

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

## Новая система организации заказов



Система организации оптовых торгов или закупок через сеть Интернет -

**электронная «Оптовка» !**

В данной презентации мы познакомим Вас с функциональными возможностями системы.



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

## Навигация по компаниям:

На главной странице, для удобства «Заказчиков», компании «Поставщики» разбиты на группы по предлагаемым товарам и алфавитном порядке.

Кнопка «Все...» открывает общий список Поставщиков, входящих в систему.

## Навигация по прайсам:

Прайс-листы можно найти в системе следующими способами:

- через список прайс-листов на странице визитке компании;
- в матрице на главной странице\*;
- по тэгам;
- по рубрикам;
- по ссылке на прайс-лист.

\* под каждой клеточкой матрицы (25 квадратов с изображением товара) находится один прайс-лист

У каждой компании в системе есть своя страница- визитка, на которой:

- расположена краткая информация о компании;
- логотип компании (иллюстрация);
- описание деятельности и предлагаемых компанией услуг;
- контакты, ссылки на корпоративный сайт, если он есть;
- неограниченное количество актуальных прайс-листов (поставщик может создать любое количество прайсов, любой направленности, например: «Полный прайс-лист», «Только за наличные», «Самовывоз», «Распродажа», «С доставкой», «Региональный», «Акция» и прочие...)

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Компания-поставщик (абонент нашей системы) по мере необходимости **обновляет свои прайс-листы.**

Заказчик в свою очередь будет видеть тот товар, который точно есть в наличии на складе и может быть поставлен ему в ближайшее время, согласно последнему обновлению в прайс-листе.

Прайс-лист выглядит «привычным» образом - каждый товар имеет свой:

- артикул и штрих-код;
- наименование, которое является гиперссылкой на изображение и описание товара;
- страну производителя;
- ёмкость и фасовку;
- цену, с возможностью указания обговоренной скидки;
- а также остаток товара, который доступен на текущий момент времени к реализации через систему, и может быть заказан.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Каждый товар в системе имеет свой **уникальный код** - «артикул#штрихкод», который может быть использован для продвижения товара в поисковых системах - mail, yandex, google и др.

Карточка товара включает в себя:

- уникальный код товара (артикул#штрихкод);
- изображение товара;
- подробное описание и характеристики товара.



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

В кабинете Заказчика есть возможность формировать списки:

- **любимых компаний-поставщиков,**
- **любимых прайс-листов,**
- **любимых товаров** (этот список формируется автоматически при заказе одного и того же товара более одного раза).



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Также клиент в личном кабинете может формировать **стандартные заказы**, например «заказ понедельника», «ежемесячный заказ», повтор из архива заказов и т.д.

Таким образом, есть возможность нажатием одной кнопки отправлять заказы сразу нескольким Поставщикам, по заранее утвержденной схеме.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

В личном кабинете Заказчика также показан список незавершенных заказов;

### **Функция «Мультикорзина»**

Позволяет одновременно отслеживать заказ товара у нескольких поставщиков с возможностью «до заказа» либо резервированием товара в реальном времени.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

У заказчика есть возможность видеть все сделанные ранее заказы в **Архиве заказов**, в котором указаны дата и время заказа, также у него есть возможность сформировать «похожий заказ», внося коррективы в любой из ранее сделанных заказов.

## Котировка товаров по прайс-листам.

Заказчик в личном кабинете создает котировку, дает ей название. Во время навигации по прайс-листам он может добавлять товары в те или иные назначенные котировки.

Соответственно, у Заказчика есть возможность провести **сравнительный анализ (котировку) цен** на товары из прайс-листов разных Поставщиков.

## Функция «Заказчик-Оптовик»

«Оптовик» (например, магазин) заносит в систему сборный прайс-лист, в котором нет артикулов - "хитрый" прайс с открытым артикулом, но возможно известным штрихкодом, а поставщики как бы участвуют в лотах на поставку данной продукции.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

После того как заказ сформирован, Клиент может дополнительно заполнить «форму», уточнив условия доставки, либо оставить примечания для Поставщика.

Информация о заказе (типовая товарно-транспортная накладная) автоматически отправляется поставщику - по e-mail, sms, в Кабинет «Поставщика» в системе.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

После получения заказа - Поставщик оповещает клиента об исполнении несколькими заранее оговоренными способами:

- подтверждение через систему - ответ об исполнении появится у заказчика в личном кабинете;
- электронным письмом на почту заказчика;
- обязательный обратный звонок оператора по одному из заранее установленных номеров.



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

В кабинете Поставщика есть возможность видеть новые и выполненные **заказы**.

Оповещать заказчика о ходе исполнения заказа.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Также Поставщик в своем личном кабинете может:

- формировать новые прайс-листы;
- удалять неактуальные;
- редактировать уже созданные прайс-листы.
- «Блокировать» видимость размещенных в системе но временно неактуальных прайс-листов для заказчика.
- Получать коды для вставки своих прайс-листов на другие сайты.

