



- Сайт должен предоставлять возможность его пользователям (покупателям, арендаторам, журналистам, партнёрам и т.д.) наиболее удобным для них образом достигать своих целей
- Сайт должен зарабатывать деньги. Будучи виртуальным отображением реального торгового комплекса, web-сайт может предоставлять услуги:
 - Размещения рекламы
 - Аренды виртуальных торговых площадей
- Сайт должен привлекать посетителей в торговый комплекс и виртуальные магазины



Цель посещения	Предполагаемая доля посетителей %%			
Ознакомиться с комплексом	40			
Побродить по магазинам (без конкретной цели)	13			
Скупиться (вообще)	2			
Купить определенный товар или у определенного продавца	2			
За новостями, новинками товаров и т.д.	4			
Посетить событие	0,5			
Назначить встречу	0,1			
Пообщаться (обсудить товар, событие)	0,3			
За акциями, распродажами, розыгрышами	35			
Почитать статьи, рекомендации специалистов	0,6			
Разместить рекламу	2			
Арендовать площадь	0,5			



□ Арендовать площадь



- Перечисленные задачи (цели) посетителей могут быть решены следующими функциональными блоками портала:
 - Рекламные блоки
 - Календарь событий
 - Пресс-релизы
 - Фото-галерея
 - Рекомендуемые продукты
 - Распродажи
 - Карта комплекса
 - Кварталы
 - Магазины
 - Поиск товаров и магазинов
 - Рубрикатор товаров и услуг
 - Опросы (викторины)



- Рекламные блоки имеют место на большинстве страниц портала и являются сдаваемыми в аренду рекламными площадями
- Рекламные блоки могут быть контекстно-зависимыми. Так арендатор может приобрести рекламную площадь на страницах портала, посвящённых только определённой категории товаров или услуг, либо на общих страницах. От места размещения зависит стоимость рекламной площади (наиболее дорогостоящие места на главной странице портала)
- Рекламные блоки могут быть разных типов и размеров (графические и текстовые)
- Размещением рекламных блоков, управление их показами и расчёт статистики должна обеспечивать специальная система управления банерными показами.



- Календарь представляет собой блок, в котором размещаются анонсы предстоящих событий
- Календари событий могут быть контекстно-зависимыми. На страницах, посвящённых определённой категории товаров или услуг, размещаются анонсы, имеющие отношение к этой категории, а на главной странице портала отображается общий календарь
- Анонс может быть нескольких типов:
 - Название события
 - Название + короткий текстовый анонс
 - Название + короткий текстовый анонс + графическое изображение
- Каждый анонс является ссылкой на страницу, содержащую подробное описание предстоящего события
- Имеется архив прошедших событий
- Имеется возможность подписаться на получение по e-mail анонсов как всех событий, так и имеющих отношение к определённым категориям
- Управление календарём событий осуществляют специальные системы новостей и рассылок



- Блок пресс-релизов может быть контекстно-зависимыми. На страницах, посвящённых определённой категории товаров или услуг, размещаются пресс-релизы, имеющие отношение к этой категории, а на главной странице портала отображается общий список.
- Пресс-релиз может быть представлен в ленте несколькими вариантами:
 - Заголовок
 - Заголовок + короткая текстовая аннотация
 - Заголовок + короткая текстовая аннотация + графическое изображение
- Каждый заголовок пресс-релиза является ссылкой на страницу, содержащую его полный текст
- Имеется архив пресс-релизов
- Имеется возможность подписаться на получение по e-mail как всех пресс-релизов, так и имеющих отношение к определённым категориям
- Управление пресс-релизами осуществляют специальные системы новостей и рассылок



- Блок Фото-галерея расположен на первой странице портала
- Блок Фото-галерея предназначен для того, чтобы дать посетителю общее представление о комплексе
- На главной странице портала этот блок предлагается представить в виде сменяющих друг-друга при помощи эффектов анимации изображений
- На первой странице портала данный блок связан с полной фото-галереей, содержащей в себе все изображения и средства навигации



- Блок Рекомендуемые товары предназначен для размещения в нём изображений и коротких описаний специально рекламируемых товаров
- Блок по сути является рекламным. Размещение товаров в этом блоке является платной услугой для арендаторов
- Блок может быть контекстно-зависимым. Так, арендатор может приобрести размещение своего товара в блоке на страницах, относящихся к определённым категориям товаров и услуг, либо на общих разделах сайта. Размещение на главной странице портала является наиболее дорогостоящим.



