

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

**КОНЦЕПЦИЯ ТРАНСАКЦИИ
СУТЬ И ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ
ИЗДЕРЖЕК
КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК**

Выполнила: Назарова Ольга

КОНЦЕПЦИЯ ТРАНСАКЦИИ

Трансакция – любая операция (действие, акт) субъекта экономики, в котором участвует хотя бы один контрагент.

Трансакции:

- внутрифирменные (в роли контрагентов выступают коллеги, сотрудники одной и той же фирмы);
- рыночные (взаимодействуют сторонние партнеры).



КОНЦЕПЦИЯ ТРАНСАКЦИИ

Классификация трансакций (Дж. Коммонс):

- **добровольный обмен (трансакция-сделка):** передача из рук в руки прав собственности на экономические блага;
- **трансакция управления:** право принимать решение принадлежит только одному участнику трансакции (не добровольный обмен, а отношения подчинения);
- **трансакция нормирования (рационирования):** неравноправное положение субъектов сохраняется, но исчезает управление. Одна из сторон, наделенная соответствующими полномочиями, осуществляет распределение, наделяя богатством тот или иной субъект.



ПОНЯТИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Р. Коуз (1937):

Трансакционные издержки (ТИ) - затраты взаимодействия субъектов экономики; любые необходимые затраты ресурсов, которые не направлены непосредственно на производство экономических благ, но обеспечивают успешную реализацию данного процесса.

ТИ - издержки использования рыночного механизма (Р. Коуз).

ТИ - издержки по управлению экономической системой (К. Эрроу).

ТИ - издержки, состоящие из затрат по оценке полезных свойств объекта обмена, по разграничению прав и принуждению к их соблюдению (Д. Норт).

ТИ - издержки, связанные с заключением сделок.

ТИ - аналог трения в механических системах.

ТИ - издержки функционирования институциональной структуры.



ИСТОЧНИКИ «ТРЕНИЯ»

Трансакционные издержки – затраты на преодоление экономического «трения».

Откуда берется экономическое «трение»? – что делает транзакции дорогими?

- **затратность информации** (наличие и степень проявления ценных свойств, заключенных в данном благе, информация о ценах на данном рынке и на рынках товаров-субститутов; данные о вкусах потребителей, современных технологиях, поведении конкурентов и пр.);
- **информационная асимметрия** (неравномерное распределение информации);
- **оппортунизм** (высокий эгоизм субъектов);
- **ограниченная рациональность** субъекта экономики (ограниченные аналитические возможности);



ПОНЯТИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Кроме того на объем транзакционных издержек влияют:

- **число транзакций;**

в результате развития специализации и разделения труда число транзакций постоянно увеличивается

- **общая неопределенность,** характерная для экономики;

сложно что-либо планировать в условиях динамично меняющейся экономики под воздействием множества факторов среды

- **затраты политического рынка;**

накладывают дополнительный груз на экономическую систему



КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

- 1) - **потребительские**
- **производственные**


- 2) - **постоянные** (затраты на создание и поддержание структур управления сделками)

не зависят от количества транзакций (издержки по организации новых отделов внутри компании, регистрация и «запуск» «дочерних структур» для развития нового бизнеса; создание рынка нового товара (услуги), переход экономики на рыночные рельсы и др.)

- **переменные**

растут прямо пропорционально количеству транзакций (издержки контроля, принятия решений, затраты, связанные с переговорами и поиском информации и др.)

КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

- 3) - затраты, предшествующие сделке (**ex ante**);
(издержки на составление проекта контракта, проведение переговоров, обеспечение гарантий реализации соглашения);
- затраты, возникающие в ходе сделки (**ex post**);
(связаны с несовершенством механизма урегулирования споров, встречаются в нескольких формах):
 - затраты по адаптации контракта к непредвиденным событиям,
 - расходы на судебные тяжбы, частное улаживание споров,
 - все прочие, связанные с точным выполнением контрактных обязательств.
- 4) «**Специфические активы**» - активы, необходимые именно в данной трансакции или в сделке с каким-то конкретным партнером (уникальное оборудование, не имеющее альтернативного применения, особые навыки работников и т.д.).
- 

КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

5) Агентские издержки

Представляют собой сумму:

- остаточных потерь;
- издержек контроля со стороны принципала;
- издержек предоставления гарантий со стороны агента.

6) В зависимости от механизма зарождения ТИ:

- внутренние (управленческие);
- внешние (рыночные);
- политические (издержки политического рынка).



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

