

**ТОНАП
Венчур**

*Венчурное финансирование
инновационных проектов*

*Чухланцев Д.О., генеральный
директор*

СОДЕРЖАНИЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ

1 *Предложения*

2 *Биржа высоких технологий*

3 *Инвестиционная компания ТОНАП*

1

ПРЕДЛОЖЕНИЯ

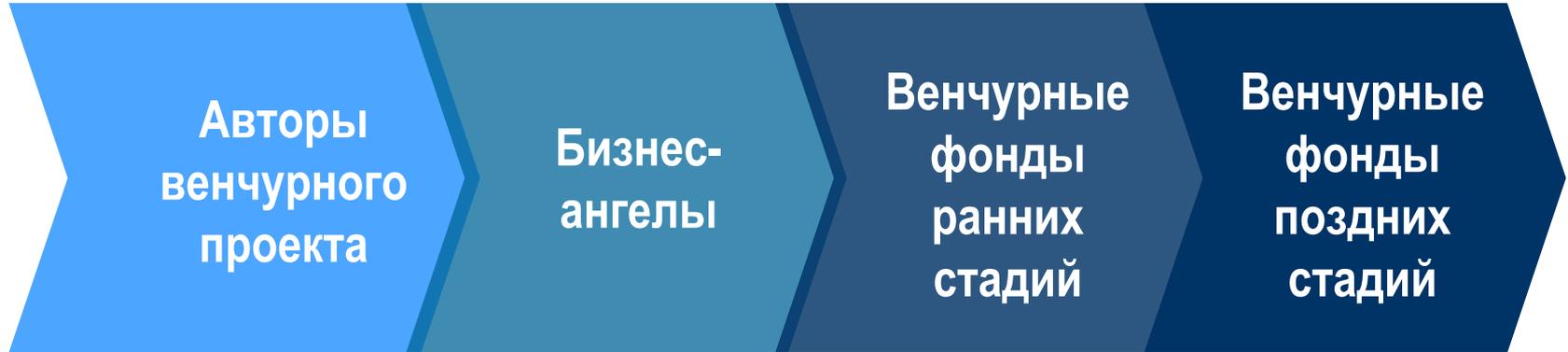
ВВЕДЕНИЕ

Повышение конкурентоспособности возможно через введение в хозяйственный оборот крупных корпораций **продуктово-технологических инноваций**, выращенных **внекорпоративно**

Эта ниша и есть
современная
венчурная индустрия

Поддержка венчурной индустрии
соответствует государственным политическим интересам РФ

ФИНАНСИРОВАНИЕ ВЕНЧУРНЫХ ПРОЕКТОВ



Венчурный технологический коридор

ПОТРЕБНОСТИ ВЕНЧУРНЫХ КОМПАНИЙ

Проекты-идеи на входе

Проблема
финансирования проектов

Спрос на развитые
проекты на выходе



1-1

ПРОЕКТЫ-ИДЕИ НА
ВХОДЕ

ПРОЕКТЫ-ИДЕИ НА ВХОДЕ



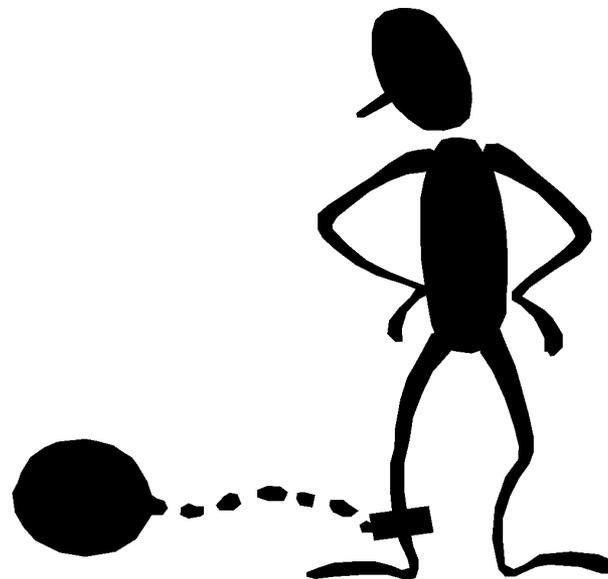
Основная часть венчурных проектов в мире – исследовательские разработки университетов (spin-off). Учитывая исследовательский потенциал ВУЗов России, модель spin-off применима в нашей стране.

