Бредникова Александра представляет

проект

«Получение масел и сопутствующих продуктов из виноградного жмыха кавитационными методами».

Практическая проблема

Отходы виноделия ~ 25 %.

Существующие технологии переработки:

- ***Значительные затраты***
- ***Узкий спектр полезных веществ***

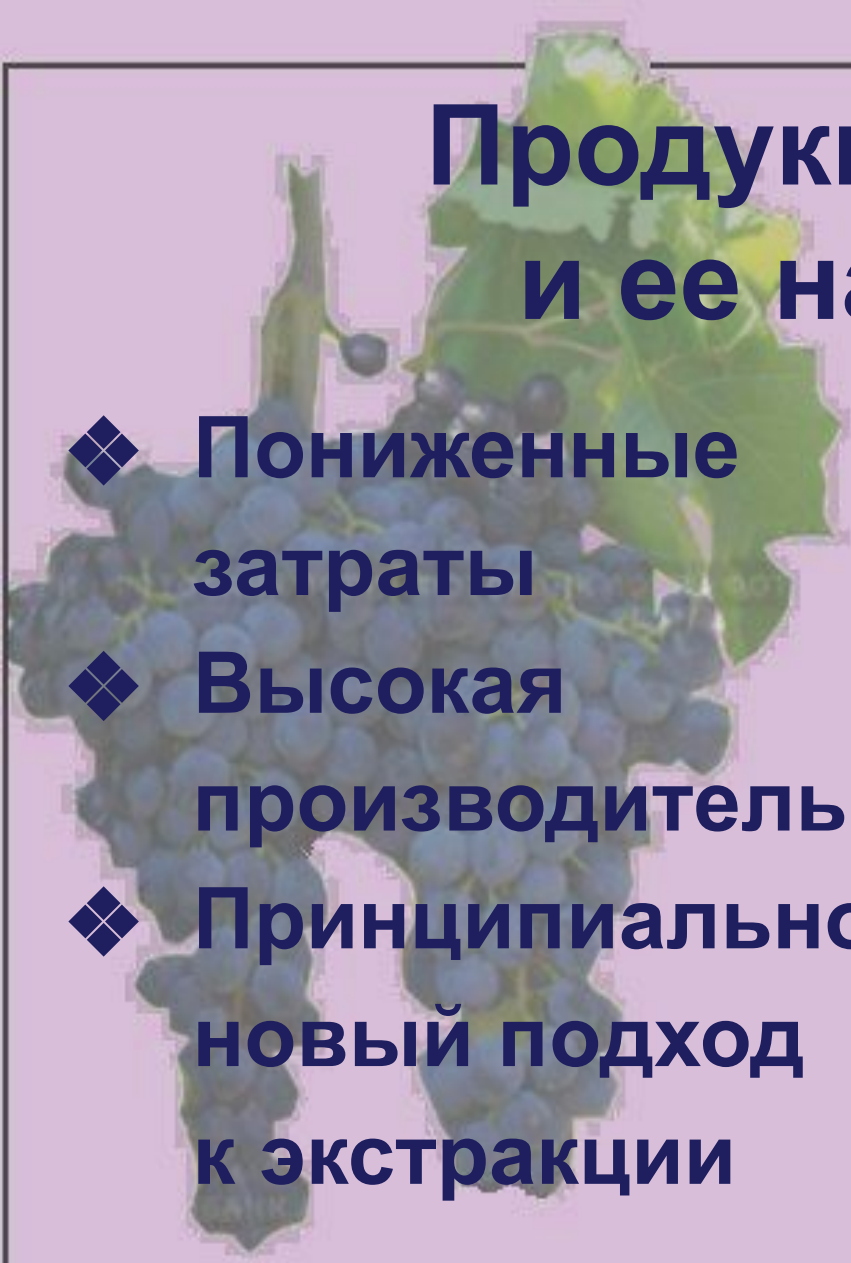
Утилизация

Вредные для с/х грибки

Продукция проекта и ее назначение

- Пониженные затраты
- Высокая производительность
- Принципиально новый подход к экстракции

Максимально возможное количество полезных веществ



Технологическая цепочка

- транспортировка отходов виноделия
- механическая гомогенизация
- очистка от металлопримесей
- дезинтеграция в РПА
- субмикронная диспергация
- постадийная сепарация эмульсии
- сбор продуктов
- канализация жидких отходов

Области применения виноградного масла

Косметическая промышленность

(ароматерапия, средства по уходу за кожей и волосами).

