



Renaissance
Online

**Будущее российского фондового рынка:
каким он нужен частному инвестору**

1992-97

Становление российского рынка, формирование класса инвесторов, появление брокерских компаний и рост их числа, сегментация рынка

1998-99

Сокращение числа инвесторов, разорение или уход с рынка ряда участников, консолидация брокерского бизнеса

2000-04

Появление интернет-трейдинга, резкое удешевление брокерской инфраструктуры, рост числа компаний, предоставляющих брокерские услуги с использованием систем интернет-трейдинга

2005-07

Рост российского рынка, сегментация рынка, развитие инструментов доверительного управления и коллективных инвестиций, стремительный рост числа частных инвесторов, первые признаки консолидации рынка

?

Ожидание прихода нескольких миллионов инвесторов на брокерское обслуживание

Взгляд со стороны брокера...

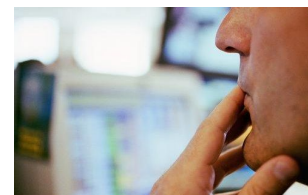
Кто является клиентом брокерской компании

Renaissance
Online_____

Институциональный
инвестор



Частный инвестор



Day-trader



Активный маржинальщик



Остальные



Институциональный инвестор

Частный инвестор

Day-trader

Активный маржинальщик

Остальные

Инвесторы с большим опытом работы, имеющие собственные стратегии, готовые к рыночному риску, получающие на рынке основную часть своего дохода. Имеют большие портфели и стабильные обороты.

Не опытные инвесторы, привлеченные на рынок рекламой. В большинстве случаев приносят маленькие суммы, торгуют не системно, через некоторое время прекращают.

**Институциональный
инвестор**

Частный инвестор

Day-trader

Активный маржинальщик

Остальные

**Очень мало, обслуживать
тяжело, привлечь еще
сложнее**

**Миллионы,
нетребовательны,
любопытны**

Институциональный
инвестор

Частный инвестор

Day-trader

Активный маржинальщик

Остальные

от

1000 долларов

в месяц

быть может

100 долларов

ДОХОДНОСТЬ =

ПРИБЫЛЬ

ЗАТРАТЫ

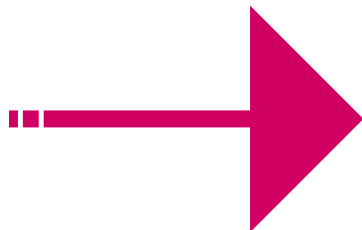
- ✓ Увеличение клиентской базы за счет новых клиентов любого качества
- ✓ Предоставление максимальных «маржинальных» плеч
- ✓ Стимулирование оборота путем инициирование на сделки по сигналам МТС или сотрудников брокера

- ✓ Максимальная простота услуги
- ✓ Снижение затрат на одного клиента путем уменьшения уделяемого ему времени специалистов
- ✓ Снижение затрат на инфраструктуру: IT, риск-менеджмент, заработная плата...

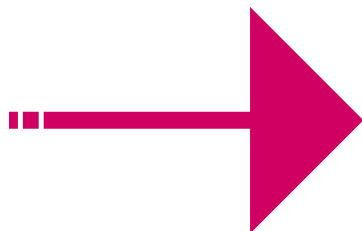
Взгляд со стороны клиента...

Что требуется от инвестора, работающего через брокера?

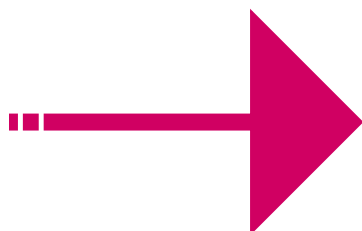
Renaissance
Online



Участие в торгах, чтение аналитики и отслеживание новостей



Понимание рынка, принятие правильных решений, оценка рисков



Достаточные средства для формирования портфеля и их достаточный остаток для текущих расходов

Сколько инвестор хочет за такую работу?

Renaissance
Online_____

Сумма счета

\$ 1 000

\$ 10 000

\$ 50 000

\$ 500 000

\$ 35 000

*Вполне возможно, что
получиться заработать
из расчета на месяц*

\$ 30

\$ 300

\$ 1 500

\$ 15 000

\$ 1 000



Зачем инвестору, у которого нет достаточного капитала, брокерские услуги?

Зачем клиенту, у которого недостаточно времени и знаний, самостоятельно управлять портфелем?

Нужно ли инициировать на совершение сделок людей, которые самостоятельно в рынке не ориентируются?

Нужно ли вкладывать средства в вовлечение в самостоятельную торговлю тех, кто в перспективе торговать не будет?



