



СБЕРЕЖЕНИЯ И ИНВЕСТИЦИИ

УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ

Asset management company SBERINVEST

**Создание сервисной компании для малых
инновационных предприятий**

1. О компании

О компании (1)

- ЗАО Управляющая компания «Сбережения и инвестиции» было создано в 2004 году
- Закрытое акционерное общество Управляющая компания «Сбережения и инвестиции» (УК «Сберинвест») осуществляет финансирование и управление инвестиционными проектами. С этой целью компания привлекает средства инвесторов в закрытые паевые инвестиционные фонды.
- Наши приоритетные направления – инновационные проекты, прямые инвестиции в компании малого и среднего бизнеса, проекты на рынке недвижимости.
- В настоящий момент компания управляет 8 закрытыми ПИФ, из них 6 фондов особо рискованных (венчурных) инвестиций и 2 фонда недвижимости.

Региональные офисы



Представители: г. Нижний Новгород, г. Волгоград, г. Ростов, г. Краснодар, г. Саратов

О компании (2)

- За семь лет работы УК «Сберинвест» собрала по своим управлением 2,67 млрд. рублей, находящихся в 8 созданных ЗПИФ.
- Компания планирует создание в 2011-2012 годах фондов прямых инвестиций и развитие направления фондов венчурных инвестиций и фондов недвижимости.
- С 2009 г. профинансировано 10 венчурных проектов



Проинвестированные проекты (1)

- Завод прецизионных сплавов, г. Воронеж
 - Продукция проекта - прецизионные стали (быстрорежущая сталь марки P6M6, P6M5K5, P18) и инструмент на их основе
 - Мощность – 410 т/год
 - Инвестиции – 56,6 млн. руб.
 - План выручки в 2013 г. – 132 млн. руб.
 - EBITDA (2013 г.) – 53 млн. руб.
 - IRR – 131%



Проинвестированные проекты (2)

- Воронежский завод композитных труб, г. Воронеж
 - Продукция проекта – современные, долговечные и высокопрочные трубы из полимерных композиционных материалов – стеклобазальтового волокна
 - Инвестиции – 103 млн. руб.
 - План выручки в 2017 г. – 405 млн. руб.
 - EBITDA (2017 г.) – 128 млн. руб.
 - IRR – 88%



Проинвестированные проекты (3)

- Центр обработки данных, г. Челябинск
 - Цель проекта – разработка инновационных IT-продуктов «Информационная система как услуга» (ISaaS) на базе создаваемого информационно-технологического комплекса.
 - Инвестиции – 103 млн. руб.
 - План выручки в 2017 г. – 161 млн. руб.
 - EBITDA (2017 г.) – 99 млн. руб.
 - IRR – 42%



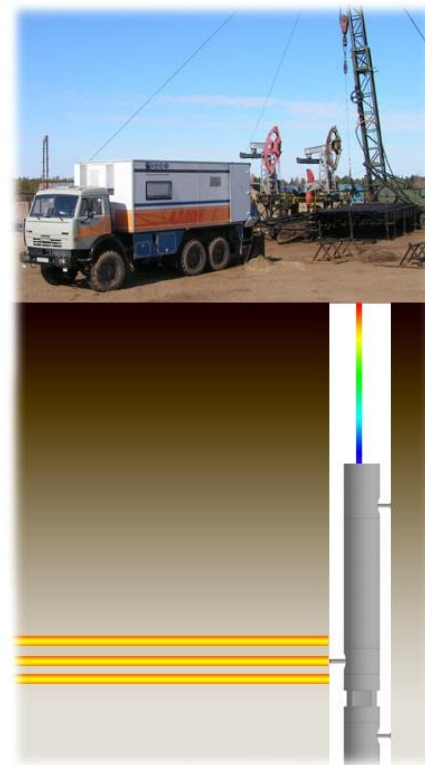
Проинвестированные проекты (4)

- Энергосервисная компания, г. Челябинск
 - Цель проекта – разработка типовых проектов повышения использования топливно-энергетических ресурсов на теплотехнические нужды и их внедрение на объектах клиентов по бизнес-схеме перформанс-контракта
 - Инвестиции – 29,1 млн. руб.
 - План выручки в 2017 г. – 721 млн. руб.
 - EBITDA (2017 г.) – 678 млн. руб.
 - IRR – 64%



