



Стратегия развития решений SAP

Роман Журавлев

Директор по консалтингу и обучению
SAP CIS

Экосистема в 2010 – чего мы достигли

140 млрд руб. (10% от ВВП России)
партнерство с крупнейшими
российскими компаниями
4 в мире по количеству партнеров



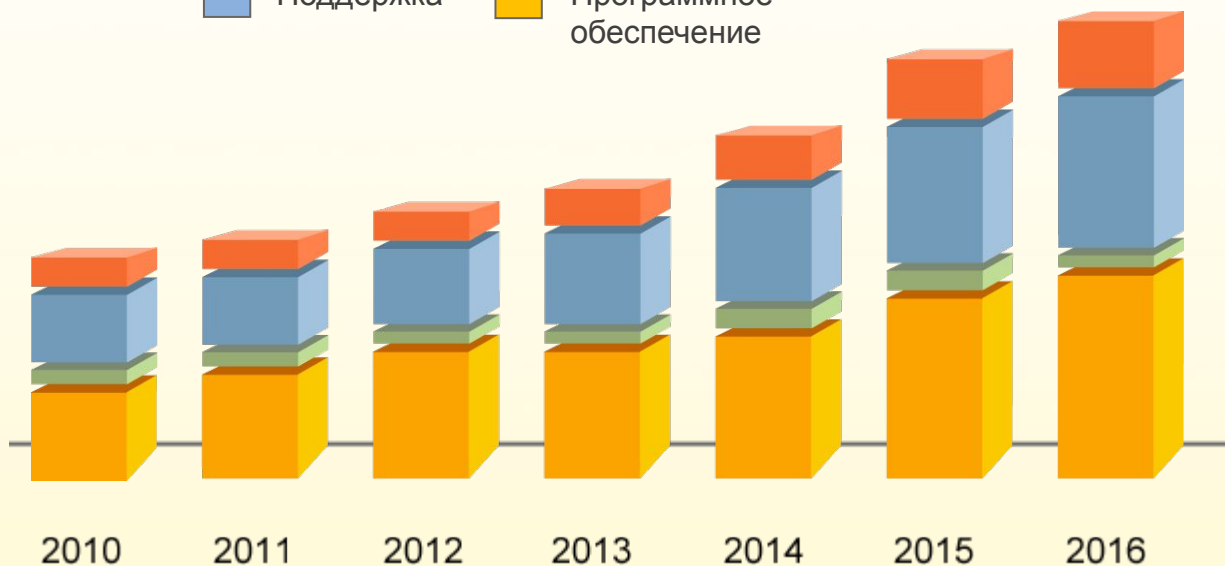
Consulting Ecosystem



**Десятки млн. евро
будут инвестированы
в СНГ**

**Не менее 50% из них
пойдет на развитие
экосистем**

Планы на 2011-2016 гг



- Top Accounts / ME
- ERP / A1 /BA&T / LoB
- Process Industries
- Mobility
- Inside Sales

- Medium Enterprise
- Public Sector (ERP)
- Banking (back-office)
- B1 for SE
- RCIS Acceleration

- Public Sector (core)
- Banking (core)
- On-Demand (ByD)
- Platform & In Memory
- Custom Development
- RCIS Full Coverage





