

Совокупный Общественный Продукт или Валовой Внутренний Продукт:

Где прячется богатство
народов?

ВП или ВВП: где богатство

- **Как считать Богатство?**
- Богатство любого общества создается усилиями всех отраслей народного хозяйства. Очевидно, что не все отрасли и сектора одинаково причастны к образованию богатства общества.
- Факт получения заработной платы или иного дохода участниками хозяйственной деятельности, казалось бы, должен восприниматься доказательством или подтверждением того, что получатель дохода принял участие в создании общественного богатства. Но **видимость** это еще не факт.

ВП или ВВП: где богатство

- **Как считать Богатство?**
- Приведем аналогию с развитием взгляда на Солнечную систему: Птолемей и многие серьезные ученые после него были уверены, что Солнце вращается вокруг Земли. Пришел Коперник со своими расчетами и доказал, что наоборот, - Земля вращается вокруг Солнца. Научное и религиозное сообщество его идеи отвергло, а автора идеи подвергло критике путем сожжения на костре.
- Вероятно, то же произошло с теорией Карла Маркса. Маркс нашел богатство там, где трудятся рабочие отраслей материального производства. Именно тут создается необходимый и прибавочный продукт общества, или, в целом – заработная плата и прибыль всей экономики. Другие отрасли только успешно или бездарно тратят богатство, созданное работниками материального производства.

ВП или ВВП: где богатство

□ Как считать Богатство?

□ Вот точка зрения Маркса на «[Совокупный]Общественный продукт и его структуру»: **ВП = ЧП + МЗ = НП + ПП + МЗ**

□ Чистый продукт общества (ЧП) – это совокупный общественный продукт за вычетом материальных затрат (МЗ) . Он создается живым трудом работников в данном году. Чистый продукт подразделяется на **необходимый** и **прибавочный**.

□ Необходимый продукт (НП) – часть чистого продукта, которая требуется для нормального воспроизводства рабочей силы, включая и подготовку нового поколения работников, замещающих тех, кто утратил способность к труду. Покрывает расходы на питание, одежду, содержание жилища, на удовлетворение сложившихся культурных и социальных потребностей и так далее.

□ Прибавочный продукт (ПП) – часть чистого продукта, созданная сверх необходимого продукта.

□ *Формула Маркса* выглядела так: **$W = C + V + M$** , где **C** – затраты капитала (материальные), **V** – заработная плата рабочих, или необходимый продукт, **M** – прибыль, или прибавочный продукт; Речь только о продукте материального производства

ВП или ВВП: где богатство

□ Как считать Богатство?

- Результатом общественного производства является общественный **продукт**, совокупность *экономических благ*, созданных в обществе за определенный период времени.
- Эти **блага** имеют *вещественную форму* и обладают *стоимостью*, как продукты труда работников материального производства (сельское хозяйство, строительство, промышленность).
- **Продукты труда**, производимые для обмена называются товарами. *Товаром* может считаться только **продукт** материальных отраслей.
- Отрасли, предоставляющие **услуги**, богатство не создают. Они расходуют стоимость, потребляют продукцию отраслей реального сектора. Инфраструктура и другие сектора услуг расходуют *средства труда и предметы труда*, предоставленные им отраслями материального производства.

*Например, пожарные части в бывших лесхозах и сельской местности оказывали свои услуги и эта деятельность финансировалась из бюджета. Теперь за леса отвечают арендаторы (бизнесмены, то есть). А на «услуги» денег нет. Услуги не создают стоимости. Пожары доказали простую мысль, что услуги – это не продукт. Для их предоставления должно быть достаточно прибавочного продукта, полученного из отраслей материального производства. Или хотя бы финансировать в долг, продавая государственные долги, оформленные в виде облигаций и других «бесценных» бумаг.

ВП или ВВП: где богатство

□ Как считать Богатство?

- По своей стоимостной структуре совокупный продукт состоит из стоимости израсходованных средств производства (материальные затраты), *необходимого продукта* (заработной платы работников материального производства), состоящего из благ и услуг личного потребления, и *прибавочного продукта*, предназначенного на расширение потребления и производства. К. Маркс раскрыл это в формуле:

$$C + V + M = W$$

где: **C** - стоимость израсходованных средств производства;

V - заработная плата (необходимый продукт);

M - прибавочная стоимость (прибавочный продукт).

ВП или ВВП: где богатство

□ Как считать Богатство?

Считается, что важной формой общественного продукта является конечный продукт. Он образуется путем вычитания из валового (совокупного) продукта всего оборота предметов труда, то есть путем устранения повторного счета материальных затрат.

□ Постепенно в ходе всех этих «вычитаний» и прочих достижений в экономической мысли современная статистика отказалась от показателя совокупного общественного продукта. А в *конечный продукт*, или, как его называли, «валовой внутренний продукт» стали включать услуги, то есть ту деятельность, которая никаким образом не создает стоимость.

□ Тем не менее, назвав **услугу «продуктом»** американские и прочие экономисты совершили гигантский прорыв в науке, по ходу в разы увеличив дутую стоимость своего общественного продукта. Ведь он стал наполнен сначала наполовину, а теперь уже на три четверти – из услуг, выдаваемых за вновь созданную стоимость.

□ Логичнее было бы предположить, что общий продукт экономики страны делится на две неравные части: валовой

ВП или ВВП: где богатство

ПОЧУВСТВУЙТЕ ЧЕТКУЮ РАЗНИЦУ МЕЖДУ ОПРЕДЕЛЕНИЯМИ:

- **Совокупный общественный продукт (СОП)** [в советской экономической науке] – совокупность материальных благ (средств производства и предметов потребления), созданных во всех отраслях **материального производства** в течение определённого периода (обычно за год). выступает в двух формах: валового общественного продукта и конечного общественного продукта (КОП).

