями и документооборотом,

Наша компания сформирована профессионалами с опытом работы от 4 до 10 лет на рынке систем для управления бизнесом. Наши специалисты обладают опытом реализации десятков проектов и являются действительными экспертами в данной области.

Лучшие международные отраслевые решения на платформе Microsoft - основа стратегии компании

Преимущества использования готовых международных отраслевых решений

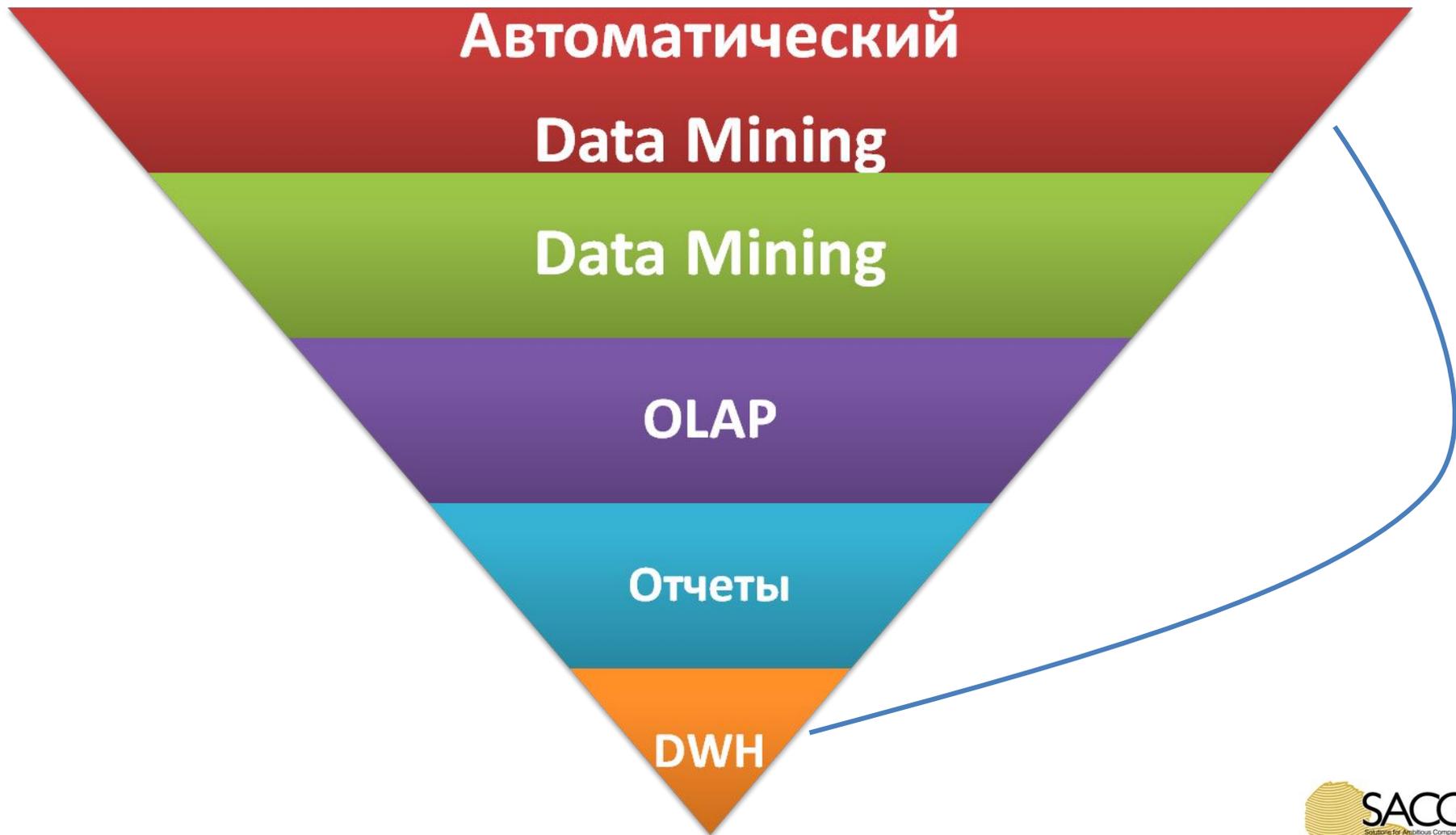
- Учитывают специфику отрасли
- Учитывают международный опыт и «лучшие практики»
- Проверены в ходе десятков и сотен проектов
- Быстрее внедряются
- Проще ставить задачу – задача модификация и адаптации вместо построения «с нуля»
- Меньше риски проекта – модифицируем готовые модели
- Дешевле, так как построены на платформе **Microsoft** и преднастроены
- Внедрение делается быстрее и дешевле, нежели традиционных решений

