



Россия, 127055, Москва, Лесная, 30
тел./факс (495) 755-8748, (499) 967-3412
e-mail: sales@interfintrade.ru

Закрытое акционерное общество
«Финансовая компания
«Интерфин трейд»

Проект: Партнер





Интерфин трейд предлагает организациям в городах России создать торговые площадки для работы инвесторов на фондовых биржах.

Что получает Партнер в результате сотрудничества?

Комплексная постановка бизнеса

Доходный бизнес

Минимальные начальные затраты

Низкие тарифы. Кредитование

Надежный партнер

Помощь в привлечении клиентов

Техническое сопровождение

Новый опыт и знания. Обучение персонала

Удаленный доступ к основным фондовым биржам

Развитие собственного клиентского бизнеса.
Контроль за работой клиентов

Обучение клиентов. Информационно-аналитическая поддержка. Консультирование



1. Надежный партнер

ЗАО ФК «Интерфин трейд» основана в 2001 году, за это время ей удалось завоевать репутацию успешной компании. Представляем Вашему вниманию официальную информацию, подтверждающую, что Вы имеете дело с достойным партнером.

ЗАО ФК «Интерфин трейд»

- Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг ФКЦБ России на осуществление брокерской деятельности, дилерской деятельности, деятельности по управлению ценными бумагами и депозитарной деятельности
- Лицензия биржевого посредника Комиссии по товарным биржам МАП РФ на право совершения фьючерсных и опционных сделок в биржевой торговле на территории РФ
- Член Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР)
- Член Московской торгово-промышленной палаты
- Стабильно входит в число крупнейших компаний по оборотам в РТС
- Победитель национального конкурса «Элита фондового рынка 2002» в номинации «Компания – открытие года 2002», лауреат в номинации «Компания вексельного рынка»
- Собственные средства Компании – 36,7 млн. рублей, уставный капитал – 179,14 млн. рублей.





2. Комплексная постановка бизнеса

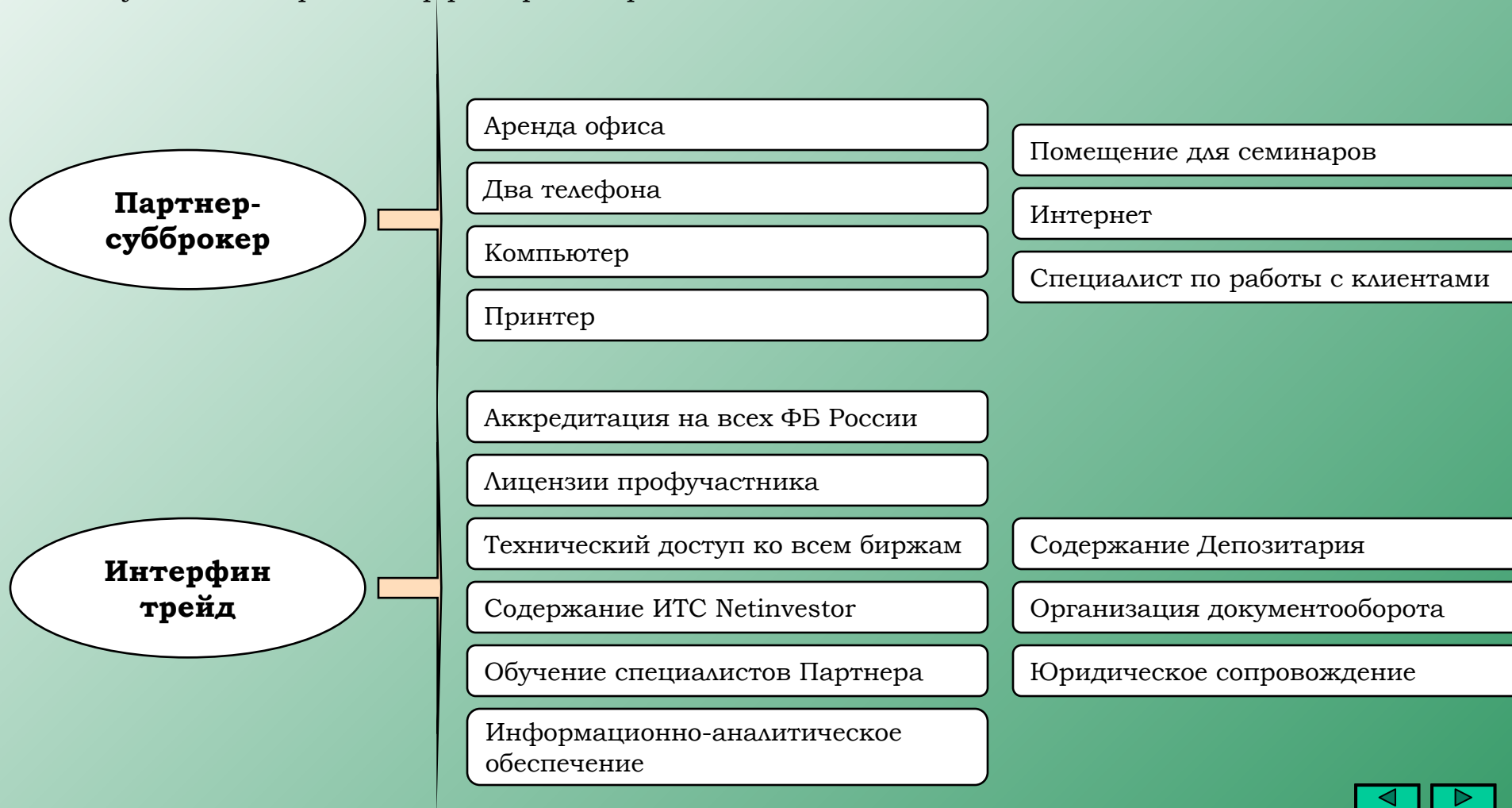
Специалисты ФК «Интерфин трейд» предлагают Вам весь комплекс мероприятий по организации торговых площадок в Вашем городе.





