



AGINSKY CONSULTING GROUP
YOUR GLOBAL PARTNERS IN GROWTH



Aginsky Consulting Group

Презентация компании



План презентации

- О компании
- Наши клиенты
- Ценностное предложение



AGINSKY CONSULTING GROUP
YOUR GLOBAL PARTNERS IN GROWTH

О компании

О компании

- Головной офис компании в городе Портленде, штат Орегон;
- Творческий подход и предприимчивость;
- Отрасль не имеет значения;
- Сфокусирована на средний сегмент рынка;
- Международная ориентация и опыт внедрения проектов по всему миру;
- Специализируется на развивающихся рынках, в особенности России и стран СНГ;
- Укомплектована магистрами по управлению бизнесом - выпускниками университетов США высшего звена (Гарвардского, Йельского, Тандерберд, Колумбийского и др.);
- Подбор членов каждой группы с учётом специализации проекта.



AGINSKY CONSULTING GROUP
YOUR GLOBAL PARTNERS IN GROWTH

Наши клиенты

Типы проектов

- Стратегическое вхождение на рынок - 60%
- Инвестиционно-банковская деятельность, привлечение капиталовложений, слияния и поглощения - 25%
- Исследования рынка, классический менеджмент-консалтинг - 10%
- Аутсорсинг производства и международный арбитраж - 5%



Основные критерии отбора клиентов

- Компании среднего звена с годовым уровнем доходов 50-500 млн. долларов;
- Наличие международного компонента или международной нацеленности;
- Прозрачность.

Предлагаемые нами услуги

- Исследование и анализ рынка и отдельных отраслей;
- Разработка стратегии бизнеса;
- Финансовое и маркетинговое планирование;
- Разработка бизнес-процессов;
- Материально-техническое обеспечение, планирование ресурсов предприятий и управление системой поставок;
- Функциональные усовершенствования;
- Оптимизация кадровых ресурсов, организационной структуры и систем управления;
- Международный аутсорсинг;
- Стратегические альянсы, дистрибьюция и целенаправленные партнёрства;
- Кросс-культурная коммуникация и интеграция;
- Управление отношениями с инвесторами и клиентами;
- Оценка стоимости предприятия;
- Промежуточный менеджмент;
- Привлечение капитальных средств;
- Продажи акций, слияния и поглощения.



Ценностное предложение АСГ (3 ветви)

Ветвь I - Качество

- Концентрируемся на деталях, не теряя из виду полной картины;
- Высокообразованные и опытные сотрудники;
- Высокое качество результатов работы;
- Пользуемся поддержкой ведущих фирм частного акционерного капитала.

Ветвь II - Конкурентная структура ценообразования

- Низкие накладные расходы: ряд сотрудников работают по месту жительства, что позволяет обеспечить бóльшую гибкость;
- Пониженный бюджет маркетинга: модель «прямых продаж»; выявление регионов и секторов, готовых ко взрывному росту, и предложение этих возможностей клиентам, имеющим ресурсы, чтобы ими воспользоваться, в противоположность кампаниям массового маркетинга;
- Контрактные работники: обширный резерв ведущих экспертов в самых разнообразных областях, которых мы нанимаем и чей труд оплачиваем на договорной основе, что позволяет клиентам платить только за работу, выполненную по их конкретным проектам;
- Структура вознаграждений: низкие авансовые выплаты, основная часть компенсации полностью зависит от результатов совместной работы.

Структура вознаграждений

□ Этап 1

- Тщательная оценка;
- Первичное и вторичное исследование;
- Анализ конкурентной среды;
- Техничко-экономическое обоснование;
- Выработка стратегии;
- Подготовка документации.

Оплата ведётся почасово или на основе фиксированного вознаграждения.

Структура вознаграждений

- Этап 2
 - Идентификация и запрос недостающих ресурсов. Чаще всего сюда входят:
 - Человеческий капитал
 - Управленческая компетентность в регионе.
 - Физический капитал
 - Имущество, станки и оборудование
 - оборотные средства.
- Этап 3
 - Выполнение/Внедрение бизнес-плана

Компенсация основана на результатах работы, что позволяет полностью согласовать наши интересы с интересами клиентов.

Ветвь III - Адаптация

- Команды подбираются так, чтобы соответствовать потребностям клиента;
- Все работы выполняются «с нуля», без повторного использования прошлых документов;
- Решения принимаются с учётом требований клиентов;
- Долгосрочное видение с индивидуальным подходом.



AGINSKY CONSULTING GROUP
YOUR GLOBAL PARTNERS IN GROWTH



Спасибо!

AGINSKY CONSULTING GROUP, LLC.
WEB: www.aginskyconsulting.com
EMAIL: info@aginskyconsulting.com
TEL: +1-503-922-0818