Проинвестированные проекты (5)

- Производство нефтесервисного оборудования, г. Уфа
 - Продукция проекта – электрогидравлическая аппаратура для испытания пластов на стандартном каротажном кабеле (пластоиспытатель)
 - Инвестиции – 220 млн. руб.
 - План выручки в 2017 г. – 304 млн. руб.
 - EBITDA (2017 г.) – 236 млн. руб.
 - IRR – 157%



Проинвестированные проекты (6)

- Производство золотниковых клапанов, г. Уфа
 - Продукция проекта – золотниковые клапаны с износостойким наноалмазным покрытием для нефтедобывающего оборудования
 - Инвестиции – 40 млн. руб.
 - План выручки в 2017 г. – 166 млн. руб.
 - EBITDA (2017 г.) – 66 млн. руб.
 - IRR – 50%



Перспективные проекты (1)

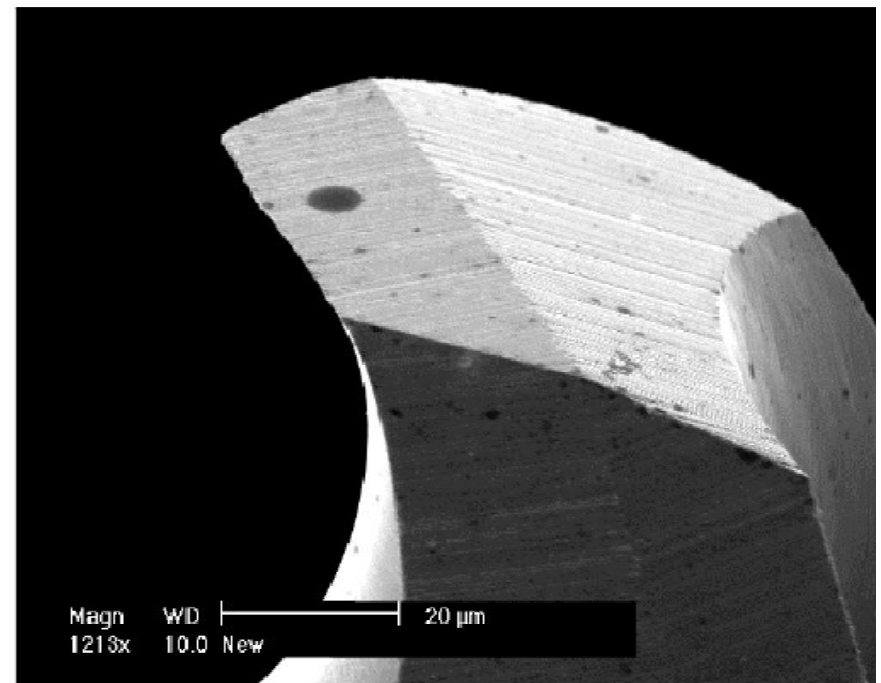
- Наноструктурированные коррозионностойкие стали для немагнитных бурильных труб.
- Агломерированные флюсы различного назначения, в том числе для высокоскоростной автоматической сварки труб большого диаметра, содержащих наноструктурированные компоненты

Проекты реализуются совместно с Центральным научно-исследовательским институтом конструкционных материалов «Прометей», г. Санкт-Петербург.



Перспективные проекты (2)

- Установки для нанесения наноструктурированного износостойкого покрытия на металлообрабатывающий инструмент. Проект реализуется совместно с МГТУ им. Баумана и CreepService, Швейцария
- В результате нанесения покрытий эксплуатационная стойкость инструментов увеличивается в 10 раз



Перспективные проекты (3)

