

Выступления на конференциях

- **Студенческая научно-практическая конференция**
- **«Профессиональное образование в условиях социально-экономической трансформации Российского общества».**

Секция 2: «Профессиональные компетенции – основа успешности».

- 1. «Компетентностный подход в вопросах профессиональной подготовки специалистов – докладчик Поленышева Л.Ф.**
- 2. «Развитие банковской системы России» - докладчик Кощеева Ирина группа 240,**
- 3. «Требования к специалистам банковского дела» - докладчик Овчинникова Даша группа 240,**
- 4. «Возникновение и развитие бухгалтерского учета» - докладчик Кожевникова Александра группа 326.**
- 5. «Моя профессия – финансист» - докладчик Панчишкина Зинаида группа 331.**
- 6. «Моя профессия – менеджер» - докладчик Пономарева Антонина группа 334.**
- 7. «Маркетинг – профессия успеха» - докладчик Дмитриев Валерий группа 332,**

Развитие банковской системы России

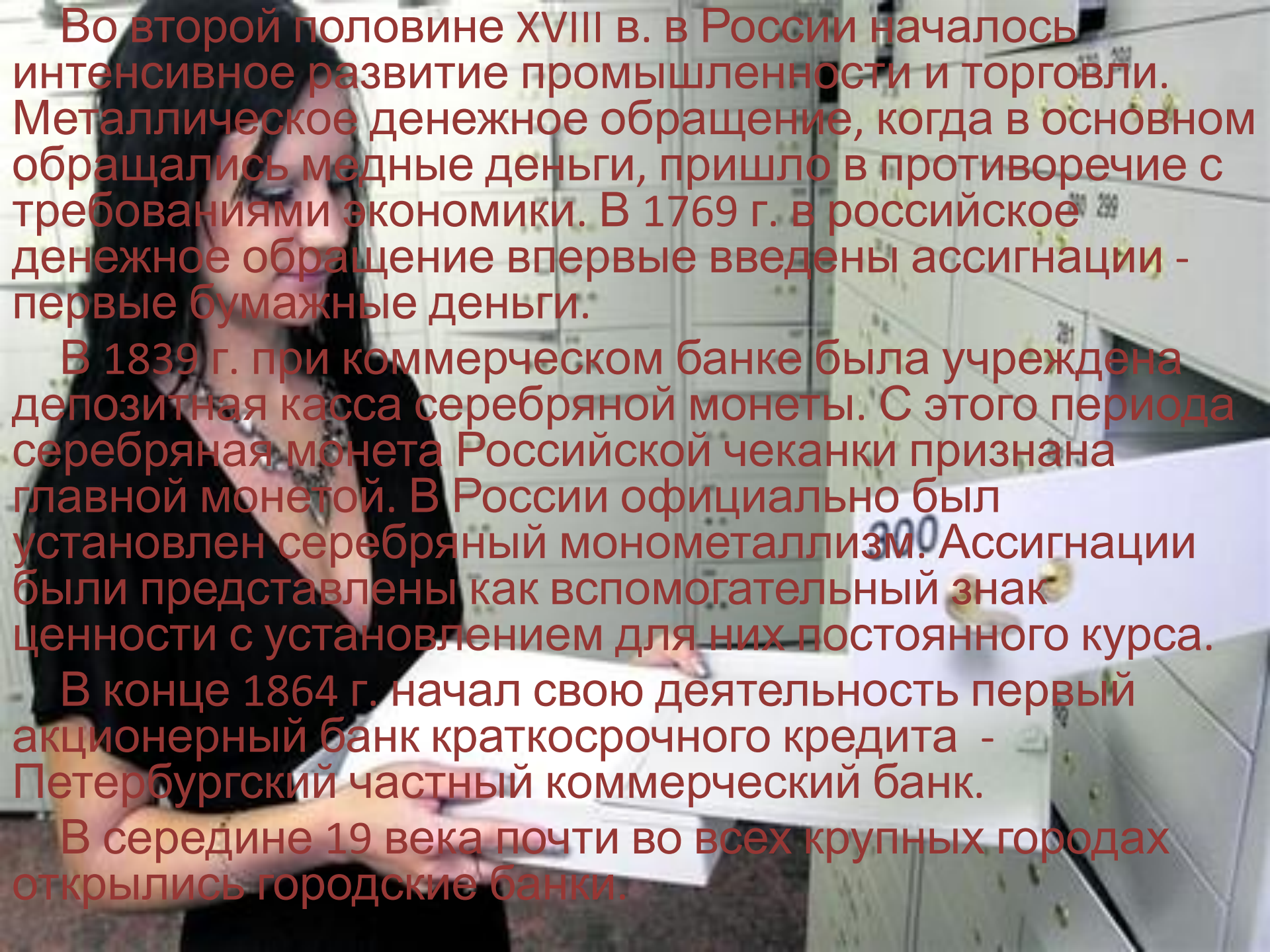
Докладчик: Кощеева Ирина
группа 240

По свидетельству этимологических словарей русского языка, слово "банк" заимствовано из итальянского "banco" с 1707 г, что означает лавка, скамья или конторка, за которой меняла оказывал свои услуги.

Банковская система Российской Федерации начала создаваться гораздо позже, нежели в странах Запада, и в своем развитии прошла несколько этапов. Условно можно выделить пять этапов: 1-й — с середины XVIII в. до 1860 г. — период создания и функционирования банков как государственных (казенных); 2-й — с 1860 по 1917 г. — период развития и совершенствования банковской системы; 3-й — с 1917 по 1930 г. — формирование новой банковской системы; 4-й — с 1932 по 1987 г. — стабильное функционирование «социалистической» банковской системы; 5-й — с 1988 г. по настоящее время — формирование современной рыночной банковской системы.

Первая попытка создания в России учреждения подобного банку была предпринята в 1665 г. в Пскове еще до формирования банковской системы в Англии.

Первые банки открылись в 1754 г. в Петербурге и в Москве (один из них назывался «Дворянский заемный банк», а другой — «Купеческий банк»). Эти банки проводили политику, отвечающую интересам российского Правительства. Они активно кредитовали земельную аристократию и

A woman with long dark hair, wearing a black dress and a necklace, is looking down at a document she is holding. She is standing in front of a wall of white mailboxes. The text is overlaid on the image in a reddish-brown color.

Во второй половине XVIII в. в России началось интенсивное развитие промышленности и торговли. Металлическое денежное обращение, когда в основном обращались медные деньги, пришло в противоречие с требованиями экономики. В 1769 г. в российское денежное обращение впервые введены ассигнации - первые бумажные деньги.

В 1839 г. при коммерческом банке была учреждена депозитная касса серебряной монеты. С этого периода серебряная монета Российской чеканки признана главной монетой. В России официально был установлен серебряный монометаллизм. Ассигнации были представлены как вспомогательный знак ценности с установлением для них постоянного курса.

В конце 1864 г. начал свою деятельность первый акционерный банк краткосрочного кредита - Петербургский частный коммерческий банк.