Валовой (совокупный) общественный продукт — это вся сумма **продуктов**, создаваемых в экономике, поступающих через экономический оборот в производственное и непроизводственное потребление:

СОП = Материальные Затраты + Конечный Продукт;

**СОП = МЗ + Необходимый Продукт + Прибавочный
Продукт**

- В этой сумме содержится так называемый повторный счёт: изделия и материалы, производимые одними предприятиями, используются затем другими и входят в стоимость их продукции www.polz.spb.ru

- Валовой общественный продукт, очищенный от повторного

ВП или ВВП: где богатство

Понятие Совокупного продукта не умерло вместе с советской системой хозяйства. Сходный термин можно обнаружить и в мировой системе экономического учета. Например, в США:

- **Валовая Продукция (Gross output, GO)** – это экономическое понятие, используемое в национальных счетах в качестве Системы Национальных Счетов ООН (СНС ООН, или United Nations System of National Accounts (UNSNA)), а также Счета Национального Дохода и Продукта США (US National Income and Product Accounts (NIPA)). Она равна стоимости чистого продукта, или **ВВП** (известной также как *валовая добавленная стоимость*) плюс *промежуточное потребление*.

$$\text{Gross Output} = \text{Intermediate Consumption} + \text{GDP}$$

- **Промежуточное потребление** (Intermediate consumption), называемое также *промежуточные затраты* – это экономический термин, используемый в национальных счетах, аналогично СНС ООН, СНДиП США и в Европейской Системе учета (European System of Accounts, ESA). Стоимость сырья, материалов и других затрат, которые используются в процессе производства.

ВП или ВВП: где богатство

- **РАЗНИЦА В ОПРЕДЕЛЕНИЯХ ПОЯВЛЯЕТСЯ ПОЗЖЕ:**
- **Валовой Внутренний Продукт (ВВП).** Рыночная стоимость товаров и услуг, произведенных за период времени, включая доходы иностранных корпораций и иностранных резидентов, работающих в данной стране, за вычетом доходов резидентов и компаний данной страны, осуществляющих деятельность за ее пределами; или, иначе –
- **Валовой Внутренний Продукт (Gross Domestic Product, GDP)** – стоимость всех конечных продуктов и услуг, произведенных внутри страны в данный период времени. Он равен сумме всех конечных продуктов, потраченных на потребление, инвестиции, правительственные расходы, а также *чистый экспорт* (экспорт минус импорт).
- В так называемом ВВП, считают платные ученые, нет повторного счета (например, из стоимости хлеба исключается стоимость теста, из стоимости машины - стоимость металла и так далее). Но там теперь нет и различия между продуктом и услугой.

ВП или ВВП: где богатство

- **РАЗНИЦА В ОПРЕДЕЛЕНИЯХ ПОЯВЛЯЕТСЯ ПОЗЖЕ:**
- И так: сначала в составе **Совокупный общественный продукт (или Gross Output)** появляется продукция всех отраслей общественного производства, включая услуги. Затем эти «услуги» плавно перетекают в «продукт» в составе ВВП (или ВВП). И оттуда их уже палками не выгонишь. Прописались. Стали стоимостью, обмениваемой наравне с товарами.
- Дальше остается лишь развивать и расширять эту высоконаучную экономическую ложь аж на все мировое хозяйство, поскольку система национальных счетов является общепринятой в системе *ООН-МВФ-ВБ* и принята всеми как единственно верная, правильная!

Первый международный стандарт системы национальных счетов был опубликован в 1953 году. Справочник был выпущен в редакции 1968 года, редакции 1993-го 2008 годов. Редакцию системы 1993 года согласовывали: Международный секретариат Рабочей Группы по Национальным Счетам (ISWGNA), включавшей Секцию ООН по национальной статистике (UNSD), Международный Валютный Фонд (IMF), Всемирный Банк (WB),

ВП или ВВП: где богатство

□ Валовой Внутренний «Продукт»: История происхождения понятия

- Работы по измерению объёма национального производства начались в 1930-е годы XX века экономистом Саймоном Кузнецом (Simon Kuznets) в **Министерстве торговли США**.
- Первые оценки национального дохода сделаны Кузнецом в 1934 году. В этой работе впервые появились счета национального дохода и продукта. Кузнец пересчитал счета национального дохода США до 1869 года.
- Впервые доклад о национальном доходе и производстве за период 1929—1935 был представлен Конгрессу США в 1937 году. До этого никто не имел детальных представлений об экономической деятельности страны. Термин **макроэкономика** до 1939 года в печати не употреблялся. В 1971 году Саймон Кузнец получил Нобелевскую премию.

ВП или ВВП: где богатство

- **Валовой Внутренний «Продукт» (ВВП): История происхождения понятия**
 - Исторический контекст внедрения термина ВВП в экономическую практику мирового хозяйства (начиная с США) весьма печальный.
 - Термин ВВП стали «прививать» к экономике в период между двумя мировыми войнами. Практика паразитической экономики потребовала соответствующей теории и хозяйственной практики;
 - Американский капитализм, разбогатев на первой мировой войне (1914-1918 гг.) почувствовал в себе достаточно сил для расширения сферы приложения нажитых в войне богатств;
 - **Милитаризация экономики и рост необеспеченных стоимостями государственных и, особенно, военных расходов и спекуляции привели к финансовому краху 1929 года и мировому кризису;**
 - США не нашли ничего лучшего как по-прежнему **выходить из своего кризиса за счет мировой экономики.**
 - США продолжили **раздавать кредиты странам мира.** Кредиты в долларах были до отказа наполнены государственными долгами. Некачественные деньги выдавались за полноценные. Госдолг рос в итоге еще больше. Выход из тупика экономики США был виден только в новой войне. Мировой, естественно.