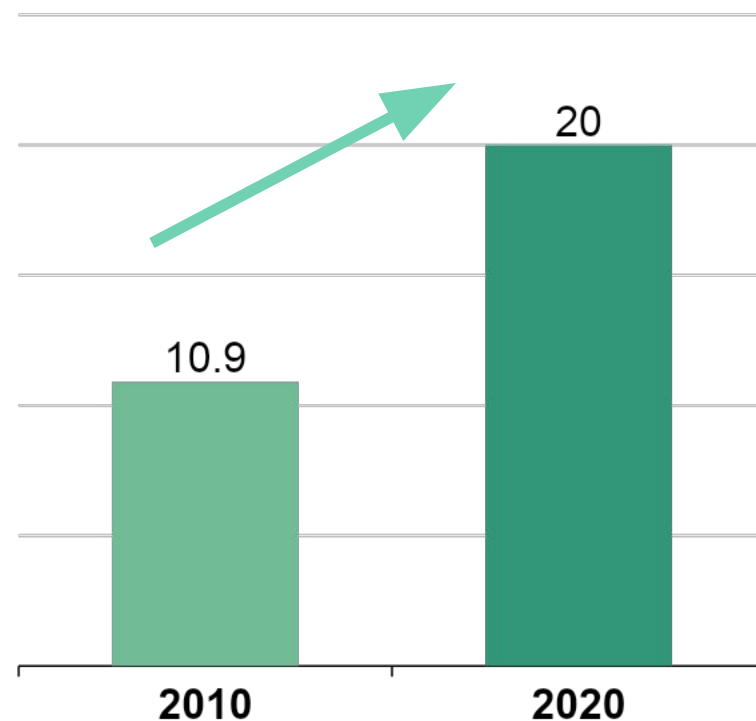
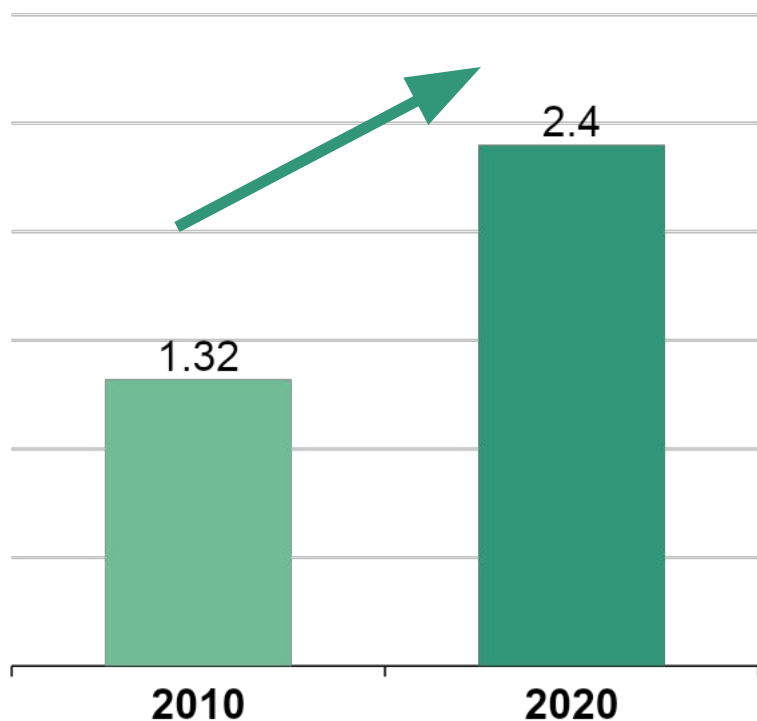
- Ускорители роста, средства защиты растений природного происхождения
- Комплексные экологически чистые кремний-содержащие удобрения и мелиоранты на основе природного сырья



2. Инновационная система России. Состояние и проблемы

Цели инновационного развития

- Модернизация экономики и развитие инновационного сектора – приоритетное направление внутренней политики страны



Финансирование инновационных программ

- Из федерального бюджета на поддержку инновационных программ выделяются значительные средства:
 - В 2010 г. совокупный бюджет институтов развития - **1,2 трлн. руб.** - 3% ВВП (40 млрд. долл.)
 - Выделенный бюджет федеральных программ инновационного развития в 2010 г. - **1,1 трлн. руб.** - (10% федерального бюджета) (37 млрд. долл.)
 - Инновационный бюджет государственных корпораций в 2011 г. – **1,5 трлн. руб.** (50 млрд. долл.)