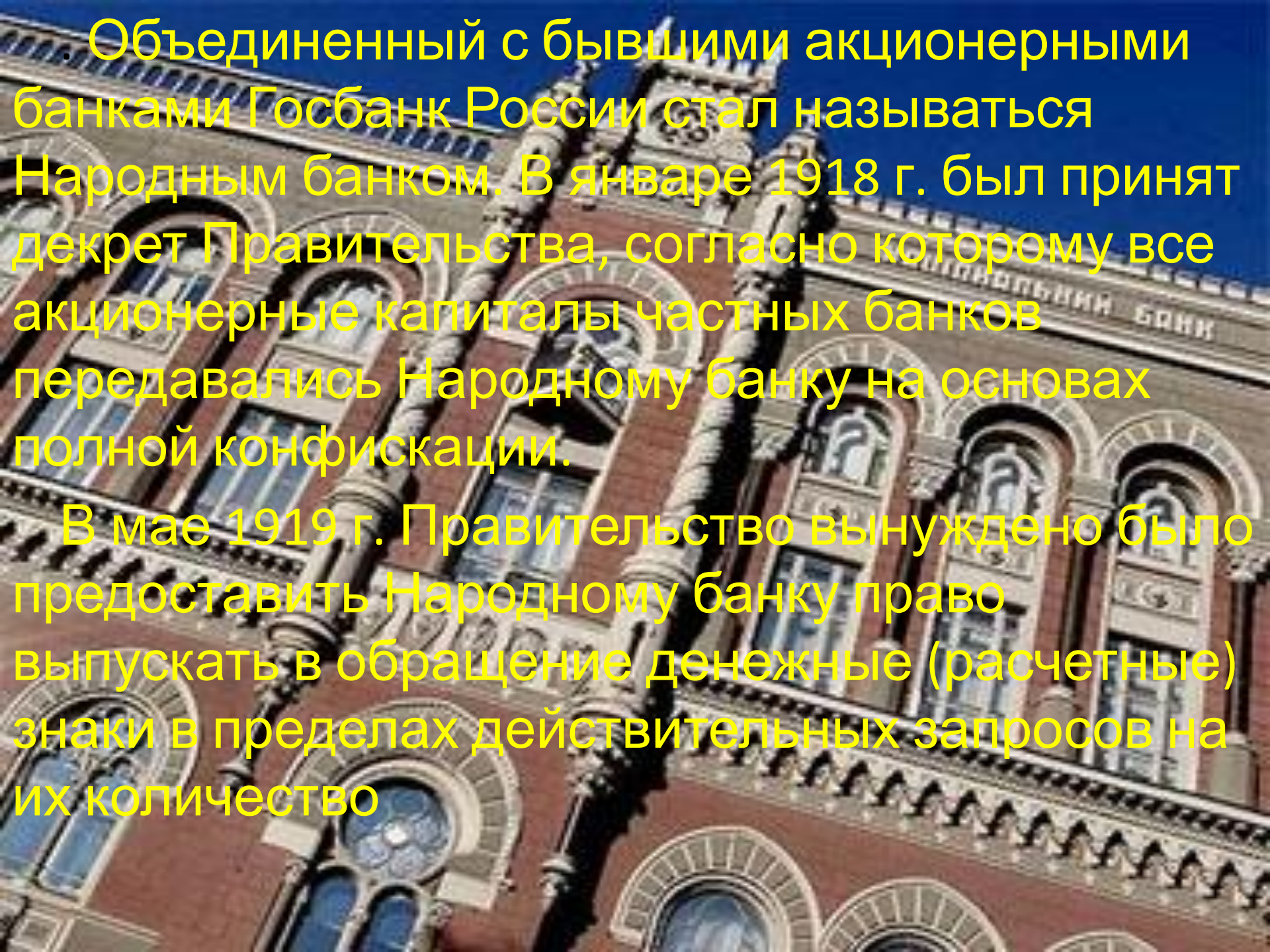
В середине 19 века почти во всех крупных городах открылись городские банки.



На 1 января 1914 г. банков было уже 3575. За короткий срок количество банковских учреждений возросло почти в 1,5 раза.

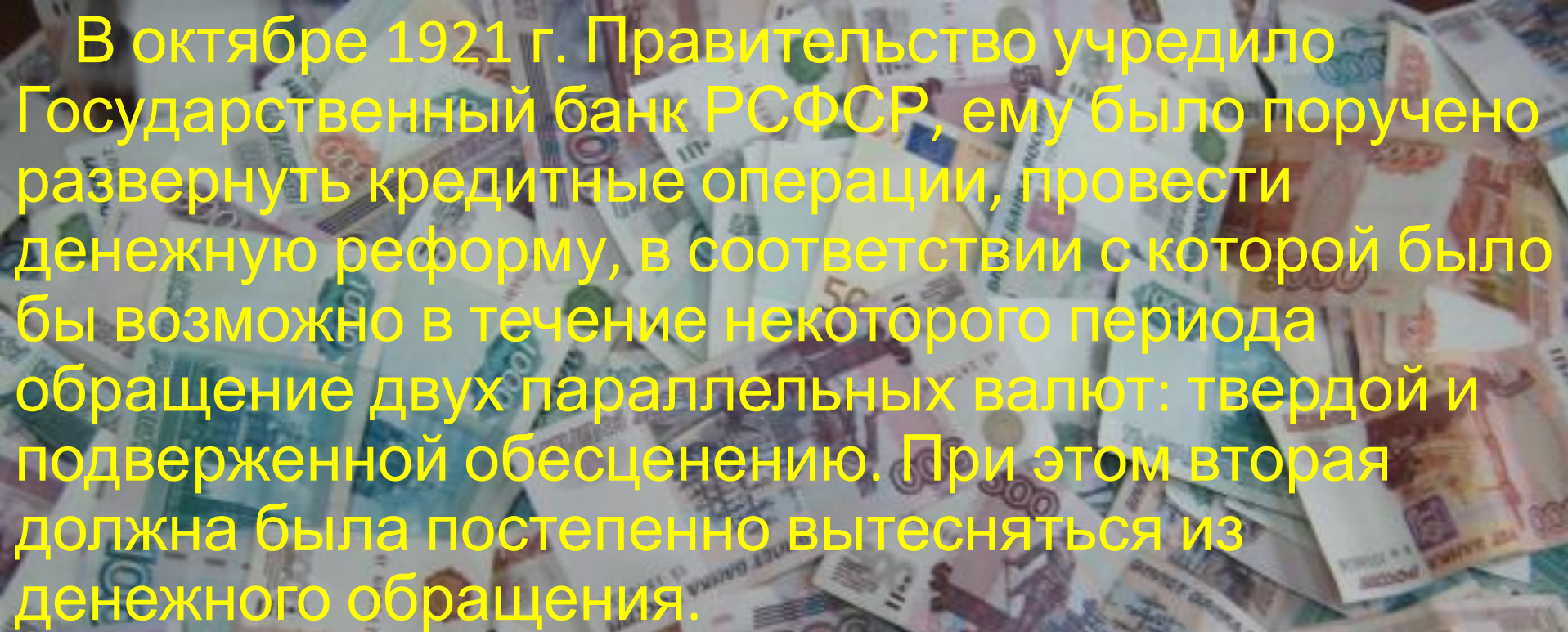
Во главе кредитной системы стоял Госбанк России. Однако ему не было предоставлено право эмиссии денег. Эмиссионное право было предоставлено Госбанку России только в 1895 г. в связи с проведением денежной реформы и перехода к золотомонетному стандарту.

В России до революции 1917 г. была широко развита система ипотечных кредитных организаций и активно обращались ценные бумаги, обеспеченные недвижимостью.



Объединенный с бывшими акционерными банками Госбанк России стал называться Народным банком. В январе 1918 г. был принят декрет Правительства, согласно которому все акционерные капиталы частных банков передавались Народному банку на основах полной конфискации.