ВП или ВВП: где богатство

- **Валовой Внутренний «Продукт» (ВВП): История происхождения понятия**
 - США вложили в свой проект **«Германия Гитлера»** немало средств; реализовали два Плана для Германии (план Дауэса, план Юнга); Война готова, война продана и начата, с единственно только целью – разорить всех конкурентов в Европе и мире, расчистить место для полного финансового господства США в мировой экономике;
 - Уже до окончания войны (**1944 год**) созывается **«всемирная конференция по финансам»** – в Бреттон-Вудсе, США. Там образуются важнейшие послевоенные органы американского контроля над мировым хозяйством: Всемирный Банк, Международный Валютный Фонд, Организация Объединенных Наций...
 - **Учет затрат и богатства** в новом мировом порядке ведется на основе показателя ВВП, в который услуги входят на равных с товарами (продуктами труда в отраслях материального производства);
 - **Расчеты и все балансы** разоренных войной стран, входящих в МВФ и ВБ ведутся в долларах США; доллар США по факту второй мировой войны введен и узаконен как мировая валюта для расчетов; авторитет ООН только усиливает эту ведущую к глобальному паразитизму [линию](http://www.polz.spb.ru) американских корпораций и банков:

ВП или ВВП: где богатство

- **Валовой Внутренний «Продукт» (ВВП): История происхождения понятия**
 - До 1991 года базовым показателем в макроэкономических исследованиях был Валовой национальный продукт (**ВНП**). **ВВП** стал основным показателем для совместимости с Системой Национальных Счетов Организации Объединенных Наций. С 1993-го началась унификация всех расчетов и счетов.
 - **Чистый национальный продукт (НП)** по американской статистике составлял рыночную стоимость всех конечных благ, произведенных в стране в течение года. В нем нет, как утверждается, повторного счета (например, из стоимости хлеба исключается стоимость теста, из стоимости машины - стоимость металла, а из «стоимости услуг» адвоката исключается «стоимость» оплаченных им проституток); Но -
 - Напомним еще раз: **УСЛУГИ – НЕ ПРОДУКТ, А ВЫЧЕТ ИЗ ПРОДУКТА**. Поэтому растут внешние и внутренние долги промышленно развитых и иных стран (триллионы «долларов» уже). Государственные долги размещаются как реальные «деньги», чтобы финансировать свою инфраструктуру и

ВП или ВВП: где богатство

- «Эффективный» американский корпоративный капитализм сделал мировую экономику *американской* (с помощью единой валюты «техники счета»);
- **Мировая экономика** подчинена теперь американским международным бюрократическим структурам (МВФ, МБРР, ООН, НАТО, ЕС и пр.);
- **Мировой ВВП** рассчитывается в долларах США, хотя Америка еще не правит миром в юридическом смысле и не выпускает свои деньги для всего мирового хозяйства;
 - Продукт отраслей материального производства отдельно теперь не считают. Иначе было бы видно, насколько так называемые ВВП развитых стран (как и всех остальных тоже) не обеспечены реальным товарным, или продуктовым содержанием. Они – мифические: где наполовину, а где и больше чем на две трети.

ВП или ВВП: где богатство

- **Доллар США** закрепился как мировая валюта, как мировая резервная валюта, несмотря на отмену золотого стандарта (свободного размена на золото) в 1971 году;
- **Экономика США**, посчитанная в долларах, своей числовой массивностью оказывает влияние на мировое хозяйство. Подобно черной дыре она всасывает стоимости (продукция отраслей материального производства, или рабочие часы, потраченные в этих секторах) в обмен на свои бумажки;
 - **ВВП США** – теперь такой же миф, как статуя Колосса Родосского. Был ли он, нет ли его, но на «глиняных ногах» долго не устоит.
 - **Валовая продукция США** – тоже рассчитана неверно. В нее входят услуги и прочая деятельность. Но такую продукцию невозможно ни хранить, ни накапливать, ни экспортировать. Тем не менее, она как будто произведена, доходы за нее получены. Их можно тратить, скупая задешево все что есть полезного для в остальном мире. К примеру, за 2008 году американцы могли предъявить к обмену на товары и услуги **8 триллионов** своих долларов. А сколько из них существует на самом деле? Примерно **1,5 триллиона** долларов (зарплата работников материального производства).

ВП или ВВП: где богатство*

- ❑ Приведем ряд примеров обмана при расчете глобального «американского ВВП»:
- ❑ Сопоставим «Валовую продукцию» (ВП, или Gross Output) по ряду стран с долларовым выражением структуры ВВП по этим же странам, с тем чтобы пересчитать состав «*Валовой продукции*» в соответствии с фактической структурой ВВП
- ❑ Очистив расчеты ВП от услуг в качестве «продуктов», получим реальное значение необходимого и прибавочного продукта в составе ВП каждой из стран;
- ❑ Предварительное условие таково, что доллар США в данном случае упоминается как счетная единица;

❑ Данные из UNIDO online database и UNCTAD online database:
<http://data.un.org/Search.aspx?q=gross+output>
<http://unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1890&lang=1>

ВП или ВВП: где богатство

Таблица 1. Структура Валовой Продукции (ВП) ряда стран с учетом услуг как «продуктов»

Пояснения к таблице 1:

Общая благостная картина, рассказывающая о больших значениях ВВП, ничего не дает для понимания того, как сработала данная экономика в отчетном (для нас – 2006) году.

Даже США находятся в этой серии данных среди «среднячков» по цифре ВВП в процентах от Валовой Продукции (Gross Output), если игнорировать тот факт, что «Валовая Продукция» США за 2006 год составила более 24 триллионов долларов!

В то время как такой же показатель у Азербайджана (ВВП – 65,6% от ВП) – всего лишь 30,2 миллиардов долларов США;

Сенегал - 15,3 млрд.долл.; Сербия - 84,5;

Украина - 231,3; Великобритания – 4,3 трлн.долл.; Чехия - 365,3 млрд.долл.; Дания - 486,1 млрд.долл.; Египет - 179,4 млрд.долл.; Финляндия - 404,2 млрд.долл.