РОССИЙСКАЯ ВЕНЧУРНАЯ
КОМПАНИЯ

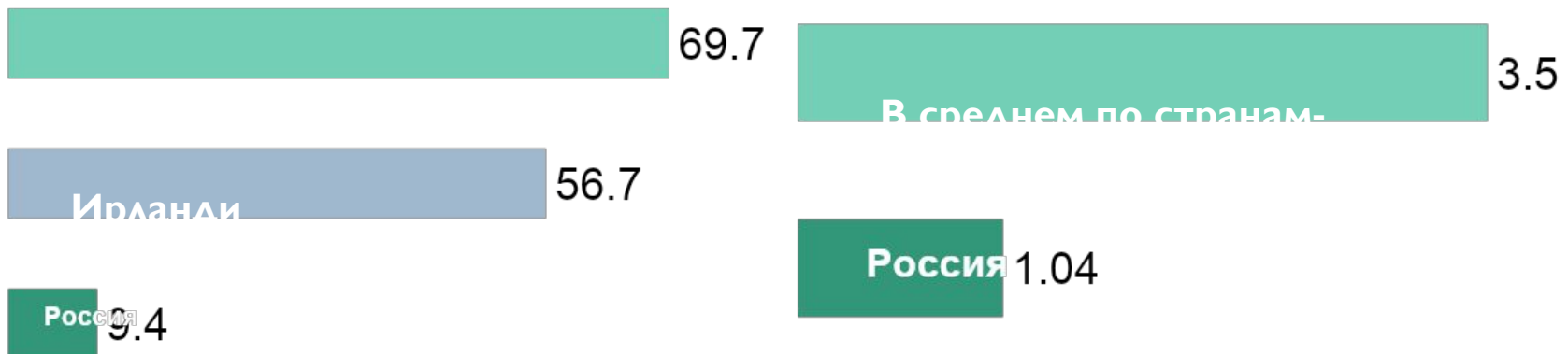


ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ «БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»



Инновационная активность предприятий

- Активность предпринимательского сектора остается низкой:



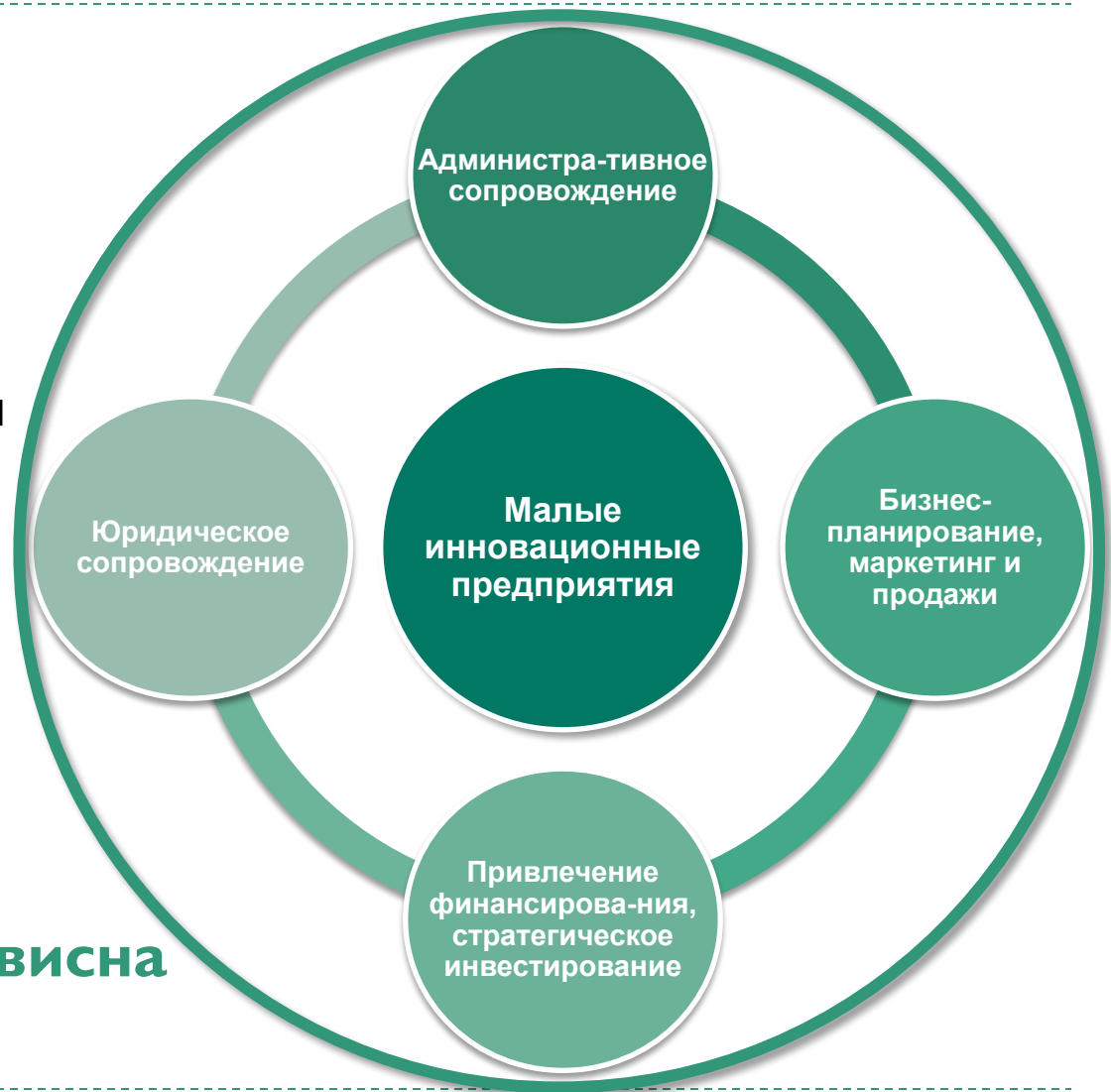
3. Создание региональной сервисной компании

