# ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

КОНЦЕПЦИЯ ТРАНСАКЦИИ
СУТЬ И ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ
ИЗДЕРЖЕК
КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Выполнила: Назарова Ольга

### КОНЦЕПЦИЯ ТРАНСАКЦИИ

**Трансакция** – любая операция (действие, акт) субъекта экономики, в котором участвует хотя бы один контрагент.

#### Трансакции:

- внутрифирменные (в роли контрагентов выступают коллеги, сотрудники одной и той же фирмы);
- рыночные (взаимодействуют сторонние партнеры).

### КОНЦЕПЦИЯ ТРАНСАКЦИИ

#### Классификация трансакций (Дж. Коммонс):

- *добровольный обмен (трансакция-сделка)*: передача из рук в руки прав собственности на экономические блага;
- *трансакция управления*: право принимать решение принадлежит только одному участнику трансакции (не добровольный обмен, а отношения подчинения);
- *трансакция нормирования* (*рационирования*): неравноправное положение субъектов сохраняется, но исчезает управление. Одна из сторон, наделенная соответствующими полномочиями, осуществляет распределение, наделяя богатством тот или иной субъект.

## ПОНЯТИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Р. Коуз (1937):

**Трансакционные издержки** (ТИ) - затраты взаимодействия субъектов экономики; любые необходимые затраты ресурсов, которые не направлены непосредственно на производство экономических благ, но обеспечивают успешную реализацию данного процесса.

*ТИ - издержки использования рыночного механизма (Р. Коуз).* 

ТИ - издержки по управлению экономической системой (К. Эрроу).

ТИ - издержки, состоящие из затрат по оценке полезных свойств объекта обмена, по разграничению прав и принуждению к их соблюдению (Д. Норт).

ТИ - издержки, связанные с заключением сделок.

ТИ - аналог трения в механических системах.

ТИ - издержки функционирования институциональной структуры.



#### ИСТОЧНИКИ «ТРЕНИЯ»

Трансакционные издержки – затраты на преодоление экономического «трения».

Откуда берется экономическое «трение»? – что делает трансакции дорогими?

- **затратность информации** (наличие и степень проявления ценных свойств, заключенных в данном благе, информация о ценах на данном рынке и на рынках товаров-субститутов; данные о вкусах потребителей, современных технологиях, поведении конкурентов и пр.);
- **информационная асимметрия** (неравномерное распределение информации);
- оппортунизм (высокий эгоизм субъектов);
- **ограниченная рациональность** субъекта экономики (ограниченные аналитические возможности);

# ПОНЯТИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Кроме того на объем трансакционных издержек влияют:

- число трансакций;
- в результате развития специализации и разделения труда число трансакций постоянно увеличивается
- общая неопределенность, характерная для экономики; сложно что-либо планировать в условиях динамично меняющейся экономики под воздействием множества факторов среды
- затраты политического рынка;

накладывают дополнительный груз на экономическую систему

### КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

- 1) потребительские
  - производственные
- 2) постоянные (затраты на создание и поддержание структур управления сделками)

не зависят от количества трансакций (издержки по организации новых отделов внутри компании, регистрация и «запуск» «дочерних структур» для развития нового бизнеса; создание рынка нового товара (услуги), переход экономики на рыночные рельсы и др.)

#### - переменные

растут прямо пропорционально количеству трансакций (издержки контроля, принятия решений, затраты, связанные с переговорами и поиском информации и др.)

### КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

- 3) затраты, предшествующие сделке (ex ante);
- (издержки на составление проекта контракта, проведение переговоров, обеспечение гарантий реализации соглашения);
- затраты, возникающие в ходе сделки (**ex post**); (связаны с несовершенством механизма урегулирования споров, встречаются в нескольких формах):
- затраты по адаптации контракта к непредвиденным событиям,
  - расходы на судебные тяжбы, частное улаживание споров,
- все прочие, связанные с точным выполнением контрактных обязательств.
- 4) «Специфические активы» активы, необходимые именно в данной трансакции или в сделке с каким-то конкретным партнером (уникальное оборудование, не имеющее альтернативного применения, особые навыки работников и т.д.).

# КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

#### 5) Агентские издержки

Представляют собой сумму:

- остаточных потерь;
- издержек контроля со стороны принципала;
- издержек предоставления гарантий со стороны агента.
- 6) В зависимости от механизма зарождения ТИ:
- внутренние (управленческие);
- внешние (рыночные);
- политические (издержки политического рынка).

# СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!