3. Минимальные начальные затраты

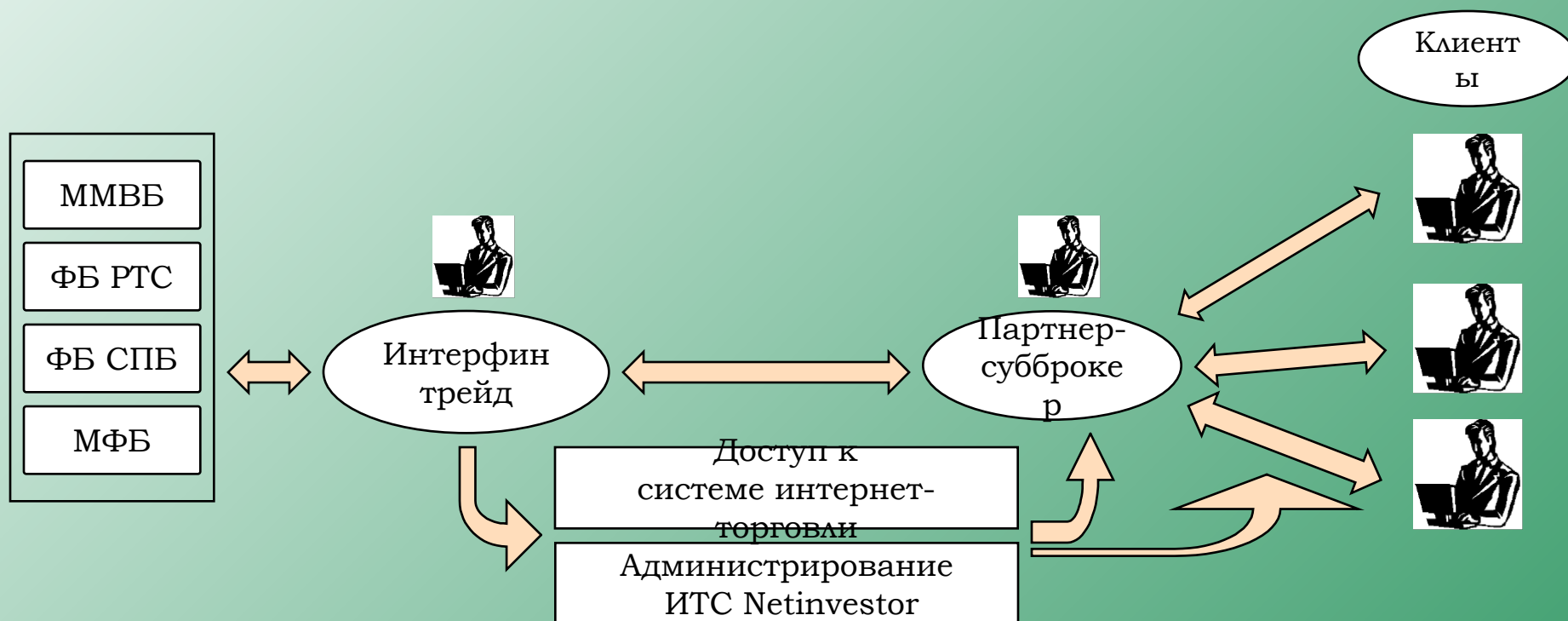
При организации клиентского бизнеса в регионе Партнер несет минимальные начальные затраты – большую часть затрат Интерфин трейд берет на себя.