- Широкое распространение и широкая инсталляционная база – Windows, Office, SQL Server, SharePoint
- Проверенные на местном рынке технологии, знакомые как IT так и пользователям
- Тесная интеграция с инфраструктурой заказчика
- Ориентация на массовое применение
- Доступная ценовая политика, цены начинаются от 2000\$ за лицензии!
- Большой выбор отраслевых решений!

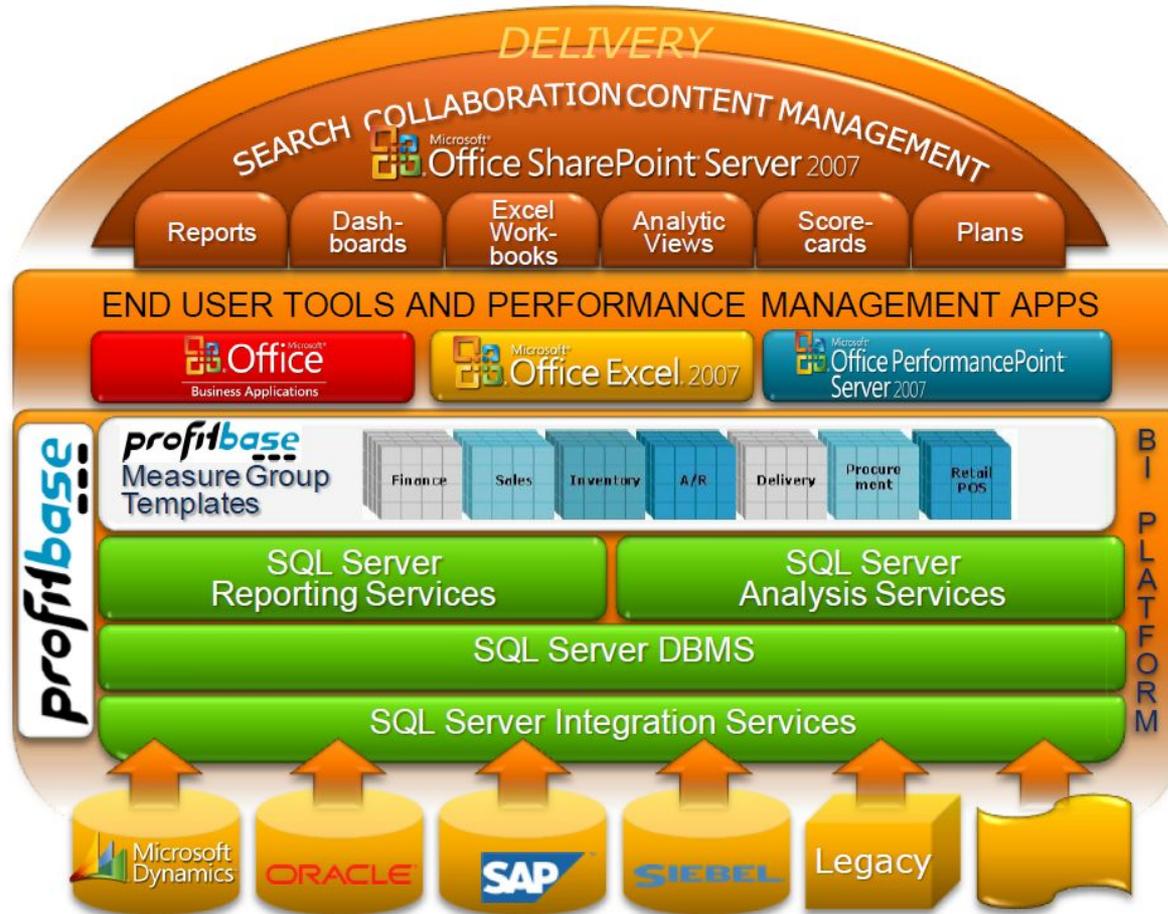
Отраслевые решения и партнеры

Отрасль	ERP, CRM	BI
Телеком		G-STAT Xeligence for Telecom
Банки		Pexim BI, Pexim Scoring and Rating, Pexim Operational Risk, G-STAT Xeligence Suite for Finance
Страховые компании	LIB-MS	InsFocus
Розничная торговля	Landsteinar Retail	ProfitBase Retail BI, G-STAT Xeligence Suite for Retail
Транспорт и логистика	NaviTrans	ProfitBase BI, G-STAT Xeligence Suite
Оптовая торговля и дистрибуция	NaviTrans	ProfitBase BI, G-STAT Xeligence Suite
Пищевая промышленность	Foodvision	ProfitBase BI, G-STAT Xeligence Suite