В мае 1919 г. Правительство вынуждено было предоставить Народному банку право выпускать в обращение денежные (расчетные) знаки в пределах действительных запросов на их количество



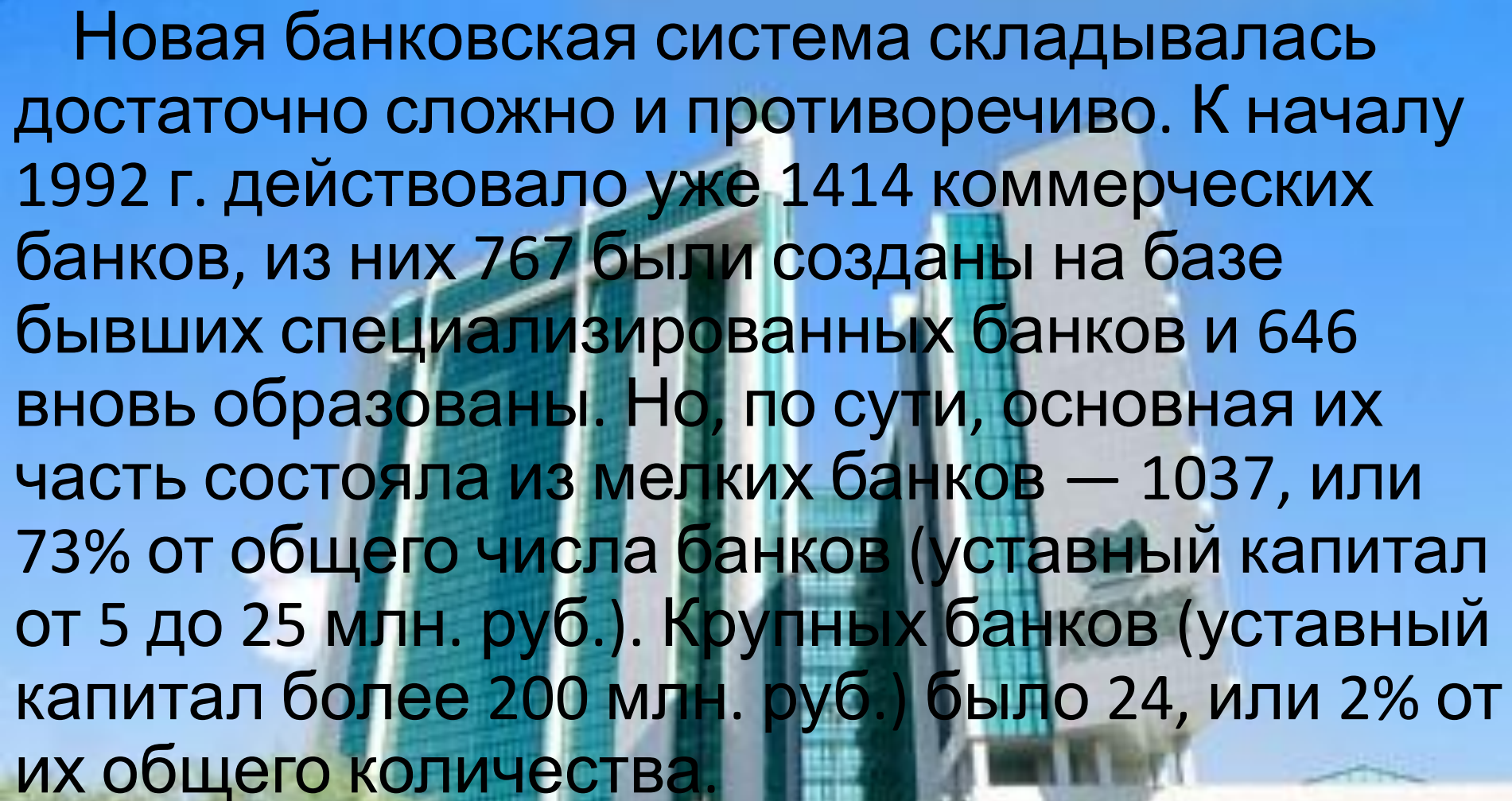
В октябре 1921 г. Правительство учредило Государственный банк РСФСР, ему было поручено развернуть кредитные операции, провести денежную реформу, в соответствии с которой было бы возможно в течение некоторого периода обращение двух параллельных валют: твердой и подверженной обесценению. При этом вторая должна была постепенно вытесняться из денежного обращения.

16 ноября 1921 г. Правление Государственного банка РСФСР начало свои операции в Москве. К 1 января 1922 г., кроме Правления Банка, функционировали четыре его филиала: Московская, Северо-западная (в Петрограде) и Все-украинская (в Харькове) конторы и одно отделение в Нижнем Новгороде.

Правительством 11 октября 1922 г. был принят декрет, предоставивший Госбанку РСФСР право выпуска банковских билетов.

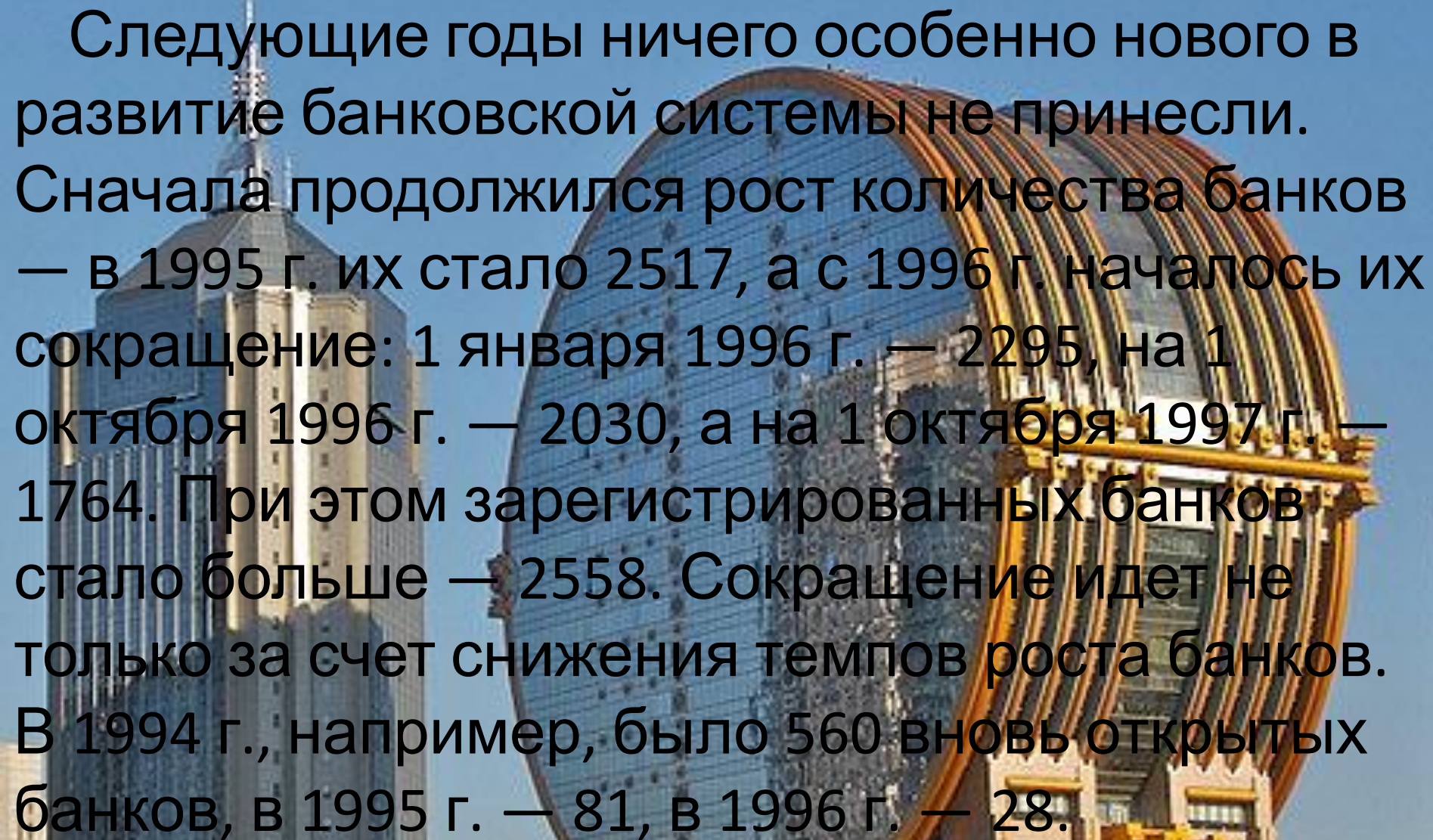
В 1925 г. начал свою работу Центральный банк коммунального и жилищного строительства — Цекомбанк. В начале 1925 г. был создан Центральный сельскохозяйственный банк, образованием которого завершилось организационное построение системы сельскохозяйственного кредита.