4. Техническое сопровождение

Доступ к системе и ее обслуживание осуществляют специалисты компании Интерфин трейд, т.о. Партнер не несет материальные затраты на содержание специалиста по технической поддержке информационно-торговой системы Netinvestor



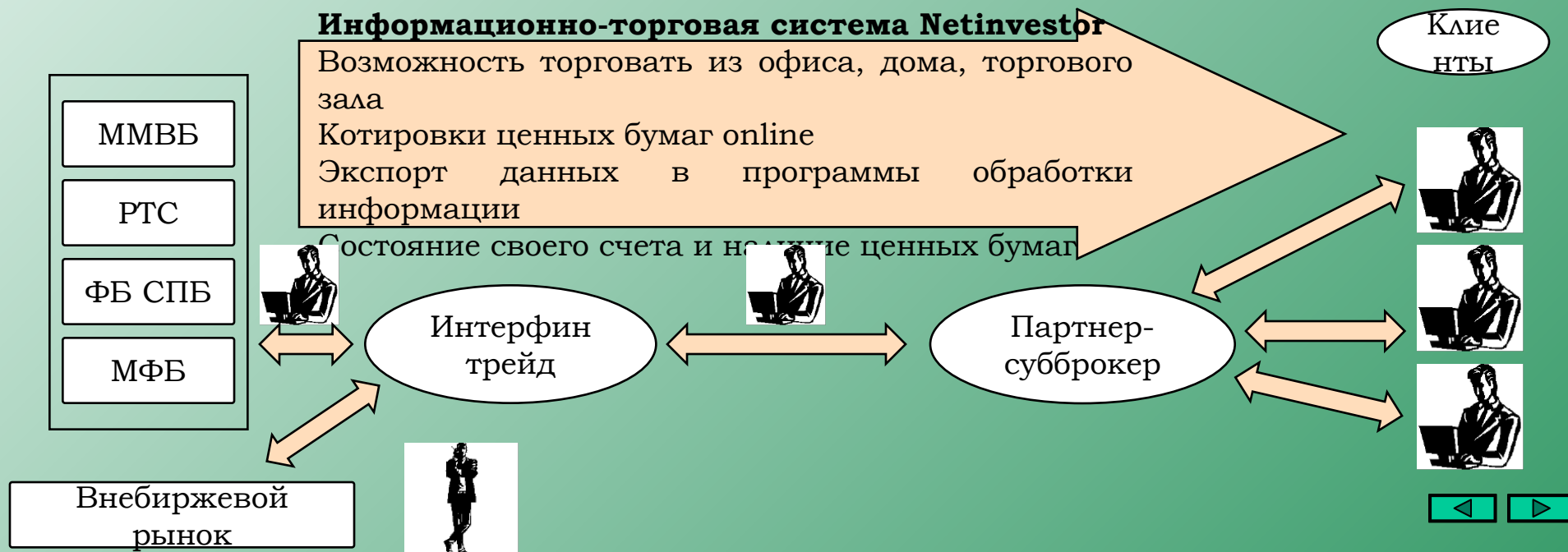


5. Удаленный доступ к основным фондовым биржам

Географическая удаленность от биржи неизбежно вызывает неудобства. Клиент теряет возможность получать свежую информацию с торгов и принимать оперативные решения. Современные технологии позволяют уравнивать возможности клиента находящегося на бирже и за тысячи километров от неё. Речь идет о современных технологиях Интернет-торговли.

Каждый клиент Партнера получает возможность наблюдать за ходом торгов на фондовых биржах России, экспортировать необходимые данные в программы технического анализа, торговать в режиме реального времени с собственного компьютера из дома, офиса либо терминала в торговом зале, видеть состояние собственного счета и наличие ценных бумаг.

