

Система построения бизнеса Nu Skin

**«Стабильный успех»**

# Стабильный успех

- **Главный мотивирующий фактор** – возможность создания *для себя и своей семьи регулярного денежного потока* (стабильного остаточного дохода, который наследуется)

# Стабильный успех

- *Величина остаточного дохода* зависит от момента вхождения в бизнес, уровня доверия в своём социуме, коммуникабельности, активности, обучаемости, последовательности действий.

# Стабильный успех

- *Стабильность* достигнутого дохода определяется характеристикой компании. Nu Skin соответствует критериям:
  - 1. Предлагает наиболее востребованный на рынке продукт и занимает лидирующую позицию в этом тренде.
  - 2. Осуществляет только легальную деятельность.
  - 3. Имеет историю финансовой стабильности.

# Стабильный успех

- 4. Выпускаемая продукция:
- - повторяющуюся в использовании,
- - уникальная (инновационная),
- - заявленная эффективность подтверждена клиническими исследованиями и может быть измерена

# Стабильный успех

- 5. *Стабильность лидирующих позиций* в области антистарения обусловлена серьёзной научной базой (Учёный Совет Компании), интеллектуальной собственностью (патенты отдельных этапов разработки, создание алгоритма ageLOC)

# Стабильный успех

- 6. Имеет 26-летнюю историю бизнес-партнёра, добросовестно выполняющего свои обязательства (стабильность лидерской части маркетинг-плана, стабильные выплаты крупных сумм успешным лидерам), работа на 51 рынке мира, бесшовный маркетинг-план с особенностями, обеспечивающими стабильность остаточного дохода.

# Стабильный успех

## Механизм быстрого старта

- На первой неделе после регистрации и принятия серьёзного решения о построении бизнеса должна быть пройдена двухдневная школа (например, вторник и четверг в течение всего дня). Проводит школу лидер. Участников не более 10 человек по предварительной записи.

# Стабильный успех

- Изучаемые вопросы:
- 1. Видение возможностей при построении бизнеса в партнёрстве с Nu Skin (презентация «Бизнес-партнёрство с Nu Skin»)
- 2. Миссия Nu Skin, осуществление её через наукоёмкий продукт и вывод на рынок наукоёмких технологий(презентации «Убедительное преимущество», «Инновации Nu Skin»).
- 3. Карьера в Nu Skin, особенности маркетинг-плана (презентация «Карьера»)
- 4. Программа «Рубин за 120 дней»

# Стабильный успех

- 5. Обучение ведению дневника, анализу записей в нём.
- 6. Знакомство с интернет-возможностями при ведении бизнеса с Nu Skin: регистрация, оформление заказов и автозаказов, пользование личным кабинетом и скайпом. Участие в телефонных конференциях.
- 7. Обучение проведению демонстраций технологий Galvanic SPA, ProDerm и измерению уровня антиоксидантной защиты на биофотонном сканере.

# Стабильный успех

- После прохождения школы «Быстрый старт»:
- 1. Проведение работы по программе «Рубин за 120 дней». Лидеры, работающие по программе «Рубин за 120 дней» могут посещать отдельные занятия по системе «Быстрый старт» в качестве вольнослушателей по согласованию с лидером, проводящим эти занятия.

# Стабильный успех

- 2. Проведение еженедельных презентаций «Убедительное преимущество» и мастер-классов для привлечения к использованию продукции Nu Skin новых клиентов.

# Стабильный успех

- 3. Ежемесячные лидерские советы (1-3 число месяца) с обсуждением результатов работы по системе «Стабильный Успех».
- 4. Обязательное посещение региональных корпоративных мероприятий, мотивация лидеров на посещение конвенции.