

Железнодорожные перевозки минеральных удобрений в условиях турбулентности рынка: состояние отрасли и перспективы развития

Баранов Андрей Анатольевич
ЗАО «Евросиб СПб-транспортные системы»

Сентябрь 2009



«Евросиб СПб-транспортные системы» -
одна из первых компаний-частных ж/д операторов (с 1992 г.)

Входит в десятку крупнейших
транспортных частных компаний России (журнал Forbes)

В 2008-м году:

➔ Продажи (валовая выручка) **11,3 млрд. руб.**

➔ Объем перевозок – **20 млн. т**

➔ Парк вагонов в управлении – **11, 7 тыс.**

➔ Маневровые локомотивы - **7**

Клиенты

УРАЛХИМ



ОАО МИНУДОБРЕНИЯ г. Россошь



Русджам



КОЛЬСКАЯ ГМК

EVRAZ



Карельский Окатыш
СеверСталь
ресурс



НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ

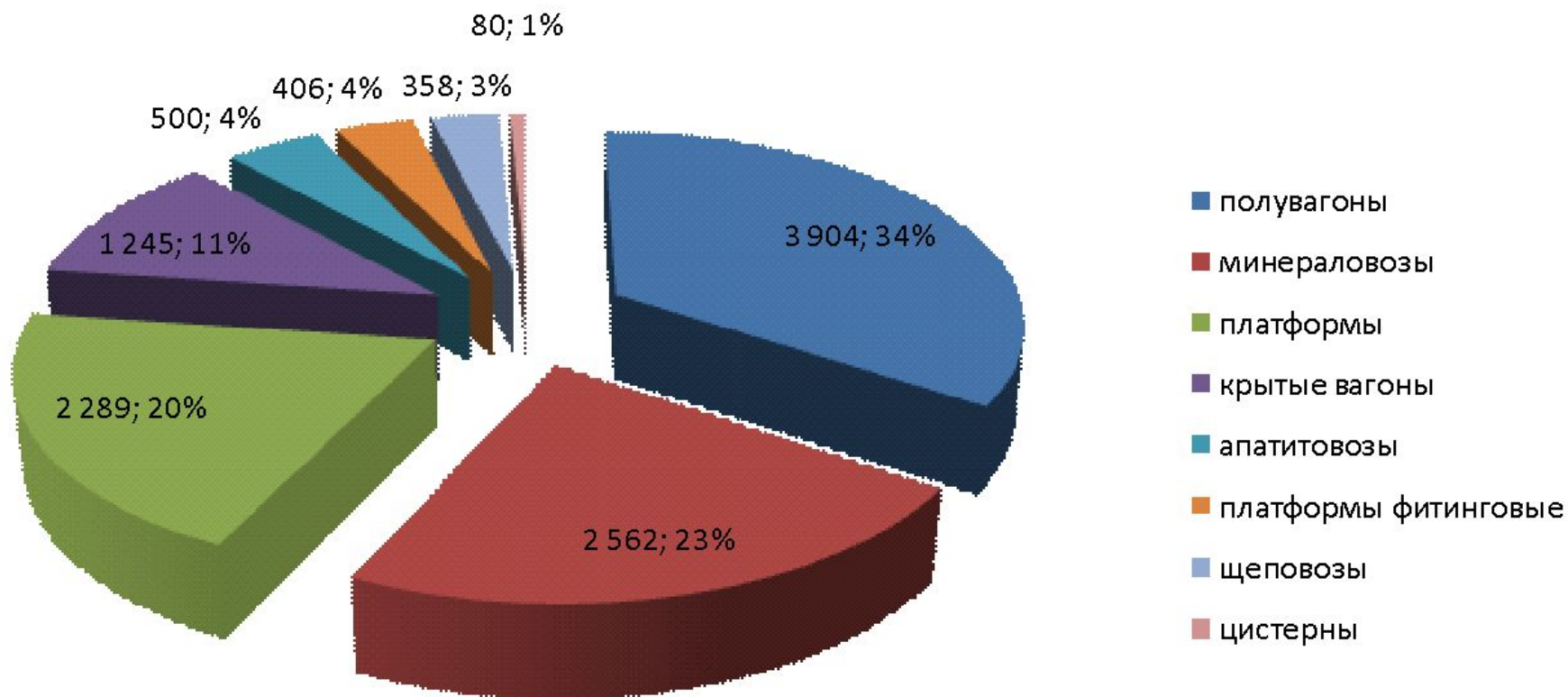
VRCARGO



ИЖОРСКИЙ
ТРУБНЫЙ
ЗАВОД

СеверСталь

Количество вагонов в управлении компании



Индексы роста ключевых отраслей в ж.д. перевозках



Пути снижения затрат:

- **Сокращение порожнего пробега**
- **Снижение простоев за счет сокращения ремонтного периода**
- **Передача ПС предприятий транспортным компаниям в оперативное управление**

Спасибо за внимание!

Баранов Андрей Анатольевич

Директор по маркетингу

ЗАО «Евросиб СПб-транспортные системы»

Телефон: +7 812 331 7818 (доп. 3760)

www.eurosib-group.biz

Полный вариант доклада и презентации Вы можете получить,
направив нам запрос по электронной почте по адресу:

prpr@pr@eurosibpr@eurosib.pr@eurosib.biz