Сотрудничая с ЗАО ФК «Интерфин трейд» Вы сможете предоставить Вашим клиентам доступ на все основные фондовые биржи России: Московская Межбанковская Фондовая Биржа (ММВБ), Российская Торговая Система (РТС), Фондовая Биржа Санкт-Петербург (ФБ СПб), Московская Фондовая Биржа (МФБ).

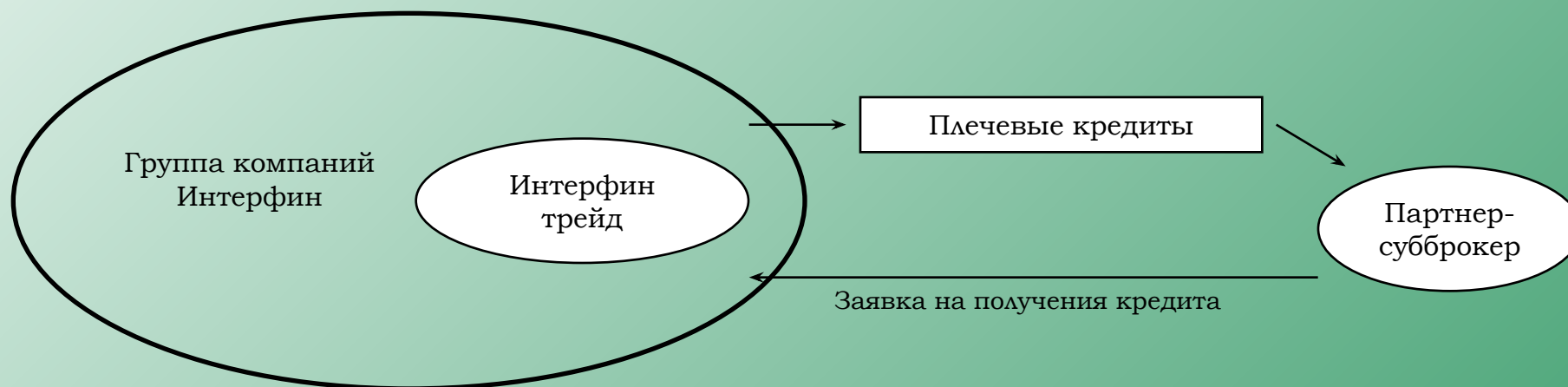




6. Низкие тарифы. Кредитование.

ФК «Интерфин трейд» предлагает Вам ознакомиться с тарифами на сайте www.interfintrade.ru

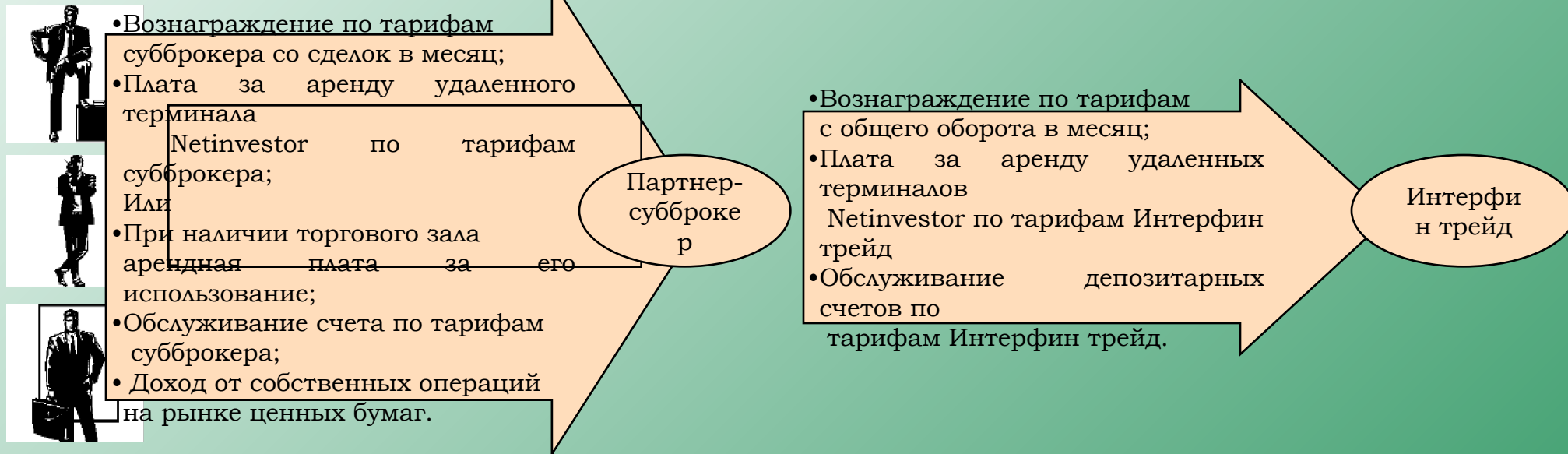
Работая с Партнером Мы предлагаем не только выгодные тарифы, но также кредитование Партнера под операции с ценными бумагами и обеспечиваем высокую скорость обслуживания.





