

ТЕЛЕВИДЕНИЕ – КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ РЕКЛАМОНОСИТЕЛЬ

RECLAMA&DESIGN

IX-я Международная специализированная выставка рекламной продукции, PR-технологий и услуг 08.11.2007 - 11.11.2007

АРТУР АНДРЕЕВ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР VIDEO INTERNATIONAL-MOLDOVA



КАНАЛЫ КОММУНИКАЦИИ

- ТЕЛЕВИДЕНИЕ
- РАДИО
- НАРУЖНАЯ РЕКЛАМА
- ЛИСТОВКИ
- ПРЕССА
- ИНТЕРНЕТ
- ИНДОР ТВ



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ МЕДИА РЕКЛАМНЫХ БЮДЖЕТОВ ПО СЕГМЕНТАМ (МОЛДОВА), 2003-2007 ГГ., %



59%



НАРУЖНАЯ РЕКЛАМА



- ОТНОСИТЕЛЬНО НЕБОЛЬШОЙ СТАРТОВЫЙ БЮДЖЕТ НА АРЕНДУ ОДНОЙ КОНСТРУКЦИИ
- ПРИ ЗАБЛАГОВРЕМЕННОМ ПЛАНИРОВАНИИ МОЖНО ПРИСУТСТВОВАТЬ В НУЖНОМ МЕСТЕ ГОРОДА
- СУЩЕСТВЕННО ОГРАНИЧЕНЫ В ДЕМОНСТРАЦИИ ЦЕЛЕСООБРАЗНО ПОМЕСТИТЬ ТОЛЬКО ФОТОГРАФИЮ И НОМЕР ТЕЛЕФОНОВ
- СЛОЖНОСТЬ С ФОРМИРОВАНИЕМ АДРЕСНОЙ ПРОГРАММЫ (ХОРОШИЕ МЕСТА, КАК ПРАВИЛО, АРЕНДУЮТ НА НЕСКОЛЬКО ЛЕТ)
- ВОЗМОЖНОЕ ОТСУТСТВИЕ ОСВЕЩЕНИЯ В ВЕЧЕРНЕЕ ВРЕМЯ (ОСЕНЬ-ВЕСНА)
- НЕОБХОДИМ ПОСТОЯННЫЙ КОНТРОЛЬ ЗА СОСТОЯНИЕМ БАННЕРА (ХУЛИГАНЫ, КОНКУРЕНТЫ, ПОГОДНЫЕ УСЛОВИЯ)
- ДЛЯ НОРМАЛЬНОГО ОХВАТА БЮДЖЕТ СОПОСТАВИМ С ТЕЛЕВИЗИОННЫМ
- НЕВОЗМОЖНО БЫСТРО ИСПРАВИТЬ СИТУАЦИЮ
- ЗАВИСИМОСТЬ ОТ СЛАЖЕННОСТИ И ПРОФЕССИОНАЛИЗМА РАБОТЫ ТРЕТЬЕЙ СТРУКТУРЫ



РАДИО

- ОТНОСИТЕЛЬНО НЕБОЛЬШОЙ СТАРТОВЫЙ БЮДЖЕТ
- РОЛИК ПРОСТО И БЫСТРО ИЗГОТОВИТЬ (ЧЕМ ТВ)
- ТОВАР НЕ ВИДЯТ, А ТОЛЬКО СЛЫШАТ О НЁМ, СЛОЖНО ИДЕНТИФИЦИРОВАТЬ СРЕДИ ШИРОКОГО АССОРТИМЕНТА
- НЕТ УВЕРЕННОСТИ, ЧТО ПОТРЕБИТЕЛИ ПРОДУКТА СЛУШАЮТ РАДИО ИМЕННО В ТОТ МОМЕНТ, КОГДА ИДЁТ РОЛИК
- ТРУДНО КОНТРОЛИРУЕМО (КАК УДОСТОВЕРИТЬСЯ, ЧТО В ОДИН ИЗ ДНЕЙ РОЛИК НЕ ЗАБЫЛИ ПОСТАВИТЬ В ЭФИР?)
- НА САМОМ ДЕЛЕ ЭФФЕКТИВНО ДЛЯ УЗКОГО КРУГА ПРОДУКТОВ