**Должны ли брокерские услуги продаваться в розницу?
Конкурируют ли брокеры с управляющими компаниями?
Растет ли качество брокерских услуг?**

Качественное брокерское обслуживание массового частного инвестора не рентабельно для брокера.

Самостоятельная активная работа на рынке не выгодна для инвестора с малой суммой средств.

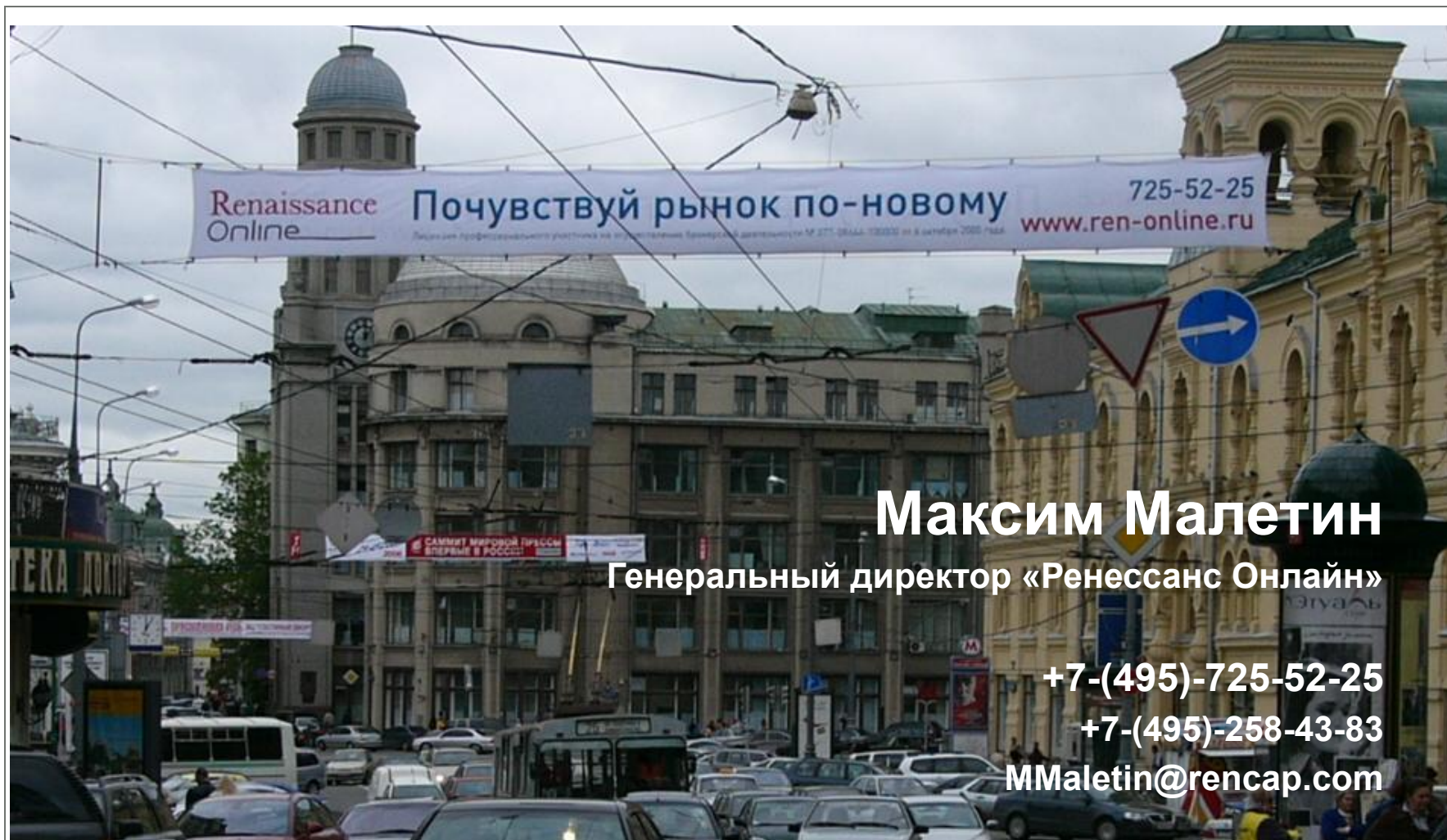


Необходимо развитие различных форм коллективных инвестиций и доверительного управления как основных вариантов инвестирования частных инвесторов.

Брокерские услуги должны предоставляться профессиональным инвесторам.

Спасибо за внимание

Renaissance
Online



Максим Малетин

Генеральный директор «Ренессанс Онлайн»

+7-(495)-725-52-25

+7-(495)-258-43-83

MMaletin@rencap.com