

**[«Полное юридическое
наименование Заявителя»]
[Название проекта]**

SK

СКОЛКОВО

Заявка на Грант

Город, ДД/ММ/ГГГГ



ВАЖНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ПО ЗАПОЛНЕНИЮ ПРЕЗЕНТАЦИИ

Цель этого документа

В презентации необходимо **максимально кратко и по существу** отразить все основные элементы проекта. Нет необходимости предоставлять значительное количество технических деталей

Данная презентация должна отражать основные составляющие проекта

- Описание идеи и технологии
- Продукт проекта, схема коммерциализации и анализ рынка
- Стратегия защиты интеллектуальной собственности
- Команда
- Смета
- Соинвестор

В презентации должны быть объективно отражены все сильные и слабые стороны проекта

Требования по заполнению

В презентации необходимо заполнить поля, отмеченные **красным шрифтом**. Изменять цвет шрифта при этом не нужно

Редактировать текст черного шрифта не требуется

Поля для заполнения выделены квадратными скобками. Скобки можно убрать из текста после заполнения

Необходимо заполнить все поля. Если какое-то поле в презентации не применимо для Вашего проекта, в явном виде отметьте это с указанием причины

Просьба избегать при заполнении презентации не распространенных терминов и сокращений. В случае необходимости использования аббревиатур, просьба приводить их расшифровку



ОПИСАНИЕ ИННОВАЦИИ

Целевой конечный продукт

- [Описание конечного продукта, который будет получен после реализации всех стадий проекта и который будет коммерциализован]
- [Полезность для потенциального пользователя. Проблемы потенциальных потребителей, которые решает предлагаемая инновационная технология. Обоснование необходимости разработки.]
- [Результат НИОКР - какие научно-технические результаты достигнет компания, применив средства запрашиваемого гранта]

Описание инновации

- [Краткое описание сути инновационной разработки, с использованием терминологии, понятной читателю без профильного технического образования]
- [...]

Описание научно-технической новизны

- [Краткое обоснование новизны в сравнении с российскими и мировыми разработками]
- [Возможность достижения структурных сдвигов в отрасли или значительных изменений в используемых технологиях и/или себестоимости процессов благодаря инновации]
- [Ключевые прогнозируемые конкурентные преимущества продукта получаемые за счет применения научно-технической инновации]
- [Глобальная конкурентоспособность и/ или позитивное влияние на импортзамещение]
- [Влияние на ключевые продуктовые цепочки отрасли]



[СХЕМЫ, ДИАГРАММЫ ДЛЯ РАЗЪЯСНЕНИЯ ИННОВАЦИИ]

[При необходимости добавьте на этот слайд схемы, диаграммы или другие сопутствующие материалы, которые помогут в понимании Вашей инновации (технологического решения)]



СТАТУС ПРОЕКТА

Стадия проекта, на которую подается данная заявка

- [номер стадии в соответствии с Грантовой политикой Фонда]

Текущее состояние

- [Текущее состояние проводимой командой НИОКР и параметры имеющихся результатов, образцов]

Перспективы разработки

- [технические параметры конечного продукта проекта]
- [технические параметры продукта, достигнутые на данный момент с указанием наличия подтверждающего материала]

План достижения

- [критические научно-технологические неопределённости, которые будет необходимо устранить в ходе НИОКР]
- [планируемые этапы НИОКР и промежуточные целевые показатели (функциональные и количественные)]

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ПЛАН-ГРАФИК РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Ключевые действия	Завершенные мероприятия				Текущая стадия				Последующие стадии			
	I, 2012	II, 2012	III, 2012	IV, 2012	I, 2013	II, 2013	III, 2013	IV, 2013	I, 201X	II, 201X	III, 201X	IV, 201X
Исследования и разработки												
1. Завершены НИР	✓											
2. Завершены опытно-конструкторские разработки/ создан опытный образец	✓											
4. Создана коммерческая версия продукта	✓											
5. Достижение целевых НИОКР	✓											
Маркетинг и внедрение												
1. Проведены переговоры с потенциальными покупателями	✓											
2. Подписаны соглашение(-ия) с покупателем(-ями)	✓											
Интеллектуальная собственность												
1. Произведен патентный поиск	✓											
2. Зарегистрированы патенты на изобретения/ полезные модели и т.д.	✓											
Финансирование												
1. Подтверждены источники финансирования текущего этапа	✓											
2. Подтверждены источники финансирования последующих этапов	✓											