ПРЕССА

- ОТНОСИТЕЛЬНО НЕБОЛЬШОЙ СТАРТОВЫЙ БЮДЖЕТ
- МОЖНО УМЕСТИТЬ МНОГО ПОЛЕЗНОЙ ИНФОРМАЦИИ
 - МАЛЕНЬКИЕ ТИРАЖИ
 - ПЛОХАЯ ДИСТРИБУЦИЯ
 - НИЗКОЕ КАЧЕСТВО ПЕЧАТИ, В Т.Ч. И ОТСУТСТВИЕ ЦВЕТА У ГАЗЕТ
 - ПРАКТИЧЕСКИ ПОЛНОЕ ОТСУТСТВИЕ ЕЖЕДНЕВНЫХ ИЗДАНИЙ
 - ОТСУТСТВИЕ НЕЗАВИСИМЫХ ДАННЫХ О ТИРАЖЕ ИЗДАНИЯ (ПРАКТИКА ЗАВЫШЕНИЯ ДАННЫХ)



РАЗДАЧА НА УЛИЦЕ

- ОТНОСИТЕЛЬНО НЕБОЛЬШОЙ СТАРТОВЫЙ БЮДЖЕТ
- БЫСТРО И АДРЕСНО
- МОЖНО ПРЕДЛОЖИТЬ ПОПРОБОВАТЬ РЕКЛАМИРУЕМЫЙ ПРОДУКТ
- НЕДОВЕРИЕ К ПОДОБНОМУ РОДУ ПРОМО АКЦИЙ
- МАЛОЭФФЕКТИВНО
- НЕЛЬЗЯ ПРОКОНТРОЛИРОВАТЬ ПРОЦЕСС РАЗДАЧИ
- НАРУШЕНИЕ АДРЕСНОСТИ
- ПОИСК И ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА
- ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ЗАБОТЫ О ВНЕШНЕМ ВИДЕ ПРОМОУТЕРОВ



ТЕЛЕРЕКЛАМА МИФЫ И РЕАЛЬНОСТЬ

- ТЕЛЕРЕКЛАМА СЧИТАЕТСЯ УДЕЛОМ БОЛЬШИХ КОМПАНИЙ (ЧАЩЕ ВСЕГО ИНОСТРАННЫХ)
- ВЫСОКАЯ СТОИМОСТЬ КАМПАНИИ
- HE BCE МОЖНО РЕКЛАМИРОВАТЬ НА ТВ (МОЖНО ОБОЙТИСЬ И БЕЗ ТВ)
- ВО ВРЕМЯ РЕКЛАМНЫХ ПАУЗ ТЕЛЕЗРИТЕЛИ ПЕРЕКЛЮЧАЮТ КАНАЛЫ
- МЕНЬШАЯ ОПЕРАТИВНОСТЬ





РЕКЛАМУ СМОТРЯТ БОЛЕЕ 85 % ЗРИТЕЛЕЙ*







ТВ – ВСЕ БОЛЬШЕ МЕСТНЫХ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ



КОЛИЧЕСТВО МЕСТНЫХ РД ВОЗРОСЛО В 1,54 р КОЛИЧЕСТВО КАТЕГОРИЙ ВОЗРОСЛО В 1,52 р

НА КАНАЛАХ ВИ-М, 2006-2007



СРЕДИ НАШИХ КЛИЕНТОВ





























СРЕДИ НАШИХ КЛИЕНТОВ















EURO TERM















ТВ – КАЖДЫЙ ВЛОЖЕННЫЙ ЛЕЙ РАБОТАЕТ НА ВАС!

СТОИМОСТЬ КАМПАНИИ, \$	4 700
ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ КАМПАНИИ	1 МЕСЯЦ
REACH %+ BCE 18+	68
REACH BCE 18+	1 679 527 ЧЕЛ.
ЧАСТОТА КОНТАКТА	9 PA3

Данной рекламной кампанией было охвачено 68 % телезрителей, которые увидели рекламу в среднем 9 раз!





ТВ – ЭФФЕКТИВНО И ВЫГОДНО

Радио:	\$ 0.25
Наружная реклама:	\$ 0.35
Листовки:	\$ 0.1
Пресса:	\$ 0.3
TB:	\$ 0.003