Эффект от BI решений



Решение для розницы



ProfitBase содержит:
Готовые шаблоны:
Финансы
Продажи
Инвентарь
Закупки
Поставки
Кассовый анализ
Готовые шаблоны под:
Microsoft Dynamics NAV
Microsoft Dynamics AX
Intentia Movex
IFS 2004
LS Retail AX & NAV

Анализ эффективности бизнеса

Производительность

ЧТО

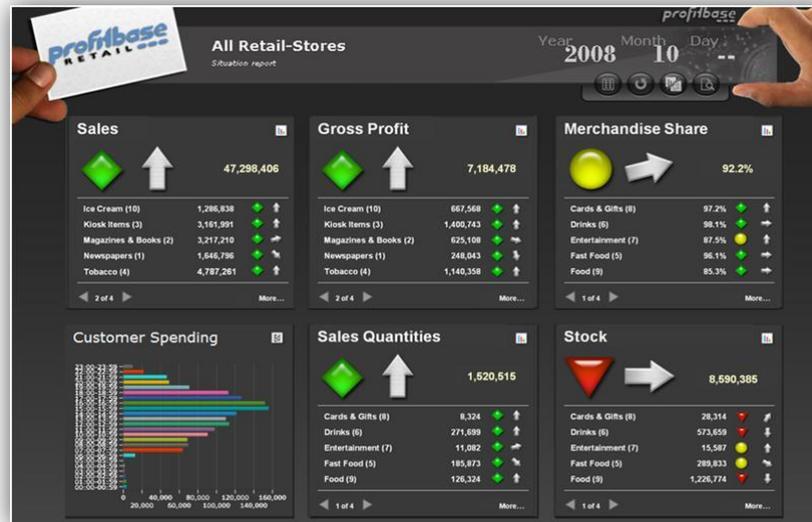
- Анализ по каналам сбыта
- Работа магазина
- Анализ категорий товара
- Анализ по поставщикам
- Оптимизация ассортимента

КАКА

- Сравнение категорий по каналам и магазинам
- Сравнение продаж по поставщикам
- Анализ акций по каналам/магазинам
- Определение залежавшихся товаров

РЕЗУЛЬТАТ

- Удаление неприбыльных категорий и поставщиков
- Увеличение эффективности от маркетинговых акций
- Увеличение прибыльности и маржи



Метрики

Количество
Чистые продажи
Оптовые продажи
Скидки
НДС
Прибыль \$ / %
И т.д..

Тенденции

Ежечасовые продажи
Продажи по выходным
Покупателей в час
Усредненные продажи
Сравнение недель
Анализ покупок корзин
И т.д.

Финансовые метрики

Обмен валют
Прибыль и расход
Бухгалтерский баланс
Покупки
Кредит. задолженность
И т.д..

Sort and Filter by:

Stores by Region, by Manager, by Category, by Chain, by LocationType | Comparable Stores Promotion | Store Departments | Legal Entities | Vendors | Brands | Category | SKU
Time YMD & YWD, Weekdays | Hour | Cashier | Cash Register, and more

