

# КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Для показа нажмите «F5»

Для перехода на следующий  
слайд – стрелка «▼»



# ЧТО ТАКОЕ - ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

## ИНВЕСТИЦИОННЫЙ проект

деятельность, мероприятие, предполагающее осуществление комплекса каких-либо действий, обеспечивающих достижение определенных целей (получение определенных результатов) и требующих для своего осуществления инвестиционных ресурсов

система организационно-правовых и расчетно-финансовых документов для осуществления каких-либо действий, связанных и инвестированием, или описывающих такие действия



# ЧТО ТАКОЕ - ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЕКТА

## Эффективность проекта

```
graph TD; A[Эффективность проекта] --> B[Для разработчиков проекта - это получение материальной и нематериальной поддержки проекта со стороны инвестора]; A --> C[Для инвестора - это получение прямой материальной, либо нематериальной выгоды];
```

Для разработчиков проекта - это получение материальной и нематериальной поддержки проекта со стороны инвестора

Для инвестора - это получение прямой материальной, либо нематериальной выгоды

*Все чаще крупные (и не очень) компании стремятся принять участие в проектах и мероприятиях, не сулящих прямой материальной выгоды. Для инвестора такая возможность интересна в плане повышения имиджа, рекламы продукта или услуги на массовых мероприятиях (День Села, Сельские Игры и т.п.)*

# ОБЩАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ПРЕЗЕНТАЦИИ ПРОЕКТА

1. Общее описание, цели, задачи проекта, дата, время

2. Кто принимает участие, количество участников. Например, «в празднике «День Села» примут участие ... человек, а также ... предприятия и организации

3. Кратко - выгоды Вашего предложения для потенциального инвестора (что он сможет получить от участия в данном проекте). Например, Вы предоставляете рекламные поверхности (где именно, в каком количестве, сколько людей увидят эту рекламу); либо торговые площадки (где, какая проходимость) и т.п.)

4. Кратко - суть Вашего предложения (что Вы хотите получить от участия инвестора). Можно предложить несколько вариантов спонсорского пакета

5. Контактная информация

6. Приложение  
(дополнительные материалы)

## ПРИМЕР

*Проект: строительство детской игровой площадки  
стоимостью 1,5 млн. руб.*

### 1. Общее описание, цели, задачи проекта



Описание ...

### 2. Кто принимает участие, количество участников.

Например: «детская площадка привлечет огромный интерес у жителей и гостей села. В среднем, ежедневно ее будут посещать до 500 человек»

### 3. Выгоды для инвестора

Вложение денежных средств в социально значимый проект



Информация об инвесторе на входной группе, на окружающих рекламных поверхностях, либо щитовая реклама в многолюдных местах. Краткий расчет количества рекламных КОНТАКТОВ



Получение именного Почетного диплома и памятной медали от лица ...

4. Детская игровая площадка принесет огромную пользу жителям села, будет способствовать укреплению здоровья подрастающего поколения, пропагандировать нормы здорового образа жизни ...

5. Контактная информация

6. Приложение (смета проекта)

*Схемы, таблицы, расчеты выносим в приложение.  
Сама презентация должна быть простой в понимании.  
Потенциальный инвестор должен воспринять и запомнить  
основные ВЫГОДЫ, которые он получит от участия в  
проекте.*

## ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНАЯ СТРАНИЦА...

Конкретных, окончательных и бесповоротных 😊 шаблонов эффективных презентаций не существует 😞

Многое зависит от особенностей Вашего проекта (коммерческого предложения), от его бюджета и от возможностей конкретного инвестора.

*Вместе с тем, именно презентация поможет Вашему проекту получить дополнительные преимущества при выборе со стороны инвестора, он запомнит именно Вашу презентацию среди «безликих» писем Ваших «конкурентов».*

Мы предлагаем Вам индивидуальную работу по составлению презентации, проведение расчетов в части сметы проекта и конкретных выгод для инвестора.

Одним словом, подготовим презентацию «под ключ»!

# СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

*С уважением, Калабин Андрей Юрьевич,  
фирма «Интеллектуальный сервис» (г. Ижевск)*

Контактные данные:  
сот.тел. 8922 50 888 00  
E-mail: [kkkk4k@rambler.ru](mailto:kkkk4k@rambler.ru)