

Международная Бизнес Школа (IBS)

при КАЗАХСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ УНИВЕРСИТЕТЕ им.Т.РЫСКУЛОВА



IBS MBA

практические знания для развития
бизнеса

www.ibschool.kz

Скажите «ДА» Mini MBA, потому-что:

- 1** *Mini MBA – оптимальная программа* для тех, кто чётко знает цель обучения и желает получить конкретные знания. Кто не хочет терять время, набирая стаж работы.
- 2** *Mini MBA – удобный график и формат обучения. 6 дней* в месяц в течение полугода. Современные интерактивные формы обучения.
- 3** *Mini MBA – только самое ценное.* Наиболее востребованные методы и технологии управления. Современная казахстанская и мировая практика ведения бизнеса.
- 4** *Mini MBA – где бы Вы ни находились.* График обучения позволяет планировать заранее процесс обучения. Использование ДОТ поможет не отрываться от обучения где бы вы не находились. Учитесь, не теряя времени!
- 5** *Mini MBA – курс как для опытных руководителей, так и для тех, кто только начинает свой путь в бизнесе.* Систематизация имеющихся знаний. Получение новых знаний и практических инструментов.
- 6** *Mini MBA – консультационный подход* Разбор кейсов и бизнес -задач по конкретным компаниям. Адаптация методик и технологий к актуальным запросам участников. Совместный поиск решений.
- 7** *Mini MBA – разработка бизнес - модели* Проектирование системы управления для эффективного решения стоящих задач перед Вами и Вашим предприятием.
- 8** *Mini MBA – профессиональная команда преподавателей.* Лучший опыт преподавателей-консультантов. Успешная практика реализации проектов на предприятиях для Вас и Вашего бизнеса.
- 9** *Mini MBA – выбор тематики и направления обучения* Вы сами выбираете тему последнего модуля курса. Получите больше информации по наиболее интересному и необходимому направлению!
- 10** *Mini MBA – расширение круга контактов.* Знакомство с опытом компаний других отраслей. Новые деловые и личные контакты. **Откройте новые возможности для развития!**

Мини МВА

•Маркетинг

•Финансы

•Персонал

•Бизнес

•Процессы

•Менеджмент



Структура программы мини МВА



ЛИДЕРСТВО

30 часов



УПРАВЛЕНИЕ

30 часов



МАРКЕТИНГ

30 часов



ФИНАНСЫ

30 часов



ПЕРСОНАЛ

30 часов



ПРОЕКТЫ

30 часов



МОДУЛЬ
НА ВЫБОР

30 часов



ТЕСТИРОВАНИЕ
ЗАЩИТА

10 часов

Содержание программы

модуль

Лидерство: личностное развитие



Цель: освоить и развить необходимые навыки личной эффективности. Научится владеть искусством ведения переговоров, проведения презентаций, деловых встреч, управления коллективом.



- Личностный аспект в профессиональных компетенциях руководителя
- Основные навыки успешного руководителя
- Деловые коммуникации как инструмент управления
- Самоменеджмент руководителя

Содержание программы

модуль

Управление как система



Цель: Освоить основные законы и модели эффективного бизнеса. Овладеть основными инструментами стратегического менеджмента



- Системная модель бизнеса
- Карта управления
- Проектирование системы управления
- Организационная структура компании
- Основы стратегического управления
- Администрирование и организация управления

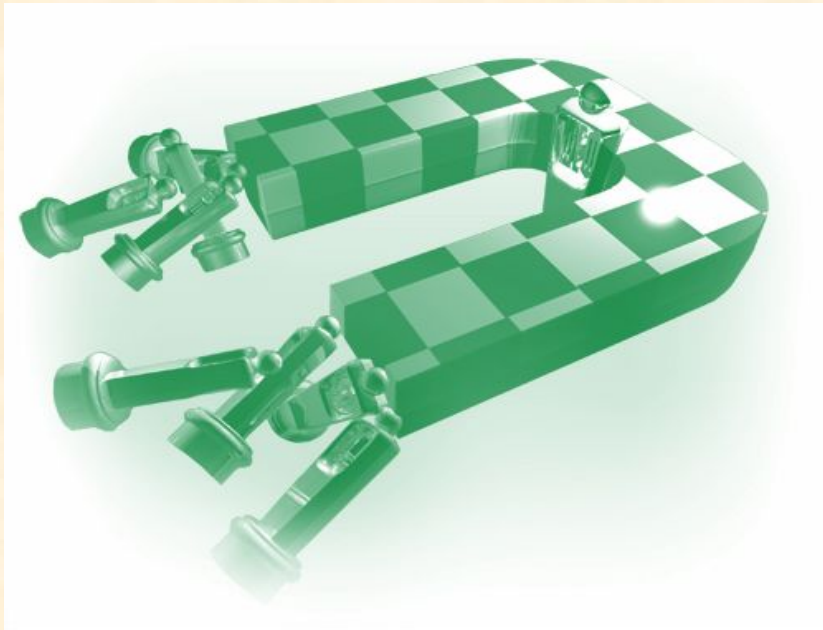
Содержание программы

модуль

Управление маркетингом



Цель: овладеть основными инструментами маркетинга для изменения рыночных позиций предприятия