- Блок распродаж представляет собой перечень текущих распродаж
- Блок распродаж может быть контекстно-зависимыми. На страницах, посвящённых определённой категории товаров или услуг, размещаются распродажи, имеющие отношение к этой категории, а на главной странице портала отображается общий список.
- Анонс распродажи может быть представлен в ленте несколькими вариантами:
 - Заголовок
 - Заголовок + короткая текстовая аннотация
 - Заголовок + короткая текстовая аннотация + графическое изображение
- Каждый анонс распродажи является ссылкой на страницу, содержащую её описание
- Имеется архив распродаж
- Имеется возможность подписаться на получение по e-mail как всех анонсов распродаж, так и имеющих отношение к определённым категориям
- Управление анонсами распродаж осуществляют специальные системы новостей и рассылок



- Блок Карта комплекса находится на главной странице портала
- Блок представляет собой графическое изображение карты и является ссылкой на подробную карту
- Подробная карта связана с базами данных арендаторов, товаров. На подробной карте имеется следующие возможности:
 - Найти (подсветить) конкретный магазин или несколько магазинов, относящихся к определённой категории (категориям)
 - Найти и подсветить все магазины, предлагающие определённый товар (товары)
 - Перейти на страницу с описанием конкретного магазина
 - Перейти на страницу конкретного квартала
 - Запланировать визит. Пользователь имеет возможность нанести на карту те магазины, которые он намерен посетить (со своими комментариями) и распечатать карту
 - Назначить встречу. Пользователь может отметить место на карте с указанием даты и времени и отослать приглашение на встречу в этом месте знакомым



- Блок Кварталы расположен на главной странице портала и состоит из пиктограмм, отображающих специализацию существующих кварталов
- Цель блока: дать общее представление о предлагаемых товарах и услугах и предоставить возможность быстрого перехода на страницы посвящённые конкретным кварталам



- Блок Магазины выполняет две функции: информационную и рекламную
- Предлагается использовать несколько типов рекламных пакетов для арендаторов
 - Рядовой партнёр
 - Приоритетный партнёр
 - Золотой партнёр
 - Подробно партнёрские пакеты описаны в разделе «Типы партнёров»
- В блоке Магазины Золотые партнёры представлены в виде логотипов, а Приоритетные текстовым списком. Имеется также ссылка на полный список магазинов
- Полный список магазинов снабжён возможностями расширенного поиска и фильтрации и связан с картой и электронным магазином
- Содержимое блоков может быть контекстно-зависимым. Так Золотые и Приоритетные партнёры могут выбирать категории, в которых они имеют эти статусы



- Блок поиск товаров, услуг и магазинов представляет собой поля для быстрого поиска и фильтрации интересующей посетителей информации, а также имеет ссылку на страницу расширенного поиска
- Раздел расширенного поиска предоставляет возможность искать информацию по множеству различных параметров
- Со страницы результатов поиска можно перейти на разделы, посвящённые найденным товарам, услугам и магазинам, а также подсветить найденные объекты на карте комплекса и запланировать визит
- Система поиска может выполнять рекламную функцию: имеется возможность продажи арендаторам ключевых слов и фраз. При совпадении этих фраз с поисковым запросом на странице результатов поиска будут выводиться рекламные блоки.



- На сайте торгового комплекса предлагается ввести единую систему категорирования товаров и услуг, магазинов, страниц и разделов сайта, новостей, событий, прессрелизов и т.д.
- Категории должны представлять собой сложное «дерево»
- Такое категорирование снабдит пользователей сайта возможностью гибкого расширенного поиска интересующих их товаров и магазинов, а также возможностью просмотра и подписки на интересующие категории новостей, пресс-релизов, распродаж и т.д.
- Помимо этого, категорирование позволит предложить арендаторам возможность покупки рекламных площадей на тех разделах сайта, которые представляют для них интерес.
- Блок Рубрикатор товаров и услуг представляет собой список категорий верхнего уровня, дающих общее представления о предлагаемых товарах и сервисах, а также графическое изображение «разветвлённого дерева» этих сервисов
- Блок предоставляет возможность как быстрого перехода к определённой категории, так и перехода к общему структурированному списку.



