



**Президент «Группы компаний Бинар Ко»  
Александр Коробко:**

*«Найти инновационный продукт – это и есть дело предпринимателя, нечего сидеть и плакать, если то, что делалось вчера, сегодня уже не годится».*

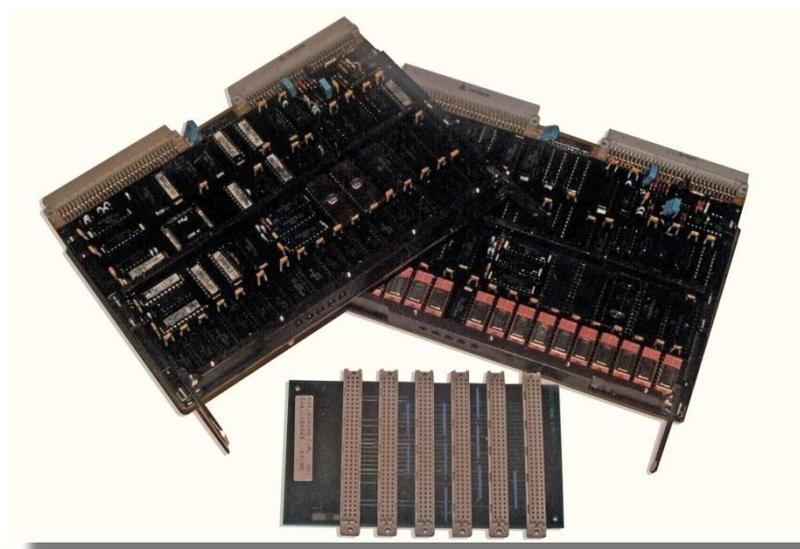
# ИСТОРИЯ УСПЕХА



## Основное направление деятельности – автоматизация процессов.

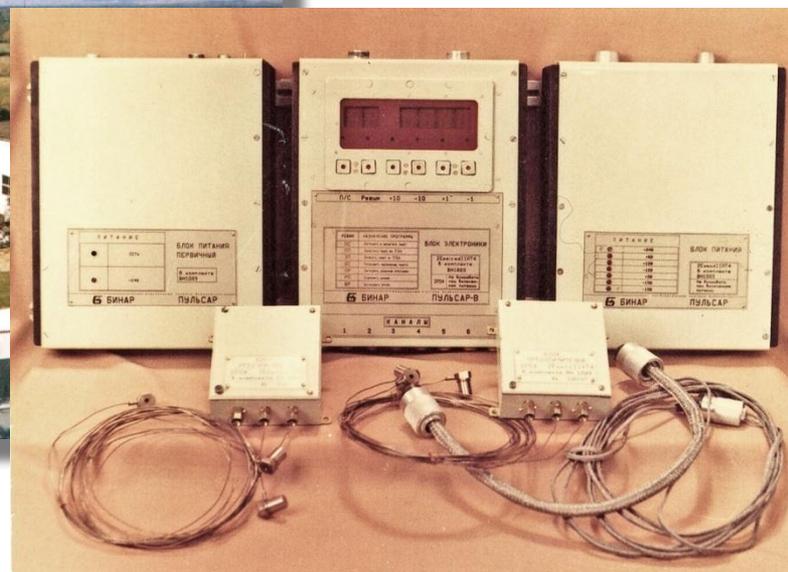
Например:

- ✓ у себя в подвале организовали производство печатных плат по технологии РПП (рельефная печатная плата). Такие платы делались на серьезных заводах для вооружения;
- ✓ были первыми в России, кто получил американский ГОСТ - VME military. И первыми, кто сделал техническую установку для нашей армии – а именно бортовой вычислитель для танка.



«ГАЗПРОМ» – единственная компания в начале 90-х, которая была готова платить за разработки. И наше предприятие переключилось на заказы «ГАЗПРОМа».

Мы сделали электронику для газомотокомпрессора (ГМК) и через некоторое время стали монополистами этого рынка



На всех машинах, производимых заводом РУМО, которые работали в Газпроме (и в Белоруссии, и на Украине в том числе), стоит наша электроника и автоматика. А во всем мире на подобном оборудовании стоят приборы фирмы «Альтроник».

Так что получилось, что мы не пустили в Россию мирового лидера по автоматизации – сами справились.



Со временем, в «ГАЗПРОМе» от уникальных вещей отошли к установкам «под ключ».



Маленькая компания  
оказалась на большом  
рынке.

Возникла дилемма – либо  
продаваться большой  
компании, либо найти свой  
уникальный товар.

Чтобы найти свой  
уникальный товар, мы  
позанимались и тепловым  
генератором Потапов, и  
энерцоидами. Причем,  
«покопались» серьезно.



Занимаясь дешевым водородом, нашли совсем другой продукт - оксид алюминия.



Под этот проект мы получили 40 миллионов в прошлом году. В итоге - через год после получения инвестиций должны запустить завод. Эта деятельность нам понравилась. Появились еще идеи – например, GTL-установки. «МИКРОМЕТАН» – маленькие компрессорные станции.

Кстати, на второй проект «МИКРОМЕТАН» мы также получили инвестиции. И практически нашли инвестора на «СИНТЕЗИН».

Так мы превратились в инновационную компанию, которая находит идею, дорабатывает ее до бизнес-плана и пока реализует этот бизнес-план.

Но вообще, в идеале, у нас всё-таки стоит задача не работать по своим бизнес-планам, а продавать их. Мы оставляем за собой бизнес-план, руководство и готовы передавать в серию свои идеи.

## **Планируемый кластер инновационных нано-технологических производств в г. Саров с использованием сверхчистого наноксида алюминия**

### **«Микрометан»**

Производство установок для получения моторного топлива из природного газа

### **«Синтезин»**

Производство микротоннажных GTL-установок

### **«Мембразин»**

Производство установок разделения жидких углеводородных смесей на товарные фракции

### **«Наносапфир»**

Производство лейкосапфира и изделий из него

### **«Л-Поликор»**

Производство сложнооксидной оптически прозрачной керамики для сверхмощных лазерных систем

### **«Н-Поликор»**

Производство поликоровых подложек из наноразмерного  $Al_2O_3$

### **«Автоводород»**

Производство каталитических генераторов иницирующих водородосодержащих добавок топлива в ДВС

# ДЕСЯТИНУ ОТДАЙ

## О благотворительности

- ✓ Начинали с компьютерного клуба
- ✓ Во время работы с «ГАЗПРОМом» подарили колокол храму в селе Ридзяново
- ✓ Несколько лет назад организовали благотворительный фонд «Нуча»



- ✓ В Нуче работает биоферма, построенная усилиями ООО «ГК Бинар Ко»