Комментарии:

- На плане-графике необходимо отметить моменты времени, когда то или иное мероприятие совершилось или должно быть совершено
- При необходимости добавьте основные вехи - контрольные точки, моменты получения результатов, моменты устранения научно-технических неопределенностей и т.п., актуальные для Вашего проекта
- Данное информационное окно с пояснениями можно удалить



СУЩЕСТВУЮЩИЕ И СОЗДАВАЕМЫЕ ПРОДУКТЫ В РАССМАТРИВАЕМОМ СЕГМЕНТЕ РЫНКА

Потребности потребителей

- [Чем текущие существующие на рынке решения не удовлетворяют текущим и будущим потребностям потребителей. Как текущие решения могут быть существенно улучшены]
- [Какие ключевые отличия целевого конечного продукта от существующих решений и новых продуктов помогут выйти на рынок в будущем]
- [Почему покупатель предпочтет продукт проекта альтернативным решениям, удовлетворяющим те же потребности, пусть даже и с помощью иной технологии]

Разработки аналогичных продуктов

- [разработки конкурирующих решений о которых известно Заявителю]
- [ключевые сходства и отличия разрабатываемых решений и продукта проекта]
- [обоснование того, что создаваемый продукт будет востребован рынком в момент коммерциализации с учетом прогноза развития технологий]

Существующие решения на рынке

Наименование модели/ продукта	Стадия	[Параметр 1]	[Параметр 2]	[Параметр 3]	[Параметр 4]	Цена/ стоимость владения, [руб]
[Модель/ продукт 1]	[На рынке/ в разработке]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
[Модель/ продукт 2]	[На рынке/ в разработке]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
[Модель/ продукт 3]	[На рынке/ в разработке]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
[Модель/ продукт 4]	[На рынке/ в разработке]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]



ОБЪЕМ РЫНКА КОНЕЧНОЙ ПРОДУКЦИИ ПРОЕКТА

Цель проекта и определение конечного продукта

- [Схема коммерциализации. Например: продажа продукции конечным потребителям; продажа лицензий на технологию и/ или продукт; создание дистрибуторских или партнерских каналов; выпуск производственного оборудования на мощностях [...]; и т.д.]
- [Дата начала продаж]

Сегмент(ы) рынка на который ориентирован продукт

- [географические ...]
- [продуктовые ...]

Потенциальные потребители продукта проекта

- [Перечислите 5-10 компаний, потенциальных потребителей]

Прогноз продаж	[2012]	[2016]	[2020]
Мировой рынок			
В количественном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
В денежном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
Внутренний рынок			
В количественном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
В денежном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
Прогноз продаж заявителя^{а)}			
В количественном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
В денежном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]

Примечание: а) если применимо

Источники: [Источник 1], [Источник 2], [Источник 3]

Всеми правами на создаваемую интеллектуальную собственность будет обладать [имя правообладателя]

Существующие патенты

- Российские патенты
 - [Название патента, правообладатель, область, дата, срок]
- PCT
 - [Название патента, правообладатель, область, дата, срок]

В проекте будут использоваться патенты [правообладатели] на основании [форма передачи прав собственности]

[Описание мероприятий, предпринятых, чтобы минимизировать патентный риск в отношении разработки - проведен патентный поиск, анализ публикаций, обратная связь после презентации своего решения на выставках и т.п.]

Планируемые патенты

- Российские патенты
 - [Название патента, правообладатель, область, ожидаемая дата заявки, ожидаемая дата получения патента]
- PCT
 - [Название патента, правообладатель, область, ожидаемая дата заявки, ожидаемая дата получения патента]

Стратегия защиты IP в России

- [...]

Стратегия защиты IP за рубежом

- [...]