Чем же занимаются работники в этих странах, что при несравнимой по

Страна	Промежуточное потребление по цене покупки	Валовая операционная прибыль	Зарплата занятых	ВВП
Аргентина	47,5%	24,7%	19,6%	56,9%
Австрия	51,4%	16,2%	26,1%	53,7%
Азербайджан	38,0%	50,2%	11,2%	65,6%
Республика Чехия	65,1%	14,1%	16,7%	38,7%
Дания	51,8%	17,8%	30,5%	57,0%
Египет	35,5%	25,0%	16,4%	61,4%
Финляндия	55,0%	18,7%	25,1%	51,9%
Франция	50,7%	15,5%	28,6%	55,1%
Германия	51,1%	16,3%	26,9%	54,2%
Греция	41,6%	17,2%	23,7%	66,0%
Япония	48,6%	18,1%	27,1%	52,1%
Люксембург	67,0%	13,8%	16,5%	36,6%
Сенегал	47,8%	37,0%	13,5%	60,3%
Сербия	59,0%	11,8%	23,2%	49,1%
Швейцария	50,0%	14,1%	33,0%	53,2%
Украина	59,9%	17,1%	22,7%	46,0%
Великобритания	50,6%	15,4%	30,0%	55,4%
США	46,6%	13,8%	30,3%	53,4%
Венесуэла	38,1%	32,4%	20,2%	66,0%

ВП или ВВП: где богатство

□ Таблица 2. Структура **ВВП** ряда стран с учетом услуг как «продуктов» [% от суммы ВВП], справочный материал

Пояснения к таблице 2:

Из данной серии данных по странам видно, что «более развитые страны» имеют больший удельный вес услуг в составе валового внутреннего «продукта». Так называемые страны с переходной экономикой и развивающиеся «зарабатывают» на услугах намного меньше. Кроме того их экспорт по стоимости очень отстаёт порой от импорта. Так что чистый экспорт даже при большой цифре ВВП может быть отрицательным. А общая величина ВВП и того меньше. Напомним, что услуги не являются продуктом, во-первых, и не могут формировать доход страны, во-вторых. Услуги – это вычет из валовой продукции данного национального хозяйства. (Представьте, какая-то страна только обслуживает саму себя, то есть услуги – 100% от ее ВВП. А кто, извиняюсь, будет кормить, одевать, обувать, строить дома и дороги, добывать нефть и уголь для всей этой obsługi?).

Особо дорогие для общества услуги – это **армия, полиция, государственный аппарат** в целом. Цена на эти «услуги» весьма высока. И полагать, что этот вид занятых в общественном разделении труда производит некий «продукт», значит – не понимать, что «деятельность», полезная или бесполезная, не может превратиться волшебным образом

Страна	Сельское хозяйство	Промышленность	Услуги	Импорт	Экспорт	Чистый экспорт
Аргентина	8,39	35,64	55,97	19,23	24,76	5,53
Австрия	1,65	30,20	68,15	51,68	56,64	4,96
Азербайджан	7,42	67,98	24,60	38,76	66,50	27,75
Республика Чехия	2,55	38,21	59,24	73,10	76,56	3,46
Дания	1,43	26,64	71,93	48,94	51,98	3,04
Египет	14,61	36,13	49,26	35,14	32,19	-2,95
Финляндия	2,71	32,38	64,91	40,23	45,20	4,97
Франция	2,09	20,41	77,49	28,04	26,74	-1,30
Германия	0,85	29,58	69,57	39,68	45,35	5,67
Греция	4,06	20,98	74,96	32,62	23,34	-9,28
Япония	1,42	28,87	69,72	14,86	16,11	1,25
Люксембург	0,38	15,29	84,33	143,95	175,51	31,56
Сенегал	14,98	23,24	61,78	43,10	25,63	-17,47
Сербия	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
Швейцария	1,19	27,67	71,15	44,73	52,41	7,68
Украина	8,45	35,16	56,39	49,47	46,62	-2,85
Великобритания	0,90	23,44	75,66	31,74	28,47	-3,27
США	0,92	22,21	76,86	17,37	11,75	-5,63
Венесуэла	3,90	55,43	40,67	22,15	36,52	14,37

ВП или ВВП: где богатство

□ Таблица 3. Структура ВП ряда стран **без учета** услуг в составе продукта

Пояснения к таблице 3:

Непонятно, почему одни страны должны кормить другие только потому, что эти, «более развитые» обладают большей долей услуг в структуре ВВП, чем «менее развитые». А между тем огромные невидимые потоки стоимостей перетекают от «неразвитых» стран к «развитым» именно при обмене «услуг». ВВП «передовых стран» (которые отпечатались в так называемом денежном доходе данной страны) меняется на продукцию отраслей материального сектора развивающихся и стран с переходной экономикой.

В результате бедные страны становятся еще беднее. Из этой странной кабалы развитых стран бедным никак не выбраться, пока расчет ведется так, словно был «услуги» – это продукты.

Посмотрите теперь, как выглядит структура ВП при пересчете ее согласно структуре ВВП. Мы отнесли услуги в затраты, куда им и положено. И тогда бедные страны стали смотреться намного лучше «богатых». Ведь именно они создают мировое богатство, а развитые его тратят без зазрения совести. А чемпионы по ВВП плетутся в хвосте; и среди них как раз те, что гордятся своим величием по части размеров ВВП в структуре Валовой продукции.