ОТСУТСТВУЕТ НЕОБХОДИМОСТЬ РАСПЫЛЯТЬ БЮДЖЕТ, ГАРАНТИЯ ПРИЕМЛИМОЙ ЦЕНЫ И НАИЛУЧШЕГО РЕЗУЛЬТАТА





ПРЕИМУЩЕСТВА ТВ

- ЭМОЦИОНАЛЬНАЯ КОММУНИКАЦИЯ
- СИЛА ВОЗДЕЙСТВИЯ
- МОЖЕТ ПОКАЗАТЬ ЗРИТЕЛЮ, КАК ОН БУДЕТ ЧУВСТВОВАТЬ СЕБЯ, КУПИВ ПРЕДЛАГАЕМЫЙ ТОВАР ИЛИ УСЛУГУ
- ЛЮДИ ОБЫЧНО СМОТРЯТ ТЕЛЕВИЗОР В ЧАСЫ ОТДЫХА, КОГДА НИКУДА НЕ СПЕШАТ И НЕ ИМЕЮТ НИКАКИХ ДЕЛ (ОСОБЕННО ВЕЧЕРОМ)
- ВЫ МОЖЕТЕ БЫТЬ СПОКОЙНЫМ РОЛИК ВЫЙДЕТ ИМЕННО В ТО ВРЕМЯ, КОГДА ЕГО ВИДИТ ВАШ РД
- ТВ ОХВАТЫВАЕТ ВСЁ НАСЕЛЕНИЕ И ТЕРРИТОРИЮ СТРАНЫ ЗА ОЧЕНЬ
- КОРОТКИЙ ПРОМЕЖУТОК ВРЕМЕНИ САМОЕ "МАССОВОЕ" СМИ



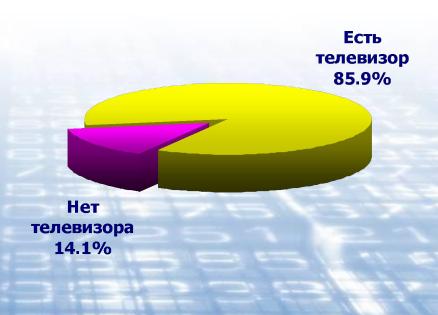


ТВ – САМОЕ ДОСТУПНОЕ СМИ

ГОРОДСКОЕ НАСЕЛЕНИЕ МОЛДОВЫ

СЕЛЬСКОЕ НАСЕЛЕНИЕ МОЛДОВЫ





% ОТ ВСЕГО СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ РМ

Источник: TNS Ukraine 2006





ТВ – ЭФФЕКТИВНЫЙ КАНАЛ КОММУНИКАЦИИ

КАНАЛЫ КОММУНИКАЦИИ	ТВ	ПРЕССА	РАДИО	НАРУЖНАЯ РЕКЛАМА
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ОХВАТ ЗА КОРОТКИЙ ПРОМЕЖУТОК ВРЕМЕНИ	ДА	HET	HET	HET
БЫСТРОЕ НАКОПЛЕНИЕ ЗНАНИЯ	ДА	HET	ДА	ДА
ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ДЕМОНСТРАЦИЯ И ИНФОРМАТИВНОСТЬ	ДА	HET	HET	HET
ЧАСТОТА КОНТАКТА	ДА	HET	ДА	ДА
НЕЗАВИСИМЫЕ РЕГУЛЯРНЫЕ ИЗМЕРЕНИЯ И МОНИТОРИНГ	ДА	HET	HET	HET
УРОВЕНЬ СТОИМОСТИ 1 000 КОНТАКТОВ	низкий	ВЫСОКИЙ	ВЫСОКИЙ	ВЫСОКИЙ





ТВ – ОСНОВНОЙ КАНАЛ КОММУНИКАЦИИ

КАНАЛЫ КОММУНИКАЦИИ	ТВ	ПРЕССА	РАДИО	НАРУЖНАЯ РЕКЛАМА	ПРЯМАЯ РАССЫЛКА
вывод брэнда	+	-	-	-	-
ПОДДЕРЖКА ЗНАНИЯ МАРКИ	+	-	-	-	-
ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ УЗНАВАЕМОСТИ БРЭНДА	+	-	-	+	-
ФОРМИРОВАНИЕ ЛОЯЛЬНОСТИ К БРЭНДУ	+	+	-	-	-



ГРУППА КОМПАНИЙ ВИДЕО ИНТЕРНЕШНЛ

- **КРУПНЕЙШИЙ В ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЕ** ОПЕРАТОР МЕДИАРЕКЛАМНОГО РЫНКА, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ OUTSOURCING-УСЛУГИ В ОБЛАСТИ РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ МЕДИА
- В ГРУППУ ВХОДЯТ **КОМПАНИИ-МЕДИАСЕЛЛЕРЫ**, ЗАНИМАЮЩИЕ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ В ОСНОВНЫХ СЕГМЕНТАХ МЕДИАРЕКЛАМНОГО РЫНКА

ВИДЕО ИНТЕРНЕШНЛ ВЕДЕТ БИЗНЕС НА РЫНКАХ РОССИИ И СОПРЕДЕЛЬНЫХ ГОСУДАРСТВ



ГРУППА КОМПАНИЙ ВИДЕО ИНТЕРНЕШНЛ

- ГОД ОСНОВАНИЯ 1987
- ВИДЕО ИНТЕРНЕШНЛ ЧАСТНАЯ КОМПАНИЯ
- ОКОЛО 3000 СОТРУДНИКОВ В 5 СТРАНАХ И 47 ГОРОДАХ
- ГОДОВОЙ ОБОРОТ ОКОЛО \$2,7 МЛРД.



