

Наша цель:
Профессиональная
поддержка Ваших достижений



Миссия:

Используя успешный практический опыт, создать дополнительные перспективы развития и роста для компании - заказчика.
Стимулировать обмен идеями, мыслями, опытом для достижения поставленных целей.

Турлаев Евгений

учредитель и ведущий консультант ООО "Профиком"



Опыт практической работы в прямых продажах, построении дистрибуций и отделов продаж более 10 лет.

Член: ассоциации логистов Украины, Клуба Деловых Людей.

Автор публикаций в отраслевых печатных изданиях, электронных журналах и порталах на темы бизнеса.

Семинары Turlaevlogistic

Предлагаем Вашему вниманию авторские семинары **Turlaevlogistic**, цель которых применить эффективные инструменты анализа и оптимизации Вашего бизнеса и обеспечить долгосрочное конкурентное преимущество Вашей компании.

Семинары **Turlaevlogistic** проводятся на базе предприятия заказчика, максимально подстроив их под потребности решения задач конкретной компании.

Таким образом, обеспечивается наибольшая польза от мероприятия.

Отличие от аналогичных программ:

Семинары **Turlaevlogistic** составлены на базе успешного практического опыта построения дистрибуции, логистики, отделов продаж, как в больших компаниях Украины, так и на предприятиях, которые только выходят на национальный рынок.

WWW.TURLAEVLOGISTIC.CO

M.UA

Семинары Turlaevlogistic



- Персональный брендинг, семинар
- Построение качественной дистрибуции, семинар.
- Управление отделом продаж, семинар.
- Аудит отдела продаж, семинар.
- Увеличение продаж магазина, семинар.

Форматы семинаров

Формат «Эконом» предназначен для компаний, которые желают провести обучение, но при этом уложиться в небольшой бюджет. Заказчик может пригласить на семинар своих бизнес партнеров, клиентов, поставщиков. В таком случае группа семинара будет состоять из представителей компании заказчика и его приглашенных коллег, которые покрывают часть стоимости семинара до 50% и больше процентов. Максимальное количество слушателей до 20 человек.

Например, такой формат обучения может использовать производственная компания, которая желает ввести дистрибуционную систему продаж, вместо существующей. Пригласив на семинар клиентов предприятия, заказчик не только экономит деньги на проведение обучения, но и «убивает сразу двух зайцев» так как клиенты напрямую, от специалиста услышат все преимущества и возможности новой системы продаж.

Формат «Обучение на отдыхе» заказчик может совместить приятное с полезным. Организовать обучение на отдыхе, например, катание на горных лыжах, на берегу моря. Таким образом, семинар делиться на несколько блоков по 4 часа каждый и, соответственно, на два дня (однодневный семинар) или четыре дня (обычный двухдневный семинар).

- Этот формат обучения позволяет прекрасно отдохнуть с пользой для бизнеса.

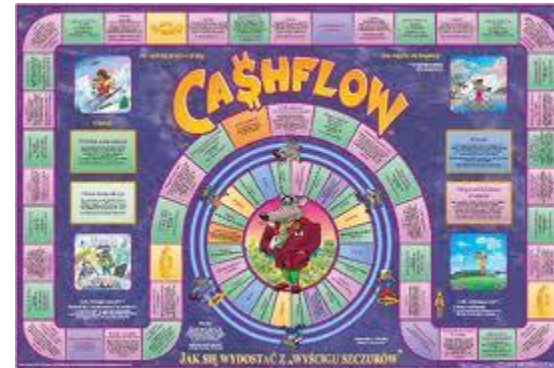
Формат «Онлайн» предназначен для компаний, которые желают провести обучение, но при этом уложиться в небольшой бюджет. Семинар проходит онлайн с использованием площадки на www.webinary.com.ua. Преимущества этого формата проведения семинара: участники принимают участие, не выходя из офиса, в удобное для всех время, не отрываются от рабочего процесса, экономия средств на командировку (билеты, аренду жилья).

Корпоративные игры:

Мафия



Cashflow



География деятельности ООО "Профиком":

Украина, Россия, Казахстан, Кыргызстан,
Молдова, Беларусь.



Контакты:

Турлаев Евгений



Skype: turlajev1
info@turlaevlogistic.com.ua
ISQ 414812474
www.turlaevlogistic.com.ua