

Компания «АТОН» предлагает сотрудничество для организации обслуживания клиентов во всех регионах России.

## **Партнерское предложение ООО «АТОН»**



# 3 причины заключить партнерское соглашение с ООО «АТОН»

---

**1** причина

Мы работаем с **профессиональными участниками фондового рынка**, с юридическими лицами и частными предпринимателями

**2** причина

Мы предлагаем **специальные поддерживающие мероприятия** для наших партнеров и максимально удобные условия сотрудничества.

**3** причина

Мы оказываем **максимальное содействие** в становлении нового бизнеса.

Наш опыт в инвестиционном бизнесе и Ваше знание своего региона позволят в короткие сроки основать и развить **эффективный, доходный и динамичный бизнес.**

# Почему выбирают компанию «АТОН»

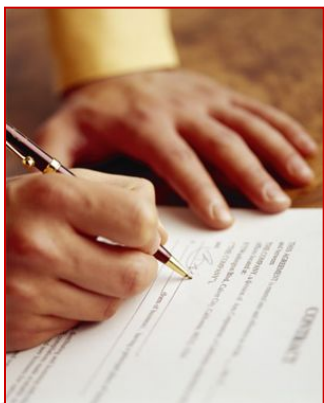
---



- Компания «АТОН» была основана в 1991 году и без потерь пережила кризис 1998 года
- На протяжении многих лет компания «АТОН» входит в группу максимальной надежности в рейтинге Национального рейтингового агентства (рейтинг «**AAA**»)
- Компания «АТОН» имеет многочисленные награды и признания финансового сообщества
- Нам доверяют более 27 000 клиентов по все России
- Мы сотрудничаем с более чем 70 партнерами и агентами
- Мы знаем как сделать бизнес успешным

Для юридических лиц и частных предпринимателей не имеющих лицензий ФСФР (Партнеров), ООО «АТОН» предлагает

---



- ▶ Заключение «Договора об оказании услуг», по которому Исполнитель (Партнер) оказывает услуги ООО «АТОН» и получает вознаграждение.
- ▶ Присоединение к «Корпоративному стандарту» в котором описаны положения и правила работы Партнера.

**Привлеченные Исполнителем (Партнером) Клиенты заключают напрямую с ООО «АТОН» соглашение, путем подписания заявления о присоединении к Регламенту оказания брокерских услуг на рынках ценных бумаг.**

# В обязанности Исполнителя (Партнера) входит:

---



- ▶ Поиск Клиентов для заключения договоров об оказании услуг с ООО «АТОН»
- ▶ Подготовка договоров и сопутствующих документов для подписания между ООО «АТОН» и Клиентами в соответствии с типовыми формами, предоставленными ООО «АТОН»
- ▶ Предоставление ООО «АТОН» подписанных Клиентами договоров и сопутствующих документов
- ▶ Содействие привлекаемым Клиентам в установке системы интернет-торговли QUIK, предоставление Клиентам инструкции по пользованию данной системой
- ▶ Передача документов ООО «АТОН», для Клиентов от компании и обратно
- ▶ Обеспечение подписания и возврата Клиентами отчетов, предоставленных ООО «АТОН»
- ▶ Оказание иных сопутствующих услуг по соглашению сторон

## Размер вознаграждения Исполнителя (Партнера) составляет:

---

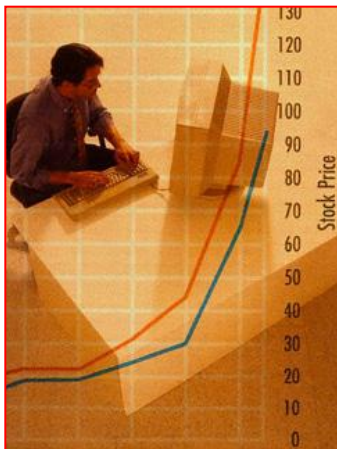
До **50%** от сумм, подлежащих уплате ООО «АТОН» Клиентами на основании договоров, заключенных при содействии Исполнителя (Партнера), а именно от:

- фиксированной платы за право использования Тарифных планов;
- ставки комиссионного вознаграждения за совершение сделок через организаторов торговли (при этом не учитывается вознаграждение, полученное Заказчиком от клиентов, за совершение сделок репо);
- процентов за пользование маржинальными займами;
- платы за регистрацию сделок с контрактами при совершении срочных сделок.
- 0,001% от суммы сделок репо, заключенных в интересах клиентов, привлеченных Исполнителем.

**Ваш доход зависит от Вас и стремится к бесконечности.**

# Для открытия офиса обслуживания вам потребуется:

---



1. **Помещение** для приема Клиентов.
2. **Телефонные линии** — не менее двух (с обязательным выходом на междугороднюю телефонную линию).
3. **Оргтехника:** компьютеры (не менее двух), принтер, телефон, факс.
4. Канал доступа в **интернет**.
5. **Персонал**.

# Наш вклад в сотрудничество

---

- **Система интернет-трейдинга QUIK**, обеспечивающая прямой доступ к торгам на следующих площадках: ФБ ММВБ, СГЦБ ММВБ, ФБ РТС, ФБ РТС-FORTS.
- Полноценное и **удобное документальное оформление**. Учет операций клиентов, включая предоставление отчетов по e-mail, факсу, на сайте.
- Техническую, технологическую и **общеорганизационную поддержку**.
- **Программы обучения** клиентов и сотрудников партнера.
- **Консультации** по маркетингу и продажам, каналы распространения информации о зале, методы поиска и привлечения клиентов, совместные рекламные и PR-акции, расходы на рекламу и продвижение.
- **Рекламно-сувенирные материалы**.
- **Генеральное продвижение** интернет-трейдинга, повышение уровня популярности инвестирования посредством общероссийской информационной кампании — в центральных и региональных СМИ.
- На основе ваших данных мы **поможем разработать оптимальную бизнес-модель**, несколько вариантов взаимодействия партнеров, а также **порядок функционирования зала**.



# Контакты

---



Задать Ваши вопросы и узнать более подробную информацию Вы можете, обратившись в Отдел регионального развития ООО «АТОН»:

По телефону **8 (800) 333-66-77** звонок бесплатный  
По электронной почте [\*\*regions@aton-line.ru\*\*](mailto:regions@aton-line.ru)

Данное предложение ООО «АТОН» о заключение «Договора об оказании услуг», не является публичной офертой.

# Спасибо за внимание

---

С наилучшими пожеланиями,  
Отдел регионального развития ООО «АТОН»