**В 2011 году инвестиции
в партнерскую экосистему СНГ
составят € 1.200.000**

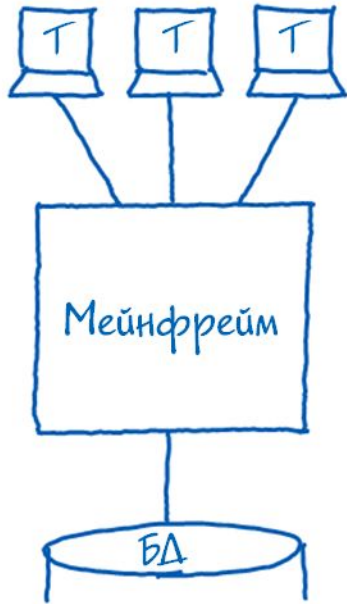
Основные направления инвестиций



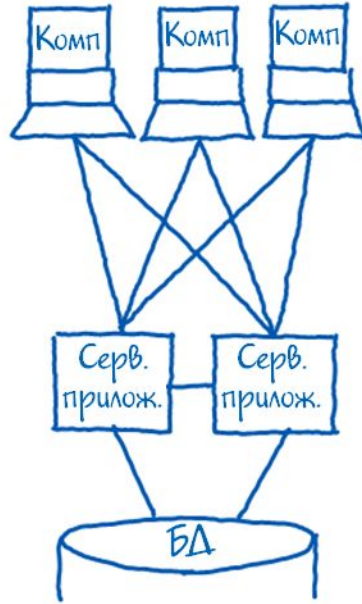
- Инвестиции в обучение, повышение квалификации, сертификацию
- Подготовка будущих кадров
- Создание спроса на инновации как залог будущего роста (совместные инновационные проекты)

История SAP (и ИТ-технологий)

80e
«Когда компьютеры
были большими»
R/2



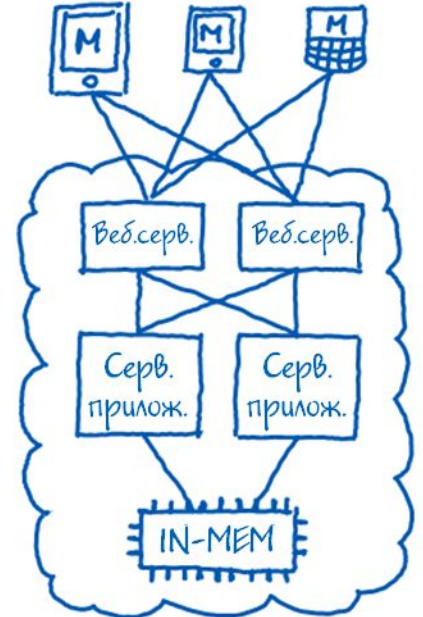
90e
Архитектура
«клиент-сервер»
R/3



2000e
Интернет
(и SOA)
ERP и Business Suite

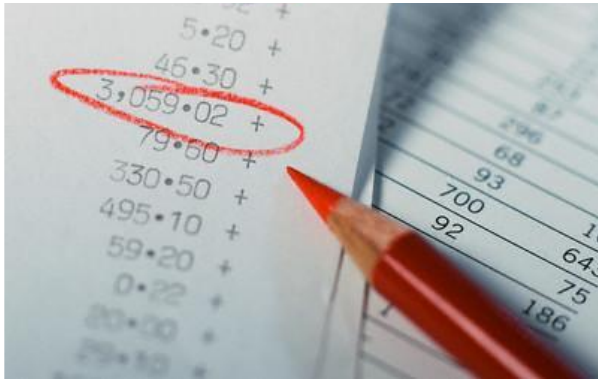


2010+
«Облако»
+ мобильность
+ in-memory



Инновации – основа успеха

Технические инновации дают **бизнесу** возможность стать....



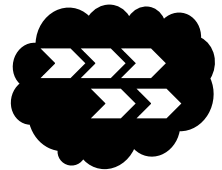
- **Эффективным** с финансовой и операционной точки зрения
- Более гибким и устойчивым благодаря достоверной информации
- Самодостаточным на уровне бизнес-пользователей для принятия обоснованных решений и действий по ситуации

От ERP к инновациям

Мобильные решения



Облачные технологии

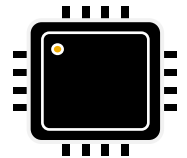


ERP / LoB

Бизнес-аналитика



HANA / In-Memory



Бизнес становится мобильным



- К 2014 году около 90% компаний будут поддерживать доступ к корпоративным приложениям через мобильные устройства ³
- 26% российских топ-менеджеров планируют инвестировать в обеспечение работы мобильных приложений в организации ³
- 10 млрд. приложений загружено из Apple App Store

Наши ведущие решения сделают вашу компанию мобильной

Корпоративные мобильные решения



Управление устройствами

Признанный лидер по доходу в сфере управления корпоративными мобильными устройствами