В то же время:

- В России spin-off – явление неофициальное, находящееся в «серой зоне».
- Право распоряжения РИД, применение которого просто остановит технологический коридор.
- Ожидания: создание нового законодательного акта о праве эмансипации результатов некоммерческих гражданских исследований.

ПРОЕКТЫ-ИДЕИ НА ВХОДЕ

- Каналы подготовки проектов:
 - ФСМП НТС
 - Центр трансфера технологий академических и образовательных учреждений
 - Бизнес-инкубаторы
- ФСМП НТС – поставщик актуальных проектов (100 – 200 проектов ежегодно)
- Центры трансфера технологий академических и образовательных учреждений – предоставление актуальных, реальных, а не номинальных проектов
- Бизнес-инкубаторы реальная помощь МИП – снятие организационных рисков групп проектов на посевном этапе, а не роль арендодателя офисных помещений



1-2

*ФИНАНСИРОВАНИЕ
ПРОЕКТОВ*

ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТОВ



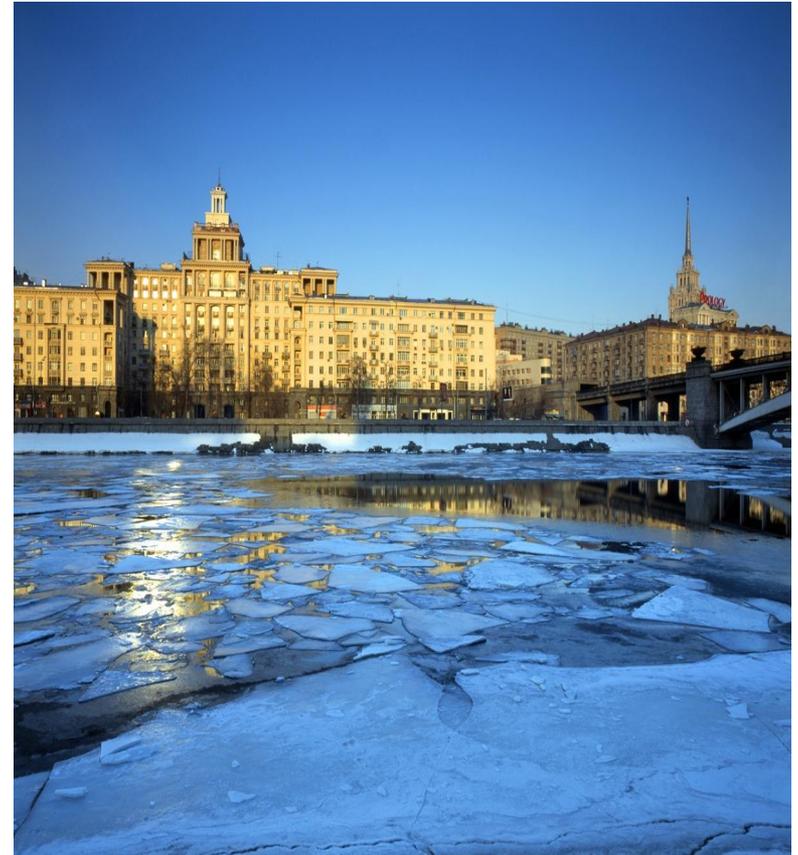
- Сегодня в России государство инициирует формирование всех элементов инновационного продуктивно-технологического коридора.
- Замечание: финансовые программы РВК и региональных венчурных фондов сейчас пересекаются между собой.
- Предложение – направить деньги региональных частно-государственных венчурных фондов на более ранние стадии, на «посев». Это финансово оптимизирует инвестиционный конвейер.

