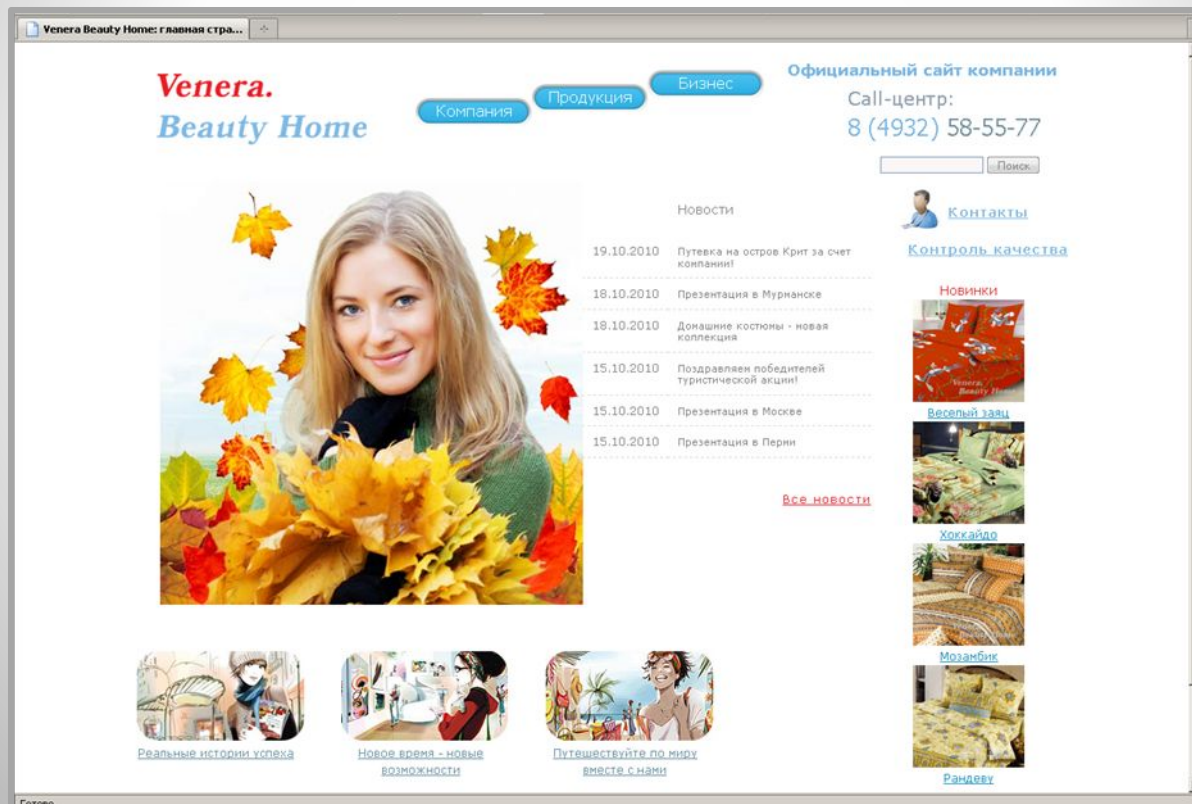


# САЙТ КОМПАНИИ «VENERA. BEAUTY HOME»





Корпоративный сайт – это не только престиж и мода. Это один из бизнес-инструментов. Для сетевого бизнеса играет особую роль, т.к. клиенты и представители живут на всей территории России.

### **Зачем нужен сайт компании?**

1. Предоставление достоверной информации о компании.

Можно найти ответы на практически все вопросы, касающиеся деятельности компании. Найти информацию на сайте дешевле, чем позвонить в офис.

Информация доступна в онлайн-режиме.

2. Презентация ассортимента.

Представлен весь ассортимент компании.

3. Взаимодействие с дистрибьюторами и клиентами.

Размещены все к



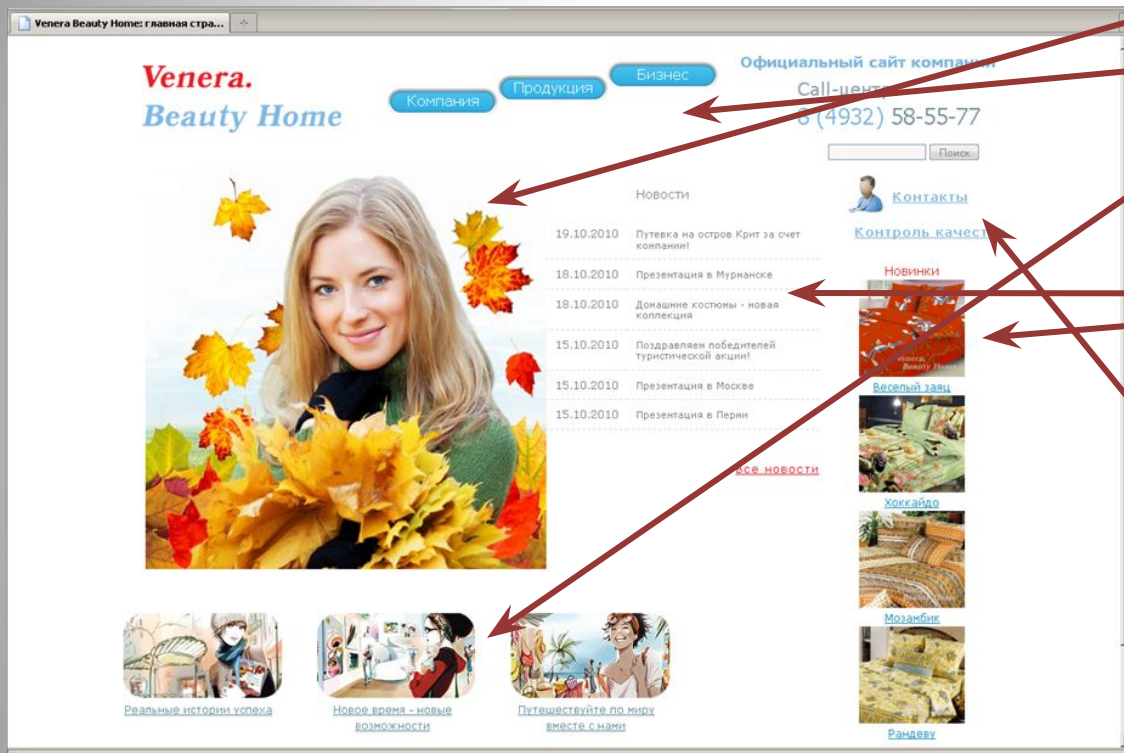
4. Привлечение новых представителей.  
Подробная информация о работе в компании.