Решение для страховых компаний

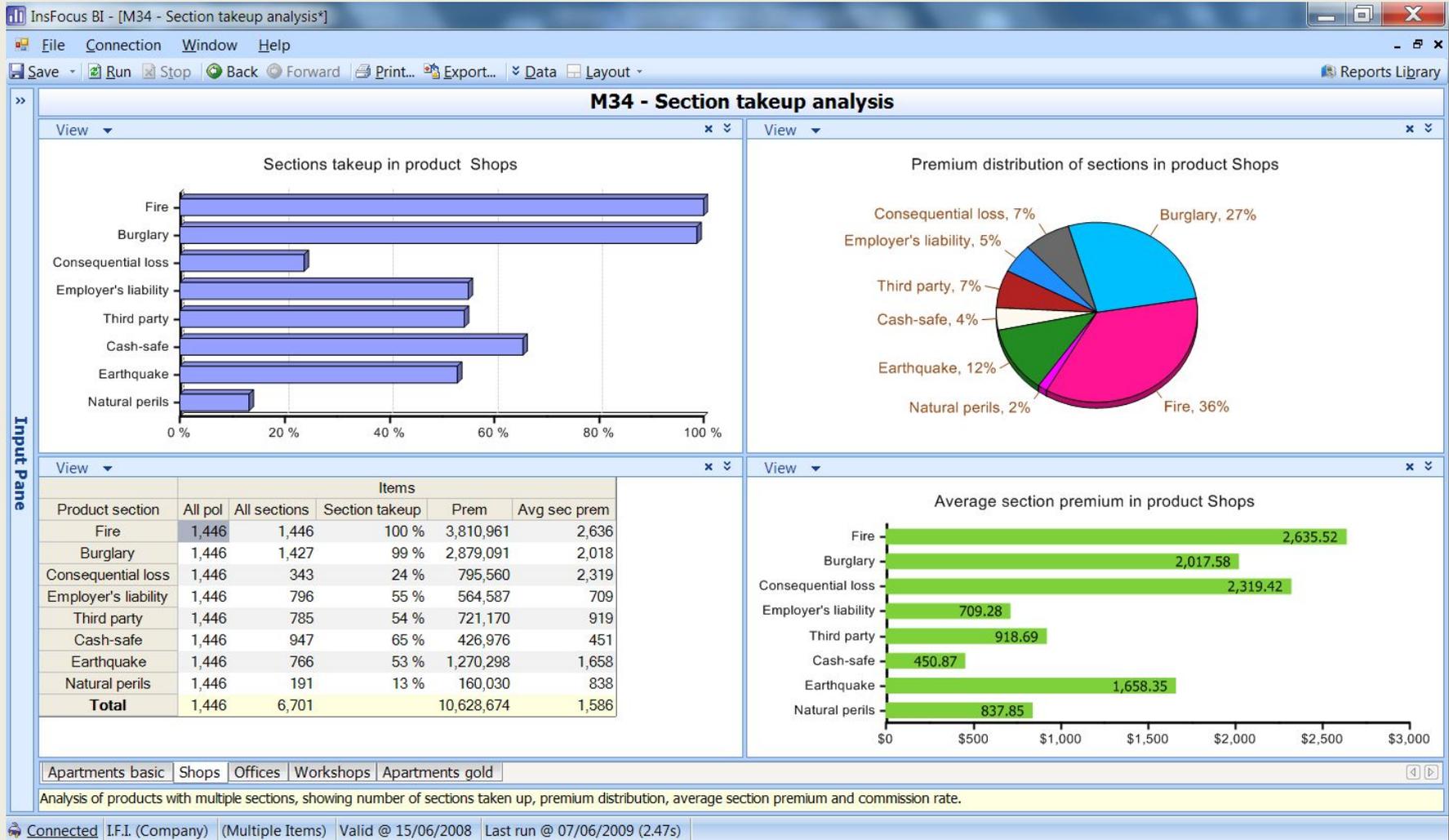
Общее

- Анализ прибыльности
- Анализ продаж
- Поддержка маркетинговых кампаний
- Анализ претензий
- Анализ резервов
- Триангуляционный анализ
- Underwriting
- Перестраховка

