

**inphorce**  
insurance & services

# **ИЗМЕНЕНИЯ В ПЛАНЕ РАЗВИТИЯ 2011**

**Для Агентов Казахстана**

## InPhorce

### **КАНДИДАТ В АГЕНТЫ**

это человек, зарегистрированный в InPhorce, который ещё не написал заявление на статус Агента InPhorce или Агента-продавца.

### **АГЕНТ**

это кандидат в агенты, который:

- написал заявление на статус Агента InPhorce или Агента-продавца
- подписал соглашение о сотрудничестве с InPhorce
- прошел базовое обучение InPhorce
- приобрел полис Премиум или Солнышко непосредственно в InPhorce или у агента InPhorce

### **БАЗОВОЕ ОБУЧЕНИЕ InPhorce**

Включает в себя приобретение диска «Бизнес-академия InPhorce. Агентский уровень»

### **СТАРТОВЫЙ ПОЛИС**

Первый личный Полис по программам Премиум или Солнышко, приобретённый в InPhorce в начале карьеры агента.

## InPhorce

### Активный агент InPhorce

это агент, который прошёл обучение Агентского уровня Бизнес-академии InPhorce, выполнил все элементы Бизнес-академии InPhorce и продал 5 или более полисов Премиум или Солнышко в течение трёх месяцев, но не менее 1 полиса в месяц.

### Преимущества

- Агентам, Старшим агентам и Лидерам агентов Бонус InPhorce рассчитывается по увеличенному тарифу. За выполнение условий акции Вы будете получать **дополнительный тариф 0,2** к тарифу того статуса, все условия которого выполнены за отчетный период, но не выше статуса **Лидер агентов**.
- **Скидка 50%** на презентации InPhorce
- **Бизнес-подарок** от группы компаний Дженерали по итогам каждого месяца нахождения в статусе Активный Агент InPhorce
- После подтверждения статуса Активный агент InPhorce в течение 12 месяцев подряд Вы получите **эксклюзивный подарок**
- **Скидка 100%** на визитные карточки InPhorce при условии подтверждения статуса Активный Агент InPhorce в течение 3-х месяцев подряд.
- **Объём продаж** по полисам, участвующим в акции, может быть начислен уже после прохождения андеррайтинга.

# Словарь InPhorce

**Агент, приостановивший свою работу в InPhorce -**

это агент, стартовый полис которого расторгнут или не вступил в силу.

**Агентом, приостановившим свою работу в InPhorce, считается:**

- Агент, который имеет продажи полисов Премиум или Солнышко, но стартовый полис которого не вступил в силу в течение 90 дней с даты регистрации;
- Агент, который в течение 90 дней с даты расторжения стартового полиса не восстановил его или не приобрёл новый стартовый полис.

Агент, приостановивший свою работу в InPhorce, не получает вознаграждение до тех пор, пока не восстановит расторгнутый стартовый полис или не приобретёт новый полис.

Если Агент в течение 12 месяцев подряд является Агентом, приостановившим свою работу в InPhorce, то по итогам 12-го месяца он теряет статус Агента InPhorce и своё положение в структуре.

# СХЕМА РАЗВИТИЯ

## Старый ПР

Чтобы перейти на новый статус после статуса Агент, необходимо набрать 1200 ЛЕК

## Новый ПР

Чтобы перейти на новый статус после статуса Агент, необходимо набрать **ВСЕГО 400 ЛЕК!**

Новый статус в схеме развития **АГЕНТ-СПЕЦИАЛИСТ!**

Тариф **1,85!**

Подарок - стильный **ежедневник!**

# ПОДАРКИ ЗА СТАТУСЫ

## Старый ПР

Только подарки

## Новый ПР

Возможность выбора: подарок или **чек!**

Вы можете получить подарок в денежном эквиваленте при достижении любого статуса после МАС, но за исключением подарка за статус ВДАС (золотые часы с именной подписью Президента)

- Генеральный директор агентской структуры

Автомобиль Audi A4

Или **чек** на **5 млн. 700 тыс. тнг.**

- Директор агентской структуры

**Чек** на **1 млн. 430 тыс. тнг.**

- Руководитель агентской структуры

Ноутбук или **чек** на **143 тыс. тнг.**

- Менеджер агентской структуры

Коммуникатор или **чек** на **71500 тнг.**

# ГОДОВОЙ И КВАРТАЛЬНЫЙ СЛОПА

## Старый ПР

При невыполнении СЛОПА 180 ЛЕК аннулируются показатели за последние 12 месяцев!