5. Реклама фирмы.  
Сайт на постоянной основе рекламирует компанию в интернете и именно с нужной нам стороны.

6. Имидж компании.  
Необходимая составляющая имиджа современной и успешной компании.

Адрес сайта компании «Venera. Beauty Home» -  
www.venera-beauty-home.ru

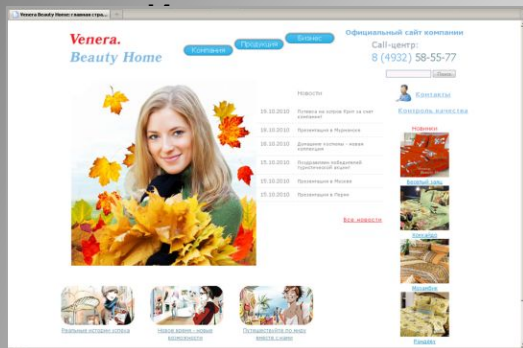
Открывая сайт, мы попадаем на главную страницу.



- имиджевый рисунок,
- ссылки на основные разделы,
- ссылки на определенные подразделы,
- «горячая» информация: лента последних новостей и новинки продукции,
- ссылки на контакты и страницу контроля качества, где автоматически можно написать письмо в эту службу,
- поиск
- телефон

Таким образом, с центральной страницы мы получаем всю основную и свежую информацию.

# Новост



Нажав на ссылку «Все новости» или открыв любую из новостей, мы попадаем в ленту новостей.

Здесь в хронологическом порядке расположены все новости компании. Самая первая датируется 01 декабря 2008 года и посвящена она открытию представительства компании в Санкт-Петербурге.

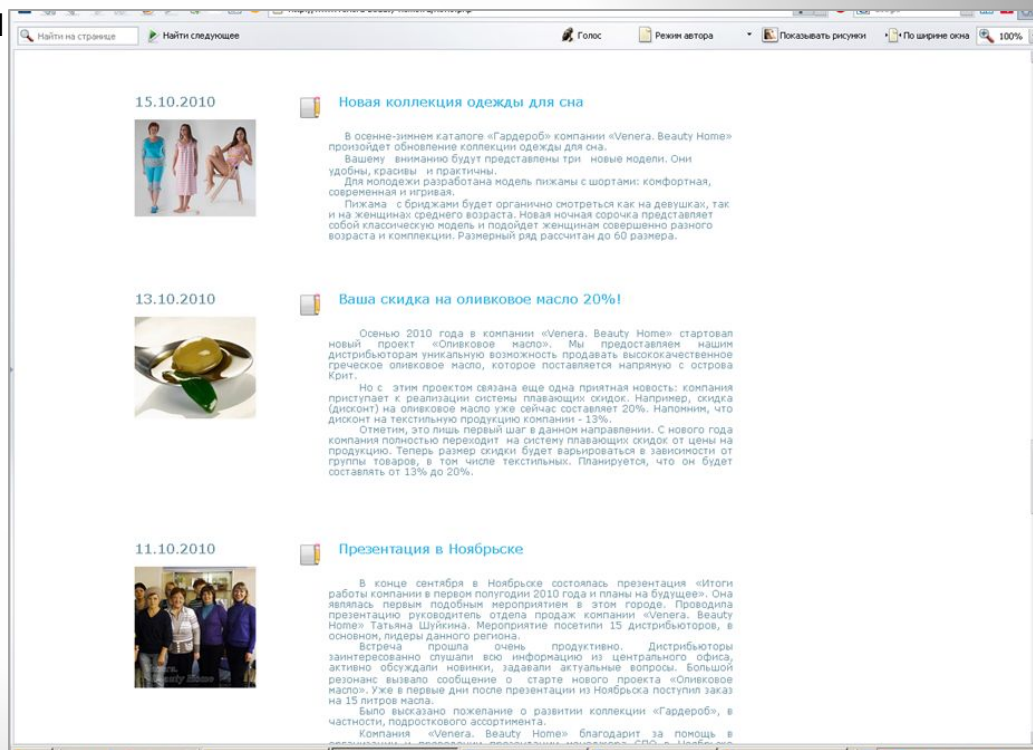
Новости – очень важный раздел сайта. По ним судят о жизни компании и самого сайта.

Новости – это отражение жизни компании на сегодняшний день.

Для сетевого маркетинга новости на сайте особо важны. Дистрибьюторы копируют их в свои сайты и группы в интернете, вывешивают в СПО.

**Если вы получили интересное сообщение - скиньте его в службу информации.** Компания живет не только центральным офисом – много интересного происходит на местах.

Свидетельство этому – собственные поощрительные ежемесячные программы в Пятигорске и веб-семинары Татьяны Бобковой из Питера.



Сайт компании состоит из нескольких разделов.

## Компания

Раздел делится на два подраздела «О компании» и «Свободная минута».



The screenshot displays the website for Venera Beauty Home. At the top left, the logo 'Venera. Beauty Home' is shown in red and blue. To the right, there are navigation buttons for 'Компания', 'Продукция', and 'Бизнес', with 'Компания' currently selected. A phone number '8 (4932) 58-55-77' is displayed in the top right corner. Below the logo, the word 'Компания' is written in blue. A large group photo of the company staff is on the left. To the right of the photo is a list of seven items:

1. История
2. Миссия, цель и стратегия
3. «Venera» в цифрах
4. Почему Ваш выбор именно «Venera»
  - Почему мы выбираем «Venera. Beauty Home»
  - О верности
5. Схема работы
  - Схема работы компании
  - Функции центрального офиса
  - Функции регионального офиса
6. СПО в России
7. Полезные ссылки

At the bottom of the page, there are navigation links for 'Компания', 'Продукция', and 'Бизнес', and a footer with the logo 'Venera. Beauty Home' and the copyright notice '© 2009'. A login form with fields for 'Логин' and a password, and a 'Вход' button, is located in the top right area.

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

**Бизнес**

**История**

Компания «Venera. Beauty Home» была организована в 1997 году. До 2007 года она специализировалась на розничной торговле домашней текстильной одеждой.

За 10 лет работы создатели компании научились ценить доверие своих клиентов, изучили их вкусы и потребности. Благодаря этому удалось добиться широкого признания и профессионального обслуживания потребителей.

