

С Вами более 12 лет



О Компании



Генеральный директор
«ТД Шкуренко»
Шкуренко В. В.

«ТД Шкуренко» основан в 1996 году.

За 12 лет работы Компания стала обладательницей самого большого портфеля мировых и отечественных брендов, что позволило ей обеспечить максимальное покрытие омского розничного рынка.

Компанию отличает клиенто-ориентированный подход, учитывающий потребности и особенности партнеров.

Стабильная финансовая устойчивость позволяет не только соблюдать договорные обязательства перед поставщиками, но и оказывать дополнительные услуги и сервис покупателям.

Стратегическое планирование, маркетинговый анализ и опыт работы определяют основные перспективные направления деятельности, сводя к минимуму коммерческие риски.

В «ТД Шкуренко» утвердился демократичный подход к управлению, что дает возможность специалистам не только

Миссия «ТД Шкуренко»

Эффективное продвижение на омском и региональном рынке качественных продуктов питания от лучших мировых и отечественных производителей.

Принципы ведения бизнеса:

В основе нашей деятельности лежит принцип: «все, что делается в мире людьми - делается для людей и должно делаться им во благо».

Мы строим свою деятельность по принципу компетентности и профессионализма.

Мы постоянно находимся в развитии, так как считаем, что тот, кто не развивается неизбежно проигрывает.

Мы рассматриваем своих клиентов как своих действительных или потенциальных партнеров.

Преимущества «ТД Шкуренко»:

Профессиональная команда управленцев.

Наличие достаточных складских площадей и транспортных средств внутренней логистики, способных обеспечить качественную сборку товара и доставку его в торговые точки города в течение 24 часов.

Устойчивое финансовое положение, возможность четко и вовремя рассчитывать со своими поставщиками и, как следствие, наличие достаточных товарных остатков для обеспечения бесперебойных поставок в городскую и областную розницу.

