



КОНСАЛТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО

г. Черкассы, бул. Шевченко, 444

тел./факс: (0472) 38-24-87

корп.моб. 8 (050) 464-05-02, 8 (050) 447-55-30

E-mail: personal@personal.ck.ua

<http://www.personal.ck.ua>



Дата рождения КА “Персонал”: 9 октября 1999 года.

Миссия:

Мы помогаем развитию предприятий, предоставляя комплекс качественных услуг профессионального HR-консалтинга.

Принципы работы:

- Экологичность
- Конфиденциальность
- Клиенториентированный подход

Основные виды деятельности:

- Подбор персонала (рекрутинг)
- Тренинги
- Маркетинговые исследования

Специализированный
HR-консалтинг
в риэлторском бизнесе

www.personal.ck.ua

Специализированный HR-консалтинг в риэлторском бизнесе

10-летний опыт работы с риэлторскими компаниями:



Специализированный
 HR-консалтинг
 в риэлторском бизнесе

www.personal.ck.ua

Львовское, Киевское, Винницкое, Черкасское, Криворожское,
 Сумское, Мариупольское, Хмельницкое, Тернопольское,
 Запорожское, Херсонское, Ровенское сообщества риэлторов

"Риэлт-FEST"

Тренинговые фестивали для риэлторов

«Позитивная психология риэлтора: быть, а не казаться!»



Специализированный
HR-консалтинг
в риэлторском бизнесе

Киркина Ирина

директор КА «Персонал» (г. Черкассы),
член правления АРКА,
аккредитованный консультант программы деловых консультаций ЕБРР,
соавтор сертифицированного курса АСН (р)У «Риэлтор».

Ялта, 2011 г.

«Позитивная психология риэлтора: быть, а не казаться!»



1. Психологическая и профессиональная эволюция риэлтора

3. Ценность
риэлторской услуги
«Мы с клиентом»

2. Смысл
риэлторской услуги
«Я» и «Клиент»

1. Предмет
риэлторской услуги
«Я»

«Позитивная психология риэлтора: быть, а не казаться!»

2. Любимая работа в условиях современного рынка недвижимости.

«БЫТЬ или не БЫТЬ» – вот в чем вопрос?
Шекспир, «Гамлет»

Выбор профессии по денежному критерию –
путь к бедности и неврозам.
Орениа Яффе-Янаи – израильский психолог

«Увлечения приходят и уходят,
мы же занимаемся тем,
что у нас получается лучше всего»
Билл Стил



Специализированный
HR-консалтинг
в риэлторском бизнесе

www.personal.ck.ua



3. Клиентский авитаминоз и его симптомы.

*«От любимой работы не устаешь.
Устаешь от неправильно выстроенных связей»*

А. Менегетти

Признаки клиентского авитаминоза:

- Нет недостатка в предложении услуг - есть недостаток в клиентах
- Хотим больше, чем можем себе позволить
- «7 пятниц на неделе»
- Сложно доверять



4. Личностный выбор риэлтора:

«казаться» или «быть».

Лучше быть, чем казаться.

Лучше быть способным, чем быть.

В. Тарасов

- IQ (Intelligence quotient) – коэффициент интеллекта.
- Эмоциональный интеллект.
- VQ – коэффициент жизненной энергии.

«Позитивная психология риэлтора: быть, а не казаться!»



5. Ключевая компетенция специалиста по недвижимости

**А Вы
знаете свою ключевую компетенцию?**



**Специализированный
HR-консалтинг
в риэлторском бизнесе**

www.personal.ck.ua

«Позитивная психология риэлтора: быть, а не казаться!»

Эти люди знают свою ключевую компетенцию:



Специализированный
HR-консалтинг
в риэлторском бизнесе

www.personal.ck.ua

«Позитивная психология риэлтора: быть, а не казаться!»

Мотивы,

разрушающие профессию и личность профессионала:

- безудержное самолюбование,
- стремление к самоутверждению,
- болезнь совершенства,
- неумение находить компромисс.



<http://www.personal.ck.ua>
money is la freedom 17

Специализированный
HR-консалтинг
в риэлторском бизнесе

www.personal.ck.ua

«Позитивная психология риэлтора: быть, а не казаться!»

Personal[®]
КОНСАЛТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО
11 лет
успешной работы!



**Я верю в Вас.
Будьте на высоте!**



Специализированный
HR-консалтинг
в риэлторском бизнесе

www.personal.ck.ua

**С уважением,
Ирина Киркина**