В 2007-м было принято стратегически важное решение: продавать продукцию самим производителям и современным на тот период день способом - с использованием технологий мониторингового онлайн-маркетинга. Благодаря этому можно наиболее полно работать с покупателями, а значит более тесно реагировать на их потребности.

Центральный офис «Venera. Beauty Home» расположен в г. Иваново, а дивизионы работают как «спутниковый край». Это позволяет держать руку на пульсе розничной торговли текстильного бизнеса, а также предлагать покупателям конкурентоспособные товары по приемлемым ценам.

На данный момент в России открыто уже несколько десятков филиалов «Venera. Beauty Home», и число их постоянно увеличивается. Сейчас компания охватывает рынок в Белгороде, Краснодаре и Украине.

**Реальные истории**

Мы пришли в компанию в октябре 2008 года. Я работал в магазине по закупкам на складе. Моя жена сидела в декрете со вторым ребенком, на тот момент ему было всего 4 месяца, а первый ребенок было 3 года. Вскоре и я и мой первый ребенок поехали на дом. Нашим предположением в отношении от компании «Venera. Beauty Home» стало не дистрибутировать, а сначала просто прийти купить. Была идея об открытии, но потребовалось вложить в продажу, но за границей был Новый год, и продавать тогда было просто невозможно, мы не хотели задавать, зачем покупать, без цели продать, потому что принцип поставок не предусматривал, кому продавать, кому покупать, оборот за декабрь 2008-го составил около 250 000 руб. Продажи прошли на удивление, в основном, только поделками. От этого бизнес ушел, и я был очень разочарован. В итоге я решил попробовать, и вот так получилось.

Рассказываем об истории компании. Цель - дать понять, что это не фирма-однодневка, а серьезное предприятие со своей историей. Есть истории успеха отдельных дистрибьюторов.

«О компании»

Раздел «О компании» раскрывает компанию, ее суть и общие черты. Можно сказать, это первое знакомство с нами.

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

**Бизнес**

**Миссия, цель и стратегия**

**Миссия компании**

Мы помогаем Вам создавать комфортно и красиво домашнюю обстановку, поставив современный и доступный текстиль.

Мы за то, чтобы мир стал краше и счастливее!

**Цель компании**

Сформировать сеть прямых продаж товаров для дома, используя структуры дистрибуторов, которые позволяют предоставлять покупателям широкий ассортимент современных товаров для дома и приносить дополнительную прибыль как дистрибуторам, так и акционерной компании.

**Стратегия компании**

Формирование широкой сетевой структуры дистрибуторов компании и обеспечение их функционирования по всей территории страны за счет открытия сервисных пунктов в регионах.

Предложение широкого, современного и качественного ассортимента товаров для дома.

Для новичков в этом разделе предельно просто показан принцип работы компании в схеме с пояснениями. Кроме того, даются ссылки на контакты и на официальные площадки дистрибьюторов на иных интернет-ресурсах.

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

**Бизнес**

**Почему Ваш выбор именно «Venera»**

**Бизнес-группа**

Возможность лично обеспечить себе качественный ежедневный доход.

Современный подход к бизнесу - мы постоянно совершенствуем бизнес-процессы и применяем инновационные методы и открываем широкие возможности для развития дистрибуторов.

**Географический охват.** Поставки продукции в крупные магазины во всю, даже в отдаленные уголки России. На начало 2010 года мы отправляли продукцию примерно по 120 направлениям. Поставки производятся как из Иваново, так и через транзитные компании. Кроме того, на данный момент мы уже начали свое развитие в Белгороде, Краснодаре и Казахстане.

**Широкая филиальная сеть (СПО).** Преданность делу и интеллект позволяют гораздо быстрее принимать новые инициативы и заказы, проводить консультационную и информационную поддержку менеджера, оперативно решать важные вопросы клиентов и отработать возможные конфликты.

**Прямая схема заработка.** Дистрибуторы получают прибыль со своих продаж и с продаж своей бизнес-группы.

**Стабильность и высокие ежедневные вознаграждения.** За счет своей работы компания зарабатывает себе как штатный сотрудник и частный партнер. Со временем подрастают и начинают выплаты вознаграждений - одна из приоритетных задач компании. Мы ничего не утаиваем. Дистрибуторы могут сами проверить достоверность начислений.

**Собственное производство.** Позволяет обеспечить доступные цены для покупателей и гибко отработать ассортимент.

**Высокое качество.** Все не продается красиво за наш товар. Продавцы должны понимать «Venera. Beauty Home» объемы продаж 2010 года качества своей продукции. Выращивает это в Иванове.

Озвучиваем миссию, стратегию и цель компании. Объясняем, чем наша компания лучше своих конкурентов. Здесь же есть подраздел о верности. Говорят в нем только дистрибьюторы - о моральной стороне приверженности одной компании и горьком опыте перебежчиков.

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

**Бизнес**

**Схема работы**

Как в целом работает работа в компании «Venera. Beauty Home» все просто!

**Схема работы компании**

Получение в Иваново - Региональный представительский центр - Региональный центр - Дистрибуторы - Покупатели

Заказанный товар из центрального офиса (г. Иваново) поступает в региональный центр, где менеджер его принимает, проверяет, сортирует и выдает продукцию дистрибуторам согласно заказам.

Дистрибуторы, в свою очередь, занимаются с клиентами, сообщают, что им заказали, и дополнительно, как и обычно, получают прибыль.

**Функции центрального офиса**

Центральный офис - Центральный офис - Региональный центр - Региональный центр - Дистрибуторы - Покупатели

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

**Бизнес**

**Полезные ссылки**

В этом разделе размещены ссылки на официальные представительства компании «Venera. Beauty Home» в интернете.

1. Сообщество в группах дистрибуторов - начинающим, продающим и всем-всем. Его ведет менеджер компании Ирина Мухоморова. Сайт, который она делает, - на все золота. Размещаются интересные статьи, отзывы от наших клиентов и ответы на ваши вопросы. Здесь также можно принять участие в конкурсах компании.

2. Сообщество Алены Фадеевой посвящено конкурсам, которые проводит компания для своих покупателей. Здесь вы также можете поучаствовать и даже, как можно подкрепить интерес и сгенерировать свои отзывы.

## «Свободная минута»

Подраздел, косвенно касающийся компании, а точнее – продукции. Информация об уходе за продукцией, психологические «штучки» и астрологические прогнозы. То есть информация, которая может пригодиться не только нашим представителям и клиентам, а любому человеку.