7. Доходный бизнес

Оказывая брокерские услуги клиентам на фондовом рынке, Партнер имеет следующие статьи доходов:

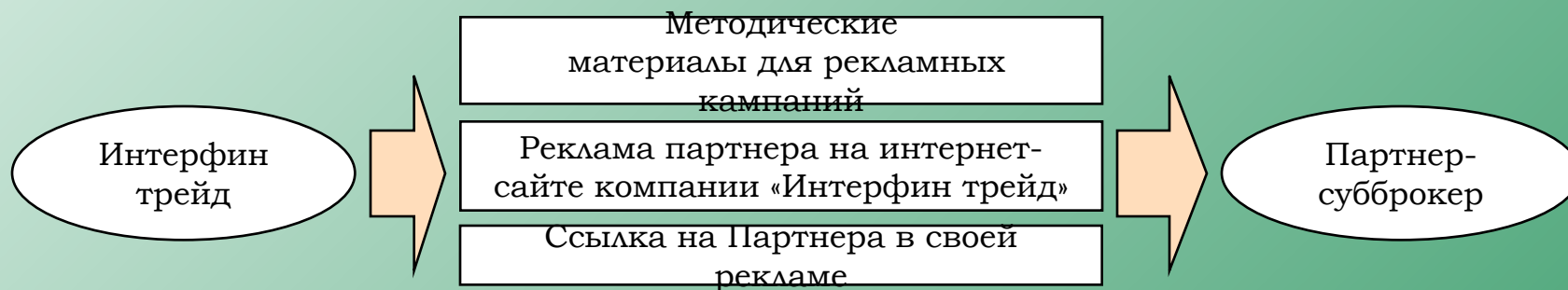




8. Помощь в привлечении клиентов.

Конкуренция, узкий круг клиентов, необходимость проведения рекламных кампаний и другие подобные задачи стоят перед организацией, вышедшей на новый рынок или развивающей клиентский бизнес.

Интерфин трейд предоставляет Партнеру методические материалы и различные наработки для проведения рекламных кампаний; осуществляет рекламу в СМИ и Интернете со ссылкой на Партнера.