Создание региональных сервисных компаний – способ организации коммуникации между участниками инновационного процесса



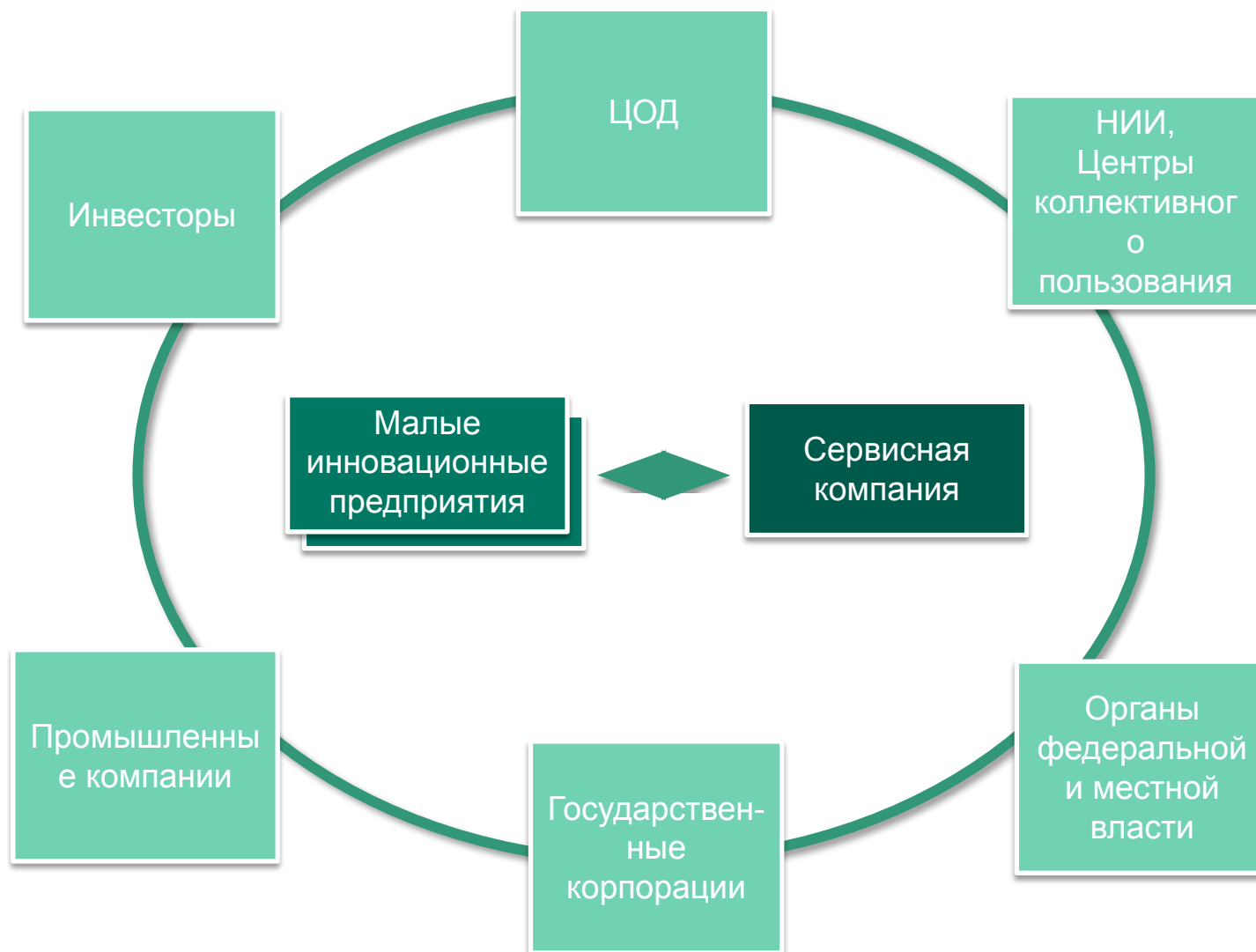
Услуги для малых инновационных компаний (1)

