



**Бредникова Александра представляет  
проект**

**«Получение масел и  
сопутствующих продуктов  
из виноградного жмыха  
кавитационными  
методами».**

# Практическая проблема

Отходы виноделия ~ 25 %.

Существующие технологии переработки:

- ❖ *Значительные затраты*
- ❖ *Узкий спектр полезных веществ*

Утилизации



Вредные  
для с/х грибки



# Продукция проекта и ее назначение

- ❖ **Пониженные затраты**
- ❖ **Высокая производительность**
- ❖ **Принципиально новый подход к экстракции**

**Максимально  
возможное  
количество  
полезных  
веществ**

# Технологическая цепочка

- 
- ◆ транспортировка отходов виноделия
  - ◆ механическая гомогенизация
  - ◆ очистка от металлопримесей
  - ◆ дезинтеграция в РПА
  - ◆ субмикронная диспергация
  - ◆ постадийная сепарация эмульсии
  - ◆ сбор продуктов
  - ◆ канализация жидких отходов

# Области применения виноградного масла



## Косметическая промышленность

(ароматерапия, средства по уходу за кожей и волосами).

## Фармацевтика

(витаминовые и гормональные препараты, лечение различных заболеваний, отсутствие противопоказаний).

## Пищевая промышленность

(добавка к салатам, выпечка, диетическое масло, компонент оздоровительных коктейлей).

# Анализ рынка (конкуренция)

## Аналоги



- ❖ технологии, основанные на использовании пульсирующей (синпериодической) кавитации;
- ❖ технологии, использующие для обработки растительного сырья методы ультразвуковой диспергации.

# Анализ рынка (конкуренция)

## Поставщики виноградного и иных масел холодного отжима:



- ❖ Торговый дом "Ярмарка"
- ❖ Торгово-промышленное
- ❖ предприятие "Диал-Экспорт"
- ❖ Компания "Агросельпром"

# Конкурентные преимущества

- 
- ❖ Низкое энергопотребление
  - ❖ Отсутствие предварительной подготовки сырья
  - ❖ Высокая бактериологическая чистота конечных продуктов
  - ❖ Высокая производительность
  - ❖ Экономичность



# Анализ рынка (спрос)

Европа

Заинтересован-  
ность в  
эффективной  
утилизации

Россия

Проблема  
эффективной  
утилизации

# Анализ рынка (спрос)

## Основные потребители

❖ Потребители установок –

предприятия по переработке винограда

❖ Потребители продукции –

предприятия медицинской,  
фармацевтической,  
пищевой  
промышленности.



# Стратегия бизнеса

**1 этап. Оказание винзаводам услуг по переработке отходов (возможна лизинговая схема).**

**2 этап. Самостоятельная поставка технологических комплексов.**

**3 этап. Реализация на внутреннем и внешнем рынках технической документации, вкл. лицензии.**

# **Финансово-экономические показатели**

## **Текущее состояние проекта**

- ❖ **в проект вложено 450 тыс. руб.  
(средства разработчиков);**
- ❖ **при подтверждении заявленных  
результатов, будет подана заявка на  
патент.**

# Финансово-экономические показатели

Расчетная цена установки - 800 тыс. руб.

Срок окупаемости затрат - 2 года

	<i>1 год</i>	<i>2 год</i>	<i>3 год</i>
<i>Реализация, ед./год</i>	0 (отсутствие реализации)	10	30
<i>Доход, млн. руб.</i>	Убыток в размере 6-7 млн. руб.	Доход в размере 7,5-8 млн. руб. <b>Выход на окупаемость.</b>	Доход в размере 25-26 млн. руб.

# Объем необходимых инвестиций

Необходимый объем инвестиций

– 8 млн. руб.

Направления использования инвестиций:

- ❖ Разработка и испытания опытного образца - 2.2 млн. руб.
- ❖ Создание и сертификация промышленного образца - 1.7 млн. руб.
- ❖ Организация малосерийного производства - 2.5 млн. руб.
- ❖ Вывод установки на рынок - 1.6 млн. руб.



# Предложения инвестору

При финансировании в размере **8 млн. руб.** –  
**45%** акций создаваемой фирмы;

При финансировании в размере **5 млн. руб.** –  
**26%** акций создаваемой фирмы;

При финансировании в размере **2-4 млн. руб.** –  
**исключительная лицензия** на производство  
установок сроком **10 лет** в различных регионах.



# Контакты

**Бредникова Александра Михайловна**  
*инновационный менеджер проекта*

**Тел.: +7(916)5111181**

**e-mail: [Brednikova88@inbox.ru](mailto:Brednikova88@inbox.ru)**





**Спасибо за внимание!**