- Блок Опросы / викторины позволяет проводить всевозможные опросы, розыгрыши и акции
- Блок в выполняет две основные функции: привлечение посетителей и проведение всевозможных маркетинговых исследований



http://nv.com.ua

- Портал торгового комплекса должен быть сбалансирован с точки зрения удовлетворения потребностей посетителей и владельцев портала.
- С учётом предположения, что интересы владельцев комплекса условно в 2 раза выше интересов посетителя можно сделать следующий расчёт важности каждого из посетителей:

Цель посещения	Предполагаемая доля посетителей %%	Важность для владельцев ТК %%	Условная сумма	Итоговая важность посетителя
Ознакомиться с комплексом	40	7	54	18,0%
Побродить по магазинам (без конкретной цели)	13	7	27	9,0%
Скупиться (вообще)	2	10	22	7,3%
Купить определенный товар или у определенного продавца	2	15	32	10,7%
За новостями, новинками товаров и т.д.	4	3	10	3,3%
Посетить событие	0,5	1	2,5	0,8%
Назначить встречу	0,1	1	2,1	0,7%
Пообщаться (обсудить товар, событие)	0,3	1	2,3	0,8%
За акциями, распродажами, розыгрышами	35	1	37	12,3%
Почитать статьи, рекомендации специалистов	0,6	1	2,6	0,9%
Разместить рекламу	2	20	42	14,0%
Арендовать площадь	0,5	33	66,5	22,2%



http://nv.com.ua

- В приведенной ниже таблице указано какие функциональные блоки могут быть интересны посетителям, пришедшим на сайт торгового комплекса с различными целями
- С учётом итоговой важности, учитывающей как важность информационных блоков для посетителей, так и важность посетителей для владельцев торгового комплекса, можно рассчитать удельный вес блоков на портале

	Итоговый вес блока	Ознакомиться с комплексом	Побродить по магазинам (без конкретной цели)	Скупиться (вообще)	Купить определенный товар или у определенного продавца	За новостями, новинками товаров и т.д.	Посетить событие	Назначить встречу	Пообщаться (обсудить товар, событие)	За акциями, распродажами, розыгрышами	Почитать статьи, рекомендации специалистов	Разместить рекламу
Условная сумма важности цели		54	27	22	32	10	2	2	2	2	2	40
Рекламные блоки	5,06%		1	1	TOTAL TOTAL	1		1			1	
События	4,65%					1		1	1	1	1	1
Пресс-релизы	4,49%					1		1		1	1	1
Фото-галлерея	6,50%	1	1									
Featured products	4,25%		1	1						1	1	
Sales	5,22%		1	1		1			1	1	1	
Карта	9,23%	1	1		1				1			
Кварталы	11,00%	1	1	1	1				1			
Поиск Товары и магазины	6,82%		1	1	1				1	1		
Арендаторы	12,60%	1	1		1				1	1		1
Типы услуг	11,64%	1	1	1						1		1
Дерево товаров и услуг	14,04%	1	1	1	1							1
Quizmaster	4,49%					1		1		1	1	1



- Предлагается использовать несколько типов рекламных пакетов для арендаторов
 - Рядовой партнёр
 - Приоритетный партнёр
 - Золотой партнёр
- В зависимости от приобретённого пакета арендатор получает различный пакет рекламных услуг
- Арендатор может приобретать пакет в определённых категориях. Так например в категории «Спорттовары» он может иметь статус золотого партнёра, а во всех остальных быть рядовым



- Рядовому партнёру предлагается предоставить следующий набор услуг:
 - Предоставление одной страницы сайта для размещения на ней информации о его магазине (без возможности редактировать информацию)
 - Предоставление возможности разместить товары в электронном магазине и управлять ими.
 В списках товаров товары Рядового партнёра размещаются последними после товаров
 Золотых и приоритетных партнёров
 - На странице с информацией о магазине Рядового партнёра и страницах, посвящённых описанию этих товаров будет размещена реклама магазинов, имеющих статусы «Золотой партнёр» и «Приоритетный партнёр» в той же категории, к которой относиться данный Рядовой партнёр.
 - В списках магазинов и в результатах поиска по товарам и магазинам Рядовой партнёр находиться ниже золотых и приоритетных партнёров