В начале 80-х гг. XX в. банковская система Советского Союза отличалась своей стабильностью. Она включала: Госбанк СССР, Внешэкономбанк СССР, Внешторгбанк СССР, Стройбанк СССР и др.

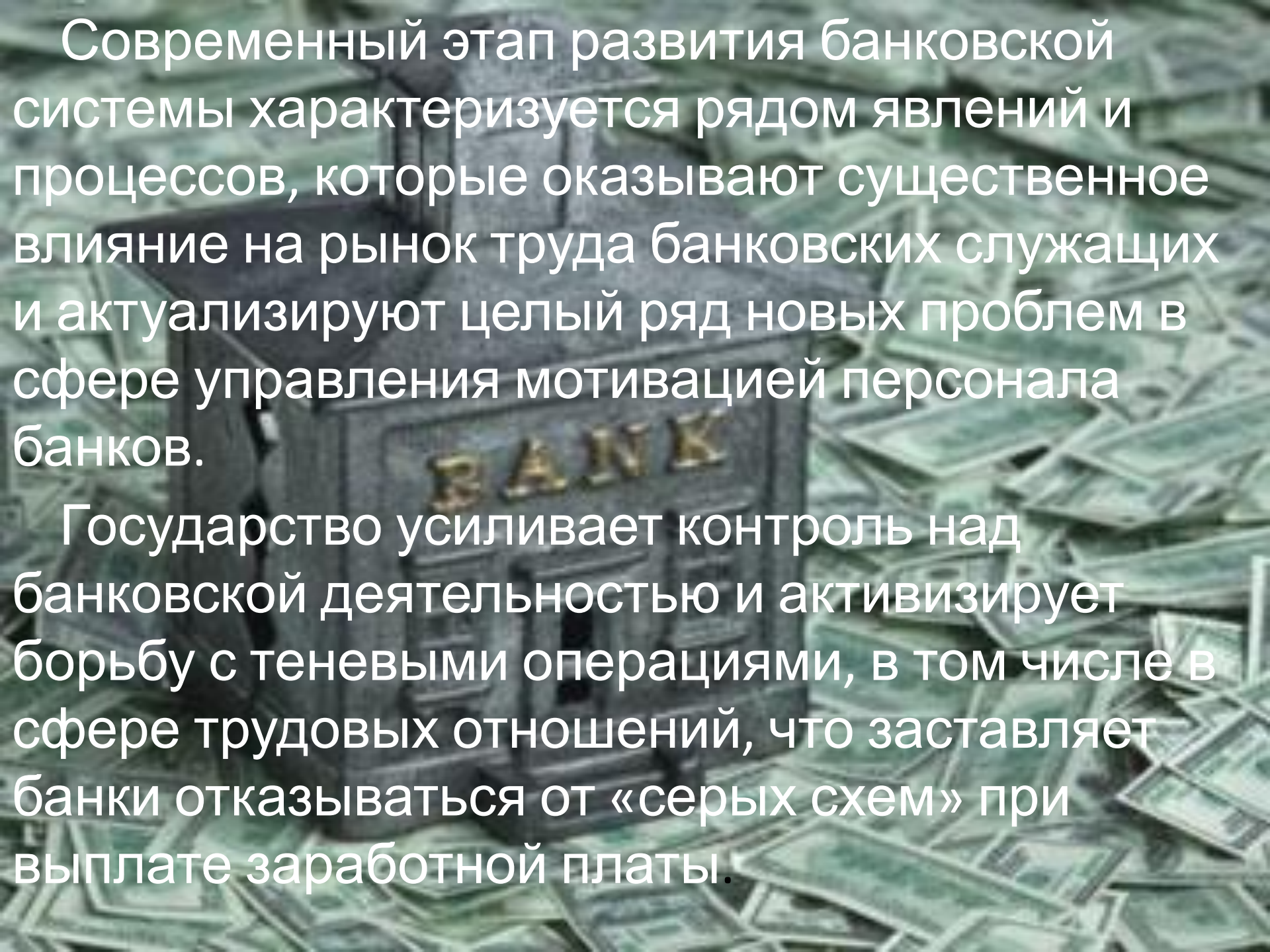


Новая банковская система складывалась достаточно сложно и противоречиво. К началу 1992 г. действовало уже 1414 коммерческих банков, из них 767 были созданы на базе бывших специализированных банков и 646 вновь образованы. Но, по сути, основная их часть состояла из мелких банков — 1037, или 73% от общего числа банков (уставный капитал от 5 до 25 млн. руб.). Крупных банков (уставный капитал более 200 млн. руб.) было 24, или 2% от их общего количества.

К 1994 г. банковскую систему можно было считать вполне сложившейся. В ней насчитывалось 2019 коммерческих и кооперативных банка с 4539 филиалами и 414



Следующие годы ничего особенно нового в развитие банковской системы не принесли. Сначала продолжился рост количества банков — в 1995 г. их стало 2517, а с 1996 г. началось их сокращение: 1 января 1996 г. — 2295, на 1 октября 1996 г. — 2030, а на 1 октября 1997 г. — 1764. При этом зарегистрированных банков стало больше — 2558. Сокращение идет не только за счет снижения темпов роста банков. В 1994 г., например, было 560 вновь открытых банков, в 1995 г. — 81, в 1996 г. — 28.

The background of the slide features a close-up view of several stacks of green banknotes, likely US dollars, piled together. In the center-left, a portion of a dark metal safe is visible, with the word "BANK" embossed in gold letters on its surface. The overall lighting is somewhat dim, creating a serious and financial atmosphere.

Современный этап развития банковской системы характеризуется рядом явлений и процессов, которые оказывают существенное влияние на рынок труда банковских служащих и актуализируют целый ряд новых проблем в сфере управления мотивацией персонала банков.

Государство усиливает контроль над банковской деятельностью и активизирует борьбу с теневыми операциями, в том числе в сфере трудовых отношений, что заставляет банки отказываться от «серых схем» при выплате заработной платы.

Увеличивается присутствие иностранных банков в России. Банки с иностранным участием способны предложить больший уровень заработной платы и социальной защищенности, возможности повышения квалификации, стабильность занятости, более активно работают с выпускниками вузов, чем российские. В результате отечественные банки проигрывают в конкурентной борьбе за квалифицированные кадры.