Обмен сообщениями

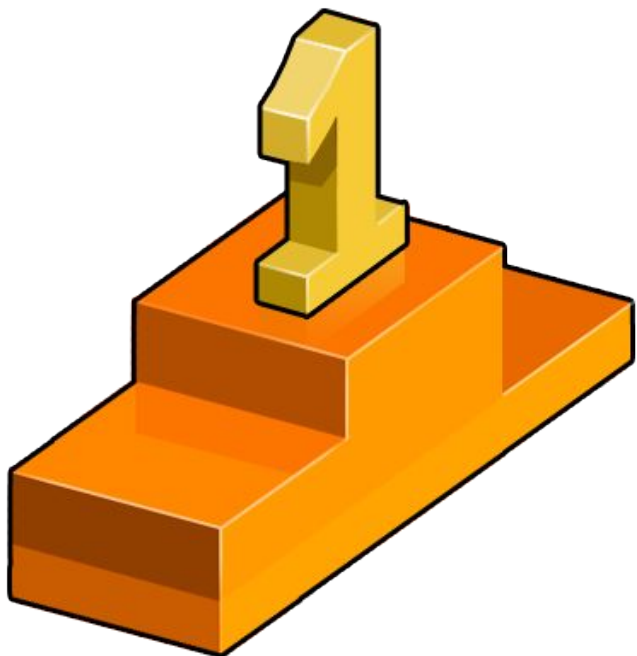
- Обрабатывается 1,5 млрд SMS и MMS в день
- 4,5 млрд абонентов
- 900 операторов мобильной связи



Платформа для приложений

Самая продаваемая платформа для мобильных приложений среди продуктов поставщиков корпоративных приложений

Наши ведущие решения сделают вашу компанию мобильной



**Мы – лидер рынка
в области мобильных
решений**

20 000

клиентов корпоративных
мобильных решений

85%

предприятий Fortune 100 используют
наши мобильные решения

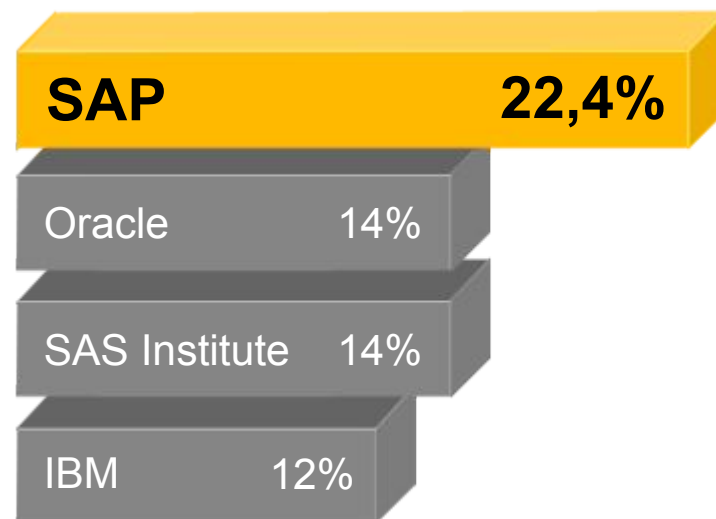
Мы – мировой лидер в сфере бизнес-аналитики

Gartner признала SAP лидером во всех четырех сегментах решений

- Платформа бизнес-аналитики
- Пакеты для повышения эффективности работы компании
- Инструменты для интеграции данных
- Инструменты для обеспечения качества данных

Рынок бизнес-аналитики

Рыночная доля, 2009 г.



Источники слева направо: Gartner, Inc., Magic Quadrant for Business Intelligence Platforms. G00173700: Magic Quadrant for Corporate Performance Management Suites. G00172934: Magic Quadrant for Data Integration Tools. G00207435: Magic Quadrant for Data Quality Tools. G00300603. Gartner Market Share Analysis: Business Intelligence. Analytics and Performance Management Software. Worldwide, май 2010. Внизу слева направо: IDC. «Worldwide Data integration and Access Software 2009 Vendor and Segment Analysis». Doc. № 225992. Dec. 2010. Dynamic Data Movement defined on page 4. Nigel Pendse. The BI Survey, 2009. внутр. данные SAP на январь 2011 года

Авторские права на «Магический квадрант» (The Gartner Magic Quadrant) принадлежат компании Gartner, Inc., его использование допускается с разрешения компании. «Магический квадрант» – это графическое представление рыночной среды на определенный момент времени или за определенный период. «Магический квадрант» отражает анализ компаний Gartner работы определенных поставщиков по ряду критериев, которые Gartner определяет для данного рынка. Включение какого-либо поставщика, продукта или услуги в «Магический квадрант» не является выражением их поддержки со стороны компании Gartner и не служит рекомендацией пользователям технологий выбирать только тех поставщиков, которые были помещены в квадрант «Лидеров». «Магический квадрант» предназначен для использования только в качестве инструмента анализа и не является конкретным руководством к действию. Компания Gartner не берет на себя никаких гарантийных обязательств, прямых или косвенных, по отношению к данному исследованию, включая обязательства относительно пригодности или соответствия продукта определенной цели.

