

БИЗНЕС-П

ПЛАН

«ТЕПЛИЦЫ -
HEALTH+»

Обоснование выбора товара.

В нашем городе очень много различных продуктовых магазинов, в них есть продукция которую мы собираемся предложить на реализацию ,а именно это: клубника, капуста, огурцы, помидоры, зелень, рассада.

У вас возникает вопрос почему мы предлагаем выращивать овощи, если прилавки множества магазинов завалены огромным ассортиментом?Мы ответим : Наши овощи будут отличаться доступнейшей ценой, мы ведь знаем из курса экономики о том, что цена и спрос находятся в обратной зависимости. Продукция будет выращена практически на глазах у потребителя.....

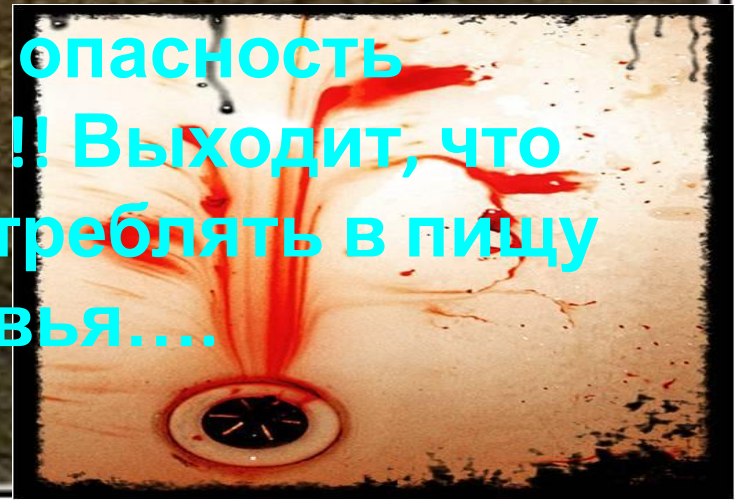
НО и это ещё не самое главное!!!....

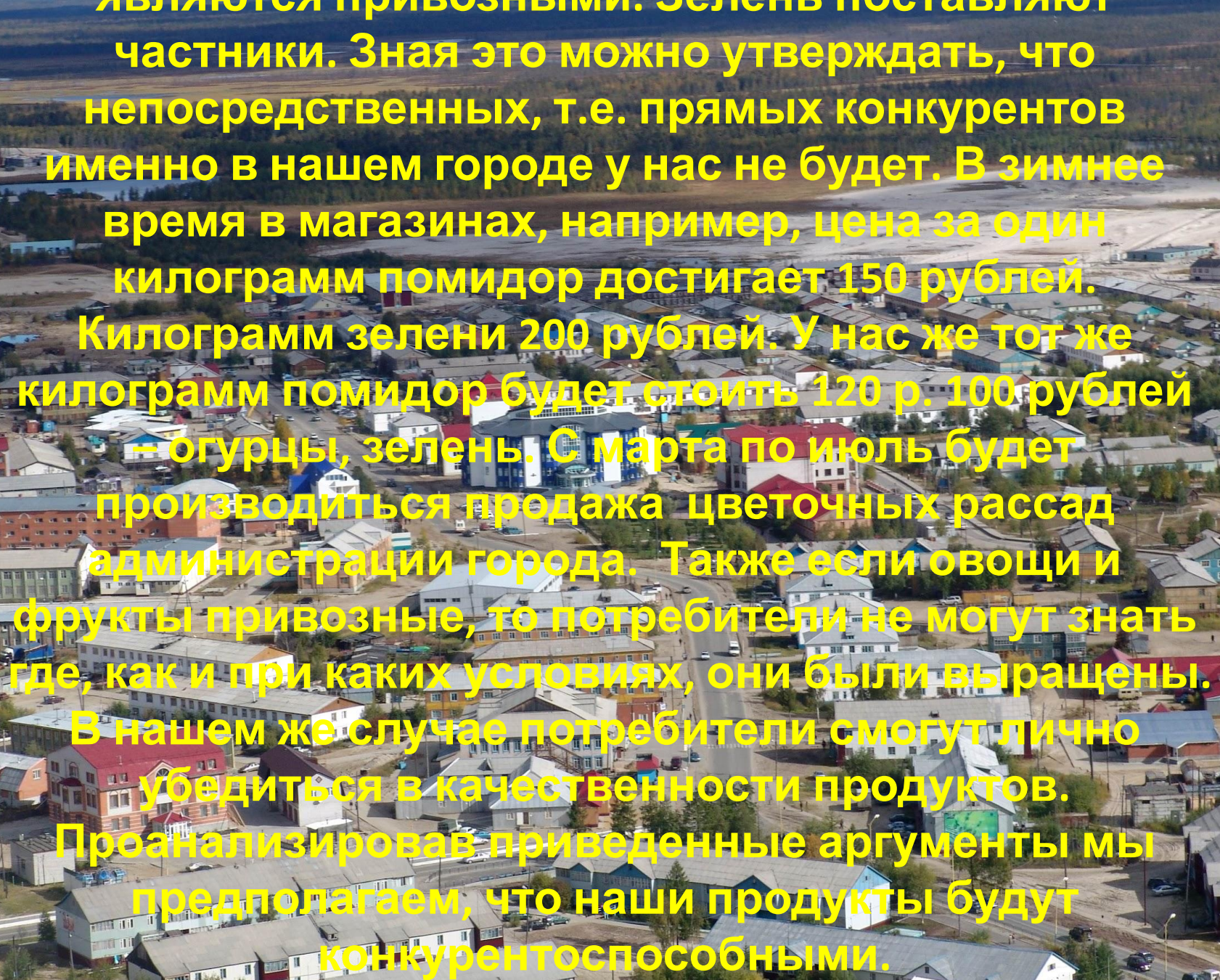
наша продукция будет «здоровой». Она будет выращиваться в соответствующих условиях и поливаться водой. Мы будем добавлять только удобрения исключая химическую обработку, чтобы овощи не содержали вместо витаминов, опасные вещества которые вредят нашему здоровью!!!!



