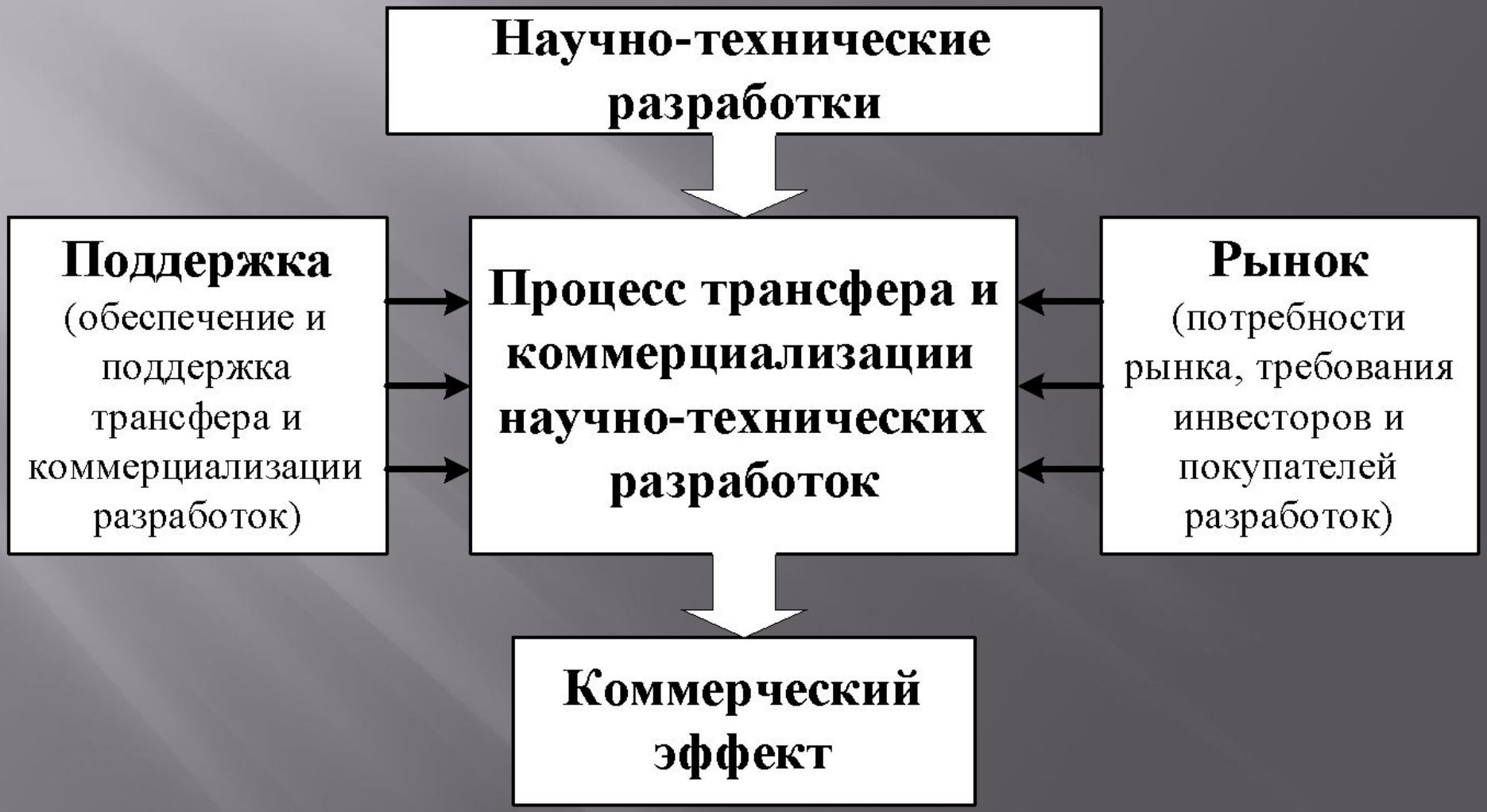
ПРЕЗЕНТАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ К СЕМЕСТРОВОМУ КУРСУ ЛЕКЦИЙ