Страна	Материальные Затраты	Прибавочный продукт (или валовая операционная прибыль)	Зарплата работников	ВВП
Аргентина	76,4%	9,6%	7,7%	26,8%
Австрия	88,8%	4,4%	7,1%	13,9%
Азербайджан	47,4%	37,8%	8,5%	70,8%
Республика Чехия	105,3%	5,4%	6,4%	-4,0%
Дания	89,0%	5,0%	8,6%	12,7%
Египет	58,3%	9,0%	5,9%	39,9%
Финляндия	91,1%	6,4%	8,6%	11,4%
Франция	92,2%	2,8%	5,2%	7,1%
Германия	88,8%	4,3%	7,0%	14,3%
Греция	79,3%	1,6%	2,2%	14,6%
Япония	84,7%	4,7%	6,9%	16,0%
Люксембург	125,0%	1,8%	2,2%	-13,5%
Сенегал	77,8%	13,8%	5,0%	11,6%
Сербия	59,0%	11,8%	23,2%	41,0%
Швейцария	86,6%	3,8%	8,8%	17,5%
Украина	93,8%	7,4%	9,9%	4,9%
Великобритания	90,5%	3,3%	6,4%	7,7%
США	86,0%	2,1%	4,6%	10,9%
Венесуэла	55,2%	17,9%	11,1%	54,3%

ВП или ВВП: где богатство

□ Таблица 4. Сравнение структуры ВП ряда стран с учетом услуг и без учета их как «ПРОДУКТОВ»

Пояснения к таблице 4:

К примеру, гигантский ВВП США (53,4% от 24 триллионов долларов), при пересчете без услуг в составе ВВП, упал всего лишь до 10,9%; нефтедобывающий Азербайджан оказался на высоте – после пересчета валовой продукции в соответствии со структурой ВВП без услуг, с поправкой на чистый экспорт, его значение возросло. У других развивающихся и переходных экономик цифра ВП скромнее, поскольку эти страны еще страдают от слишком дорогого импорта из развитых стран, который подавляет в цифровом значении их экспорт. Кроме того, «догоняющие» страны стараются подтянуться до развитых и в смысле расходов (или как полагают экономисты ООН, МБРР и МВФ, - «доходов») на услуги. Поэтому тратят все больше на услуги, думая, что так они станут ближе

Страна	Промежуточное потребление по цене покупки (С)	Валовая операционная прибыль (М)	Зарплата занятых (V)	ВВП (или валовая добавленная стоимость)	Материальные За траты (или промежуточное потребление) (С)	Прибавочный продукт (или валовая операционная прибыль)	Зарплата работников (V)	ВВП (или валовая добавленная стоимость)
Аргентина	47,5%	24,7%	19,6%	56,9%	76,4%	9,6%	7,7%	26,8%
Австрия	51,4%	16,2%	26,1%	53,7%	88,8%	4,4%	7,1%	13,9%
Азербайджан	38,0%	50,2%	11,2%	65,6%	47,4%	37,8%	8,5%	70,8%
Республика Чехия	65,1%	14,1%	16,7%	38,7%	105,3%	5,4%	6,4%	-4,0%
Дания	51,8%	17,8%	30,5%	57,0%	89,0%	5,0%	8,6%	12,7%
Египет	35,5%	25,0%	16,4%	61,4%	58,3%	9,0%	5,9%	39,9%
Финляндия	55,0%	18,7%	25,1%	51,9%	91,1%	6,4%	8,6%	11,4%
Франция	50,7%	15,5%	28,6%	55,1%	92,2%	2,8%	5,2%	7,1%
Германия	51,1%	16,3%	26,9%	54,2%	88,8%	4,3%	7,0%	14,3%
Греция	41,6%	17,2%	23,7%	66,0%	79,3%	1,6%	2,2%	14,6%
Япония	48,6%	18,1%	27,1%	52,1%	84,7%	4,7%	6,9%	16,0%
Люксембург	67,0%	13,8%	16,5%	36,6%	125,0%	1,8%	2,2%	-13,5%
Сенегал	47,8%	37,0%	13,5%	60,3%	77,8%	13,8%	5,0%	11,6%
Сербия	59,0%	11,8%	23,2%	49,1%	59,0%	11,8%	23,2%	41,0%
Швейцария	50,0%	14,1%	33,0%	53,2%	86,6%	3,8%	8,8%	17,5%
Украина	59,9%	17,1%	22,7%	46,0%	93,8%	7,4%	9,9%	4,9%
Великобритания	50,6%	15,4%	30,0%	55,4%	90,5%	3,3%	6,4%	7,7%
США	46,6%	13,8%	30,3%	53,4%	86,0%	2,1%	4,6%	10,9%
Венесуэла	38,1%	32,4%	20,2%	66,0%	55,2%	17,9%	11,1%	54,3%

ВП или ВВП: где богатство

□ Таблица 6. Структура ВВП (% от суммы) и результат внешней торговли как факторы роста **ДОЛГОВ** страны

Пояснения к таблице 6:

А долги тем временем все растут и растут. Средства, потраченные на услуги, включая работу отраслей инфраструктуры, относятся по большей части к **необеспеченным затратам** данной страны. Чаще всего они финансируются государственными долгами или кредитами «развитых стран» и/или их банков. Для того чтобы оплатить эти услуги нужно где-то взять средства: либо уменьшить собственный прибавочный продукт и уменьшить размеры зарплаты в материальном производстве, либо набрать новых долгов.

Вот так, цинично и просто, для развивающихся и переходных экономик создаются **условия вечного долга**. В итоге растут как государственные долги, так и разные внешние долги. Хочешь отдать старые долги – возьми новые! И жизнь снова прекрасна. До новых выплат процентов и кредитов... Хитрость в том, что в долг дают в долларах, евро и т.п., то есть в валютах тех стран, экономики которых, мягко говоря, хилые в смысле наполненности их реальным экономическим содержанием - продукцией материального производства. В составе их валют, как и их экономик в основном **услуги**,

то есть та деятельность, которая улетучивается в момент ее производства, который и есть момент ее потребления!