Создание сервисной компания – способ создания инновационного кластера – холдинговой компании



**Сервисная
компания**

Схема взаимодействия



Участие сервисной компании на различных этапах жизненного цикла инновационной компании

ЭТАПЫ



Идея

- Определение рыночных перспектив и стратегии развития (маркетинговые исследования и первичное бизнес-планирование)



НИОКР

- Защита интеллектуальной собственности
- Техническая экспертиза



Опытная партия

- Поиск партнеров
- Привлечение венчурного финансирования



Серийное производство

- Привлечение финансирования на организацию (расширение) серийного производства
- Организация сбыта;
- Юридическое сопровождение
- Административное сопровождение

Услуги региональной сервисной компании

Развитие инновационного спроса

Второе направление деятельности РСК – участие в государственных мероприятиях по развитию инновационного спроса через оказание услуг крупным промышленным компаниям – государственным и частным

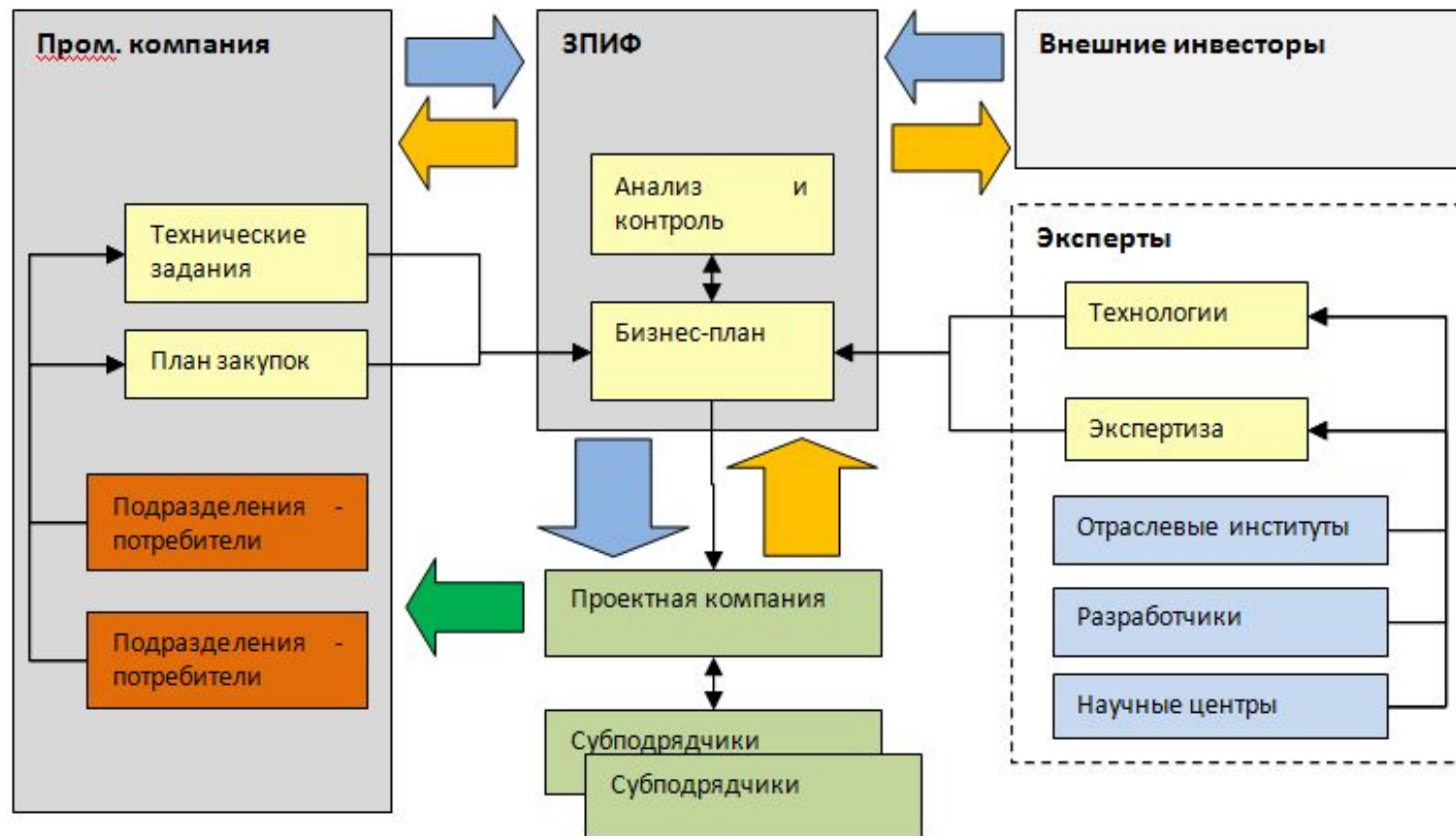
Развитие инновационного спроса




```
graph TD; A[Развитие инновационного спроса] --> B[Спрос первого порядка (крупные государственные и частные компании)]; B --> C[Спрос второго порядка (горизонтальные связи между МИП)];
```