КОМАНДА ПРОЕКТА

Руководитель проекта:

- [ФИО]
- [Генеральный директор]
- [Степень участия в проекте: Полная занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]
- [Сфера деятельности и релевантный опыт]

▪ [Два последних места работы с указанием должности]

[ФИО]

- [Роль в проекте]
- [Предполагаемая должность]
- [Зона ответственности: Наука и технологии/ Коммерциализация и продажи/ Финансы и инвестиции]

▪ [Степень участия в проекте: Полная занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]

▪ [Сфера деятельности и релевантный опыт]

[ФИО]

- [Роль в проекте]
- [Предполагаемая должность]
- [Зона ответственности: Наука и технологии/ Коммерциализация и продажи/ Финансы и инвестиции]
- [Степень участия в проекте: Полная занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]

▪ [Сфера деятельности и релевантный опыт]

[ФИО]

- [Роль в проекте]
- [Предполагаемая должность]
- [Зона ответственности: Наука и технологии/ Коммерциализация и продажи/ Финансы и инвестиции]
- [Степень участия в проекте: Полная занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]

▪ [Сфера деятельности и релевантный опыт]

▪ [Два последних места работы с указанием должности]

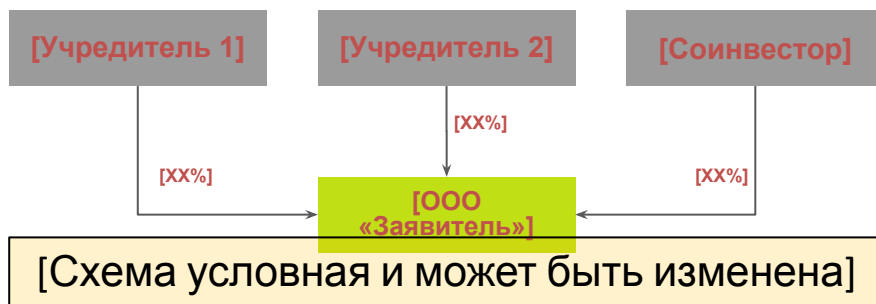
▪ [...]

ФОРМАТ ПАРТНЕРСТВА СО СКОЛКОВО

Грант Сколково позволит [описание целей, на которые будет использован грант, этапов, результатов достигаемых компанией при использовании средств гранта]

Бюджет стадии проекта, на которую привлекается										
Статьи бюджета, млн. руб.	[2012]				[2013]				[201X]	Итого
	Этап [1]		Этап [2]		Этап [3]		Этап [4]		Этап [...]	
	1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.	1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.		
Источники финансирования, млн. руб.	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Фонд "Сколково", млн. руб.	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
[Наименование соинвестора], млн. руб.	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Статьи расходов, млн. руб.										
Капитальные вложения, млн. руб.:	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №1	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №2	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №...	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №п	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Операционные расходы, млн. руб.:	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №1	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №2	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №...	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
статья №п	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Продажи (если применимо), млн. руб.										
Общий объем продаж, млн. руб.	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Направление 1	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Направление 2	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Направление 3	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
Ожидаемые измеримые результаты и их ключевые параметры в соответствии с дорожной картой проекта	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]

Структура собственности



- [история формирования текущей структуры собственности]
- [конечные бенефициары (физические лица) всех юридических лиц]
- [роль всех учредителей в ходе реализации проекта]

План по привлечению инвестиций

Привлечение финансирования на текущую стадию

- [Полное юридическое наименование соинвестора]
- [Аффилированность с соинвестором]
- [Механизм внесения инвестиции в компанию-участника]
- [Профиль со-инвестора: опыт в реализации подобных проектов, финансовое состояние соинвестора]
- [каким образом и в какой срок соинвестор планирует возвращать инвестиции]
- [...]

Привлечение финансирования на последующих этапах реализации проекта

- [Оценка объема необходимых инвестиций на всех стадиях проекта вплоть до коммерциализации]
- [Каким образом будет осуществляться финансирование проекта после завершения текущей стадии (на которую запрашивается грант)]