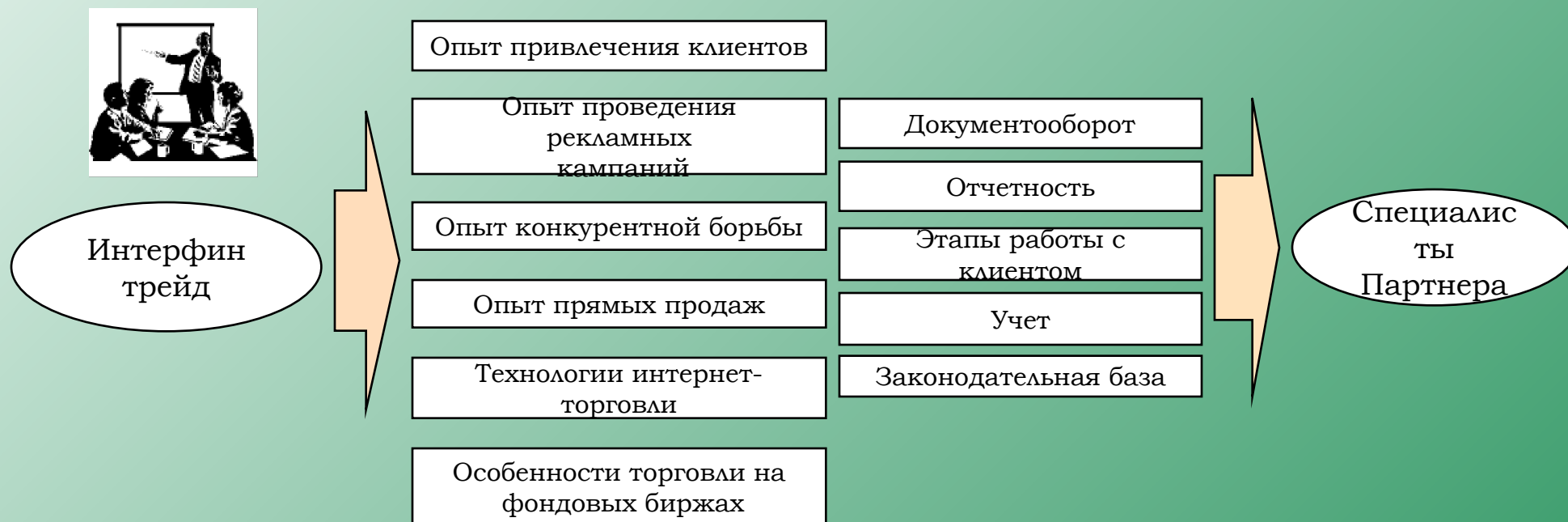




9. Новый опыт и знания. Обучение персонала.

При выходе на фондовый рынок России и развитии клиентского бизнеса организация сталкивается со множеством задач, требующих квалифицированного решения. На первый план встаёт привлечение клиентов, борьба на конкурентном рынке, постановка обслуживания клиентов, их обучение, проведение рекламных кампаний и т.д.

Мы готовы передать Вам свой опыт и совместно применять его в регионе.

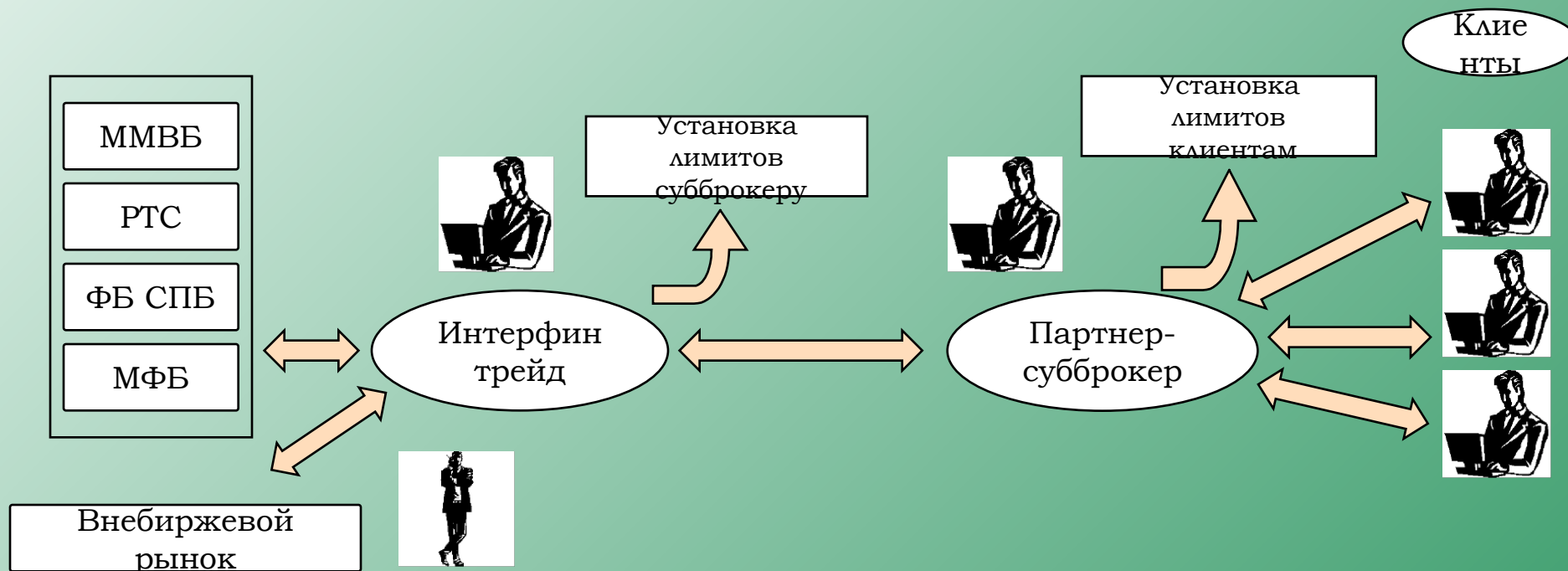




10. Развитие собственного клиентского бизнеса. Контроль за работой клиентов.