Страна	Сельское хозяйство	Промышленность	Услуги	Импорт, % от ВВП	Экспорт, % от ВВП	Чистый экспорт, % от ВВП	Внешний долг, % от ВВП	Государственный долг, % от ВП
Аргентина	8,39	35,64	55,97	19,23	24,76	5,53	50,2%	48,6%
Австрия	1,65	30,20	68,15	51,68	56,64	4,96	251,4%	69,3%
Азербайджан	7,42	67,98	24,60	38,76	66,50	27,75	12,1%	5,1%
Республика Чехия	2,55	38,21	59,24	73,10	76,56	3,46	54,4%	34,1%
Дания	1,43	26,64	71,93	48,94	51,98	3,04	219,0%	41,6%
Египет	14,61	36,13	49,26	35,14	32,19	-2,95	25,8%	80,1%
Финляндия	2,71	32,38	64,91	40,23	45,20	4,97	174,0%	44,0%
Франция	2,09	20,41	77,49	28,04	26,74	-1,30	224,6%	77,5%
Германия	0,85	29,58	69,57	39,68	45,35	5,67	180,3%	72,1%
Греция	4,06	20,98	74,96	32,62	23,34	-9,28	179,6%	113,4%
Япония	1,42	28,87	69,72	14,86	16,11	1,25	48,1%	189,3%
Люксембург	0,38	15,29	84,33	143,95	175,51	31,56	4921,0%	14,9%
Сенегал	14,98	23,24	61,78	43,10	25,63	-17,47	29,8%	29,8%
Сербия	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	76,4%	31,3%
Швейцария	1,19	27,67	71,15	44,73	52,41	7,68	354,1%	40,5%
Украина	8,45	35,16	56,39	49,47	46,62	-2,85	97,7%	30,0%
Великобритания	0,90	23,44	75,66	31,74	28,47	-3,27	383,1%	68,1%
США	0,92	22,21	76,86	17,37	11,75	-5,63	101,3%	52,9%
Венесуэла	3,90	55,43	40,67	22,15	36,52	14,37	24,1%	18,0%

Источник: UNCTAD database online; CIA World Factbook, 2010.

ВП или ВВП: где богатство

□ Таблица 5(а). Мировая торговля товарами, перевозимыми морем в 2006-2008 гг.

Группа стран	Год	Товары погруженные ("экспорт")	Доля веса груза, млн. тонн - в процентах (%)	Товары разгруженные ("импорт")	Доля веса груза, млн. тонн - в процентах (%)	Разница цены за тонну: эксп-имп
		долл.за тонну	%	долл.за тонну	%	долл/тон
Весь мир	2006	1 980,15	100,00	1 901,83	100,00	78,32
	2007	2 196,36	100,00	2 100,94	100,00	95,42
	2008	2 426,64	100,00	2 389,19	100,00	37,45
Развитые страны:	2006	3 726,57	32,60	2 326,99	54,00	1 399,58
	2007	4 021,18	33,30	2 749,56	49,50	1 271,62
	2008	4 280,84	33,60	3 028,55	49,30	1 252,29
Северная Америка	2006	3 693,22	48,95	2 352,95	30,48	1 340,27
	2007	3 517,78	44,63	2 582,59	32,04	935,19
	2008	3 699,32	45,29	2 837,63	34,69	861,69
Европа	2006	5 606,06	74,30	2 934,02	38,01	2 672,04
	2007	6 406,42	81,28	3 692,08	45,80	2 714,34
	2008	6 781,83	83,03	4 098,10	50,09	2 683,73
Япония и Израиль	2006	4 693,05	62,20	831,43	10,77	3 861,62
	2007	4 712,56	59,79	894,50	11,10	3 818,06
	2008	5 423,35	66,40	1 031,70	12,61	4 391,66
Австралия и Новая Зеландия	2006	299,45	3,97	2 276,42	29,49	-1 976,98
	2007	344,75	4,37	2 626,11	32,58	-2 281,36
	2008	414,76	5,08	2 643,74	32,34	-2 230,98

Источник: Review of Maritime Transport. UNCTAD, N.Y., Geneva, 2009; <http://unctad.org/Templates/Page.asp?intitemID=1890&lang=1>

Пояснения к таблице 5: Положение развитых стран в связи с внешней торговлей становится все лучше и лучше. Стоимостная структура их экспорта отличается явным превосходством по отношению к экспорту из развивающихся стран. Разность стоимости экспорта и импорта в пересчете на 1 тонну во всех передовых странах является положительной (по крайней мере с 2006 по 2008 годы)

Даже несмотря на хронический дефицит внешней торговли корпорации и их правительство в США, например, нисколько не волнуются за свои доходы. Миром по-прежнему правит их национальная валюта. Все расчеты ведутся в основном в долларах. Все страны вынуждены кредитовать постоянно падающую в стоимости валюту Америки.

Неудачниками в этой компании можно назвать только Австралию и Новую Зеландию. Разность стоимости экспорта и импорта для них в пересчете на 1 тонну является отрицательной. По Европе тоже нужно оговориться: Объем перевозок морем составляет только 37-39% от общеевропейского объема. И это все равно не изменяет положительную разницу экспорта и импорта из развитой Европы (но только в денежном выражении).

ВП или ВВП: где богатство

□ Таблица 5(b). Мировая торговля товарами, перевозимыми морем в 2006-2008 гг.

Группа стран	Год	Товары погруженные ("экспорт")	Доля веса груза, млн. тонн - в процентах (%)	Товары разгруженные ("импорт")	Доля веса груза, млн. тонн - в процентах (%)	Разница цены за тонну: экспорт-импорт
		долл.за тонну	%	долл.за тонну	%	долл./тон
Страны с переходной экономикой	2006	1 275,08	5,40	5 814,69	0,90	-4 539,62
	2007	1 518,79	5,30	7 124,01	1,00	-5 605,22
	2008	1 745,06	5,90	7 965,23	1,10	-6 220,17
Развивающиеся страны:	2006	1 122,72	62,00	1 314,19	45,10	-191,47
	2007	1 265,76	61,40	1 356,27	49,60	-90,51
	2008	1 464,83	60,60	1 634,48	49,70	-169,65
Африка	2006	618,41	9,30	1 024,08	4,60	-405,67
	2007	689,49	9,10	1 208,15	4,70	-518,67
	2008	868,27	8,80	1 472,36	4,60	-604,09
Америка	2006	774,12	13,70	1 943,87	4,90	-1 169,75
	2007	835,26	13,70	2 051,69	5,30	-1 216,43
	2008	913,15	13,90	2 397,56	5,30	-1 484,41
Азия	2006	1 365,82	38,90	1 267,27	35,50	98,54
	2007	1 554,56	38,50	1 282,69	39,50	271,86
	2008	1 806,32	37,80	1 553,13	39,60	253,19
Океания	2006	1 332,33	0,10	941,20	0,20	391,13
	2007	1 451,41	0,10	763,34	0,20	688,08
	2008	1 738,45	0,10	919,62	0,20	818,84