Доклад на тему: «Моя профессия финансист»

Выполнили: Панчишкина Зинаида, Бушуева
Матлюба, Кустова Валентина

ПРОИСХОЖДЕН

ИЕ И

СУЩНОСТЬ

ПРОФЕССИИ

ФИНАНСИСТ



**ФИНАНСЫ – ИСТОРИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ.
ОНИ ПОЯВИЛИСЬ ОДНОВРЕМЕННО С
ВОЗНИКНОВЕНИЕМ ГОСУДАРСТВА ПРИ
РАССЛОЕНИИ ОБЩЕСТВА НА КЛАССЫ.
ТЕРМИН FINANSIA ВОЗНИК В XIII – XV ВВ. В
ТОРГОВЫХ ГОРОДАХ ИТАЛИИ И ОБОЗНАЧАЛ
ЛЮБОЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПЛАТЕЖ. В
ДАЛЬНЕЙШЕМ ТЕРМИН ПОЛУЧИЛ
МЕЖДУНАРОДНОЕ РАСПРОСТРАНЕНИЕ И
СТАЛ УПОТРЕБЛЯТЬСЯ КАК ПОНЯТИЕ,
СВЯЗАННОЕ С СИСТЕМОЙ ДЕНЕЖНЫХ
ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ НАСЕЛЕНИЕМ И
ГОСУДАРСТВОМ ПО ПОВОДУ ОБРАЗОВАНИЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФОНДОВ ДЕНЕЖНЫХ
СРЕДСТВ.**



ПЕРВАЯ ПРЕДПОСЫЛКА. ИМЕННО В ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЕВРОПЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ПЕРВЫХ БУРЖУАЗНЫХ РЕВОЛЮЦИЙ ХОТЯ И СОХРАНИЛИСЬ МОНАРХИЧЕСКИЕ РЕЖИМЫ, НО ВЛАСТЬ МОНАРХОВ БЫЛА ЗНАЧИТЕЛЬНО УРЕЗАНА И САМОЕ ГЛАВНОЕ – ПРОИЗОШЛО ОТТОРЖЕНИЕ ГЛАВЫ ГОСУДАРСТВА (МОНАРХА) ОТ КАЗНЫ. ВОЗНИК ОБЩЕГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФОНД ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ – БЮДЖЕТ, КОТОРЫМ ГЛАВА ГОСУДАРСТВА НЕ МОГ ЕДИНОЛИЧНО ПОЛЬЗОВАТЬСЯ.

ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЮДЖЕТА СТАЛО НОСИТЬ СИСТЕМНЫЙ ХАРАКТЕР, ТО ЕСТЬ ВОЗНИКЛИ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ С ОПРЕДЕЛЕННЫМ СОСТАВОМ, СТРУКТУРОЙ И ЗАКОНОДАТЕЛЬНОМ ЗАКРЕПЛЕНИЕМ. ПРИМЕЧАТЕЛЬНО, ЧТО ОСНОВНЫЕ ГРУППЫ РАСХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА ПРАКТИЧЕСКИ НЕ ИЗМЕНЯЛИСЬ В ТЕЧЕНИЕ МНОГИХ СТОЛЕТИЙ. УЖЕ ТОГДА БЫЛИ ОБОЗНАЧЕНЫ ЧЕТЫРЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАСХОДОВ: НА ВОЕННЫЕ ЦЕЛИ, УПРАВЛЕНИЕ, ЭКОНОМИКУ, СОЦИАЛЬНЫЕ НУЖДЫ.

***ТРЕТЬЯ
ПРЕДПОСЫЛКА. НАЛОГИ
В ДЕНЕЖНОЙ ФОРМЕ
ПРИБРЕЛИ
ПРЕИМУЩЕСТВЕННЫЙ
ХАРАКТЕР, ТОГДА КАК
РАНЕЕ ДОХОДЫ
ГОСУДАРСТВА
ФОРМИРОВАЛИСЬ
ГЛАВНЫМ ОБРАЗОМ ЗА
СЧЕТ НАТУРАЛЬНЫХ
ПОДАТЕЙ И ТРУДОВЫХ
ПОВИННОСТЕЙ.***





ОБЪЕКТЫ ФИНАНСОВОГО РЫНКА





**ТРЕБОВАНИЯ
ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫ
ЕК
СПЕЦИАЛИСТАМ
В ОБЛАСТИ
ФИНАНСОВ**

2. ИНВЕСТИТОР – ЛИЦО ИЛИ ОРГАНИЗАЦИЯ, СОВЕРШАЮЩЕЕ ВЛОЖЕНИЯ КАПИТАЛА, СВЯЗАННОЕ С РИСКОМ, ТО ЕСТЬ ИНВЕСТИЦИИ.

3. ТРЕЙДЕР – БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЕЦ. ОБЫЧНО ПОДРАЗУМЕВАЕТСЯ ТОРГОВЛЯ ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ НА ФОНДОВОЙ БИРЖЕ.

4. КВОНТ - ФИНАНСИСТ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЙ СВОЕ БЛАГОСОСТОЯНИЕ НА ОСНОВЕ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫХ МОДЕЛЕЙ, А НЕ РЕКОМЕНДАЦИЯХ ОПЫТНЫХ ЭКСПЕРТОВ РЫНКА.

5. УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ - ОРГАНИЗАЦИЯ, СОЗДАННАЯ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ИМЕЮЩИЕ ЛИЦЕНЗИЮ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ПО ФИНАНСОВЫМ РЫНКАМ РОССИИ НА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО УПРАВЛЕНИЮ ПАЕВЫМИ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ ФОНДАМИ И НЕГОСУДАРСТВЕННЫМИ ПЕНСИОННЫМИ ФОНДАМИ В СООТВЕТСТВИИ С ФЕДЕРАЛЬНЫМ ЗАКОНОМ «ОБ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДАХ» (№ 156-ФЗ ОТ 29.11.2001).

6. ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР – ЭТО СПЕЦИАЛИСТ, КОТОРЫЙ ИГРАЕТ ОДНОВРЕМЕННО ТРИ РОЛИ – БУХГАЛТЕРА, ЭКОНОМИСТА И ФИНАНСИСТА.

**ОБРАТИМСЯ К МЕЖДУНАРОДНОМУ
ЭТООПРЕДЕЛЕНИЮ: CFO (*CHIEF FINANCIAL OFFICER*)—
ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР. СОГЛАСНОМУ
ОПРЕДЕЛЕНИЮ CFO—ЭТО СПЕЦИАЛИСТ,
КОТОРЫЙ ОТВЕЧАЕТ ЗА РЕАЛИЗАЦИЮ
ФИНАНСОВЫХ ПЛАНОВ И УЧЕТНЫХ ПРОЦЕДУР
КОМПАНИИ. ОН РУКОВОДИТ ФИНАНСОВЫМ
ДЕПАРТАМЕНТОМ, КОТОРЫЙ ВХОДИТ В
СТРУКТУРУ КОМПАНИИ И КОНТРОЛИРУЕТ ТАКИЕ
НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ, КАК
УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ, ПЛАНИРОВАНИЕ И
ИСПОЛНЕНИЕ БЮДЖЕТА, АУДИТ, НАЛОГОВОЕ
ПЛАНИРОВАНИЕ, БУХГАЛТЕРСКАЯ И
УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ, УПРАВЛЕНИЕ
НЕДВИЖИМОСТЬЮ,
СТРАХОВАНИЕ И Т.Д.**



ТРЕБОВАНИЯ К ФИНАНСОВОМУ ДИРЕКТОРУ.

- ОБРАЗОВАНИЕ ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ + ДИПЛОМ MBA (MASTER OF BUSINESS ADMINISTRATION) В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА.
- УМЕНИЕ РЕШАТЬ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ
- ОПЫТ РАБОТЫ В КОМПАНИЯХ
- ЗНАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВЫХ ОТЧЕТНОСТЕЙ
- ХОРОШЕЕ ЗНАНИЕ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА
- УМЕНИЕ ОТКЛЮЧАТЬСЯ ОТ "ТЕКУЧКИ", МЫСЛИТЬ ГЛОБАЛЬНО И НЕОРДИНАРНО, УМЕНИЕ АНАЛИЗИРОВАТЬ ОГРОМНЫЕ ОБЪЕМЫ ИНФОРМАЦИИ, ГИБКОСТЬ И СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ, СПОСОБНОСТЬ ТВЕРДО ОТСТАИВАТЬ СВОЮ ПОЗИЦИЮ, ЛИДЕРСКИЕ И ОРГАНИЗАТОРСКИЕ КАЧЕСТВА И НАВЫКИ.