Постоянное стремление к совершенству

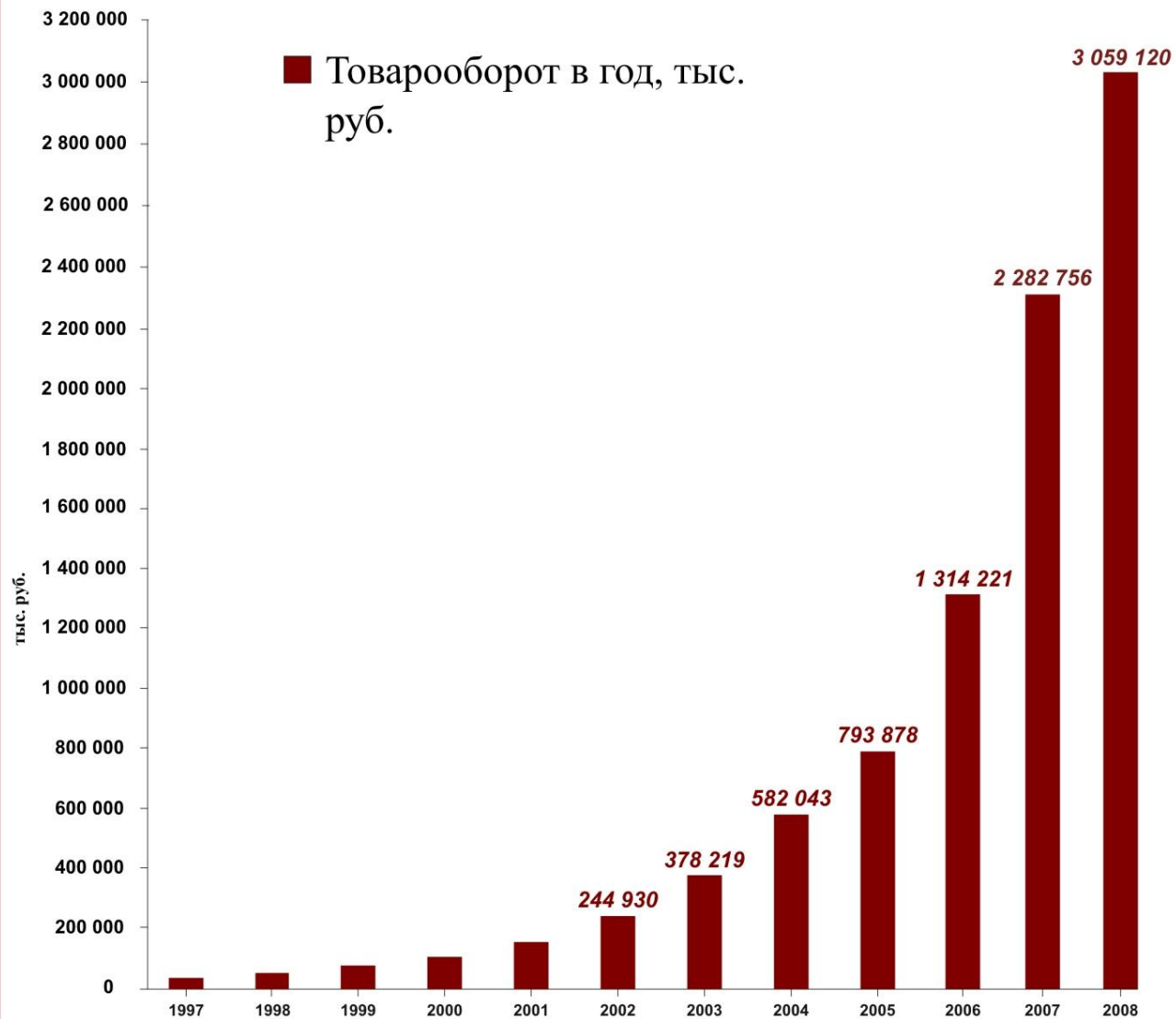


Партнеры «ТД Шкуренко»

Агрофуд
Балтимор
Байкалфарм
Ван Мелле
Вимм-Билль-Данн
Данон
Золотой сад
ИТЛВ
Любинский МКК
Лебедянский
МакКофе
Микадо
Мултон
Миллер
Нестле (Алтай)
Нестле Мороженое
НМЖК
Орими трейд
Орион
Очаково
Омский бекон
Парламент
Пепси
Помидорпром
Ригли
Роллтон
Рошен
Рузанна
Сибирский берег
Союз -Виктан
Стебель бамбука
Традиции Империи
Увелка
Ферреро
Финнат
Фрито Лей
Хохланд
Чипита
Юнилевер



Развитие компании



Клиенты «ТД Шкуренко»

«ТД Шкуренко» – поставщик продуктов питания от лучших мировых производителей для любого уровня бизнеса: индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих организаций, сфер малого и среднего бизнеса.

В основу деятельности Компании положен клиенто-ориентированный подход, учитывающий специфику и особенности работы каждого партнера, что дает возможность обеспечить оптимальный ассортиментный перечень, гибкую ценовую политику и удобное время доставки продукции.

«ТД Шкуренко» поддерживает дружеско-партнерские отношения и с нашими



Продажи

«ТД Шкуренко» отличается отлаженной системой продаж. Движение товара от продавца к покупателю начинается еще задолго до того, как торговый представитель переступит порог магазина.

Первоочередная задача, которая стоит перед торговыми представителями «ТД Шкуренко» – это грамотная презентация продукции. Именно она лежит в основе продаж. Каждый торговый представитель «ТД Шкуренко» может четко и ясно сформулировать основные достоинства каждого вида продукции, рассказать о его производителе, обосновать цену на продукт.

Всему этому сотрудники торгового отдела обучаются на тренингах по технике продаж. Еженедельные собрания торговых отделов позволяют всем руководителям коммерческого направления быть в курсе последних событий в ритейле.

Здесь **Наш Торговый дом сегодня – это** коммерческой деятельности «ТД Шкуренко», принимаются решения, способствующие повышению эффективности продаж.

быстрорастущая, динамичная и гибкая мультибрендовая

дистрибуционная компания,

являющаяся безусловным лидером

на дистрибуционном рынке города Омска.



Логистика

Отдел логистики Компании управляет грузопотоками и оптимизирует их распределение, принимает решения о том, как наиболее выгодно с точки зрения транспортно-экспедиционных расходов и временных затрат доставить груз до потребителя в максимально короткие сроки с минимальными рисками. Грамотные специалисты обеспечивают безопасное хранение продукции на складах, большое внимание уделяя качеству упаковки.

Логистическая система «ТД Шкуренко» вышла на новый уровень развития после покупки нового логистического комплекса на территории бывшего завода «Омсктрансмаш», презентация которого состоялась в июне 2006 года.

Складские площади – 16000 кв.м.

Количество паллето-мест – 17000

Количество единиц транспорта

в отделе внутренней логистики – 85

Среднее количество заявок в день – 2100

Ассортиментный перечень – более 4500 наименований



Персонал



«ТД Шкуренко» уверен, что персонал – это основная ценность, бизнес-ресурс и конкурентное преимущество Компании.

В компании акционеры, менеджеры и сотрудники рассматриваются как единый коллектив, объединивший свои усилия для достижения результатов в бизнесе.

Компания осознает ценность и значимость каждого сотрудника в достижении общей цели независимо от должности, рассматривая его как неотъемлемую часть эффективно функционирующей организации.

Сотрудники компании принимают на себя ответственность за результаты своей работы и осознают, что от их участия зависит успешная деятельность всего коллектива.

Компания осознает, что ее развитие неразрывно связано с развитием ее персонала, поэтому постоянно создает условия для профессионального и личностного роста своих сотрудников, периодически направляя их на различные виды обучений и тренингов.

Темпы роста компании создают широкие возможности для карьерного роста сотрудников. Подавляющее большинство

ТОРГОВЫЙ ДОМ

ШКУРЕНКО

1996

Торговый Дом Шкуренко

Россия, 644020, г. Омск, ул. Красный переулок, 2

Тел./факс (3812) 453-553, 453-554

*Ощущайте радость жизни
вместе с нами!*