

# TRANSACTION

**Виды транзакционных затрат**

**Cost**

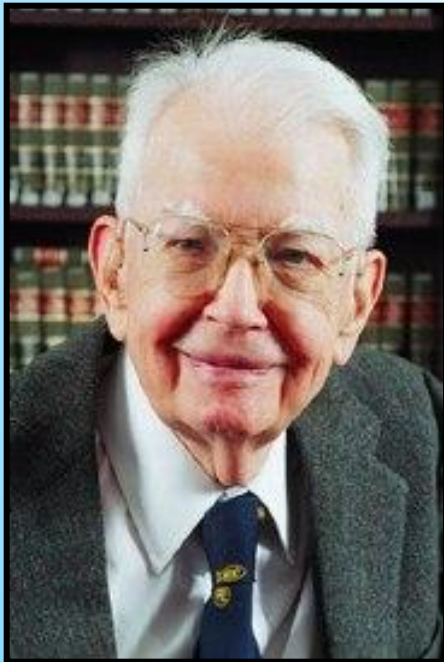
Карпишина К.

**Трансакционные издержки** — это затраты, возникающие в связи с использованием рыночного механизма обмена и включающие в себя затраты (материальных ресурсов и времени) на поиск партнеров, получение информации о ценах и качестве благ, проведение переговоров и заключение договоров, а также на контроль за их соблюдением и защиту приобретаемых прав собственности.

**Значение** данных издержек для функционирования рынков в том, что они влияют на стимулы к участию в обмене.

# Исследования теории транзакционных издержек

Рональд Коуз



Оливер Итон Уильямсон



# Ronald Coase

- 1937 г. Природа Фирмы
- 1960 г. Проблема социальных издержек

«издержки использования рыночного механизма»



# Oliver Eaton Williamson

- 1975 г. Рынки и иерархии
- 1985г. Экономические институты капитализма – энциклопедия транзакционного подхода
- три главных признака различия транзакций:
  - степень специфичности
  - повторяемость
  - неопределенность



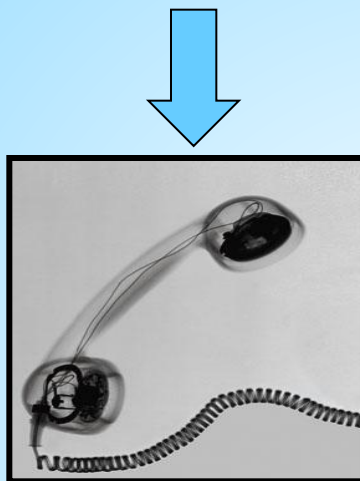
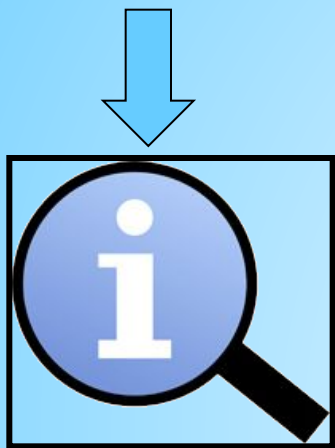
# Виды транзакционных издержек

- внешние (рыночные)
- внутренние (управленческие)
- политические



# Внешние (рыночные) транзакционные

- Расходы на подготовку контракта (поиск информации)



- Расходы на заключение контракта (переговоры и принятие решений)

- Расходы на тестирование и отстаивание своих интересов

# Внутренние (управленческие) транзакции

- расходы по построению, поддержанию и совершенствованию организационной структуры компании
- расходы по управлению организацией
  - информационные затраты
  - расходы, связанные с физическим перемещением товаров и комплектующих по технологическим цепочкам.





# Политические транзакционные издержки

- затраты на создание и поддержание властных структур
- текущие затраты политической системы



# Классификация Т. Эггертссона

1. Издержки поиска информации о ценах и качестве товаров, а также о потенциальных покупателях или продавцах.
2. Издержки выявления резервных позиций при эндогенных ценах
3. Издержки составления контрактов
4. Издержки контроля за выполнением условий контракта
5. Издержки принуждения к выполнению условий контракта
6. Издержки защиты прав собственности от посягательств третьей стороны

# Классификация П. Милгрома и Дж. Роббертса

## Координационные издержки

1. Издержки нахождения/ доведения информации о характеристиках транзакций
2. Издержки нахождения партнеров
3. Издержки использования структур управления транзакциями

## Мотивационные издержки

1. Издержки, связанные с неполнотой и асимметрией информации
2. Издержки, связанные с недостоверностью обязательств



# Классификация Оливера Уильямсона

## Ex ante транзакционные издержки

1. Затраты на составление проекта контракта
2. Затраты на проведение переговоров
3. Затраты на обеспечение гарантий реализации соглашений



## Ex post транзакционные издержки

1. Издержки в связи с плохой адаптацией к непредвиденным обстоятельствам
2. Расходы на тяжбы в связи со сбоем в контрактных отношениях
3. Издержки использования структур управления, используемых для улаживания конфликтов
4. Затраты в связи с точным выполнением контрактных обязательств