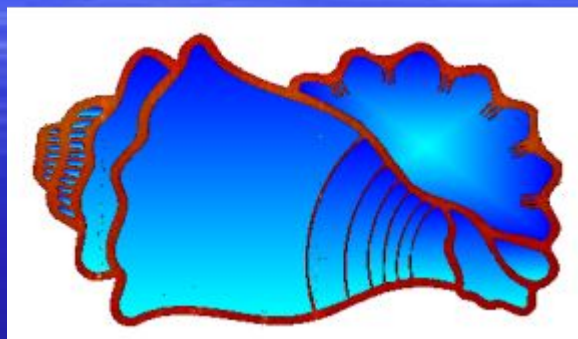


Опыт участия инновационного предприятия в государственной программе стимулирования экспорта

Мартьянов Илья Юрьевич,
ЗАО «МедСил»

Заместитель Генерального директора по внешнеэкономической
деятельности

Закрытое акционерное общество «МедСил»



141002, Московская область, г.Мытищи, ул.
Ядреевская, д.4

тел. (495) 760-10-06, 760-03-80,

тел./факс (495) 583-36-62, 583-54-33, 581-40-76

<http://www.medsil.ru>

E-mail: medsil.zao@gmail.com

Сфера деятельности предприятия

- Инновационные разработки специальных композиций материалов и конструкций медицинских изделий из силиконовой резины и других эластомеров, используемых в общей хирургии, трансплантологии, кардиохирургии, нейрохирургии, офтальмологии, гастроэнтерологии, урологии, оториноларингологии, бариатрической хирургии;
- Серийный промышленный выпуск расходных и имплантируемых медицинских изделий

Продукция ЗАО «МедСил»

- Зонды, силиконовые дренажи, эндопротезы
- Воздуховоды-маски ларингеальные
- Наборы для катетеризации центральных вен с одно- и многопросветными катетерами
- Внутриглазные имплантаты, линзы, системы микродренажа
- Системы отведения жидкости и нейрохирургические трубки для лечения гидроцефалии
- Катетеры (стенты) силиконовые урологические
- Катетеры баллонные силиконовые уретральные
- Одно- и двухканальные силиконовые трубки общего применения
- Рентгеноконтрастные трубки из ПВХ и полиэтилена
- Внутривенные инфузионные порты
- Устройства для бариатрической хирургии

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере

- проведение государственной политики развития и поддержки малых предприятий в научно-технической сфере;
- оказание прямой финансовой, информационной и иной помощи малым инновационным предприятиям, реализующим проекты по разработке и освоению новых видов наукоемкой продукции и технологий на основе принадлежащей этим предприятиям интеллектуальной собственности;
- создание и развитие инфраструктуры поддержки малого инновационного предпринимательства;
- содействие созданию новых рабочих мест для эффективного использования, имеющегося в Российской Федерации научно-технического потенциала;
- привлечение внебюджетных инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства;
- подготовка кадров (в том числе вовлечение молодежи в инновационную деятельность)

Экспорт 2010 – программа Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере

«Выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, направленных на разработку экспортно-ориентированной продукции для поставки на зарубежные рынки, соответствующей приоритетным направлениям правительства РФ»

Факторы повышения конкурентоспособности экспортируемых изделий медицинского назначения

- Совершенствование медико-технических параметров изделия
- Регистрация и сертификация изделия в разрешительных системах целевых стран потребления
- Существенное снижение стоимости изделия по сравнению с аналогами западного производства

Краткая характеристика экспортного проекта

- Название проекта: «Разработка инновационных силиконовых имплантируемых устройств и приспособлений для хирургического лечения тяжелых форм ожирения»
- Финансирование со стороны Фонда: 11 млн. рублей
- Финансирование из внебюджетных источников (собственных средств компании) – 11 млн. рублей (на паритетной основе с Фондом)
- Совокупный бюджет: 22 млн. рублей
- Сроки выполнения: октябрь 2010 - ноябрь 2011 гг.
- Цель проекта: разработка и изготовление опытных образцов отечественных недорогих высокоэффективных биосовместимых устройств и приспособлений (внутрижелудочных баллонов и желудочных бандажей), использующихся в бариатрической хирургии для лечения тяжелых форм ожирения, и вывод этих устройств как на российский, так и на внешние рынки

Содержание НИОКР по проекту

- Разработка конструкции внутрижелудочного баллона «второго поколения» с увеличенной емкостью (до 750-900 мл) и сроком хранения готового изделия (12 месяцев с даты производства);
- Разработка конструкции клапана внутрижелудочного баллона, предназначенного для регулирования емкости баллона как в процессе установки, так и по окончании манипуляции;
- Исследования, направленных на разработку оптимальной силиконовой композиции для изготовления опытных образцов внутрижелудочных баллонов, повышение таких эксплуатационных характеристик силиконового материала, как прочность и эластичность;
- Расчет конструкции элементов желудочного бандажа;
- Разработка основных операций технологического процесса изготовления внутрижелудочных баллонов и желудочных бандажей;
- Конструирование технологической оснастки;
- Технические, токсикологические и клинические испытания опытных образцов изделий.

Результаты реализации проекта

- Повышение объема экспортных продаж устройств для бариатрической хирургии с 3000 – 4000 тыс. долларов США до 20000-25000 долларов США ежемесячно
- Расширение рынков сбыта. В 2010 – 2011 гг. наша продукция была представлена в Мексике, Колумбии, ряде других стран Латинской Америки и Ближнего Востока (Иран, ОАЭ, Сирия, Йемен, Пакистан, Ирак).
- Начало строительства дилерской сети в странах Латинской Америки и Ближнего Востока (Мексика, Колумбия, Иран, ОАЭ).

ВЫВОДЫ

Государственные программы поддержки малого предпринимательства могут быть весьма эффективным инструментом развития экспортного потенциала инновационных компаний

Чтобы быть конкурентоспособным на зарубежных рынках, мы считаем необходимым

- осуществлять долгосрочное планирование освоения перспективных регионов и стран;
- инвестировать в обучение, тренинги персонала, в развитие способностей персонала, чтобы быть конкурентоспособным наряду с другими квалифицированными компаниями из других стран;
- внедрять профессиональную и эффективную систему управления и коммуникации на всех уровнях;
- набирать квалифицированный персонал в отделы маркетинга, продаж, с навыками ведения делового общения, знанием английского языка как международного.
- учитывать требования целевого потребителя к товарам и услугам и проводить гибкую ценовую политику