Даем советы по уходу за разной продукцией нашей компании. «Вокруг цвета» рассказывает о влиянии конкретного цвета на человека. Также в выборе постельного белья поможет подраздел «Выбираем постельное белье по Знаку зодиака». А в подразделе «Выбираем подарки по Знаку зодиака» мы аналогично рекомендуем выбрать подарки из нашего ассортимента, основываясь на гороскопе.

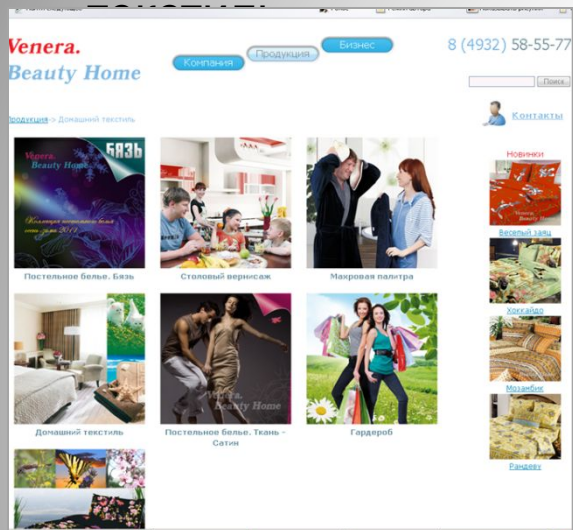
Во-первых, к нам на сайт зайдут те, кто будут искать подобную информацию в интернете. Во-вторых, это тоже способ привлечения клиентов! Дистрибьюторы могут использовать эту информацию в своих целях, размещая в интернете, вкладывая распечатки

The screenshot shows the 'Свободная минута' section of the Venera Beauty Home website. The header includes the company name 'Venera. Beauty Home' and navigation tabs for 'Продукция' and 'Свободная минута'. A list of links is provided under the section title, including 'Как ухаживать за нашей продукцией', 'Вокруг цвета', 'Выбираем постельное белье по знаку зодиака', 'Выбираем подарки по знаку зодиака', 'Наши конкурсы для покупателей', and 'Отзывы покупателей о продукции «Venera, Beauty Home»'. A large image of a person on a sofa is visible on the right side of the page.

The screenshot shows the 'Выбираем подарки по знаку зодиака' section of the Venera Beauty Home website. The header includes the company name 'Venera. Beauty Home' and navigation tabs for 'Компания', 'Продукция', and 'Бизнес'. A call-center number '8 (4932) 58-55-77' is displayed. The section title is 'Выбираем подарки по знаку зодиака'. A list of links is provided under the section title, including 'Свободная минута', 'Как ухаживать за нашей продукцией', 'Вокруг цвета', 'Выбираем постельное белье по знаку зодиака', 'Выбираем подарки по знаку зодиака', 'Наши конкурсы для покупателей', and 'Отзывы покупателей о продукции «Venera, Beauty Home»'. A large image of a gift box is visible on the left side of the page. The text below the image reads: 'Что подарить? Это вопрос возникает постоянно! Новый Год, дни рождения, 23 Февраля и 8 Марта... А сколько еще других праздничных дней! Мы предлагаем Вам варианты подарков, основываясь на знаке зодиака одариваемого.' Below the image are two zodiac signs: 'Овен' and 'Телец'. The text for 'Овен' reads: 'При выборе подарка надо помнить: Овнам понравится тот презент, который они смогут постоянно использовать. Поэтому ассортимент компании «Venera, Beauty Home» идеален при выборе подарков Овнам. Это может быть набор постельного белья (комплект из сатина «Эдельвейс», комплект из бязи «Токио»), махровое полотенце («Радуга» или «Бамбук») или что-нибудь из милых кухонных принадлежностей (например «Набор кухонный»).' The text for 'Телец' reads: 'С Тельцами всё просто. Для них уютное постельное белье - это действительно желанный подарок (комплект из сатина «Домашний очаг», комплект из бязи «Одуванчик»). Представители этого знака зодиака любят заботиться о своем здоровье, поэтому обратите внимание на коллекцию «Люкс», где представлена продукция для здоровья - изделия из

## «Продукция»

### Домашний



### Продукты



В альбомах «Домашнего текстиля» представлен весь спектр нашей текстильной продукции, все действующие коллекции.

В «Venera. Bio product» – продукты питания.



## «Бизнес»

Самый информативно насыщенный и очень полезный для дистрибьюторов раздел

The screenshot shows the 'Business' section of the Venera Beauty Home website. At the top left is the logo 'Venera. Beauty Home'. To the right are navigation tabs for 'Компания', 'Продукция', and 'Бизнес', with 'Бизнес' selected. A phone number '8 (4932) 58-55-77' is displayed. Below the navigation is a login form with fields for 'Логин' and a password field, and buttons for 'Забыли пароль?' and 'Вход'. The main content area features four vertical panels with images and labels: 'Карьера' (image of stairs), 'Развитие компании' (image of a man on a track), 'Ваш доход и бонусные программы' (image of a woman at a whiteboard), and 'Рабочий кабинет' (image of a man at a desk). At the bottom, there are navigation links for 'Компания', 'Продукция', and 'Бизнес', and a footer with the logo and copyright '© 2009'.

Делится на подразделы «Карьера», «Развитие компании», «Ваш доход и бонусные программы», «Рабочий кабинет».

# «Карьера»

Начинается с информации для тех, кто раздумывает о том, чтобы присоединиться к нам или только-только присоединился. Схема старта: что нужно сделать, чтобы стать представителем нашей компании, как работать с нами. Есть форма прямого письма на [venera.office@gmail.com](mailto:venera.office@gmail.com).

Даем советы начинающим: как стоит себя вести и что делать, чтобы добиться успеха в сетевом бизнесе. В заключении подраздела – фильм, подробно рассказывающий о сетевом бизнесе, его становлении и секретах.

Также рассказываем об условиях и тонкостях сотрудничества с нашей компанией – от подписания договора, работы с заказами и оплаты до возможного расторжения.

Есть подраздел «Как создать свою бизнес-группу и зарабатывать больше». Конкретные советы по созданию своей группы в сетевом бизнесе.

Итак, в «Карьере» мы предоставляем «от» и «до» информацию для наших дистрибьюторов-бизнесменов. Для прочитавших эту информацию сотрудничество с компанией становится максимально понятным и прозрачным.