1-3

*ПРОБЛЕМА ВЫХОДА ИЗ
ПРОЕКТОВ*

ПРОБЛЕМА ВЫХОДА ИЗ ПРОЕКТОВ

- Инновации должны работать на повышение конкурентоспособности именно **российских игроков** мирового рынка.
- Создание информационных и экономических стимулов для резкого роста внутреннего спроса со стороны крупных российских корпораций на малые венчурные предприятия.



ПОСЧИТАЕМ



- Объем венчурных инвестиций достигнет 2 млрд. долл. в год
- Финансирование 1000-2000 МИП (1-2 млн. долл. на один проект)
- Через «мертвую зону» НИОКР пройдут 20-25% успешных команд
- На площадки с готовыми проектами и командами выйдут 200-500 МИП
- **Итог:** в 2010-2011 гг. усреднено 350 МИП будут озабочены созданием сборочных или опытно-промышленных производств и выходом на местный и соседние рынки со своей инновационной продукцией

ИННОВАЦИИ

Перспектива создания региональными администрациями точек роста в высокотехнологичных отраслях

Проблема выхода МИП к потребителям со своей инновационной продукцией. Продукция нова и неизвестна рынку

Потребительский сектор –
проблемы решаются
рыночной конкуренцией

Высокотехнологичный сектор
индустриальных отраслей –
новая трудность – доступ
к контакту со стратегическим
руководством потребителя

ПРОБЛЕМЫ ВЫХОДА МИП К ПОТРЕБИТЕЛЯМ

- Ограниченное число реальных потребителей;
- Сложившиеся отношения потребителей с поставщиками;
- Оторванность служб закупок от стратегического уровня управления;
- Коммерческая коррупция;
- Нерыночные механизмы принятия решений при формировании портфеля закупок крупных государственных российских холдингов;
- Недоверие к неиспытанным в производстве технологиям.



Поддержка региональных администраций в решении этих проблем на административном уровне – привлечение МИП в регион

НАШИ ОЖИДАНИЯ



Поощрение легального выноса коммерциализуемой части промежуточных результатов работ (spin-off)



Поддержка администраций регионов при создании опытно-производственных участков



Создание конечного спроса на продукцию МИП со стороны крупных региональных предприятий



Лояльные правовые и организационные условия ведения венчурного бизнес в России

2

БИРЖА ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ БВТ

Компания «ТОНАП–Венчур» (ГК «ТОНАП») в 2007 г. приступила к реализации проекта создания Биржи Высоких Технологий.

Миссия БВТ:

Всесторонняя эффективная поддержка инновационных проектов

Цели

- Стать наиболее успешным и привлекательным рынком для инновационных компаний России
- Стать ведущей информационной и образовательной площадкой в области инноваций

Задачи

- Создание информационного портала в области инноваций
- Организация образовательных проектов в области инноваций
- Создание электронной торговой площадки
- Коммерциализация Биржи Высоких Технологий

ПРЕИМУЩЕСТВА БВТ

- БВТ – центр притяжения инновационно-активных организаций, который предоставит им всю необходимую информационную инфраструктуру.
- БВТ – площадка по подготовке эмитентов для размещения в Секторе ИРК ММВБ.
- Инфраструктура БВТ позволит вести активную PR-компанию по продвижению инновационных компаний к размещению на фондовом рынке и привлечению инвесторов (Интернет-конференции, презентации потенциальных эмитентов)

The screenshot displays the website for the "Биржа высоких технологий" (High Technology Exchange). The header includes a logo with a blue star and the text "Биржа высоких технологий". A navigation menu on the left lists: "Иновационные проекты", "Поддержка инноваций", "Инвесторы", "Авторское право", "Законодательство", "Аналитика", "Интернет-конференции", "Образование", "Roadshow", and "Контакты". A search bar labeled "Расширенный поиск" is located below the menu. The main content area features a red banner with the text "От идеи к воплощению" and a photo of people in a laboratory. Below this, there are sections for "Иновационные проекты" with two project listings:

- Разработка устройства для тренировки дыхания, реализующее принцип титрирования в воздухе. Типичная дыхательная система человека.**
Кластер реализации: Живые системы
Место реализации: г. Москва
Полная стоимость проекта: 23 000 000руб
- Внедрение в медицинскую практику безопасного метода раннего диагностирования и мониторинга опухолевых новообразований, не использующего радиоизотопы и лучевые технологии, организация серийного производства устройств, основанных на этом методе.**
Кластер реализации: Живые системы
Место реализации: г. Москва

On the right side, there is a section titled "Иновационные проекты" with a sub-header "Целью создания базы данных инновационных проектов является налаживание деловых контактов между инвесторами инновационных проектов и инвесторами, заинтересованными в поиске и финансировании венчурных проектов." Below this, it states "По степени проработанности все проекты можно разделить на 3 группы:" and lists three categories:

1. проекты, находящиеся на стадиях: Seed стадия («посевная»), Start-up стадия («старт-ап»), Early growth стадия («ранний рост») Данные проекты отличаются наиболее высоким уровнем риска инвестирования. Инвесторам подобных проектов выступают, как правило, бизнес-ангелы.
2. проекты, находящиеся на Early stage стадия («расширение») Данные проекты представляют интерес для размещения на Бирже, поэтому с каждым из инициаторов проводится работа по оценке возможности проведения IPO и привлечения дополнительного финансирования.
3. проекты, находящиеся на стадии Exit («выход») Данные проекты уже размещались на Бирже, либо находятся в процессе подготовки к размещению. Описание данных проектов является истинными успехом для многих высокотехнологичных компаний.

УЧАСТИЕ БВТ В РАЗВИТИИ ПРОЕКТОВ



ГРУППЫ ПРЕДСТАВЛЕННЫХ ПРОЕКТОВ

П
р
о
е
к
т
ы
р
а
н
н

О
б
щ
е
с
я
к
р

В
ш
и
е
с
я
н
а
Б
и

н
и

р
а

р
ж

х
с

з
м

ж
е

т
а

н
е

к
о

д
н

н
и

м
п

й
р

ю
н

а
н

а
з

н
а

и
и

в

Б

Результат:

- ❖ Биржа привлекает инициаторов и инвесторов инновационных проектов
- ❖ Создаются показательные истории успеха компаний

3

*ИНВЕСТИЦИОННАЯ
КОМПАНИЯ «ТОНАП»*

БОЛЕЕ 15 ЛЕТ НА РЫНКЕ

Группа компаний «ТОНАП» объединяет в своей структуре три самостоятельные организации:

- Инвестиционная компания ТОНАП
- ТОНАП – Венчур
- ТОНАП – Лизинг

Группа компаний «ТОНАП» в настоящее время специализируется на развитии и поддержке инвестиционных и инновационных проектов.

Спектр услуг охватывает весь инвестиционный процесс – начиная от разработки бизнес-плана и завершая финансированием проекта.



НАКОПЛЕННЫЙ ОПЫТ БЕСЦЕНЕН



ЧЛЕНСТВО В ОРГАНИЗАЦИЯХ



Российский союз промышленников и предпринимателей - общероссийская общественная организация, представляющая интересы деловых кругов. РСПП – это более 100 союзов и ассоциаций. По оценкам экспертов РСПП один из самых влиятельных объединений бизнесменов РФ.



Американская торговая палата в России (*возглавляет рабочую группу «Регионы России»*) – общественная организация, способствующая созданию благоприятных деловых отношений в РФ. Выступая как посредник между членами палаты в США и РФ, АТП работает над выявлением общих проблем и достижением решений по ним.



Торгово-промышленная палата РФ (*возглавляет Подкомитет по региональной инвестиционной политике*) – общественная организация, основной задачей которой является представление интересов российских предпринимателей в отношениях с органами власти. В ТПП входят 171 территориальная ТПП, 192 объединения предпринимателей и др.



ООО «ТОНАП»

Тел./факс: +7 (495) 612–24–59

Адрес: 125468, г. Москва,
Ленинградский пр-т, 49.

Web: www.tonap.ru

E-mail: info@tonap.ru