Источник: Review of Maritime Transport. UNCTAD, N.Y., Geneva, 2009; <http://unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1890&lang=1>

Пояснения к таблице 5: Положение развивающихся и переходных экономик становится все хуже и хуже от того, что стоимостная структура их экспорта характеризуется, так сказать, «неполноценностью» по отношению к экспорту из развитых стран. По разности стоимости 1 тонны экспорта и импорта морским путем мы видим, сколько теряют «бедные» страны. В выигрыше только чистый экспорт из Азии. Главным образом, это объясняется огромной мощью ориентированной на экспорт промышленности Китая и стран Юго-Восточной Азии. Что до стран с переходной экономикой, то нужно оговориться, что большая их часть относится к Европе. А морские перевозки Европы составляют 37-39% от общего количества транспортируемых ею грузов, как экспортных, так и импортных. Но даже если эти цифры меньше, чистый экспорт все же остается отрицательным. И это при том, что в миллионах тон развивающиеся страны экспортируют 65% всего мирового экспорта, а по стоимости – только 35%.

ВП или ВВП: где богатство?

- **Налоги** мы не учитывали в наших расчетах. В прежние исторические времена налоги съедала монархия, церковь и их челядь. Теперь налогами питается государственный аппарат и его бесчисленные службы.
- Объективности ради стоит сказать, что до недавнего времени на **бюджет из налогов** организовывались и работали все важнейшие службы правительства: от армии, полиции и госаппарата до образования, здравоохранения, пожарной охраны и транспорта;
- Сначала налоги собирались из живых денег. Затем из «настоящих» и частично «будущих денег» (первое появление государственных долгов). Теперь налоги «собираются» из виртуальных доходов отраслей, которые уж никак не формируют никакой стоимости (услуги нематериального производства, инфраструктура);
- Налоги, как и госдолги, сегодня стали вовсе мифической субстанцией. Государство дает в долг средства, которые еще не получены в доход бюджета. В доход они поступают, к примеру из услуг, то есть тоже из воздуха. И такие движения квази-ценностей разрушают экономику вовсе, как национальную, так и мировую.
- **Причину воровства богатства из одних стран и регионов другими** можно найти также, сопоставив численность рабочей силы по регионам и отраслям с фактической стоимостью импорта-экспорта из разных регионов планеты. Например, «**золотой миллиард**» вывозит «продукции и услуг» БОЛЬШЕ (в денежном выражении), чем остальные 4 миллиарда занятой рабочей силы Азии, Африки и Латинской Америки. Не парадокс ли это?
- А **мировое разделение труда** в результате разделилась так, что в развитой Европе находится мировая «фабрика», а в Азии, Африки и отчасти в Латинской Америке находится всемирная ферма и горная добыча. Соответственно в США и в ряде мест Европы расположены всемирная бухгалтерия мирового государственно-корпоративного капитала, а также конторы управляющих и всякой околоуправленческой obsługi

ВП или ВВП: где богатство

Пояснения к таблице 7:

Знание цифр ВП помогает понять, какова степень эксплуатации в данной экономике в целом и, если есть данные – по отраслям;

Кроме того, яснее становится «материалоемкость» различных отраслей, трудоемкость и, до некоторой степени точности – органическое строение капитала (отношение C к V , или величины *промежуточного потребления* к величине);

Разумеется, данные не будут абсолютно точными, так как цифры по стоимости основным фондам – по странам и отраслям – фрагментарны или отсутствуют.

Однако видно из таблицы, что *степень эксплуатации (M/V)* выше именно в развивающихся странах. То есть рабочая сила там эксплуатируется так, что доставляет большую массу прибыли мировым корпорациям. При этом доля зарплаты, ее реальное содержание постоянно снижается согласно следствию закона стоимости К.Маркса. Особенно у рабочих в материальном производстве (в бедных и беднейших странах)!

Разумеется, цифры не могут считаться абсолютно точными, поскольку это укрупненные цифры по каждой из экономик в целом, без деления на отрасли, без точных цифр соотношения постоянного и переменного капитала для каждой из отраслей по странам и так далее. Но все же цифры в таблице дают представление о масштабе различий между странами

Таблица 7. Степень эксплуатации (M/V) и органическое строение капитала (C/V) в некоторых странах

Страна	Зарплата + прибыль МП, % от ВВП	Прибыль / Зарплата рабочих МП, % от ВП (M:V)
Аргентина	26%	125,7%
Армения	35%	130,4%
Австралия	31%	69,0%
Австрия	18%	62,1%
Азербайджан	63%	447,3%
Бахрейн	25%	234,7%
Беларусь	25%	57,4%
Бельгия	12%	60,0%
Боливия	32%	190,9%
Бразилия	20%	85,1%
Болгария	14%	124,2%
Канада	8%	63,1%
Чили	32%	137,6%
Гонконг	6%	95,7%
Макао	15%	169,2%
Колумбия	25%	109,5%
Коста-Рика	19%	88,3%
Куба	19%	113,7%
Кипр	14%	64,5%
Республика Чехия	16%	84,7%
Дания	17%	58,2%
Египет	30%	152,3%
Эстония	14%	85,1%
Финляндия	19%	74,4%
Франция	12%	54,4%
Германия	17%	60,7%
Греция	15%	72,5%
Гватемала	21%	124,2%
Венгрия	16%	66,6%
Индия	24%	225,9%
Иран	33%	214,7%
Ирландия	21%	93,6%
Израиль	13%	75,2%
Италия	15%	72,6%
Япония	16%	67,0%