Мы – мировой лидер в сфере бизнес-аналитики

Повышайте эффективность и доверяйте трендам в SAP для благодарности SAP Business Objects



Повыше 40 000

количество пользователей возможностей
работы в режиме реального времени
(динамический перенос данных)

Более 7 000
самая низкая совокупная
партнерских организаций
стоимость владения

на каждое рабочее место

Источники слева направо: Gartner, Inc., Magic Quadrant for Business Intelligence Platforms. G00173700: Magic Quadrant for Corporate Performance Management Suites. G00172934: Magic Quadrant for Data Integration Tools. G00207435: Magic Quadrant for Data Quality Tools. G00300603. Gartner Market Share Analysis: Business Intelligence. Analytics and Performance Management Software. Worldwide, май 2010. Внизу слева направо: IDC. «Worldwide Data integration and Access Software 2009 Vendor and Segment Analysis». Doc. № 225992. Dec. 2010. Dynamic Data Movement defined on page 4. Nigel Pendse. The BI Survey, 2009. внутр. данные SAP на январь 2011 года

Авторские права на «Магический квадрант» (The Gartner Magic Quadrant) принадлежат компании Gartner, Inc., его использование допускается с разрешения компании. «Магический квадрант» – это графическое представление рыночной среды на определенный момент времени или за определенный период. «Магический квадрант» отражает анализ компаний Gartner работы определенных поставщиков по ряду критериев, которые Gartner определяет для данного рынка. Включение какого-либо поставщика, продукта или услуги в «Магический квадрант» не является выражением их поддержки со стороны компании Gartner и не служит рекомендацией пользователям технологий выбирать только тех поставщиков, которые были помещены в квадрант «Лидеров». «Магический квадрант» предназначен для использования только в качестве инструмента анализа и не является конкретным руководством к действию. Компания Gartner не берет на себя никаких гарантийных обязательств, прямых или косвенных, по отношению к данному исследованию, включая обязательства относительно пригодности или соответствия продукта определенной цели.

Мы поможем вам стать предприятием реального времени
благодаря самой передовой технологии вычислений IN-Memory

Высокопроизводительный аналитический инструмент SAP (SAP HANA)



до SAP HANA

в **350** раз
быстрее

13 секунд



Мы поможем вам стать предприятием реального времени благодаря самой передовой технологии вычислений IN-Memory



70
розничных
компаний



460
млрд. записей



50
терабайт данных

Предприятие реального времени в действии

время отклика аналитики

0,04 сек.

на любом устройстве,
в любом месте,
в любое время

Экосистема & Каналы продаж



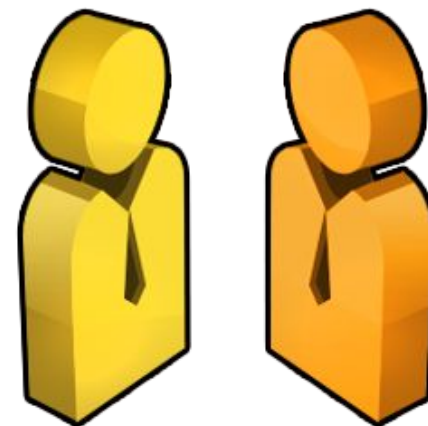
Инновации

- Мобильность
- In-memory
- Облака / On-demand



Инициативы

- Специальные предложения по обучению, сертификации
- Социальная сеть для SAP Professionals



Проекты

- Расширение присутствия на растущих рынках
- Ориентация на высокое качество

Нас ждет **существенный рост** бизнеса



Инвестируйте

- В sales force
- Новые специализации, новые решения
- В качество проектов