## «Развитие компании»

**Venera.**  
**Beauty Home**

8 (4932) 58-55-77

Компания Продукция Бизнес

Логин  
\*\*\*\*\*  
Забыли пароль? Ввод

**Бизнес**

**Развитие компании**

1. Ценовые зоны
2. Презентации
3. Отчеты о семинарах, проводимых компанией в открытых СПО
4. Открытие СПО в регионах
  - Условия для открытия СПО
  - Обязанности регионального лидера
  - Перспективы для лидера при открытии СПО
5. Ваши предложения по развитию регионов
6. Ваши предложения по развитию и совершенствованию компании
7. Новый проект "Оливковое масло"

Компания Продукция Бизнес

**Venera.** © 2009  
**Beauty Home**

Информация по ценовым зонам компании. Выкладываются все наши презентации, отчеты, данные, куда можно направить предложения по развитию компании в целом и отдельным регионам.

Отдельное внимание – информации «Открытие СПО в регионах».

Есть целый подраздел – «Новый проект "Оливковое масло"».

Раскрываем полностью этот продукт – от истории оливок и процесса создания оливкового масла до рецептов использования его в косметологии и кулинарии.

Информация представлена более широко, чем в каталоге.

Аналогичный подраздел есть и о кофе.

**Venera.**  
**Beauty Home**

8 (4932) 58-55-77


Компания Продукция Бизнес

Логин  
\*\*\*\*\*  
Забыли пароль? Ввод

**Бизнес**

**Новый проект "Оливковое масло"**

1. История и мифология
2. Дерево жизни
3. Производство оливкового масла
4. Наше оливковое масло «Venera. Bio product»
5. Масло, полезное для всех
6. Секреты красоты
7. Еда, которая лечит



Оливковое масло - растительное масло, изготавливаемое из плодов оливкового дерева. Является одним из главных компонентов здоровой пищи и основой солнечной средиземноморской кухни. Благоприятно влияет на организм человека. Имеет широкое применение в косметологии. Греческое оливковое масло обладает отличными вкусовыми качествами, сбалансированным составом жирных кислот и отличается высоким качеством производства.

Компания Продукция Бизнес

**Venera.** © 2009  
**Beauty Home**

# «Ваш доход и бонусные программы»

Информация по доходу: маркетинг-план, заработок через продажи и через группу.  
Презентация подарочной и туристической акций.

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

Компания Продукция Бизнес

Логин:   
 \*\*\*\*\*  
 Забыли пароль?

**Бизнес**

**Ваш доход и бонусные программы**

- Из чего состоит Ваш доход
  - Личные продажи
  - Маркетинговый план
- Подарочная акция
- Мир путешествий с «Venera. Beauty Home»
  - Условия получения путёвки
  - Первые итоги программы «Мир путешествий с «Venera. Beauty Home»
  - Итоги программы «Мир путешествий» в 2010 году

Компания Продукция Бизнес

Venera. Beauty Home © 2009

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

Компания Продукция Бизнес

Логин:   
 \*\*\*\*\*  
 Забыли пароль?

**Бизнес**

**Из чего состоит Ваш доход**

- Из чего состоит Ваш доход
- Подарочная акция
- Мир путешествий с «Venera. Beauty Home»

**Личные продажи**

Первый вариант дохода - компания предоставляет дистрибуторам скидку (дисконт) на продукцию от их личных продаж.

Дисконт вычитается из общей стоимости заказа при расчёте дистрибутора с компанией за переданную продукцию. То есть, заказ оплачивается за минусом начисленного дисконта.

Второй вариант дохода - компания выплачивает дистрибуторам вознаграждение по результату товарооборота привлечённых ими дистрибуторов.

Расчёт вознаграждений производится ежемесячно автоматически в соответствии с маркетинговым планом компании.

**Обращаем Ваше внимание:** спонсорское вознаграждение не начисляется, исходя из цен на продукцию (цен, указанных в каталогах и прайс-листах), уменьшенных на дисконт (13%).

**Маркетинговый план**

Маркетинговый план в первую очередь определяет размеры вознаграждений, выплачиваемые компанией дистрибуторам.

| Уровень        | Размер вознаграждения (процент от товарооборота)     | Пояснение                                                                                                                                                                                                                                                             |
|----------------|------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Личные продажи | Дисконт 13%                                          | Дистрибутору предоставляется дисконт (скидка) от личного товарооборота в размере 13% от цен на продукцию, указанных в каталогах и прайс-листах. В независимости от уровня созданной бизнес-группы, дистрибутору предоставляется дисконт от его личного товарооборота. |
| Уровень 1      | Дисконт 13%, 5% от продаж каждого приглашённого Вами | Пригласив в компанию новых партнёров, дистрибутору, помимо дисконта от личных                                                                                                                                                                                         |

**Venera. Beauty Home** 8 (4932) 58-55-77

Компания Продукция Бизнес

Логин:   
 \*\*\*\*\*  
 Забыли пароль?

**Бизнес**

**Мир путешествий с «Venera. Beauty Home»**

Наша туристическая бонусная программа - это реальная возможность исполнить Ваши мечты о путешествии и увидеть этот увлекательный мир по-новому.

Расширяйте географно свои путешествий вместе с «Venera. Beauty Home» и смотрите на чудеса этого мира!

**Условия участия в бонусной программе «Мир путешествий с «Venera. Beauty Home»**

Стать участником бонусной программы может каждый, выполнивший следующие условия:

- Из чего состоит Ваш доход
- Подарочная акция
- Мир путешествий с «Venera. Beauty Home»

В квалификационные периоды с 1 января по 30 апреля, по 31 августа, по 31 декабря сделать вместе со своей личной группой (первым уровнем) объём продаж 1 млн. рублей и более. При этом объём продаж консультантов должен превышать объём продаж спонсора (президента на поездку), и доля товарооборота любого консультанта не должна превышать 35% от товарооборота личной группы.

Объём продаж личной группы накапливается в течение 12 календарных месяцев, либо с момента последней поездки, если бонус был использован.

**Обращаем Ваше внимание:** объёмы продаж действительны только в текущем году! С 1 января каждого года данные обновляются и программа начинается заново.

При Вашей успешной работе и успешной работе Вашей личной группы Вы можете подарить себе отличное путешествие три раза в год: в мае, сентябре и январе!

**Программа «Мир путешествий с «Venera. Beauty Home»**

# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

В презентации «Рабочего кабинета» использована инструкция дистрибьютора компании Натальи Вишневецкой.

В течении 3-5 дней после регистрации каждому дистрибьютору на e-mail, указанный в анкете при регистрации приходит письмо, подтверждающее регистрацию. В нем компания сообщает логин и пароль для работы в личном кабинете. А также дает ссылку на сайт компании.