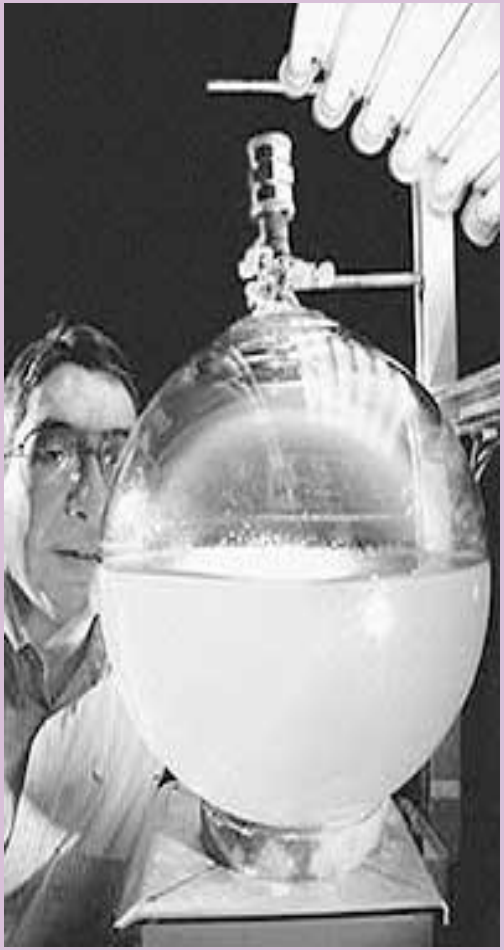
Фармацевтика

(витаминные и гормональные препараты, лечение различных заболеваний, отсутствие противопоказаний).

Пищевая промышленность

(добавка к салатам, выпечка, диетическое масло, компонент оздоровительных коктейлей).

Анализ рынка (конкуренция)
Аналоги



- технологии, основанные на использовании **пульсирующей (синпериодической) кавитации;**
- технологии, использующие для обработки растительного сырья **методы ультразвуковой диспергации.**

Анализ рынка (конкуренция)

Поставщики виноградного и иных масел холодного отжима:

- Торговый дом "Ярмарка"
- Торгово-промышленное
- предприятие "Диал-Экспорт"
- Компания “Агросельпром”

Конкурентные преимущества

- Низкое энергопотребление
- Отсутствие предварительной подготовки сырья
- Высокая бактериологическая чистота конечных продуктов
- Высокая производительность
- Экономичность

Анализ рынка (спрос)

Европа

Заинтересованность в эффективной утилизации

Россия

Проблема эффективной утилизации

Анализ рынка (спрос)

Основные потребители

- **Потребители установок –**

предприятия по переработке винограда

- **Потребители продукции –**

предприятия *медицинской, фармацевтической, пищевой промышленности.*

Стратегия бизнеса

1 этап. Оказание винзаводам услуг по переработке отходов (возможна лизинговая схема).

2 этап. Самостоятельная поставка технологических комплексов.

3 этап. Реализация на внутреннем и внешнем рынках технической документации, вкл. лицензии.

Финансово- экономические показатели

Текущее состояние проекта

- в проект вложено 450 тыс. руб. (средства разработчиков);
- при подтверждении заявленных результатов, будет подана заявка на патент.

Финансово- экономические показатели

Расчетная цена установки - 800 тыс. руб.

Срок окупаемости затрат - 2 года

	1 год	*2 год*	*3 год*
Реализация, ед./год	**0 (отсутствие реализации)**	**10**	**30**
Доход, млн. руб.	**Убыток в размере 6-7 млн. руб.**	**Доход в размере 7,5-8 млн. руб. Выход на окупаемость.**	**Доход в размере 25-26 млн. руб.**

Объем необходимых инвестиций

Необходимый объем инвестиций

– 8 млн. руб.

Направления использования инвестиций:

- Разработка и испытания опытного образца - **2.2** млн. руб.
- Создание и сертификация промышленного образца -**1.7** млн. руб.
- Организация малосерийного производства - **2.5** млн. руб.
- Вывод установки на рынок - **1.6** млн. руб.

Предложения инвестору

При финансировании в размере **8** млн. руб. – **45%** акций создаваемой фирмы;

При финансировании в размере **5** млн. руб. – **26%** акций создаваемой фирмы;

При финансировании в размере **2-4** млн. руб. – **исключительная лицензия** на производство установок сроком **10** лет в различных регионах.

Контакты

Бредникова Александра Михайловна

инновационный менеджер проекта

Тел.: +7(916)5111181

e-mail: Brednikova88@inbox.ru

Спасибо за внимание!