Страна	Зарплата + прибыль МП, % от ВВП	Прибыль / Зарплата рабочих МП, % от ВП (M:V)
Казахстан	26%	153,6%
Кения	24%	141,7%
Корея	18%	91,6%
Киргизстан	16%	43,9%
Латвия	10%	78,6%
Лесото	10%	467,6%
Литва	19%	91,9%
Люксембург	8%	83,3%
Мальта	12%	98,1%
Монголия	36%	341,4%
Намибия	29%	132,0%
Нидерланды	15%	80,0%
Нигер	35%	41,8%
Нигерия	75%	1032,3%
Норвегия	33%	102,2%
Папуа Новая Гвинея	95%	508,8%
Польша	17%	79,7%
Португалия	13%	43,4%
Молдова	9%	56,6%
Румыния	21%	132,1%
Российская Федерация	28%	79,6%
Сенегал	19%	274,4%
Сьерра Леоне	49%	139,2%
Словакия	18%	82,9%
Словения	18%	51,6%
Южная Африка	16%	99,8%
Испания	16%	51,9%
Шри-Ланка	28%	74,5%
Швеция	17%	45,9%
Швейцария	17%	42,6%
Таджикистан	22%	274,3%
Македония	17%	114,1%
Великобритания	13%	51,5%
США	12%	457,7%
Венесуэла	45%	160,7%

ВП или ВВП: где богатство

- Какой вывод из всей этой истории с поиском мирового богатства?
- Показатель **ВВП**, как он считается сегодня, скрывает правду о силе каждой конкретной экономике. То есть он лжив. Мировой ВВП, и подавно, посчитан так, как нужно долларам МВФ и Всемирного богатства;
- Показатель **ВП** приоткрывает завесу тайны богатства, если только из «продукта» удалить услуги, то есть не считать услуги продуктом ни в составе ВП, ни в структуре ВВП;
- **Продукт**, или результат работы отраслей материального производства, рассчитывается как определенное количество труда, или определенное количество часов рабочего времени. Именно время рабочих материального производства делает однородными все продукты, или товары, придавая производству всеобщий [или объективно *общественный* характер];
- Только из прибавочного продукта общества можно оплатить все услуги, работу отраслей инфраструктуры, сектора нематериального производства. Нет прибавочного продукта (нет его роста) – нет средств на услуги. Только в долг.

ВП ИЛИ ВВП: ГДЕ БОГАТСТВО

Валовая продукция (ВП), или совокупный общественный продукт (СОП)

Материальные затраты (МЗ) +

Необходимый продукт (НП) +

Прибавочный продукт (ПП) = СОП

Промежуточное потребление +

Зарплата занятых +

Валовая операционная прибыль = ВП

Формула капитала К.

Постоянный капитал (С)

Переменный капитал (V)

Прибавочная стоимость (M)

В ОБЕИХ ФОРМУЛАХ, ВАЖНЕЙШИХ ДЛЯ РАСЧЕТА **РЕАЛЬНОЙ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СИЛЫ ЭКОНОМИКИ (ИЛИ ЕЕ ВАЛЮТЫ)** РЕЧЬ МОЖЕТ ИДТИ ТОЛЬКО О ПРОДУКТАХ МАТЕРИАЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА, А НЕ ОБ УСЛУГАХ. ПРИ ЭТОМ КАЖДЫЙ ИЗ ПРОДУКТОВ (ИЛИ ТОВАРОВ) - ЭТО ОПРЕДЕЛЕННОЕ КОЛИЧЕСТВО ЧАСОВ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ.

ИМЕННО ТАКИМ ОБРАЗОМ, А НЕ ЧЕРЕЗ МИФИЧЕСКУЮ МИРОВУЮ ВАЛЮТУ ВРОДЕ ДОЛЛАРА-ЕВРО, ПРИДЕТСЯ ОЧЕНЬ СКОРО ПЕРЕСЧИТЫВАТЬ ВСЕ МИРОВОЕ БОГАТСТВО. И ВПОЛНЕ МОЖЕТ ОКАЗАТЬСЯ, ЧТО САМЫЕ БЕДНЫЕ СТРАНЫ В ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ САМЫЕ БОГАТЫЕ. ТОЛЬКО ИХ ОБВОРОВЫВАЮТ МНОГИЕ ГОДЫ С ПОМОЩЬЮ «РАЗВИТЫХ ФИНАНСОВЫХ МЕХАНИЗМОВ» ВСЕМИРНЫЕ РАЗБОЙНИКИ ВО ГЛАВЕ С КОРПОРАЦИЯМИ США И ИХ ХОЛУЯМИ В ПРАВИТЕЛЬСТВАХ И БИЗНЕСЕ БОЛЬШИНСТВА СТРАН.

ВП или ВВП: где богатство

- **Формула Маркса** [$W = c + v + m$] в общем смысле имеет отношение только к материальному производству. При отношении C/v , стремящемся к бесконечности, прибавочная стоимость (m) стремится к нулю;
- Иначе говоря, смысл капитализма, смысл существования капитала – «упал», просел. **Буржуазный строй** лишился цели существования.
- **Социализм** (о котором писали Маркс и Ленин) снимает проблему цели общественного производства. Если считать так, что
СОП = Необходимый продукт (или Зарплата) + Прибавочный продукт (или Прибавочное Время Общества), то с ростом общественной производительности труда (прежде всего в Материальном Производстве) Необходимое рабочее Время сокращается, **Свободное Время Общества**, а Прибавочное Рабочее Время – увеличивается. То есть растет. Если именно это время является целью общественного производства, то такая цель уж во всяком случае прогрессивнее буржуазной цели – прибыли. А такое общество более жизнеспособно, чем «свободный» от любой морали капитализм. Он уже готов для свалки истории. Пора уступить место новому способу производства в котором