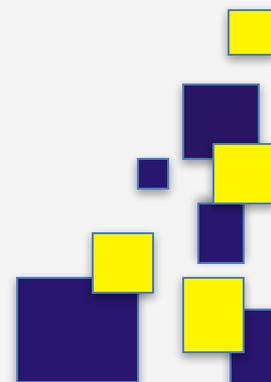




Аналитическая группа МОДУЛЬ-ИНВЕСТ

2010-2011



Кратко о «Модуль-Инвест»

Стратегическая цель нашей консультационной работы – это практическая помощь людям в достижении их целей.

Кто мы?

Команда специалистов, имеющих опыт в развитии, оптимизации и управлении проектами.

Что мы делаем?

Мы трансформируем перспективные идеи в прибыльный бизнес.

Направления бизнеса, в которых мы участвуем:

- Банки/Финансы
- Экологические и энергетические проекты
- Промышленность
- Сельское хозяйство



Миссия и стратегия



Миссия:

Мы помогаем самим и помогаем другим в организации перспективного и социально-ответственного бизнеса.

Стратегическая цель:

Внедрение прогрессивных технологий на украинском



Приоритетное направление

Инвестиционный консалтинг.



Социально ответственный бизнес

Построение успешного и устойчивого бизнеса и социальная ответственность перед гражданским обществом - две взаимодополняемые цели, лежащие в основе деятельности нашей компании.



Экологическая деятельность (энергосберегающие технологии, взаимодействие с экологическими ми):

Специалисты нашей компании имеют сертификаты, подтверждающие опыт оценки эффективности энергосберегающих проектов.

Мы участвуем в экологических программах и проектах (энергосберегающие проекты, проекты по снижению выбросов CO₂ и других вредных веществ), посредством реорганизации и модернизации производств уменьшая их вредное влияние на окружающую среду, используя для этого различные финансовые инструменты.



Социально ответственный бизнес

Практическая помощь людям в решении их социальных проблем :



Мы знаем социальные проблемы своей страны и региона, так как
их анализом. им изменить ситуацию- видеть города чистыми, а их
ровными и успешными.

Наша задача- уменьшить количество социальных
ществе, повысив уровень жизни людей.

Вся деятельность, осуществляемая нами и нашими партнерами, будет иметь эффект в будущем.

Основная цель- сделать этот эффект максимально полезным для молодого поколения и старших людей, отразив его в конкретных действия и результатах.



Наши услуги и виды деятельности



- Риск- менеджмент.
- Финансовое консультирование.
- Комплексный кризис-менеджмент: (включая консультирование и практическую помощь в решении нестандартных задач).
- Сопровождение сделки слияния и поглощения.
- Аутсорсинг (Business Process Outsourcing (BPO), управленческий консалтинг.
- Работа с иностранными компаниями.
- Поиск иностранных партнеров для украинских компаний.
- Оценка бизнеса, консультирование по увеличению капитализации бизнеса.



Услуги: риск-менеджмент



- Выявление возможных рисков и оценка вероятности их реализации, анализ масштабов их последствий.

- Выбор методов и инструментов управления выявленными риском.



- Разработка риск- стратегии с целью снижения вероятности реализации риска и минимизации возможных негативных последствий.

- Реализация риск- стратегии.

- Оценка достигнутых результатов и корректировка риск- стратегии.

- Анализ внешнего окружения компании.

- SWOT- анализ

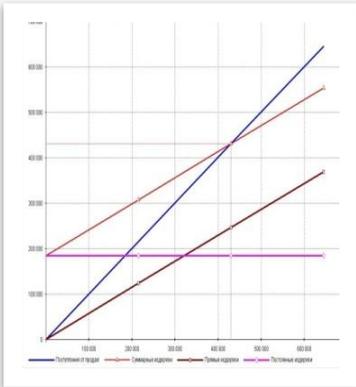


Услуги: финансовое консультирование



- Подготовка бизнес-планов (с оценкой финансовых показателей и возможностью дальнейшего сопровождения проекта).

- Подготовка и проведение прединвестиционной стадии (Pre-Feasibility Study) проекта (оценка возможностей проекта).



- Подготовка полного технико-экономического обоснования (Feasibility Study) проектов и сопровождение каждой стадии их жизненного цикла.
- Поиск лизингового финансирования. Рекомендации в отношении рефинансирования текущих займов.



Услуги: кризис-менеджмент



- Диагностика предприятия. Обнаружение ранних признаков кризисных явлений. Анализ партнеров.

- Разработка стратегии антикризисного управления предприятием.

- Разработка программы антикризисного управления.

- Внедрение механизма финансового оздоровления предприятия.

- Разработка стратегии и программы реструктуризации предприятия.

- Организация управления бизнес-процессами в условиях реструктуризации.

- Зарубежный опыт антикризисного управления.



Услуги: сопровождение сделки слияния и поглощения



- Поиск и анализ портфельных и стратегических инвесторов, заинтересованных рассмотреть потенциальную возможность покупки/продажи бизнеса или его части.



- Комплексная оценка привлекательности предлагаемого к продаже бизнеса путем проведения процедуры Due Diligence (Дью Дилидженс).



- Привлечение профильного стратегического или портфельного инвестора для участия в проекте.



Услуги: аутсорсинг, управленческий консалтинг



- Повышение эффективности деятельности компании, основанное на полной или частичной передаче бизнес-процессов или определенных функций надежному и профессиональному партнеру.



- Индивидуальная работа с первыми лицами компаний в рамках консультаций с учетом специфики украинского рынка.



Услуги: работа с иностранными партнерами



- Поиск профессионалов и создание сплоченной команды для эффективной реализации проекта по всему миру. Анализ возможных индустриальных партнеров.



- Визуализация логических целей и путей взаимодействия, подготовка плана внедрения проекта, создание и организация презентаций.
- «Общая реальность» всех участников команды и партнеров.



Контакты



Компания зарегистрирована:
ул. 50-летия ВЛКСМ, 12,
Краматорск,
Украина, 84300
Тел/Факс: +38(0626)41-888-2
Мобильный: +38(095)816-07-41
+38(095)153-20-02

Представительства в г. Киеве,
г. Донецке, АР Крым

E-mail: office@modul-invest.com
www.modul-invest.com