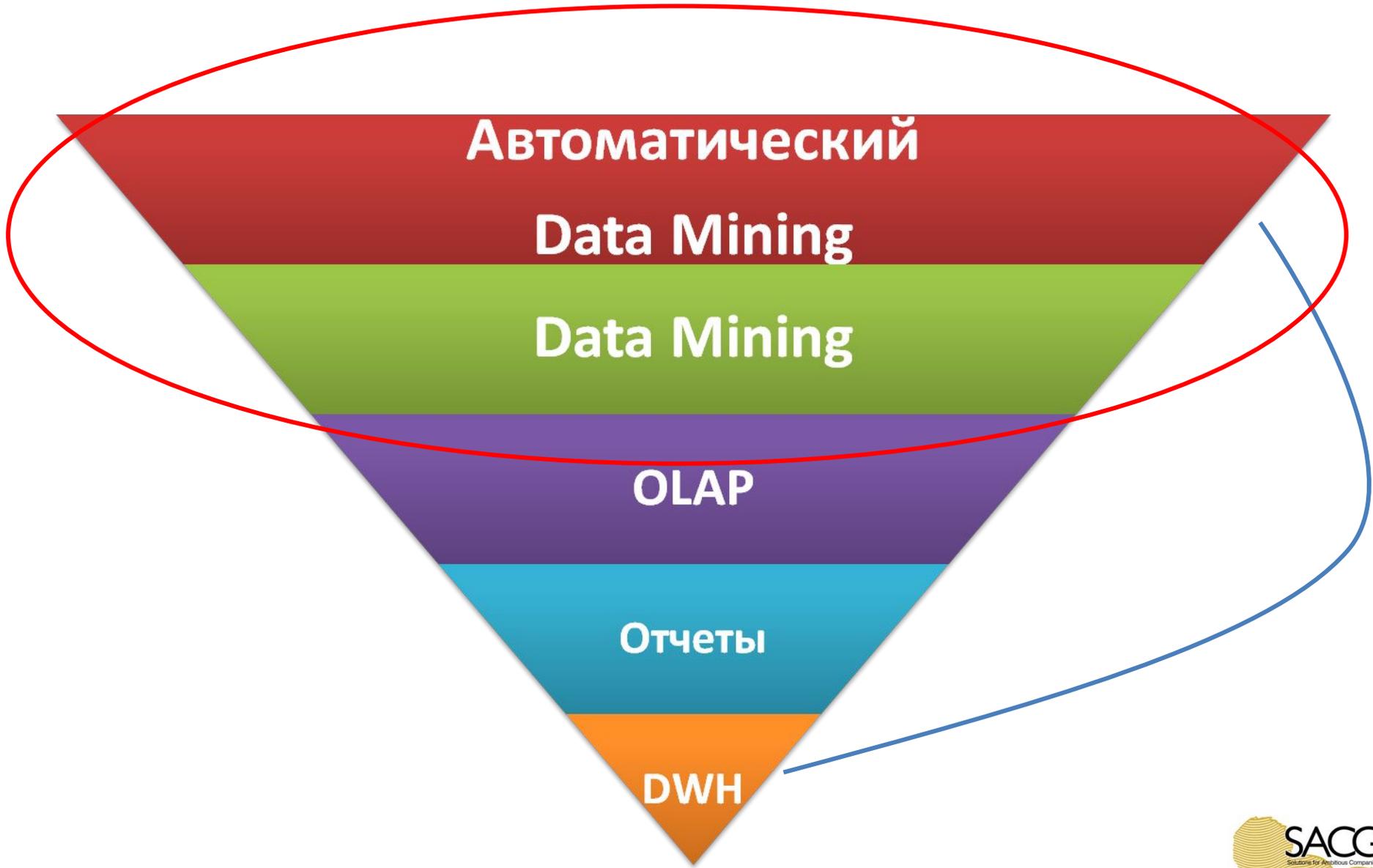
Страхование жизни

- Распределение продаж
- Маркетинговые кампании
- Профили андеррайтинга
- Сегментация клиентов
- Анализ претензий
- Мониторинг рисков
- Profit / Loss
- Анализ платежей

Анализ выплат



Эволюция BI решений





Статистический анализ профайла клиентов позволяет определять потенциальных клиентов и их поведение намного качественнее, чем при использовании стандартных средств

Наиболее типичные проблемы, требующие Data Mining и аналитику



Cross/Up Sell Продуктов и Сервисов

- Идентификация наилучших cross/up sell предложений для каждого покупателя среди сотен возможных продуктов
- Розница: персонализированные дисконтные карточки
- Финансы: персонализированные предложения покупателю в отделениях, через Call center, SMS
- Телеком: Рекомендации по выбору плана и сервисов



Прогнозирование оттока и удержание клиентов

- Идентификация потенциально уходящих клиентов с последующим запуском реактивных и проактивных компаний по удержанию
- Рекомендация наиболее эффективной программы удержания для каждого клиента



Кредитный Скоринг

- Идентификация клиентов с высоким кредитным риском
- Рекомендации по максимальной кредитной линии для каждого клиента, основываясь на его профиле и кредитной истории
- Рекомендации по процентной ставке, основываясь на риске, цене, чувствительности к цене и важности клиента



Спасибо за Ваше внимание



Компания SACG
Тел.: +38 044 353 4004
E-mail: sacg@sacg.com.ua

www.sacg.com.ua