Коммерциализация и трансфер результатов НИОКР

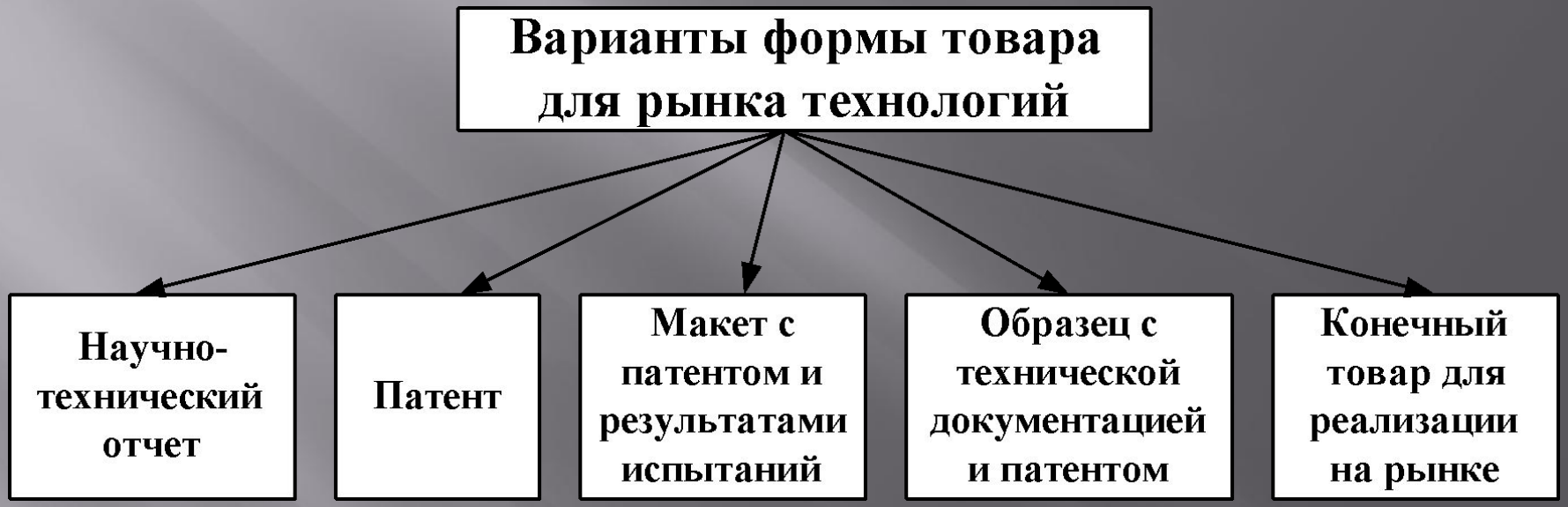
Кокорев А.А.

Укрупненная модель трансфера и коммерциализации научно-технических разработок

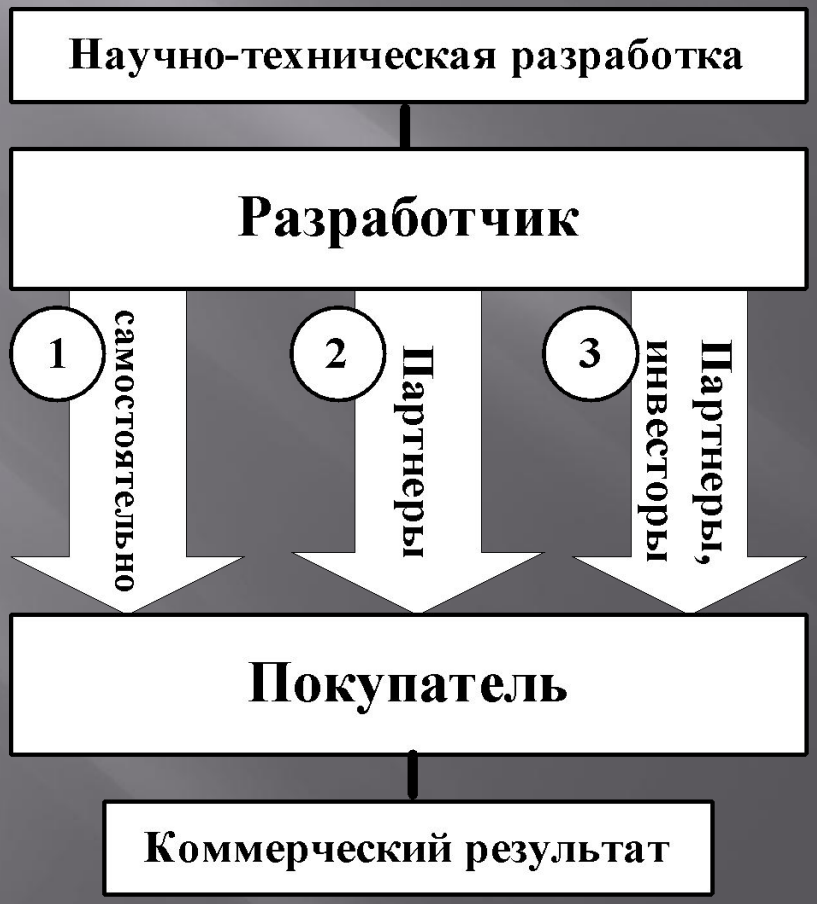


Этапы трансфера и коммерциализации научно-технических разработок

Варианты товара на рынке технологий при продвижении научно-технических разработок



Варианты взаимосвязей участников процесса коммерциализации научно-технической разработки



Основные этапы поиска партнеров, инвесторов и покупателей

Разработчик

1. Научно-техническая разработка и ее оформление в виде отчета о НИОКР
2. Выявление привлекательности разработки для потенциальных партнеров , инвесторов и покупателей
3. Определение потенциальных партнеров , инвесторов и покупателей
4. Составление заявки или предложения о сотрудничестве
5. Определение форм и методов продвижения разработки как бизнес -проекта
6. Обращение к потенциальным партнерам , инвесторам и покупателям
7. Анализ результатов и корректировка бизнес -проекта и своих действий

Потенциальные партнеры , инвесторы и покупатели

Обобщенная схема продвижения научно-технических разработок на рынок