

TRANSACTION

Виды транзакционных затрат

Cost

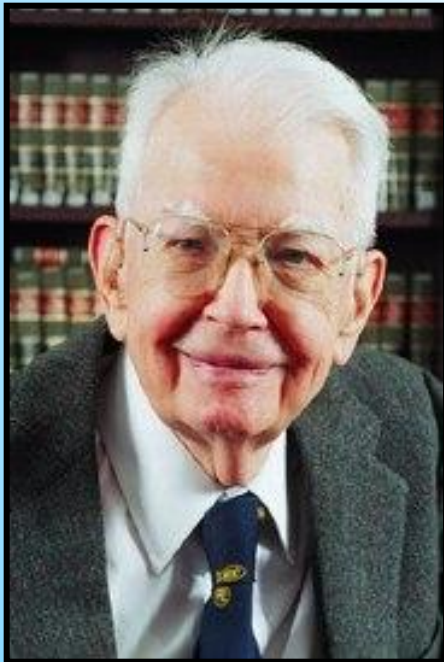
Карпишина К.

Трансакционные издержки — это затраты, возникающие в связи с использованием рыночного механизма обмена и включающие в себя затраты (материальных ресурсов и времени) на поиск партнеров, получение информации о ценах и качестве благ, проведение переговоров и заключение договоров, а также на контроль за их соблюдением и защиту приобретаемых прав собственности.

Значение данных издержек для функционирования рынков в том, что они влияют на стимулы к участию в обмене.

Исследования теории транзакционных издержек

Рональд Коуз



Оливер Итон Уильямсон



Ronald Coase

- 1937 г. Природа Фирмы
- 1960 г. Проблема социальных издержек

«издержки использования рыночного механизма»



Oliver Eaton Williamson

- 1975 г. Рынки и иерархии
- 1985г. Экономические институты капитализма – энциклопедия транзакционного подхода
- три главных признака различия транзакций:
 - степень специфичности
 - повторяемость
 - неопределенность



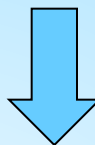
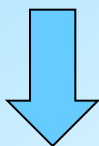
Виды транзакционных издержек

- внешние (рыночные)
- внутренние (управленческие)
- политические



Внешние (рыночные) транзакционные

- Расходы на подготовку контракта (поиск информации)



- Расходы на заключение контракта (переговоры и принятие решений)

- Расходы на тестирование и отстаивание своих интересов

Внутренние (управленческие) трансакции

- расходы по построению, поддержанию и совершенствованию организационной структуры компании
- расходы по управлению организацией
 - информационные затраты
 - расходы, связанные с физическим перемещением товаров и комплектующих по технологическим цепочкам.



Политические транзакционные издержки

- затраты на создание и поддержание властных структур
- текущие затраты политической системы



Классификация Т. Эггертссона

1. Издержки поиска информации о ценах и качестве товаров, а также о потенциальных покупателях или продавцах.
2. Издержки выявления резервных позиций при эндогенных ценах
3. Издержки составления контрактов
4. Издержки контроля за выполнением условий контракта
5. Издержки принуждения к выполнению условий контракта
6. Издержки защиты прав собственности от посягательств третьей стороны

Классификация П. Милгрома и Дж. Роббертса

Координационные издержки

1. Издержки нахождения/ доведения информации о характеристиках транзакций
2. Издержки нахождения партнеров
3. Издержки использования структур управления транзакциями

Мотивационные издержки

1. Издержки, связанные с неполнотой и асимметрией информации
2. Издержки, связанные с недостоверностью обязательств



Классификация Оливера Уильямсона

Ex ante транзакционные издержки

1. Затраты на составление проекта контракта
2. Затраты на проведение переговоров
3. Затраты на обеспечение гарантий реализации соглашений



Ex post транзакционные издержки

1. Издержки в связи с плохой адаптацией к непредвиденным обстоятельствам
2. Расходы на тяжбы в связи со сбоем в контрактных отношениях
3. Издержки использования структур управления, используемых для улаживания конфликтов
4. Затраты в связи с точным выполнением контрактных обязательств