- Приоритетному партнёру предлагается предоставить следующий набор услуг:
 - Предоставление одной страницы сайта для размещения на ней информации о магазине (без возможности редактировать информацию)
 - Предоставление возможности разместить товары в электронном магазине и управлять ими.
 В списках товаров товары Приоритетного партнёра размещаются вторыми после товаров
 Золотых партнёров и выделены
 - В списках магазинов и в результатах поиска по товарам и магазинам, Приоритетный партнёр находиться ниже золотых, но выше рядовых партнёров и представлен в виде строки, выделенной жирным текстом
 - На страницах рядовых партнёров, относящихся к тем категориям, в которых партнёр имеет статус приоритетного, размещается его реклама в виде текстовой строки в специальном блоке
 - На страницах Приоритетного партнёра будет размещена реклама магазинов, имеющих статусы «Золотой партнёр» в той же категории, к которой относиться данный Приоритетный партнёр.



- Золотому партнёру предлагается предоставить следующий набор услуг:
 - Предоставление одной страницы сайта для размещения на ней информации о магазине (без возможности редактировать информацию)
 - Предоставление возможности разместить товары в электронном магазине и управлять ими.
 В списках товаров товары Золотого партнёра размещены первыми и выделены.
 - В списках магазинов и в результатах поиска по товарам и магазинам, Золотой партнёр возглавляет список и представлен в виде графического логотипа
 - На страницах рядовых и приоритетных партнёров , относящихся к тем категориям, в которых партнёр имеет статус Золотого, размещается его реклама в виде графического изображения в специальном блоке
 - На страницах Золотого партнёра отсутствует реклама других товаров и магазинов



- За дополнительную плату арендаторам может быть предоставлена возможность вместо одной страницы с описанием магазина получить в распоряжение полнофункциональный сайт внутри портала торгового комплекса.
- Такой сайт может иметь произвольную структуру и неограниченное количество страниц, а также снабжён инструментариями регистрации клиентов, системой работы с новостями, системой рассылки, системой проведения викторин и розыгрышей и т.д.
- Арендатор получает возможность самостоятельно управлять собственным сайтом, его структурой и содержанием.



- Возможность приобретения банерных показов в специальных рекламных блоках на различных страницах портала
- Возможность приобретения пакетов Золотой партнёр и Приоритетный партнёр
- Возможность Включить свои магазины в блок «Рекоменуемые магазины» на главной странице портала и на других страницах, где такой блок имеет место
- Возможность включить свои товары в блок «Рекомендуемые товары» на главной странице портала и на других страницах, где такой блок имеет место
- Возможность разместить свои объявления в блоках «Распродажи»
- Возможность приобретения ключевых фраз и слов для автоматического размещения рекламы на страницах с результатами поиска
- Возможность разместить свои опросы и викторины в специальных блоках на главной странице портала и на других страницах, где такие блоки имеют место
- Возможность приобретения собственного полнофункционального сайта в рамках портала торгового комплекса

В случае необходимости имеется возможность создания специальной биллинговой системы, автоматизирующей процесс предоставления арендаторам рекламных услуг и начисления счетов.



- Электронный магазин торгового комплекса предлагается снабдить следующей функциональностью:
 - Каждый из арендаторов получает в пользование собственный магазин и инструментарий управления им (добавление, удаление, редактирование позиций каталога)
 - Существует единая для всего торгового комплекса система категорирования товара (рубрикатор)
 - Полный магазин торгового комплекса автоматически формируется из товаров всех арендаторов
 - Магазин снабжён системой расширенного поиска, позволяющей посетителям отфильтровать интересующие его товары по множеству признаков (категории, ключевые слова, брэнды и т.д.)
 - Поддерживается функция Cross Sale. Арендаторы имеют возможность связывать товары между собой по принципу: «Те, кто покупают этот товар, обычно покупают ещё и вот этот» В результате при работе с магазином пользователю автоматически предлагается приобрести смежные товары
 - Товары в каталоге связаны с конкретными магазинами, так что имеется возможность быстрого перехода с товара на страницы продающего его магазина, и подсветки его на карте
 - Имеется возможность заказа товаров (корзина). Магазины, чьи товары были заказаны, получат соответствующие уведомления
 - Сформировав корзину, покупатель имеет возможность «Запланировать визит». При этом, он сможет распечатать карту, На которой будут отмечены магазины, в которых он собирается сделать покупку.
 Владельцы магазинов, в которые были запланированы визиты, получат соответствующие уведомления.