Логин - это фамилия и инициалы на английском языке, пароль генерируется случайным образом. Пароль лучше сменить на более удобный и запоминающийся.

Чтобы попасть в рабочий кабинет, необходимо зайти на официальный сайт компании, раздел «Бизнес», подраздел «Рабочий кабинет». Ввести логин и пароль.

Справа будет «Добро пожаловать, ФИО» и ваш офис.

Меню расположено горизонтально

**Venera.**

**Beauty Home**

Компания

Продукция

Бизнес

8 (4932) 58-55-77

Добро пожаловать.

Рабочий кабинет

[Новости](#) [Архив заказов](#) [Создать новый заказ](#) [Отчёты](#) [Профиль](#) [Смена пароля](#) [Юридическая помощь](#)

[Выход](#)

[Санкт-Петербург, СПО Санкт-Петербург.ЦЕНТР](#)

# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

Возможности:

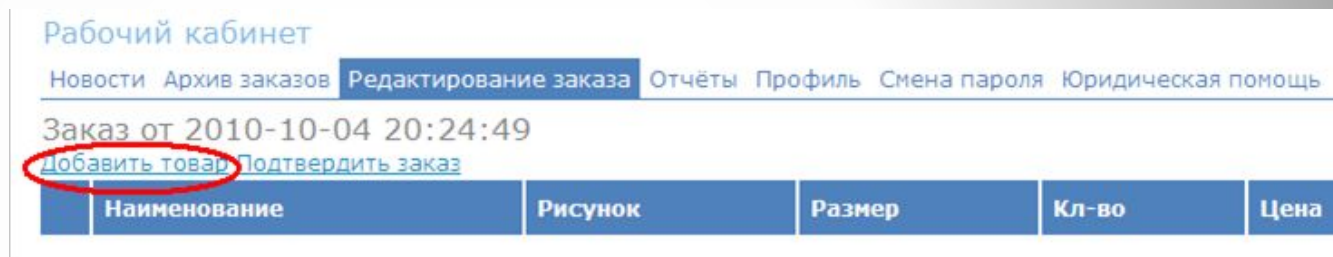
1. Сделать заказ самостоятельно - функция «Создать новый заказ»
2. Посмотреть архив заказов – «Архив заказов»
3. Сделать запрос «Состояние заказов», проверить, все ли заказы прошли, – «Отчеты»- «Состояние заказов»
4. Снять еще не пришедшие, но уже не нужные заказы – «Отчеты» - «Расформирование заказов»
5. Просмотреть всех своих консультантов – «Отчеты» - «Иерархия дистрибьютора»
6. Просмотреть поступление оплат от консультантов за любой период, установив необходимый интервал времени, – «Отчеты» – «Оплаты в иерархии»
7. Просмотреть активность работы консультантов, как они делают заказы – «Отчеты» - «Поступление заказов в структуре дистрибьютора»

Сверив в дальнейшем два последних отчета можно увидеть, как консультанты реализуют продукцию, есть ли возвраты, прошли ли оплаты заказов.

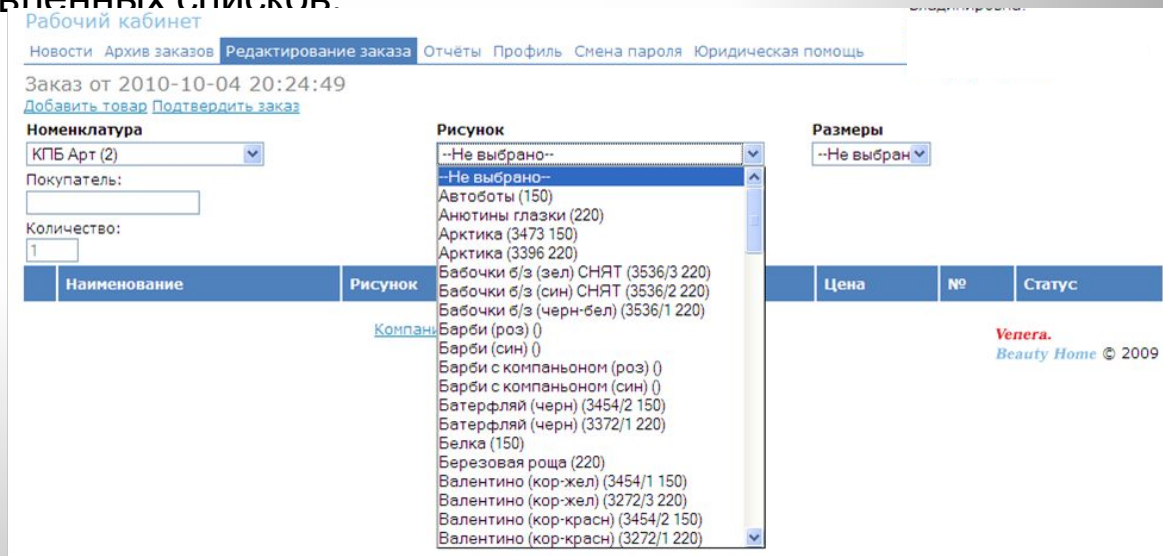


# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

1. Сделать заказ самостоятельно - функция «Создать новый заказ»  
Необходимо зайти в подраздел «Создать новый заказ», дата и время выставляются автоматически. Нажать на предложение «добавить товар». Обратите внимание: сколько товаров нужно заказать, столько раз надо добавлять товар.



Выбираем категорию товара, рисунок и размер из предоставленных списков.



# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

Графу «Покупатель» заполнять не обязательно – это информация для самого дистрибьютора. Далее необходимо указать количество и сохранить. Сохранять нужно каждое наименование, каждую строку. А подтверждать заказ – когда весь заказ набран.

Редактировать заказ можно = слева есть небольшие кнопочки для этого. Значки стандартны: крестик – удалить.

Рабочий кабинет

[Новости](#) [Архив заказов](#) **[Редактирование заказа](#)** [Отчеты](#) [Профиль](#) [Смена пароля](#) [Юридическая помощь](#)

Заказ от 2010-10-04 20:24:49

[Добавить товар](#) [Подтвердить заказ](#)

|                                                            |                                                        |                                          |
|------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|------------------------------------------|
| <b>Номенклатура</b>                                        | <b>Рисунок</b>                                         | <b>Размеры</b>                           |
| <input type="text" value="КПБ Арт (2)"/>                   | <input type="text" value="Арктика (3396 220)"/>        | <input type="text" value="--Не выбран"/> |
| Покупатель:<br><input type="text" value="НЕ ОБЯЗАТЕЛЬНО"/> | Комментарий:<br><input type="text" value="НЕ ПИСАТЬ"/> |                                          |
| Количество:<br><input type="text" value="1"/>              | <input type="button" value="Сохранить"/>               | <input type="button" value="Отмена"/>    |

| Наименование | Рисунок | Размер | Кл-во | Цена | № | Статус |
|--------------|---------|--------|-------|------|---|--------|
|--------------|---------|--------|-------|------|---|--------|

[Компания](#) [Продукция](#) [Бизнес](#)

Venera.  
Beauty Home © 2009

Подтвержденный заказ отразится в разделе «Архив заказов».








# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

2. Посмотреть архив заказов – «Архив заказов».  
Справа - состояние заказа – готов к отправке, принят, обработан.  
Если заказ обработан, то ему присвоен порядковый номер.  
Раскрыть заказ можно, нажав на лупу слева от заказа в столбце «Действия».

## Рабочий кабинет

[Новости](#) [Архив заказов](#) [Создать новый заказ](#) [Отчёты](#) [Профиль](#) [Смена пароля](#) [Юридическая помощь](#)

| Действия                                                                           | Создан              | Позиций |       | Документ заказ |                     | Состояние        |
|------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|---------|-------|----------------|---------------------|------------------|
|                                                                                    |                     | Всего   | Финал | №              | Дата                |                  |
|   | 2010-10-01 17:44:39 | 1       | 0     | яв00003839     | 2010-10-01 17:48:04 | <u>принят</u>    |
|   | 2010-09-16 16:11:38 | 1       | 1     | яв00002842     | 2010-09-16 16:19:20 | <u>обработан</u> |
|   | 2010-09-02 22:40:12 | 2       | 2     | яв00002191     | 2010-09-02 22:50:34 | обработан        |
|   | 2010-08-14 23:27:35 | 2       | 2     | яв00001513     | 2010-08-15 14:31:25 | обработан        |
|   | 2010-08-03 15:57:35 | 1       | 1     | яв00001189     | 2010-08-03 15:56:04 | обработан        |
|   | 2010-07-30 19:24:06 | 2       | 2     | яв00001101     | 2010-07-30 19:18:01 | обработан        |
|  | 2010-06-21 15:42:18 | 5       | 5     | яв00000208     | 2010-06-21 17:39:58 | обработан        |

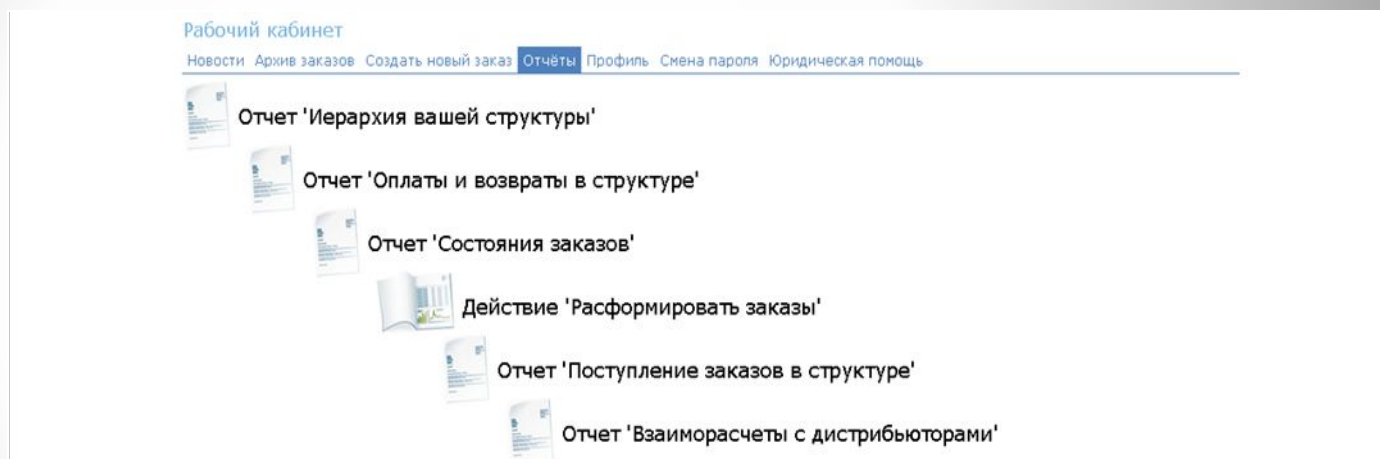
12 ...



# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

3-8 Отчеты.

Сейчас для дистрибьюторов в «Рабочем кабинете» представлено 6 видов отчетов.



Отчеты будут копиться здесь и приходите на электронку дистрибьютора.

В отчете «Иерархия вашей структуры» можно увидеть всю структуру дистрибьютора и номера консультантов структуры в компании.

Пример на следующей странице.

# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

| Уровень 1                 | Уровень 2                    | Уровень 3                  | Уровень 4 |
|---------------------------|------------------------------|----------------------------|-----------|
| Вишневецкая Н.В.,<br>4201 |                              |                            |           |
| Агеева Н.Н., 8108         |                              |                            |           |
| Бармина Н.В., 7060        |                              |                            |           |
| Бахарева И.Ю., 6872       |                              |                            |           |
|                           | Аксененко Р.В., 15535        |                            |           |
|                           | Жила В.Н., 9305              |                            |           |
|                           | Кондратович А.Л.,<br>15548   |                            |           |
|                           | Мастиева С.М. 10957          |                            |           |
|                           | Микитенко Е.О., 8616         |                            |           |
|                           | Микитенко Е.О.<br>Удал, 8612 |                            |           |
|                           |                              | Микитенко И.В.,<br>11149   |           |
|                           | Михеева А.В., 11534          |                            |           |
|                           | Мокрова Ю.Н., 17831          |                            |           |
|                           | Худицкая М.Р., 13223         |                            |           |
|                           |                              | Евтушенко С.В.,<br>17259   |           |
|                           |                              | Кочу Л.В., 18404           |           |
|                           |                              | Литвинова Т.В.,<br>16418   |           |
|                           |                              | Ярославцева Н.А.,<br>19100 |           |

*номер дистрибьютора*

Отчеты «Оплаты и возвраты в структуре» можно заказывать для того, чтобы знать, сколько оплатили дистрибьюторы в структуре за определённый промежуток времени.



# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

Отчёт «Состояние заказов» показывает, на какой стадии находятся заказы – обрабатываются, упакованы в коробку, в пути, у дистрибьютора. Можно заказать данный отчёт за промежуток времени, а можно узнать состояние конкретного заказа по его номеру, который можно посмотреть в архиве заказов.

## Отчет 'Состояния заказов'

Обязательно укажите начало и окончание периода составления отчета! Продолжительность периода - не более одного года! Окончание периода - на эту дату будут определяться состояния заказов. В отчет будут включены только те заказы, состояние которых изменялось в течение указанного периода. В параметре можно указать N заказа или оставить его пустым.

Период:  
(Формат даты строго ГГГГ-ММ-ДД)

Параметр:

*за определённый период времени*

*номер заказа*

## Состояния заказов

| Состояние заказа   | № заказа | Дата заказа | Производитель | Рисунок номер | Рисунок название | Размер  | Количество | Замена рисунка | Цена продажная | Сумма продажи |
|--------------------|----------|-------------|---------------|---------------|------------------|---------|------------|----------------|----------------|---------------|
| У дистрибьютора    | 573 247  | 05.04.2010  | Каталоги      | Зона 1        | Стартовый набор  | каталог | 10         |                | 10             | 100           |
| У дистрибьютора    | 609 291  | 05.05.2010  | Каталоги      | Зона 1        | Стартовый набор  | каталог | 3          |                | 10             | 30            |
| Упакован в коробку | 644 102  | 21.06.2010  | Текс          | 9139/3 150    | Сакура (зел)     | 1,5 сп  | 1          |                | 760            | 760           |
| Упакован в коробку | 644 103  | 21.06.2010  | Арт           |               | Георгины (син)   | 1,5 сп  | 1          |                | 760            | 760           |
| Упакован в коробку | 644 104  | 21.06.2010  | Текс          | 9228/2 220    | Лето (зел)       | 1,5 сп  | 1          |                | 760            | 760           |
| Упакован в коробку | 644 105  | 21.06.2010  | Арт           | 3464/1 150    | Русское поле     | 1,5 сп  | 1          |                | 760            | 760           |
| Упакован в коробку | 644 106  | 21.06.2010  | Арт           | 220           | Свидание         | 2 сп    | 1          |                | 890            | 890           |

# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

Функция «Расформировать заказы» полезна, когда нужно отменить заказ. В окошко ПАРАМЕТР вводим номер заказа, который можно посмотреть в архиве заказов.

Действие 'Расформировать заказы'

В параметре обязательно укажите номера заказов через запятую (.).  
Расформировать можно только заказы с состоянием 'В обработке'.

Параметр:  *номер заказа*

Отчёт «Поступление заказов в структуре» необходим при отслеживании сколько товара и на какую сумму было отгружено вашим консультантам.

Действие 'Расформировать заказы'

Отчет 'Поступление заказов в структуре дистрибьютора'

Отчет 'Поступление заказов в структуре дистрибьютора'

Обязательно укажите начало и окончание периода составления отчета!  
Продолжительность периода - не более одного года! Для детализации отчета, в параметре укажите количество уровней структуры, лежащих ниже (не более 5).

Период:  
(формат даты строго ГГГГ-ММ-ДД)

Параметр:  *количество дистрибьюторских линий*



# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

Отчет «Взаиморасчеты с дистрибьюторами» дает возможность подробно посмотреть все операции дистрибьюторов структуры с компанией и когда они были сделаны.

## Отчет 'Взаиморасчеты с дистрибьюторами'

Позволяет просмотреть подробно все операции дистрибьюторов структуры с компанией и даты их совершения. Обязательно укажите начало и окончание периода составления отчета! Продолжительность периода - не более 3 месяцев! Параметр: - для получения своих операций оставьте его пустым; - можно указать код дистрибьютора, находящегося в пределах с 1 по 5 уровни Вашей структуры; - для формирования отчета по дистрибьюторам выбранного уровня Вашей структуры (с 1 по 5) используйте '/', например: /4.

Период:  
(формат даты строго ГГГГ-ММ-ДД)

Параметр:

Если запрос обработан, Вы можете скачать отчет, кликнув по названию запроса.

Если запрос обработан, но ссылки на скачивание нет, см. протокол обработки - возможно, файл был отправлен на Ваш почтовый адрес.



# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

Также в «Рабочем кабинете» в меню можно найти юридическую помощь: проконсультироваться с юристом по различным вопросам, касающимся работе в компании.



**Venera.**  
**Beauty Home**

Рабочий кабинет

Новости Архив заказов Создать новый заказ Отчёты Профиль Смена пароля **Юридическая помощь**

Компания

Продукция

Бизнес



## Предлагаем Вам воспользоваться юридической помощью!

При ведении любого бизнеса возникают ситуации, когда необходимо обратиться к квалифицированному и компетентному юристу. В целях повышения качества сервиса и защиты интересов дистрибьюторов компании предлагаем Вам воспользоваться услугами компании. Оплату его услуг по обработке Ваших запросов производит компания.

## Вы можете получить консультацию по следующим вопросам:

1. Возврат продукции и продукция ненадлежащего качества.
2. Недостача продукции в заказах и пратях.
3. Конфликтные ситуации с покупателями.
4. Предпринимательская деятельность (регистрация, оптимизация налогообложения, сопровождение деятельности)
5. Бухгалтерский учёт и налогообложение предпринимательской деятельности.
6. Прочие юридические вопросы в отношении сотрудничества с компанией.

Свои вопросы Вы можете отправлять на e-mail:  
[venera.yourist@gmail.com](mailto:venera.yourist@gmail.com)

# РАБОЧИЙ КАБИНЕТ

Смена пароля.

Так как компания высылает сложный пароль, лучше его сменить на наиболее запоминающийся.

**Venera.**

**Beauty Home**

Рабочий кабинет

[Новости](#) [Архив заказов](#) [Создать новый заказ](#) [Отчёты](#) [Профили](#) [Смена пароля](#) [Юридическая помощь](#)

Компания

Продукция

Бизнес

Если вы уже ранее внесли пароль в память компьютера, вам необходимо удалить личные данные. Для этого:

Если «Opera»: зайти в закладку «Инструменты» (на компьютере), выбрать предложение «Удалить личные данные...», если предложат выбор – проставить галочки по всем пунктам – и нажать «Удалить».

Если «Internet Explorer»: зайти в закладку «Сервис» (на компьютере), выбрать «Свойства обозревателя», далее «Общие», далее раздел «Временные файлы интернета». Нажать «Удалить Cookies» и «Удалить файлы».

После этого можете сменить пароль!