Овощи и фрукты расцениваются как источники витаминов и улучшение здоровья. Но в наши дни из-за химической обработки в них содержатся вещества, которые отрицательно влияют на здоровье человека.

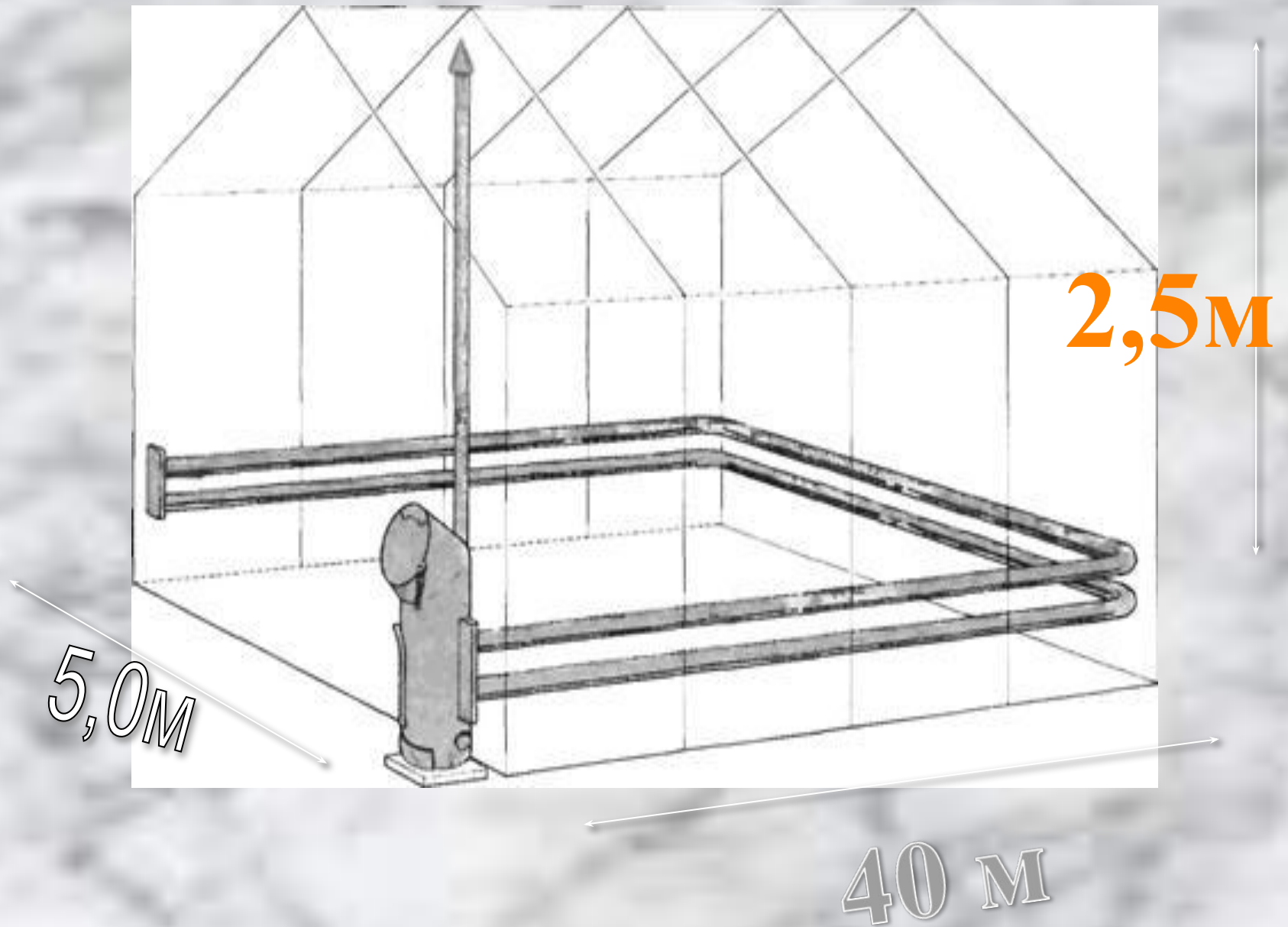
И зачастую содержание таких веществ превышает безопасную норму, день за днём отравляя наш организм. Такие вещества, например как нитраты, нитриты, хлориды способны вызвать острые отравления. По мере накопления их в организме ослабевают иммунитет и возникает опасность заболеваний, таких как рак!!! Выходит, что теперь овощи и фрукты употреблять в пищу опасно для здоровья....