ЗАРПЛАТА ОТ 3000 – 4000 ДОЛ. США



**ЗАДАЧА ФИНАНСИСТА –
ВЫГОДНО ВЛОЖИТЬ
СРЕДСТВА. ОДНОЙ ИЗ
ВАЖНЕЙШИХ ЗАДАЧ
ФИНАНСИСТА ЯВЛЯЕТСЯ
ОЦЕНКА ОПТИМАЛЬНОГО
СОЧЕТАНИЯ РИСКА И
ДОХОДА.**



КАЧЕСТВА ХАРАКТЕРА ФИНАНСИСТА:

- **ХОРОШИЙ ФИНАНСИСТ ДОЛЖЕН ОБЛАДАТЬ НЕКОТОРЫМИ ЧЕРТАМИ ХАРАКТЕРА, НАПРИМЕР, СТРАТЕГИЧЕСКИМ МЫШЛЕНИЕМ, ЛОГИКОЙ, УМЕНИЕМ МЫСЛИТЬ В БОЛЬШИХ МАСШТАБАХ И АНАЛИЗИРОВАТЬ МНОЖЕСТВО ИНФОРМАЦИИ. ГИБКОСТЬ УМА, СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ ПОМОГУТ ФИНАНСИСТУ ПРЕОДОЛЕТЬ НЕПРИЯТНОСТИ, СЛУЧАЮЩИЕСЯ, ПОРОЙ, В РАЗЛИЧНЫХ, НЕПРЕДВИДЕННЫХ СИТУАЦИЯХ.**

ОРГАНИЗОВАННОСТЬ И ЛИДЕРСКИЕ ЗАДАТКИ ПОМОГУТ ЗАВОЕВАТЬ АВТОРИТЕТ В КОЛЛЕКТИВЕ, А СТОЙКОСТЬ, ПРИВЕРЖЕННОСТЬ ПРИНЦИПАМ И ПОРЯДОЧНОСТЬ – ДОВЕРИЕ. ПРОФЕССИЯ ФИНАНСИСТ ТРЕБУЕТ ОТ ЧЕЛОВЕКА ПОСТОЯННОГО САМООБРАЗОВАНИЯ И УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И ЛИЧНЫХ КАЧЕСТВ. В ЭТОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕСТЬ МНОЖЕСТВО НЮАНСОВ, КОТОРЫЕ ТРЕБУЮТ ОТЛИЧНОГО ЗНАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ БАЗЫ. НА РЫНКЕ ТРУДА ФИНАНСИСТЫ – ОДНИ ИЗ САМЫХ ОПЛАЧИВАЕМЫХ ПРОФЕССИЙ.



| | | |
|--------|-------|------|
| 178.50 | 0.05 | 6.01 |
| 147.20 | +1.00 | 6.08 |
| 66.21 | +0.27 | 0.60 |
| 56.30 | +0.29 | 1.60 |
| 291.60 | +0.50 | 3.00 |
| 183.20 | +1.00 | 4.31 |
| 460.00 | +4.20 | 0.11 |
| 109.40 | +1.30 | 2.47 |
| 33.80 | | |
| 87.01 | +1.19 | 7.84 |
| 22.95 | +0.60 | |
| 44.20 | +0.20 | 1.12 |
| 18.80 | | |
| 60.00 | +2.10 | 1.04 |
| 110.00 | +0.50 | 0.24 |
| 11.00 | +0.10 | |
| 80.85 | +0.60 | 0.70 |
| 86.98 | +0.90 | 2.89 |

| | | | |
|---------------------------------------|--------|--------|-------------|
| GLOBAL ASSET MANAGEMENT | | | |
| GAM Sterling Management 0171 493 9990 | | | |
| Stlg & Int Inc | 588.20 | 625.74 | + 0.94 1.65 |
| -do- Accum | 654.25 | 705.65 | + 1.06 1.65 |
| Stlg & Int Inc # | 176.74 | 187.63 | + 0.68 1.52 |
| -do- Accum | | | |
| European Inc | 155.10 | 164.42 | |
| Amalgam Inc | 389.60 | 414.47 | + 5.43 |
| N America Inc | 378.72 | 407.89 | 0.10 |
| Far East Inc | 392.51 | 417.56 | 0.10 |
| -do- Accum | | | |
| UK Divd Inc | 204.16 | 217.19 | 0.33 1.77 |

| | | | |
|---|---------|---------|---------------|
| SOVETT (JOHN) UNIT MGMT LTD | | | |
| 171 378 7979 Dealing: 0171 407 7888 | | | |
| Equity Inc # | 97.85 | 104.64 | + 0.20 4.56 |
| -do- Accum | 66.49 | 71.10 | + 0.10 0.62 |
| Small Cos | 65.87 | 70.44 | + 2.08 3.11 |
| British Growth | 257.04 | 274.90 | - 0.59 |
| American Gwth | 69.84 | 74.68 | |
| Japan Gwth | 195.26 | 208.83 | + 1.81 0.16 |
| Greater China | 159.51 | 170.59 | + 0.46 |
| Strategic Strategy | 115.78 | 123.82 | + 0.90 |
| European Gwth | 165.26 | 176.73 | + 0.73 |
| Growth | 16.8323 | 17.7357 | + 0.1622 4.00 |
| Index (€) | 87.63 | 93.711 | - 0.15 8.85 |
| SE Mid 250 Ind | 40.45 | 43.291 | |
| Equity Income | 13.3208 | 14.9629 | + 0.2222 4.75 |
| Equity & Bond Funds Dealing: 071 865 0033 | | | |
| UK Index (€) | | | |

| | | | |
|-------------------------|--------|--------|-----------|
| MILLE UNIT TST MGMT LTD | | | |
| 18 1212 | 111.50 | 118.62 | 0.77 5.58 |

| | | | |
|---------------|--------|---------|-------------|
| N UT MGRS LTD | | | |
| 1668 | 572.70 | 611.801 | 1.60 0.34 |
| | 129.20 | 137.00 | 5.77 |
| | 412.30 | 440.40 | + 2.40 1.23 |
| | 143.20 | 152.901 | + 0.90 4.50 |
| | 207.60 | 221.70 | + 1.20 |
| | | 136.701 | |

| | | | |
|------------------|--------|---------|-------------|
| Global Income | 45.00 | 45.00 | + 1.90 0.24 |
| High Yield | 19.00 | 350.00 | + 0.40 0.24 |
| -do- | 16.60 | 411.30 | + 0.40 0.24 |
| Small Cos | 24.30 | 110.00 | + 0.50 0.24 |
| UK Equity Growth | 178.10 | 189.50 | + 0.60 1.26 |
| UK Index Inc | 235.60 | 250.80 | + 0.10 0.47 |
| Burcharm Tst | 116.60 | 123.701 | - 1.10 1.99 |
| -do- Accum | 470.80 | 447.70 | - 0.60 |
| Japan | 242.60 | 258.10 | - 1.40 |
| Japanese Special | 139.40 | 148.30 | - 3.30 1.10 |
| Smaller Cos | 48.73 | 51.311 | - 1.18 1.95 |
| UK Equity Growth | 319.60 | 321.20 | - 0.40 3.48 |
| UK Index Inc | 106.30 | 114.30 | - 1.60 2.01 |
| Burcharm Tst | 106.90 | 114.90 | - 1.60 2.01 |
| -do- Accum | | | |

