



«ПОСТОЯННЫЙ ПАРТНЕР» THK-BP 2011

15 сентября 2011



«Постоянный партнер» ТНК-ВР

ТНК-ВР стремится к выстраиванию долгосрочных стабильных отношений с высокими требованиями к качеству (МТР и услуг) и к этике ведения бизнеса на основе рыночных цен и экономической мотивации партнеров за достижение Сверхрезультативности.

КРИТЕРИИ «ПОСТОЯННОГО ПАРТНЕРА»

Выполняет взятые на себя обязательства
(сроки, цены/ставки, качество)

Прозрачен (имеет прозрачный механизм
ценообразования, не допускает завышения объемов)

Не вступает в картельные сговоры и не ограничивает
конкуренцию

Реализует стратегию развития (инициативно предлагает
и успешно реализует инновации – процессные,
технические, в области HSE)



«ПОСТОЯННЫЙ ПАРТНЕР» ТНК-ВР

«Постоянный партнер» ТНК-ВР

ПРЕИМУЩЕСТВА
«ПОСТОЯННОГО
ПАРТНЕРА»

Преимущества при распределении дополнительных объемов

«Золотая предквалификация»: постоянный партнер является предквалифицированным контрагентом бессрочно (если только не будут установлены факты несоответствия критериям)

Ограничения, связанные с управлением долями рынка, не распространяются на «Постоянных партнеров»

ТНК-ВР гибка при рассмотрении условий оплаты в отношении «Постоянных партнеров»

Техническое сотрудничество и совместные программы обучения



«ПОСТОЯННЫЙ ПАРТНЕР» THK-BP



«ПОСТОЯННЫЙ ПАРТНЕР» ТНК-ВР

«Постоянный партнер» ТНК-ВР

СЕРТИФИКАТЫ
«ПОСТОЯННОГО
ПАРТНЕРА»

Стелы и Сертификаты будут адресно разосланы в ближайшее время.

Список постоянных партнеров ТНК-ВР будет опубликован на сайте компании (www.tnk-bp.ru) по завершению Слета.