## Новый ПР

Отмена данного правила!

Обратите внимание! В новом ПР по-прежнему действует Правило Активного лидера InPhorce выполнение **45 ЛЕК ежеквартально**.

Для расчета квартального СЛОПА учитывается сумма ЛОПА за 3 месяца подряд, вне зависимости от календарного квартала.



## InPhorce

**Портфель агента InPhorce** - это совокупность договоров **Премиум** и **Солнышко**, заключённых агентом **за последние 3 года**.

Портфель агента необходим для контроля уровня расторжения.

### **Действующий портфель агента**

Это совокупность действующих договоров Премиум и Солнышко в портфеле агента

### **Уровень расторжения**

Процентное соотношение количества расторгнутых договоров к общему количеству договоров из портфеля агента. Уровень расторжения влияет на вознаграждение агента, а также на возможность участия в акциях.

**Внимательно следите за состоянием своего портфеля и за уровнем расторжения. Ведь от этого зависит Ваш доход!**

# БОНУС InPhorce

## Старый ПР

Бонус InPhorce = ЛОПА \* Тариф

## Новый ПР

Бонус InPhorce = ЛОПА \* Тариф \* Коэффициент

## **ЗАПОМНИТЕ!**

уровень расторжения менее 5% - БОНУС УВЕЛИЧИВАЕТСЯ!

уровень расторжения от 5% до 20% - БОНУС НА ПРЕЖНЕМ УРОВНЕ!

Уровень расторжения более 20% - БОНУС СНИЖАЕТСЯ!

УРОВЕНЬ РАСТОРЖЕНИЯ В ПОРТФЕЛЕ	КОЭФФИЦИЕНТ
0%	1,10
от 0% до 5% включительно	1,05
от 5% до 20% включительно	1
от 20% до 30% включительно	0,95
от 30% до 50% включительно	0,90
от 50% до 80% включительно	0,80
от 80% до 100% включительно	0,70

# БОНУС InPhorce

Если Вы постоянно работаете над качеством клиентского портфеля: уведомляете клиентов об оплате очередного взноса и не допускаете расторжений договоров, то Ваш уровень расторжения никогда не будет более 5%. А это значит, что с новым ПР Вы будете получать БОНУС ЕЩЁ БОЛЬШЕ, ЧЕМ РАНЬШЕ!

## **Пример:**

Ваш клиентский портфель состоит из 20 договоров, из них 1 расторгнут.

Уровень расторжения =  $1/20 = 5\%$

При уровне расторжения 5% коэффициент для расчёта Бонуса InPhorce 1,05

ЛОПА за месяц = 50 ЛЕК

Статус Старший агент

## **Старый ПР**

Бонус InPhorce =  $50 \text{ ЛЕК} * 2,1 \text{ (Тариф)} = 105 \text{ ЛЕК}$

Бонус InPhorce =  $105 \text{ ЛЕК} * 190 \text{ (ТНГ)} = 19950 \text{ ТНГ}$

## **Новый ПР**

Бонус InPhorce =  $50 \text{ ЛЕК} * 2,1 \text{ (Тариф)} * 1,05 \text{ (Коэффициент)} = 110,25 \text{ ЛЕК}$

Бонус InPhorce =  $110,25 \text{ ЛЕК} * 190 \text{ (ТНГ)} = 20947,5 \text{ ТНГ}$

**С НОВЫМ ПЛАНОМ РАЗВИТИЯ ВЫ ПОЛУЧИТЕ НА 997,5 ТНГ БОЛЬШЕ!!!**

**УСПЕХОВ В РАБОТЕ  
С  
НОВЫМ ПЛАНом  
РАЗВИТИЯ  
INPHORCE!!!**

**inphorce**  
insurance & services