| | | | |
|-------------------------------|--------|--------|-------------|
| LAURENCE KEEN UNIT TRUST MGMT | | | |
| 0171 407 5966 | 292.22 | 310.87 | + 1.45 4.98 |
| Bridge Income | 62.51 | 66.501 | + 0.38 4.17 |
| Inc & Growth Inc | 83.93 | 89.29 | + 0.16 1.20 |
| Smaller Cos | | | |

| | | | |
|---------------------------------------|--------|---------|-------------|
| LAURENTIAN UNIT TST MGMT LTD | | | |
| Eng: 01452 371 500 Dig: 01452 371 623 | | | |
| Growth Trust | 281.60 | 293.50 | + 2.40 1.79 |
| High Income | 109.90 | 116.901 | + 0.10 4.45 |
| European Trust | 85.52 | 90.97 | + 0.27 0.84 |
| American Trust | 110.20 | 117.20 | + 0.70 |

| | | | |
|--------------------------|--------|---------|-------------|
| LAZARD UNIT TST MGRS LTD | | | |
| 01277 690 432 | | | |
| UK Cap | 430.90 | 457.201 | - 2.70 2.44 |
| UK Inc/Gth | 452.10 | 479.701 | - 6.70 4.05 |
| UK Income | 321.80 | 341.401 | - 2.40 5.33 |
| UK Income | 289.70 | 308.501 | - 2.90 1.64 |
| UK Sm Cos | 160.90 | 170.10 | + 0.50 0.47 |
| Euro Gwth | 116.00 | 123.70 | + 0.40 |
| N Amer Gwth | 65.70 | 69.71 | + 0.13 |
| Japan Growth | | | |

| | | | |
|---|--------|---------|-------------|
| LEGAL & GENERAL (UT MGRS) LTD | | | |
| 01277 690 395 | | | |
| Enquiries: 01277 227 300 Dealing: 01277 690 395 | | | |
| Equity Dist @ | 557.90 | 557.90 | + 2.60 2.90 |
| -do- Accum @ | 511.36 | 511.36 | + 5.00 5.21 |
| Equity Income @ # | 100.90 | 100.901 | + 0.35 4.16 |
| Equity Income @ # | 63.25 | 63.251 | + 0.60 1.53 |

| | | | |
|--------------------|--------|--------|--|
| MARTIN CURRIE UNIT | | | |
| 0131 478 4646 | | | |
| Int Income | 79.50 | 104.40 | |
| European | 80.38 | 80.38 | |
| Income # | 89.72 | 89.72 | |
| Nth American | 179.30 | 179.30 | |
| Far East | 64.45 | 64.45 | |
| Japan | 67.30 | 67.30 | |
| Emerging Mkts | 127.30 | 127.30 | |
| Int Growth | 113.50 | 113.50 | |
| UK Growth | 60.07 | 60.07 | |
| UK Smit Co | 37.62 | 37.62 | |
| Asian Opps Fd | 60.58 | 60.58 | |
| Glob Gwth PEP | | | |

| | | | |
|--------------------------|--------|--------|--|
| MATHESON UNIT TRUSTS LTD | | | |
| 0161 831 7433 | | | |
| Select Portfolio | 100.30 | 100.30 | |

| | | | |
|-------------------------|--------|--------|--|
| MAYFLOWER MANAGEMENT CO | | | |
| 0171 407 5966 | | | |
| Income | 447.08 | 447.08 | |
| Global Inc | 74.32 | 74.32 | |
| Intl Leaders | 382.24 | 382.24 | |
| Intl Leaders | 224.46 | 224.46 | |
| PAM Mj Bal Gwth | 69.71 | 69.71 | |

| | | | |
|-------------------------|---------|---------|--|
| MERCURY FUND MANAGERS L | | | |
| Dealing: 0800 445522 | | | |
| American | 255.70 | 255.70 | |
| -do- Accum | 273.40 | 273.40 | |
| American Opps | 125.30 | 125.30 | |
| -do- Accum | 92.36 | 92.36 | |
| British Blue Chip | 117.60 | 117.60 | |
| -do- Accum | 100.20 | 100.20 | |
| Cash | 147.20 | 147.20 | |
| -do- Accum * | 124.50 | 124.50 | |
| Emerging Mkts | 125.00 | 125.00 | |
| -do- Accum | 314.40 | 314.40 | |
| European Growth | 92.42 | 92.42 | |
| -do- Accum | 132.40 | 132.40 | |
| European Income | 582.10 | 582.10 | |
| -do- Accum | 1183.00 | 1183.00 | |
| General | 135.20 | 135.20 | |
| -do- Accum | 174.20 | 174.20 | |
| Global Bond | 237.00 | 237.00 | |
| -do- Bond | | | |
| -do- General | | | |

ПОДХОДИТ СПЕЦИАЛЬНОСТЬ — МУЖЧИНАМ ИЛИ ЖЕНЩИНАМ?



НЕСМОТРЯ НА ТО, ЧТО ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СПЕЦИАЛЬНОСТИ ТРАДИЦИОННО СЧИТАЮТСЯ ЖЕНСКИМИ, В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ НАБЛЮДАЕТСЯ РЕЗКОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ ЧИСЛА ВЫПУСКНИКОВ-МУЖЧИН. ЕСЛИ СУДИТЬ О ТЕНДЕРНОМ СОСТАВЕ ФИНАНСИСТОВ ТОЛЬКО ПО АВТОРАМ СТАТЕЙ И УЧЕБНИКОВ, ТО СРЕДИ НИХ, КОНЕЧНО, БОЛЬШЕ МУЖЧИН. УСПЕХ ОБЪЯСНЯЕТСЯ РАЦИОНАЛЬНЫМ ВОСПРИЯТИЕМ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИТУАЦИЙ И БЫСТРОТОЙ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ. В СВОЮ ОЧЕРЕДЬ, ЖЕНЩИНЫ ИНТУИТИВНО ЧУВСТВУЮТ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫХОД ИЗ СОЗДАВШЕЙСЯ КРИЗИСНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ. ОНИ БОЛЕЕ СКРУПУЛЕЗНЫ В ВЫПОЛНЕНИИ РАСЧЕТОВ И СОСТАВЛЕНИИ ФИНАНСОВЫХ ОТЧЕТОВ.



**ПО ДАННЫМ ВЦИОМ, КАЖДЫЙ
ПЯТЫЙ ЖИТЕЛЬ РОССИИ СЧИТАЕТ
ПРОФЕССИЮ ФИНАНСИСТА
САМОЙ ПРЕСТИЖНОЙ, А КАЖДЫЙ
ВОСЬМОЙ — ДОХОДНОЙ.
НАЧИНАЮЩИЙ ФИНАНСИСТ
ПОЛУЧАЕТ ОТ \$1000, А ОПЫТНЫЙ —
ДО \$25—30 ТЫС. НО ДОСТИЧЬ
ТАКОВЫХ ПОЗИЦИЙ
БЕЗ СООТВЕТСТВУЮЩЕГО
ОБРАЗОВАНИЯ ВСЕ ТРУДНЕЕ.**

**АЛЕКСЕЙ
КУДРИН,
ГЛАВНЫЙ
ФИНАНСИС
Т РОССИИ**



**3 МАРТА 2006 ГОДА
РУКОВОДИТЕЛЬ
ФЕДЕРАЛЬНОГО
КАЗНАЧЕЙСТВА Т.Г.
НЕСТЕРЕНКО БЫЛА
НАГРАЖДЕНА
НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРЕМИЕЙ
ОБЩЕСТВЕННОГО
ПРИЗНАНИЯ ДОСТИЖЕНИЙ
ЖЕНЩИН РОССИИ
"ОЛИМПИА" В НОМИНАЦИИ
"ЖЕНЩИНА - ФИНАНСИСТ
ГОДА" ЗА РАЗВИТИЕ
РОССИЙСКОЙ ФИНАНСОВОЙ
СИСТЕМЫ.**



МИРОМ ПРАВЯТ НЕ ФИНАНСЫ, А ЛЮДИ

ЧТО БЫ ВЫ ПОЖЕЛАЛИ БУДУЩИМ ФИНАНСИСТАМ?

