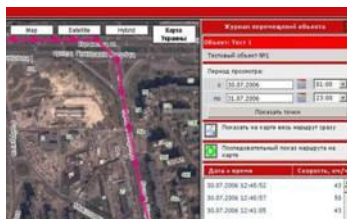


Автоматизация продаж полисов в удаленных и партнерских точках, мобильные технологии снижения рисков



Роньшин Максим Геннадьевич

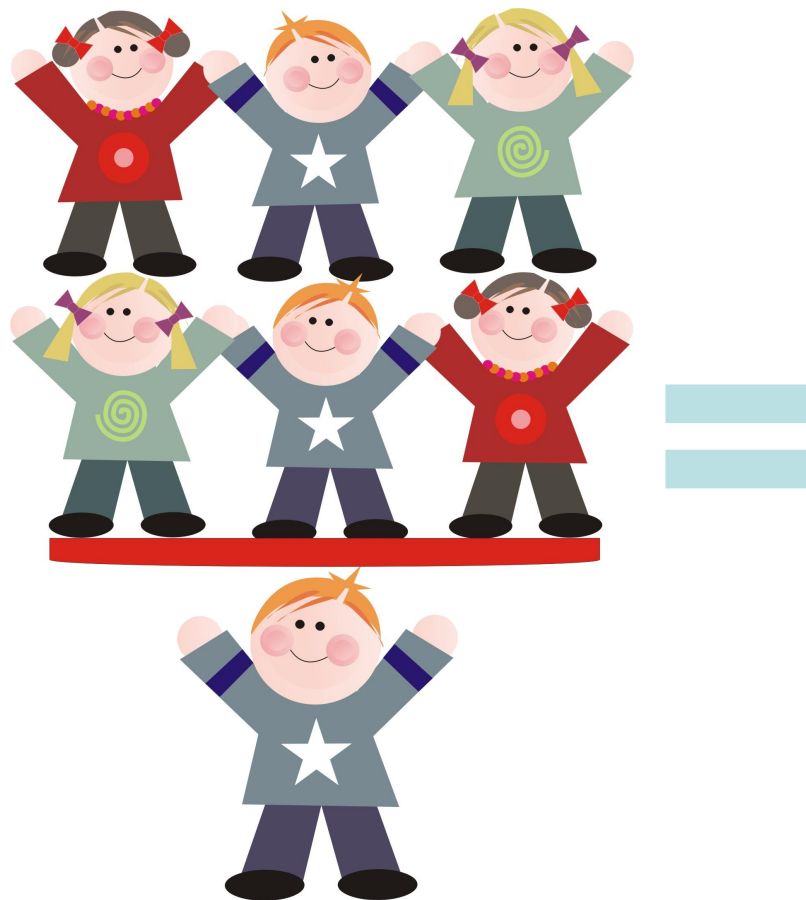
Директор, ООО «Дигси», Украина,
Киев, пр.Воссоединения 7А, оф.627,
+38(050)506-7999, +38(044)501-43-63

blaze@digsee.com, www.digsee.com

DigSee – эксперт по надежным технологиям удаленной работы, управления и контроля над удаленными от офиса процессами, людьми, объектами

**...есть простой способ
наладить эффективную
работу людей в
удаленных точках продаж,
на выезде или у
партнера...**

Нанять для каждого сторудника группу поддержки:



**Персональный
супервайзер**



**Персональный
бухгалтер**



**Персональный
контролер**



**Персональный
курьер**

DigSee – эксперт по надежным технологиям удаленной работы, управления и контроля над удаленными от офиса процессами, людьми, объектами

Либо использовать специальные “умные” программы, технологии и оборудование, рассчитанные на следующие реалии:

- ! ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР !

- усложненная техническая поддержка
- плохие и нестабильные коммуникации (интернет, связь)
- Другие приоритеты удаленной точек
- Территориально-распределенное внедрение

Автоматизация продаж продуктов страхования на карманных компьютерах при помощи системы для агентов в “поле” MobileSOP. Управление страховыми комиссарами.



Персональный супервайзер



Персональный бухгалтер



Персональный контролер



Персональный курьер

Технологии снижения рисков мошенничества, угона. Слежение за “своим автопарком” - GPSGRAD



**Персональный
супервайзер**



**Персональный
бухгалтер**



**Персональный
контролер**

**Персональный
куррьер**

Автоматизация продаж в удаленных и партнерских точках при помощи программы "Мобильный Страховой Полис"



Персональный супервайзер



Персональный бухгалтер



Персональный контролер



Персональный курьер



Автоматизация продаж в удаленных и партнерских точках

Позволяет решить задачи:

- Контроля процесса продаж
- Быстрого обучения и запуска новых точек
- Оперативной реакции на изменения тарифов, законов
- Запуска новых акционных продуктов

В удаленных точках:

филиалы, мобильные агенты, банки, автосалоны, турфирмы, таможенные переходы и т.п.

Автоматизация продаж в удаленных и партнерских точках

Возможные варианты автоматизации:

- **Корпоративная система**

Плюсы: Нет необходимости закупать еще одну систему.

Минусы: Высокая стоимость лицензий. Негибкость. Высокие требования к компьютерам в точках продаж. Большая нагрузка на сотрудников самой страховой компании при внедрении и сопровождении.

Сложность в обучении и обновлении

- **Web приложение (сайт)**

Плюсы: Изменения моментально доступны всем. Вся информация о проданных полисах моментально доступна на сервере. Минимальные требования к компьютерам в точках продаж.

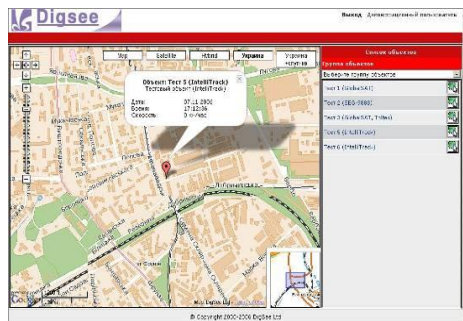
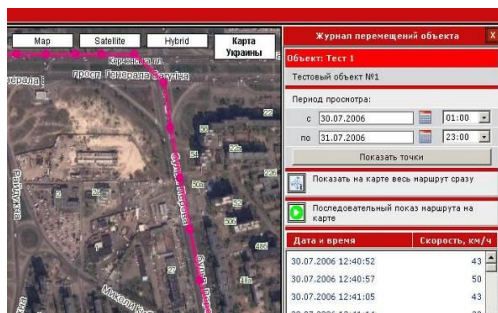
Минусы: В точке продаж необходимо постоянное подключение к интернет. Если нет связи, то невозможно выписать полис. Низкая скорость выписки полисов. Большие сроки и стоимость разработки и внедрения.

- **Программный тонкий клиент**

Мобильные технологии снижения рисков

Использование систем мониторинга и контроля автотранспорта нового поколения для:

- Снижения риска угона
- Борьбы с мошенничеством,
- Отслеживания низкой водительской дисциплины.



Управление аварийными комиссарами

Решения на основе карманных компьютеров и технологий прямого мобильного звонка

- Отслеживание местоположение комиссара, дату и время выезда на место аварии.
- Заполнение и печать форм на месте аварии.
- Оперативная передача данных и фотографий в офис страховой компании с места аварии.