Поставщик может самостоятельно запрограммировать свойства отображения своего товара в прайс-листе, указывая **ключи-коды** свойств товара.

Например:

Ключ "Без скидки (N)" - Если к товару добавлен такой ключ, то для этого товара в колонке скидка клиент ничего уже добавить не сможет

Ключ "Мигание (F)" - При добавлении этого ключа к товару при отображении в прайс-листе поле с его названием становится контрастным

Ключ "Остаток (A)" - При добавлении этого ключа в поле количество появляется надпись All, то есть клиенты могут заказать либо весь остаток этого товара либо ничего.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

В случае получения заказа от контрагента, с которым нет торговых отношений, поставщик может воспользоваться функцией «заключить договор», и наш представитель от имени поставщика (при наличии доверенности) отправится в офис заказчика и подпишет необходимый договор.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

В случаях, когда товар, представленный в прайс-листе закончился, он автоматически убирается из отображения, а поставщик получает мгновенное **уведомление** о «нулевом остатке» в личном кабинете и по почте.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

У Поставщика есть возможность организовать слайд-шоу товара либо акционно-бонусный листок, на котором группа позиций товара (участвующих в акции) могут быть заказаны нажатием одной клавиши.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Функциональные возможности системы позволят Вам организовать «электронный отдел продаж» своей продукции в регионы в течении одного часа.



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Возможность **интегрировать** размещенный на нашем сервисе автоматизированный «живой» прайс-лист в форме отдельного окна на собственном сайте.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

**Специальный**                      **ключ**                      «Торгового  
представителя» позволяет системе отображать и  
обслуживать только тот прайс-лист, к которому он  
выдан.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

В кабинете Торгового представителя есть возможность создать заказ и не отправлять его Поставщику (непосредственно как заказ), а перенаправить его заказчику на предварительный просмотр и утверждение.

Таким образом Поставщик отслеживает работу своих торговых представителей и может принимать решение о выполнении полученных заказов.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

В системе возможна организация «контроля фэйсинга (off-take отчет)»: для этого создается специальный прайс-лист, в котором не указываются цены, а лишь перечислены наименования товаров; остатки в нем не лимитируются.

Соответственно, ответственный за фэйсинг мерчендайзер при посещении торговой точки в онлайн-режиме указывает количество выставленных фэйсов на полке по каждому товару из такого прайс-листа, а оператор получает готовый отчет в виде накладной с пометкой фэйсинг.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Во всех кабинетах работает система сообщений (оповещений) от сервисного администратора и обратная связь с ним.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Система позволяет разместить рекламу о своем товаре, как на главных страницах нашего портала в окнах «Компания дня» и «Товар дня», так и на конкретных позициях нашего сайта, в том числе в прайс-листах.

Рекламные баннеры «Компания дня» и «Товар дня» присутствуют во всех личных кабинетах всех пользователей портала.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

**Online-прайс** - это гарантия соблюдения цены и качества от поставщика.

Отсутствие каких-либо спекуляций, контрафакта, а также проблем с документами на товар.

Гарантия реального наличия складских остатков, в том числе на дефицитную продукцию.



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Постоянное повышение качества логистики поступивших через систему заявок.

Формирование клуба привилегированных потребителей.

Возможность учесть и поддерживать достигнутые в процессе сотрудничества: договоренности, скидки, особые условия выполнения заказа и его доставки, форму оплаты и размер отсрочек платежа.

[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)  
УДОБНО!

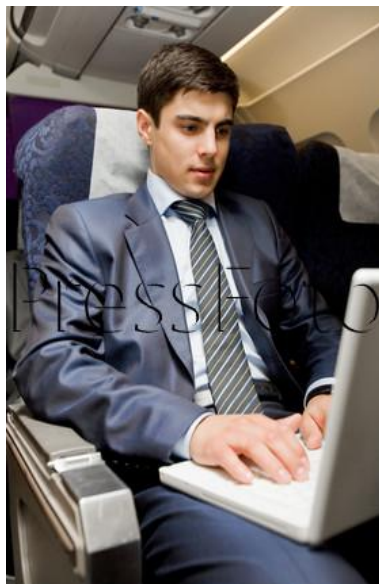
Вы можете воспользоваться Online-прайсом с любого устройства : компьютер, ноутбук, КТК !



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

## ПРАЙС ВСЕГДА ПОД РУКОЙ!

Необходимый Вам прайс-лист всегда будет под рукой в on-line, независимо от того где вы : на рабочем месте, в командировке или на отдыхе!



[www.100ok.ru](http://www.100ok.ru)

Мы с удовольствием ответим на все Ваши вопросы, а также будем рады выслушать пожелания по работе системы:

По телефону: +7 (495) 790-54-15

Письмом по e-mail:

[vipvip@100vip@100okvip@100ok.vip@100ok.ru](mailto:vipvip@100vip@100okvip@100ok.vip@100ok.ru)