Со всеми клиентами в регионе Партнер работает от своего имени, предлагая широкий спектр высокотехнологичных услуг по конкурентоспособным ценам.

Субброкер осуществляет контроль за своими клиентами, выставляя им лимиты по денежным средствам и ценным бумагам.

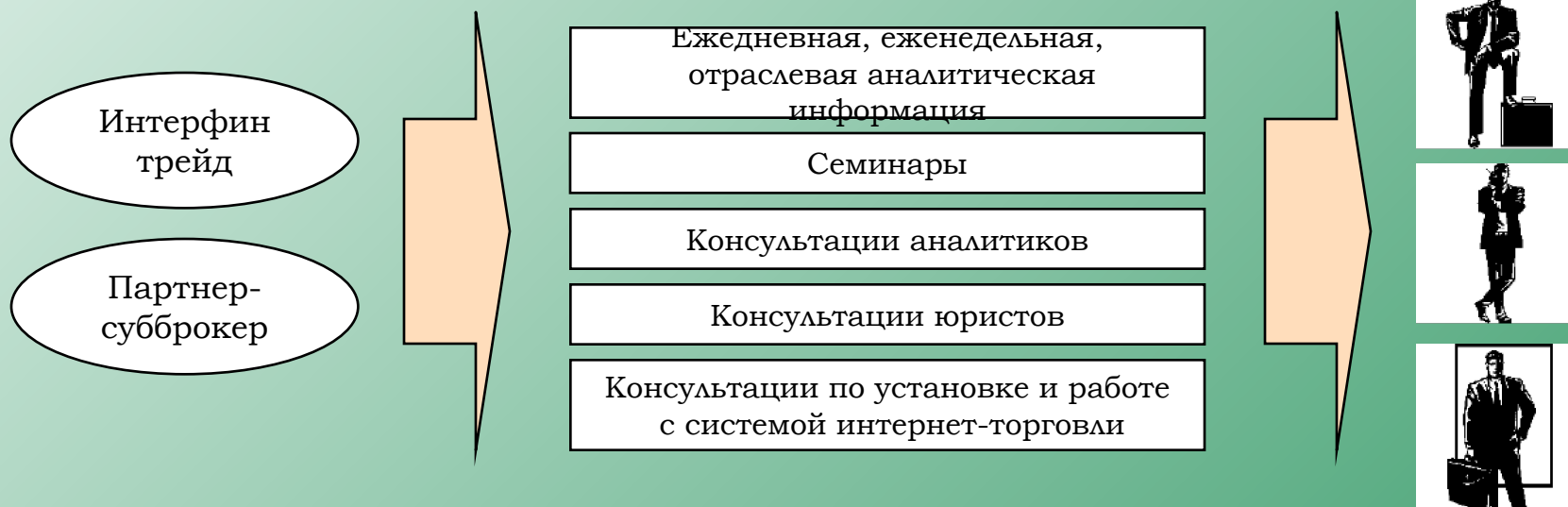




11. Обучение клиентов. Информационно-аналитическая поддержка. Консультирование

Почему клиенты боятся прийти на рынок брокерских услуг? Почему они теряют деньги и уходят из данного бизнеса? Как помочь им заработать деньги на фондовом рынке?

Эти и другие вопросы мы решаем совместно с Партнером путем проведения семинаров и обучения клиентов методам работы на фондовом рынке, а так же обеспечиваем ежедневной, еженедельной и отраслевой аналитической информацией и консультируем по вопросам привлекательности тех или иных ценных бумаг.





Россия, 127055, Москва, Лесная, 30
тел./факс (495) 755-8748, (499) 967-3412
e-mail: sales@interfintrade.ru

Контактная информация:

Россия, 127055, Москва, Лесная, 30
тел./факс (495) 755-8748, (499) 967-3412
e-mail: sales@interfintrade.ru
Internet: www.interfintrade.ru

