



«Как правильно страховать, чтобы не получить проблемного клиента»

12.03.2012

Содержание

1. Фактор возникновения проблемной задолженности
2. Отсутствие страховки – путь к проблемному кредиту
3. Многолетний договор страхования – вариант исключения риска не застрахованности
4. Результат использования многолетних договоров страхования

Фактор возникновения проблемной задолженности

Основные причины:

- непреднамеренно возникшая финансовая неустойчивость добросовестного заемщика
- финансовая несостоятельность заемщика, неосмотрительные или недобросовестные действия которого стали причиной возникновения «проблемного» кредита
- **мошенничество**



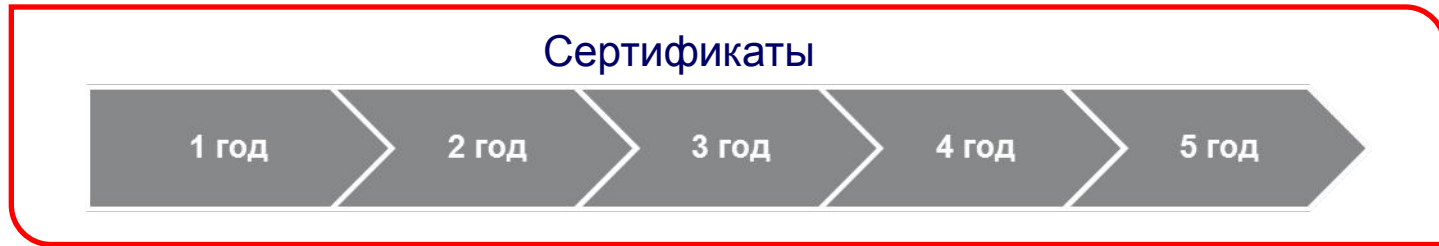
Отсутствие страховки – путь к проблемному кредиту

<i>Срок кредита</i>	<i>Уровень страхования</i>	<i>Причины</i>
1	100%	невозможность получить кредит
2	55-60%	отсутствие контроля со стороны Банка
		нежелание клиента
3	40%	отсутствие контроля со стороны Банка
		нежелание клиента
		погашение кредита
4	25%	погашение кредита
		отсутствие контроля со стороны Банка
		нежелание клиента
5	10%	погашение кредита
		отсутствие контроля со стороны Банка
		нежелание клиента

Наступления страхового события – катализатор проблемного кредита

Многолетний договор страхования – вариант исключения риска незастрахованности

Генеральный договор страхования



Оплата очередного периода страхования

срок страхования = сроку кредитного договора Клиента
периоды страхования разделены ежегодно (график оплат)
оплата страховой премии - ежегодно (график оплат)

№ периода действия договора	Периоды действия Договора страхования		Страховая сумма, грн.	Страховой тариф, %	Страховая премия, грн.	Срок оплаты страховой премии
	Дата начала	Дата окончания				
1						
2						
3...и т.д.						

Многолетний договор страхования – вариант исключения риска незастрахованности



В случае отсутствия у Клиента лимита овердрафта, решение о его увеличении принимает Кредитный Комитет Банка

Перечисление суммы премии Банком на р/с СК должно быть произведено до конечной даты приема платежа СК (т.е. в рамках действия договора страхования)

Результат использования многолетних договоров страхования



Для Банка:

- ✓ Увеличение количества застрахованных залогов => уменьшение рисков Банка;
- ✓ Предотвращение появления проблемного клиента;
- ✓ Предоставление Клиентам one-stop-buying (покупка одного договора на весь срок кредита в «одном окне»).

Для Клиента:

- ✓ Выполнение обязательств перед Банком-Кредитором в части страхования залога.
- ✓ Экономия времени при пролонгации договора;
- ✓ Ежегодная оплата фиксированной страховой премии;

Благодарю за внимание

Роман Кобко
Директор Управления по работе с банками
ЧАО СК "ПЗУ Украина
ул. Дегтяревская, 62, Киев, 04112
тел.: (044) 581-04-00 (внутр. 1617)
факс: (044) 581-04-55
моб.: (067) 984 20 78
rkobkorkobko@pzu.com.ua

PZU