АНТОН СИЛУАНОВ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ МИНИСТРА ФИНАНСОВ РОССИИ



**РЕШАТЬ ВСЕ ВОПРОСЫ
ТВОРЧЕСКИ, НЕ ПО
ШАБЛОНУ. ЭТО
КАЧЕСТВО ПОМОЖЕТ
В КАРЬЕРНОМ РОСТЕ.**

КОНСТАНТИН ШОР, НАЧАЛЬНИК МОСКОВСКОГО ГТУ БАНКА РОССИИ, ЧЛЕН СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ БАНКА РОССИИ


- ПОМИМО ТРАДИЦИОННОГО
ПОЖЕЛАНИЯ УСПЕШНО
УЧИТЬСЯ ХОЧУ
ПОСОВЕТОВАТЬ: УМЕЙТЕ
ДРУЖИТЬ. ЭТО НЕПРОСТАЯ
НАУКА. НЕОБХОДИМА ОНА,
КСТАТИ, И В
ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ
ПЛАНЕ. ОТНОШЕНИЯ В
БАНКАХ ВО МНОГОМ
ОСНОВЫВАЮТСЯ НА
ДОВЕРИИ. А ДРУЖБА - ЭТО
ПРЕЖДЕ ВСЕГО НАУКА
ДОВЕРЯТЬ.



АЛЕКСАНДР ХЛОПОНИН, ГУБЕРНАТОР КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ



**САМОЕ ГЛАВНОЕ - НИКОГДА
НЕ ЗАБЫВАТЬ, ЧТО МИРОМ
ПРАВЯТ ВОВСЕ НЕ
ФИНАНСЫ, А ЛЮДИ.
ИМЕННО ЛЮДИ, ИХ
ОТНОШЕНИЯ - САМОЕ
ЦЕННОЕ, ЧТО У НАС ЕСТЬ.
ЭТО ВСЕГДА НУЖНО
ПОМНИТЬ, И НЕ ТОЛЬКО
ФИНАНСИСТАМ, И НЕ
ТОЛЬКО В XXI ВЕКЕ.**



**8 СЕНТЯБРЯ
НЕОФИЦИАЛЬНО
ОТМЕЧАЕТСЯ ДЕНЬ
ФИНАНСИСТА
РОССИИ.**



АНЕКДОТ В ТЕМУ.

НА СОБЕСЕДОВАНИИ ФИНАНСИСТ ДЕМОНИСТРИРУЕТ СВОИ ДИПЛОМЫ И СЕРТИФИКАТЫ, НА ЧТО ДИРЕКТОР ГОВОРИТ:

— ВСЕ ЭТО ХОРОШО, НО МНЕ НУЖЕН ОЧЕНЬ СООБРАЗИТЕЛЬНЫЙ СПЕЦИАЛИСТ, КОТОРЫЙ ВОЗЬМЕТ НА СЕБЯ НАШ БОЛЬНОЙ ВОПРОС — ФИНАНСЫ.


— С МОИМИ ЗНАНИЯМИ ЭТО БЕЗ ПРОБЛЕМ. А КАКОВА БУДЕТ ЗАРПЛАТА?

— ВАМ, КАК НАЧИНАЮЩЕМУ СПЕЦИАЛИСТУ — 10 000 ДОЛЛАРОВ В МЕСЯЦ.

— НО ОТКУДА ВАША МАЛЕНЬКАЯ ФИРМА ВОЗЬМЕТ СРЕДСТВА, ЧТОБЫ ПЛАТИТЬ ТАКУЮ ЗАРПЛАТУ?

— ВОТ ЭТО ПЕРВАЯ ЗАДАЧА, КОТОРУЮ ВАМ И ПРЕДСТОИТ РЕШИТЬ.





**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ!!!**

Маркетинг – профессия успеха

Дмитриев Валерий; 332 группа



маркетинг - это одна из систем управления организацией, позволяющая принимать правильные решения на основании тщательного анализа ситуации

- задачи маркетологов:
- исследование рынка
- сбор и обработка данных
- реклама



"кто владеет информацией, тот владеет миром"

- Сбор информации — основа маркетинговой службы
 - Методы:
 - опрос, тесты, экспериментальные проверки, наблюдения за клиентами

Маркетинг придает торговле эффективность



ПРОДВИЖЕНИЕ ПРОДУКЦИИ

- поиск новых клиентов;
- распространение информации об услугах компании или ее товарах
- стимулирование сбыта продукции посредством различных скидочных, бонусов для оптовых покупателей, кредитной оплатой;
- торговые презентации и демонстрации для покупателей;
- обучающие семинары и тренинги для персонала

«РЕКЛАМА – ДВИГАТЕЛЬ ТОРГОВЛИ»

- РЕКЛАМНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:
- пресс-конференции
- , брифинги
- разработка рекламных роликов, буклетов, логотипов
- методы размещения рекламы
- сметы и графики выхода рекламных блоков
- оценка эффективности поданной рекламы



- Маркетинг не профессия, а образ мышления, который позволяет компаниям принимать на основе тщательного исследования ситуации на рынке верные решения по дальнейшему развитию



Маркетологу
важно
«понимать»
финансы,
видеть
взаимосвязь
также и с
человечески
ми ресурсами

Профессиональные компетенции

- профессиональная компетентность (знания, умения, навыки)
- сформированность экономического мышления;
- развитое аналитическое мышление
- коммуникативная компетентность
- информационная компетентность
- социокультурная компетентность



**Зарплата
маркетологов
зависит от уровня
компании и её
сферы
деятельности. Так,
на западе России
в средних
производственных
фирмах
маркетолог может
получать
800-1000 у. е., а в
крупном холдинге
— от 2000 у. е.**



Игорь Манн - практик с многолетним стажем, и он делится своим навыком с вами. Книга обязательна для прочтения директорам, директорам по рекламе, менеджерам по маркетингу, а так же студентам, обучающимся профессии "маркетинг»

Loadingbook.ru

| Критерий | Руководитель | Рядовой сотрудник |
|----------------------------|---|--|
| Возраст | 30-45 лет | до 35-40 лет |
| Образование | В/о экономическое, социологическое, в области маркетинга, менеджмента В/о техническое + дополнительное образование в области маркетинга (возможны курсы) | В/о (желательно соответствующее профилю работы компании) + дополнительное образование в области маркетинга или курсы по маркетингу |
| Опыт работы | Опыт аналогичной работы от 3 лет, в том числе на руководящей должности Опыт разработки маркетинговой стратегии компании | Опыт аналогичной работы от года Желателен опыт проведения опросов, маркетинговых исследований Опыт продаж |
| Дополнительные требования | ПК - уверенный пользователь. Желательно знание английского языка | |
| Предполагаемые обязанности | Изучение конкурентов Организация исследований и анализ рынка Разработка и реализация | Сбор и анализ информации Ведение баз данных Ценообразование Анализ эффективности маркетинга |