Спрос первого порядка (крупные государственные и частные компании)

Спрос второго порядка (горизонтальные связи между МИП)

Создание корпоративных фондов



-  - Инвестиции, финансирование
-  - Возврат инвестиций, прибыль
-  - Инновационная продукция, услуги

Государственные корпорации

- Ведутся переговоры о создании фондов в рамках корпоративных программ инновационного развития :
 - РЖД
 - Газпром
 - Зарубежнефть
 - Атомэнергомаш
 - Роскосмос
 - Русгидро
 - ФСК
 - МРСК



Выгоды сотрудничества с сервисной компанией (1)

- Для малых инновационных предприятий:
 - доступ к профессиональному экспертному сообществу
 - помощь профессиональных участников рынка инвестиций и инноваций
 - передача на аутсорсинг непрофильных функций и возможность концентрации в точках базовых компетенций
 - сокращение сроков и издержек на запуск проектов
 - доступ к рынку сбыта инновационной продукции

Результат: создается компания качественно иного уровня с более высокой эффективностью и рыночной капитализацией

Выгоды сотрудничества с сервисной компанией (2)

- Для промышленных компаний:
 - преодоление барьера сопротивления инновациям
 - расширенный доступ к рынку инноваций в своей области
 - единовременное внедрение инновационных решений по проектному принципу, предоставление пакетного продукта;
 - нет необходимости создавать собственную полномасштабную инновационную отрасль по всем фундаментальным направлениям, достаточно интерфейса

Результат: экономия кадровых ресурсов, денежных средств и времени на реализацию корпоративных программ инновационного развития

Выгоды сотрудничества с сервисной компанией (3)

□ Для инвесторов:

- доступ к базе качественных инновационных проектов и инновационных компаний на разных стадиях развития
- прозрачность инвестиций
- прозрачность процессов управления и развития компаний
- инвестирование в проекты с базовым обеспеченным спросом на выпускаемую продукцию
- большая устойчивость инвестиционного Фонда за счет диверсификации вложений средств в разноотраслевые малые и средние инновационные компании
- распределение инвестиционных рисков за счет принципа вознаграждения «за успех»

Результат: повышение эффективности вложений средств Фонда за счет деятельности Сервисной Компании и снижение рисков инвестирования в инновационные проекты