МИССИЯ

- ПРОДВИГАЯ ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОДАЖ РЕКЛАМНЫХ
- ВОЗМОЖНОСТЕЙ СРЕДСТВ МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ,
- БЫТЬ ЛИДЕРОМ В СОЗДАНИИ ЭФФЕКТИВНЫХ БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ
- ВЗАИМОСВЯЗИ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ И МЕДИАНОСИТЕЛЕЙ



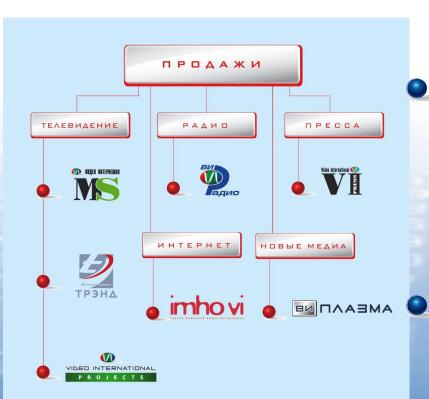
ИДЕОЛОГИЯ

РЕКЛАМНЫЙ БИЗНЕС – ИНФОРМАЦИОННО НАСЫЩЕННЫЙ БИЗНЕС

- РЕКЛАМНЫЙ БИЗНЕС ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЙ БИЗНЕС
- СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЛЮДЕЙ, ИНФОРМАЦИЮ И ЗНАНИЯ



ПРОДАЖА РЕКЛАМНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ МЕДИА – НАШ ОСНОВНОЙ БИЗНЕС



SALES HOUSE – ИНСТРУМЕНТ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ И УСПЕХА НАШИХ ПАРТНЕРОВ

ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА SALES HOUSE –
ОБЕСПЕЧИТЬ РЫНОЧНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО
ДЛЯ СВОИХ ПАРТНЕРОВ НА ОСНОВЕ
ТЕХНОЛОГИЧНОЙ, ПОНЯТНОЙ ДЛЯ ВСЕХ
СУБЪЕКТОВ БИЗНЕСА СИСТЕМЫ
ВЫСОКОДОХОДНОЙ ПРОДАЖИ РЕКЛАМНЫХ
ВОЗМОЖНОСТЕЙ

SALES HOUSE ВЫСТРАИВАЕТ БИЗНЕС-МОДЕЛИ ВЗАИМОСВЯЗИ МЕЖДУ РЕКЛАМОДАТЕЛЯМИ И СРЕДСТВАМИ МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ



ПОЧЕМУ ВЫГОДНО РАБОТАТЬ С НАМИ

- SALES HOUSE ИСПОЛЬЗУЕТ ОРИГИНАЛЬНОЕ СОБСТВЕННОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ, КОТОРОЕ ЗАМЫКАЕТ В ЕДИНУЮ СИСТЕМУ ВСЕХ УЧАСТНИКОВ ПРОЦЕССА ПРОДАЖ
- B SALES HOUSE РАБОТАЮТ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ, ОБЛАДАЮЩИЕ МНОГОЛЕТНИМ ОПЫТОМ В ОБЛАСТИ ПРОДАЖИ РЕКЛАМНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ МЕДИА
- ГИБКИЕ УСЛОВИЯ РАБОТЫ И БЫСТРОЕ РЕГАИРОВАНИЕ НА ЗАПРОСЫ КЛИЕНТОВ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ДИСТАНЦИОННОЙ РАБОТЫ (ICQ, ИНТЕРНЕТ, ФАКС, ТЕЛЕФОН)
- ГИБКАЯ МЕЖКАНАЛЬНАЯ СИСТЕМА СКИДОК
- B2C (BUSINESS TO CUSTOMER) ОРИЕНТИРОВАННЫЙ СЕРВИС
- ДОСТОЙНОЕ КОМИССИОННОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ДЛЯ РЕКЛАМНЫХ АГЕНТСТВ



ПРИХОДИТЕ!

БУДЕМ РАБОТАТЬ!

А ВОПРОСЫ?

Артур Андреев

Генеральный директор

VIDEO INTERNATIONAL-MOLDOVA

АДРЕС: РЕСПУБЛИКА МОЛДОВА

МУН. КИШИНЭУ, УЛ.БЭНУЛЕСКУ-БОДОНИ, 8

ТЕЛЕФОН: (+373 22) 253 000 ФАКС: (+373 22) 253 040 E-MAIL: OFFICE@VIM.MD