- Развитие стратегического маркетингового мышления и разработка стратегии
- Управление комплексом маркетинга
- Построение эффективного маркетинга в компании
- Анализ продуктового портфеля компании и оценка эффективности маркетинга

Содержание программы

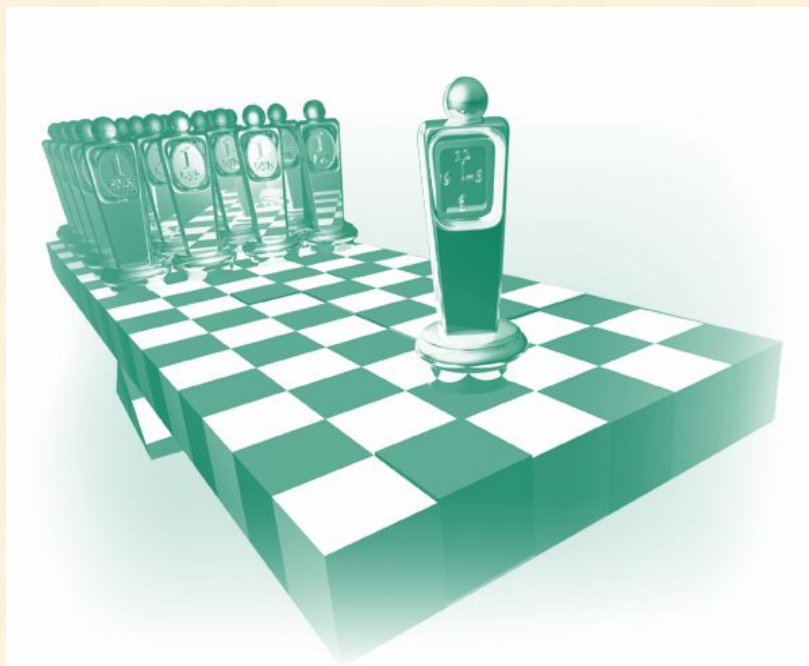
модуль

Управление финансами



ФИНАНСЫ

Цель: освоить основные способы управления финансами, научиться строить эффективную службу управления финансами

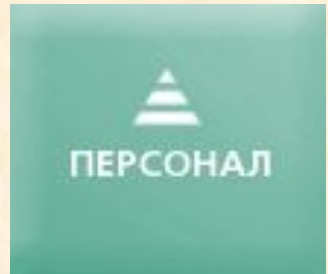


- Деятельность компании в финансовых терминах: управленческий, финансовый и налоговый учет
- Финансовый анализ компании - инструмент расшифровки результатов деятельности компании
- Анализ и оценка решений по текущим инвестициям в компанию
- Управление инвестиционными проектами в условиях неопределенности

Содержание программы

модуль

Управление персоналом



Цель: научиться формировать сплоченную команду и эффективно ею управлять.



- Система управления человеческими ресурсами
- Корпоративная культура компании и внутренние коммуникации
- Система подбора, найма и адаптация персонала
- Система мотивации и стимулирования персонала
- Оценка и развитие персонала компании

Содержание программы

модуль

Управление проектами



Цель: овладеть эффективными способами управления проектами по развитию бизнеса



- Построение организационной структуры
- Критерии успеха проекта
- Жизненный цикл проекта; создание системы управления проектом в организации
- Управление содержанием, сроками, рисками и изменениями проекта
- Информационные системы в управлении проектами
- Планирование инвестиционных проектов

Содержание программы

Модуль на выбор


МОДУЛЬ
НА ВЫБОР

- **Выбор модуля в соответствии с собственными потребностями и интересом.**
- **В течение одного года с момента обучения, слушатель имеет право выбрать любой модуль из перечня представленного МБШ, участвовать в работе круглых столов, мастер-классов, модулей международных программ.**



Содержание программы

Завершение обучения

Итоговый контроль: ТЕСТИРОВАНИЕ



- Вопросы охватывают весь материал, пройденный в рамках программы Mini MBA
- Тестирование позволяет определить степень усвоения материала программы
- Проходит в режиме он-лайн, в строго отведённое время
- Максимально возможная оценка – 100 баллов

ЗАЩИТА ИТОГОВОЙ РАБОТЫ

- Направлена на демонстрацию практического применения полученных в ходе обучения знаний и инструментов управления;
- Выполняется поэтапно, по мере прохождения каждого модуля;



ФОРМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОГРАММЫ



- *Интерактивные методы обучения*
- *Индивидуальные и групповые занятия*
- *Кейсы, деловые игры*
- *Домашние задания*
- *Тестирование, подготовка итогового проекта*

Документ об окончании программы

- Выпускники, успешно прошедшие обучение, тестирование и защитившие итоговый проект, получают Диплом Международной Бизнес Школы об окончании программы мини МВА.
- При продолжении обучения на программах Executive MBA или MBA **диплом даёт право на зачёт дисциплин мини МВА**, сокращение сроков обучения и снижение стоимости.