являются привозными. Зелень поставляют частники. Зная это можно утверждать, что непосредственных, т.е. прямых конкурентов именно в нашем городе у нас не будет. В зимнее время в магазинах, например, цена за один килограмм помидор достигает 150 рублей. Килограмм зелени 200 рублей. У нас же тот же килограмм помидор будет стоить 120 р. 100 рублей – огурцы, зелень. С марта по июль будет производиться продажа цветочных рассад администрации города. Также если овощи и фрукты привозные, то потребители не могут знать где, как и при каких условиях, они были выращены. В нашем же случае потребители смогут лично убедиться в качественности продуктов. Проанализировав приведенные аргументы мы предполагаем, что наши продукты будут конкурентоспособными.

Обоснование выбора поставщиков. План производства.

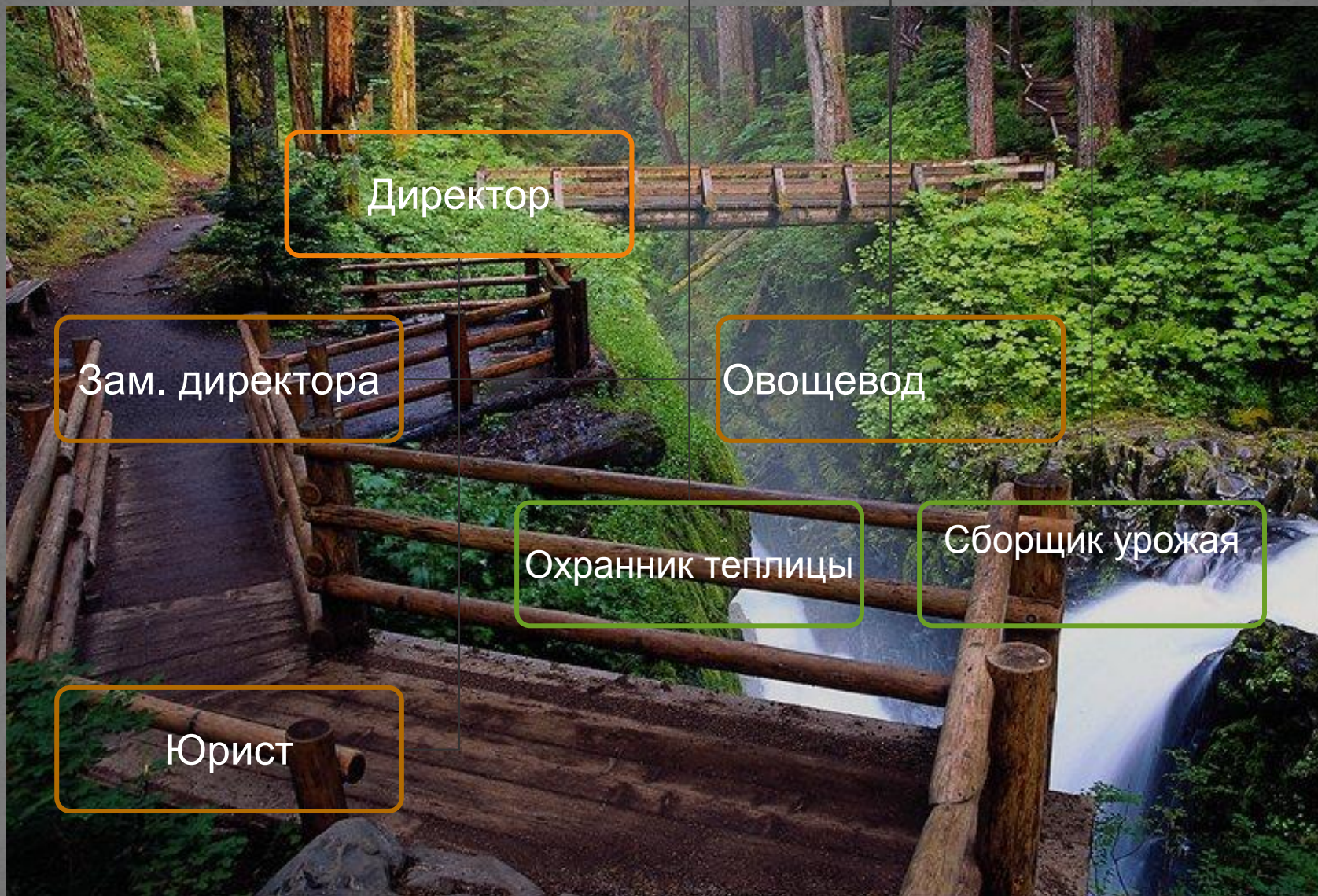


-Обоснование местоположения. Земля под теплицу предполагается быть выкуплена у СПК «ВерхнеПуровский».

1. -Организационно-правовая форма коммерческой деятельности. Наша теплица будет являться индивидуальной фирмой. Мы выбираем такой вид предпринимательской деятельности, потому, что директору этой фирм не может указывать, что он должен делать, и он не должен ни с кем делиться своей чистой прибылью. Но, конечно такой директор будет резко ограничен в своих возможностях привлечения денежных средств. Для открытия своего дела мы намерены взять кредит в банке под залог. Мы поступаем, таким образом, т.к. мы уверены, что наш бизнес будет прибыльным.



Организационная структура фирмы персонал.



Директор

Зам. директора

Овощевод

Охранник теплицы

Сборщик урожая

Юрист

финансирования.

Наши теплицы предполагают производство след. продуктов:

-клубника. 22кг.250г-200. выручка = 22 000р

- зелень 1000 кг * 100 100000 р

-капуста .100 кг.1 кг-12р. Выручка = 12 000р.

-помидоры. 90 кг.1 кг.-150. выручка = 13 500р

-огурцы.110 кг. 1 кг-120. выручка = 13 200р

Величины указаны за
6 месяцев

Риски и страхование.

Создавая свое дело, мы должны считаться с возможностью получения убытков или даже разорения и банкротства. Мы можем предположить что, мы можем стать банкротами в случае если:

- наши товары не будут пользоваться спросом;
- мы не сможем выплатить кредит, взятый в банке, т.к. наше предприятие не окупится в определенный период и банк будет вынужден забрать наше дело.
- весь наш урожай погибнет, т. к здесь очень суровые зимы. Сил теплоустановки для обогрева всего периметра просто-напросто может не хватить.

Для того чтобы не оказаться банкротами, следует проводить меры профилактики:

-нанять к нам на работу человека, который бы следил за тем, как обстоит дело со спросом на наши товары. Понижается ли он или наоборот растет.

-если наше предприятие будет на грани банкротства, мы намерены обратиться в фонд поддержки малого бизнеса дл привлечения дополнительных денежных средств.

-пригласить на предприятие специалиста, занимающегося теплоустановками, который мог бы рассчитать радиус действия установки.

Также мы предполагаем, застраховать наше предприятие от пожара и от хищений.

На нашем предприятии будет тот, кто будет следить за тем, как меняется финансовое состояние предприятия. Этим делом будет заниматься зам. директора

«HEALTH+»

Овощей и фруктов настоящий
вкус,

Нет – добавкам, химикатам!!!

Наш огромный плюс..

Витамины для здоровья – вот
каков девиз..

Это правда, сам попробуй!!

Ешь продукты от «HEALTH+»

