

Проект: Комплексное сопровождение  
покупки страховой компании

## *Задача*

Проект был структурирован следующим образом:

- a) Поиск действующей страховой компании, отвечающей критериям, определённым Клиентом;
- b) Проведение переговоров с владельцами компании о её продаже;
- c) Определение условий и порядка совершения сделки;
- d) Юридическое сопровождение сделки.

## *Решения*

Консультантом был определён профиль компании-цели и осуществлён успешный поиск её на рынке.

По итогам переговоров с продавцами и проведения юридического и финансового Due-Diligence была определена цена и условия сделки.

Покупка бизнеса осуществлялась путём приобретения долей в уставном капитале. Консультантом было осуществлено сопровождение всех необходимых юридических процедур, заключение и исполнение системы договоров.

Клиент получил контроль над искомым бизнесом.