Расписание занятий и график обучения

•Расписание

•Семь модулей

•Один модуль - 6 дней

•Периодичность* - два раза в месяц по три дня (вторая и последняя неделя месяца)

•Дни обучения - пт, сб, вс. * - периодичность занятий может корректироваться по желанию слушателей

•График работы*

•Пятница – с 16.00– 21.40

•Сб. и Вс.– с 10.00 - 15.40 с двумя перерывами на кофе-паузу *

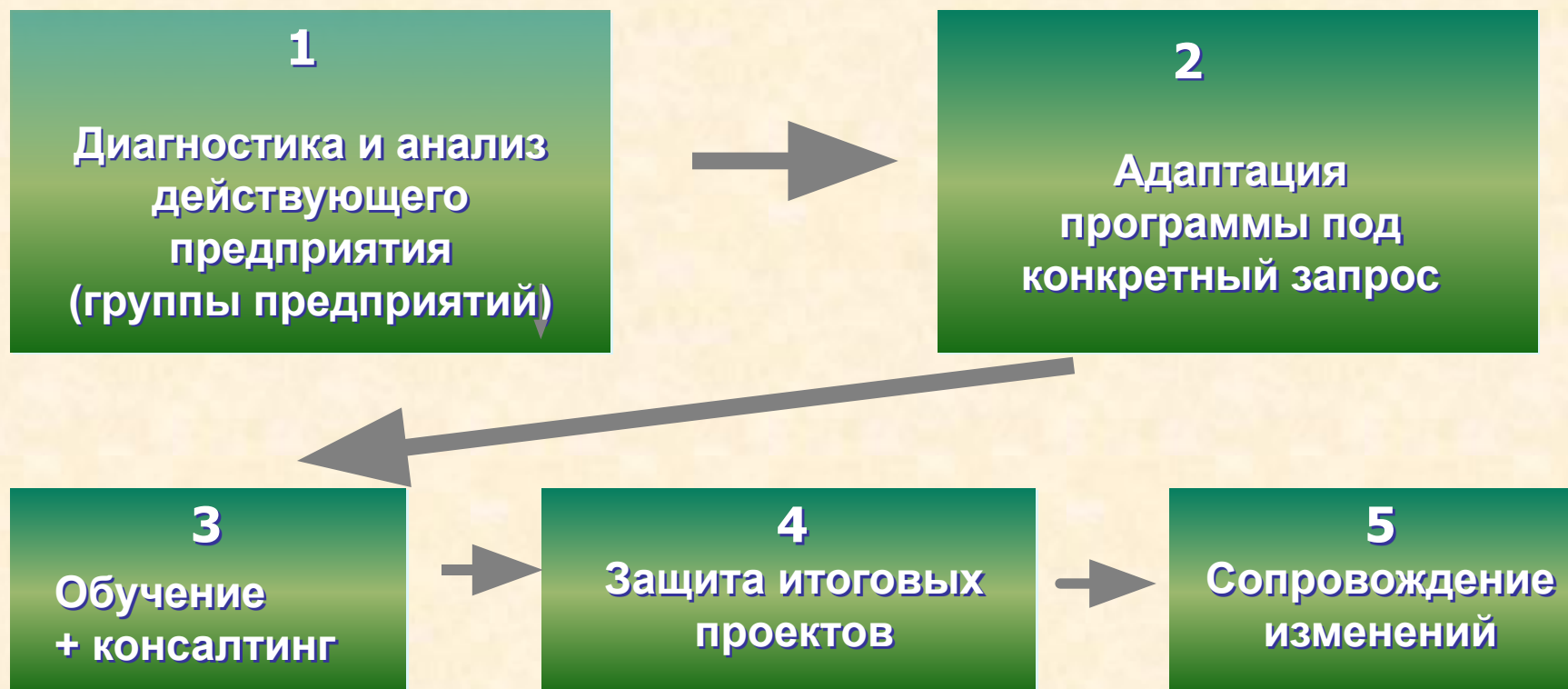
- график обучения может уточняться в соответствии с предпочтениями группы

Порядок оплаты:

- Регистрационный взнос: **30 000 (тридцать тысяч) тенге;**
- Оплата за обучение производится равными долями в четыре транша;
- При обучении двух и более человек с одной компании – **скидка 5%;**
- При 100% оплате всей суммы за 30 дней до начала обучения – **скидка 10%**
- Стоимость обучения – **520 тыс.тенге**

КОРПОРАТИВНЫЙ Mini MBA

Корпоративный Mini MBA —
средство реализации стратегии развития компании



*Вы строите эффективную модель бизнеса
для успешного управления предприятием.*



БУДЕМ РАДЫ УВИДЕТЬ ВАС на нашей программе!!!



Наш адрес: 050035 г. Алматы, Жандосова, 55
(здание МБШ расположено во внутреннем дворе КазЭУ
им.Т.Рыскулова)

Наши контакты:

+7 (727) 221 45 88,

+7 (727) 396 91 41,

+7 (727) 255 03 87.

e-mail: pdp@ibschool.kz,