



Генеральная лицензия ЦБ РФ №1971

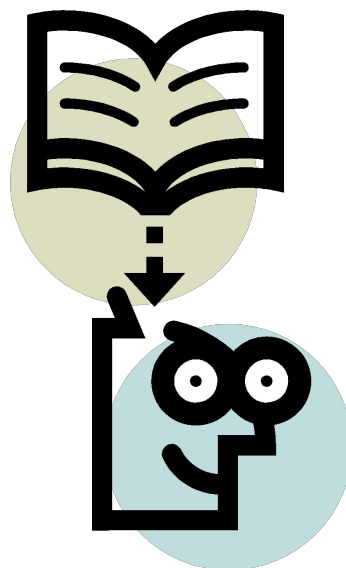
# ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО



---

# Услуги в области торгового финансирования



# Торговое финансирование

---

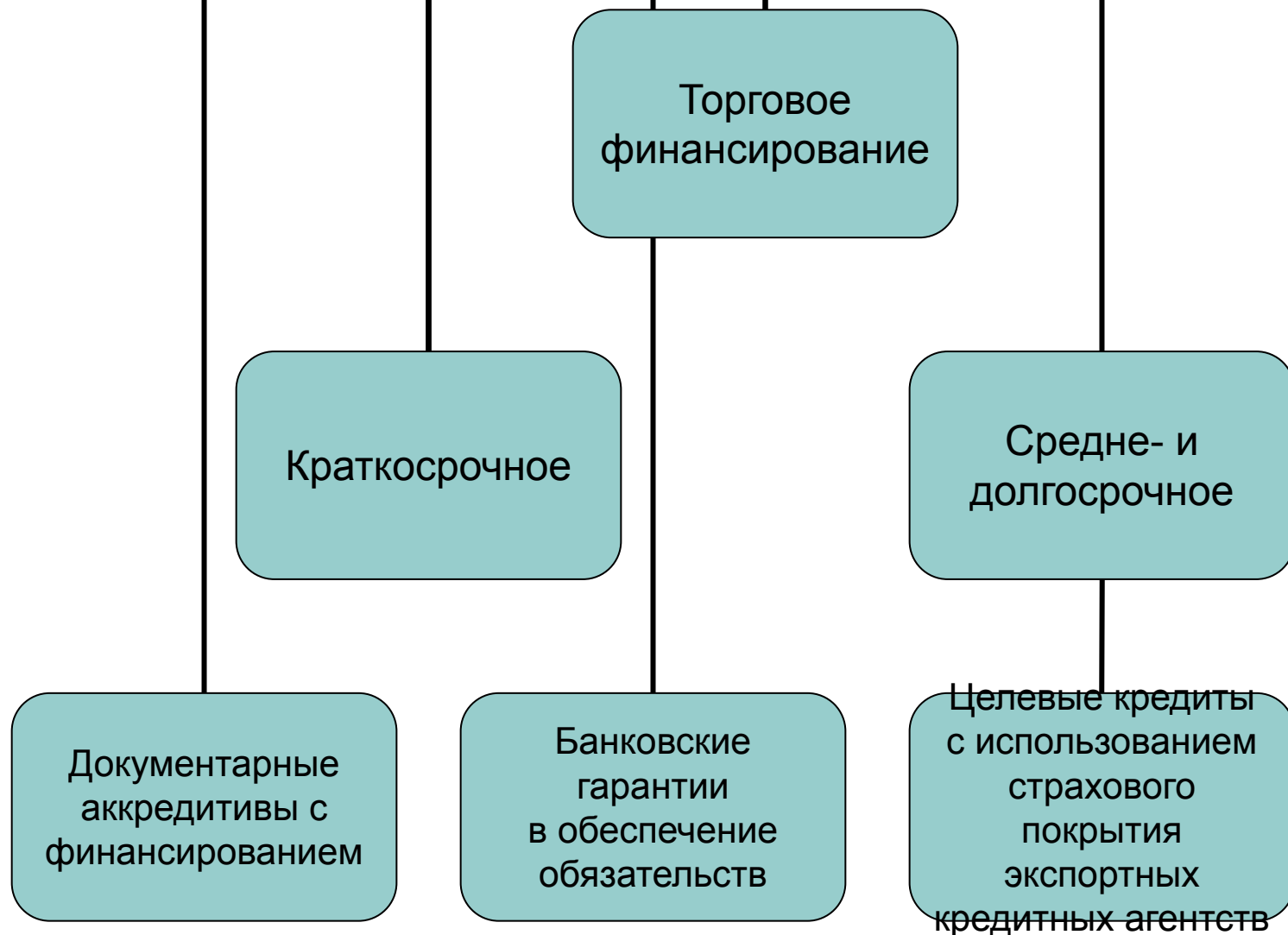
Торговое финансирование представляет собой финансирование банком внешнеторговых коммерческих сделок клиентов с использованием документарных форм расчетов, банковских гарантий и кредитных линий, предоставленных банку зарубежными финансовыми институтами.

В сравнении с обычным банковским кредитованием торговое финансирование отличается более низкой стоимостью для клиента и минимизацией рисков, связанных с проведением внешнеторговых сделок, ввиду наличия дополнительных гарантий.

ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК предлагает широкий спектр услуг в области внешнеторгового финансирования, в том числе по проведению всех документарных операций, сделок с кратко- (до 2-х лет) и долгосрочным (от 2-х до 8,5 лет) финансированием с возможным привлечением в качестве контрагентов первоклассных зарубежных банков.



# Торговое финансирование



# Документарные аккредитивы

Банк осуществляет операции с импортными и экспортными аккредитивами различных видов: подтвержденными и неподтвержденными, возобновляемыми (револьверными), резервными (stand-by), с “красной оговоркой” и т.д.

Банк открывает импортные аккредитивы как с резервированием, так и без резервирования средств, подтверждает экспортные аккредитивы с переводом покрытия из иностранного банка и без, а также исполняет аккредитивы путем платежа по предъявлению и с отсрочкой платежа.



# Документарные аккредитивы

---

## Основные преимущества для импортера:

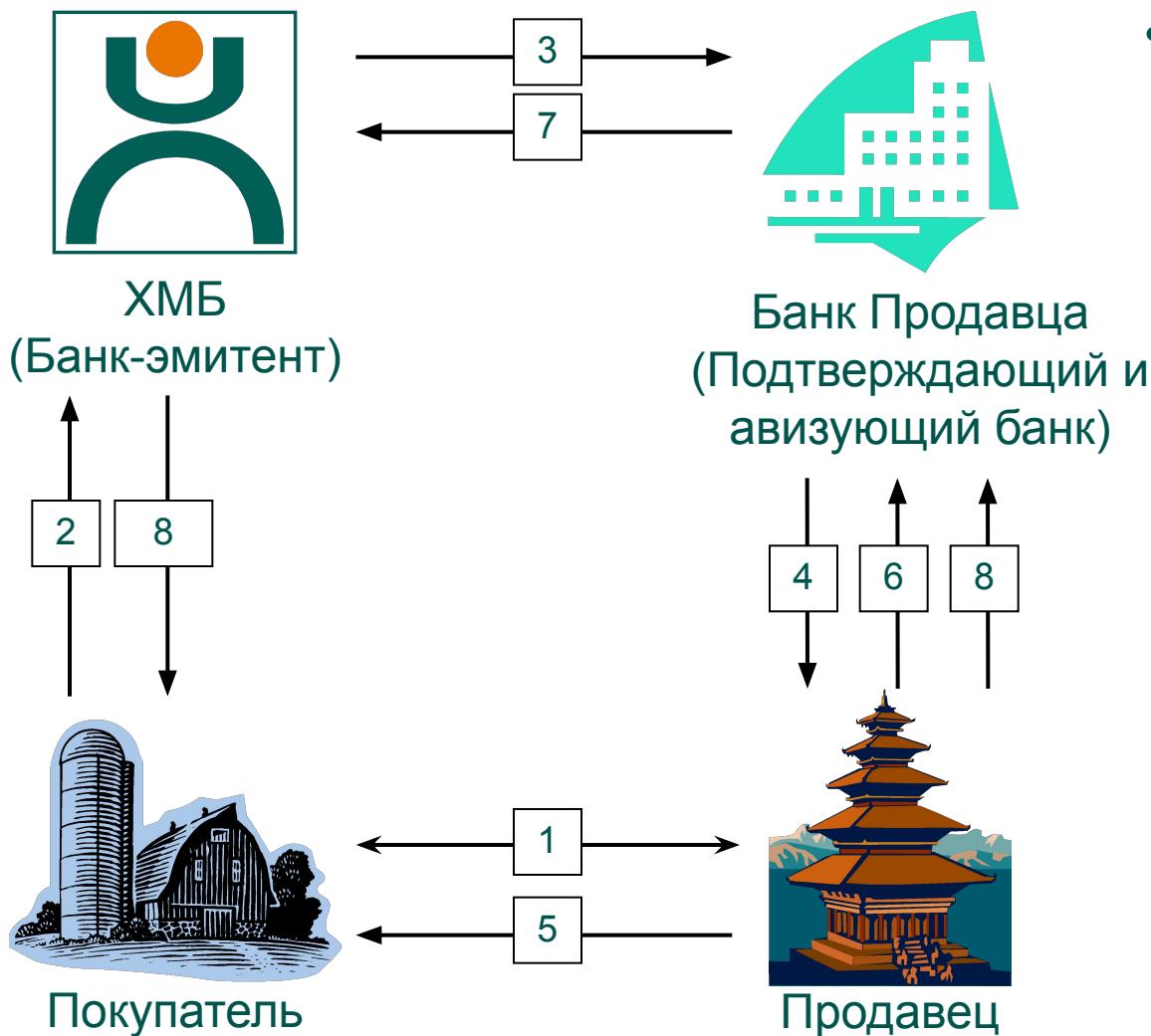
- оплата только после документов, подтверждающих отгрузку товара/оказание услуги;
- возможность не отвлекать ресурсы, благодаря открытию аккредитива без резервирования средств;
- возможность получить от банка отсрочку платежа на срок до 8 лет.

## Основные преимущества для экспортера:

- гарантия банка по оплате против документов независимо от желания и возможностей импортера оплатить;
- возможность получить предэкспортное финансирование либо, при дисконтировании с отсрочкой платежа, получить оплату по предъявлении документов;
- возможность получения дополнительной гарантии в виде подтверждения аккредитива первоклассным западным банком.



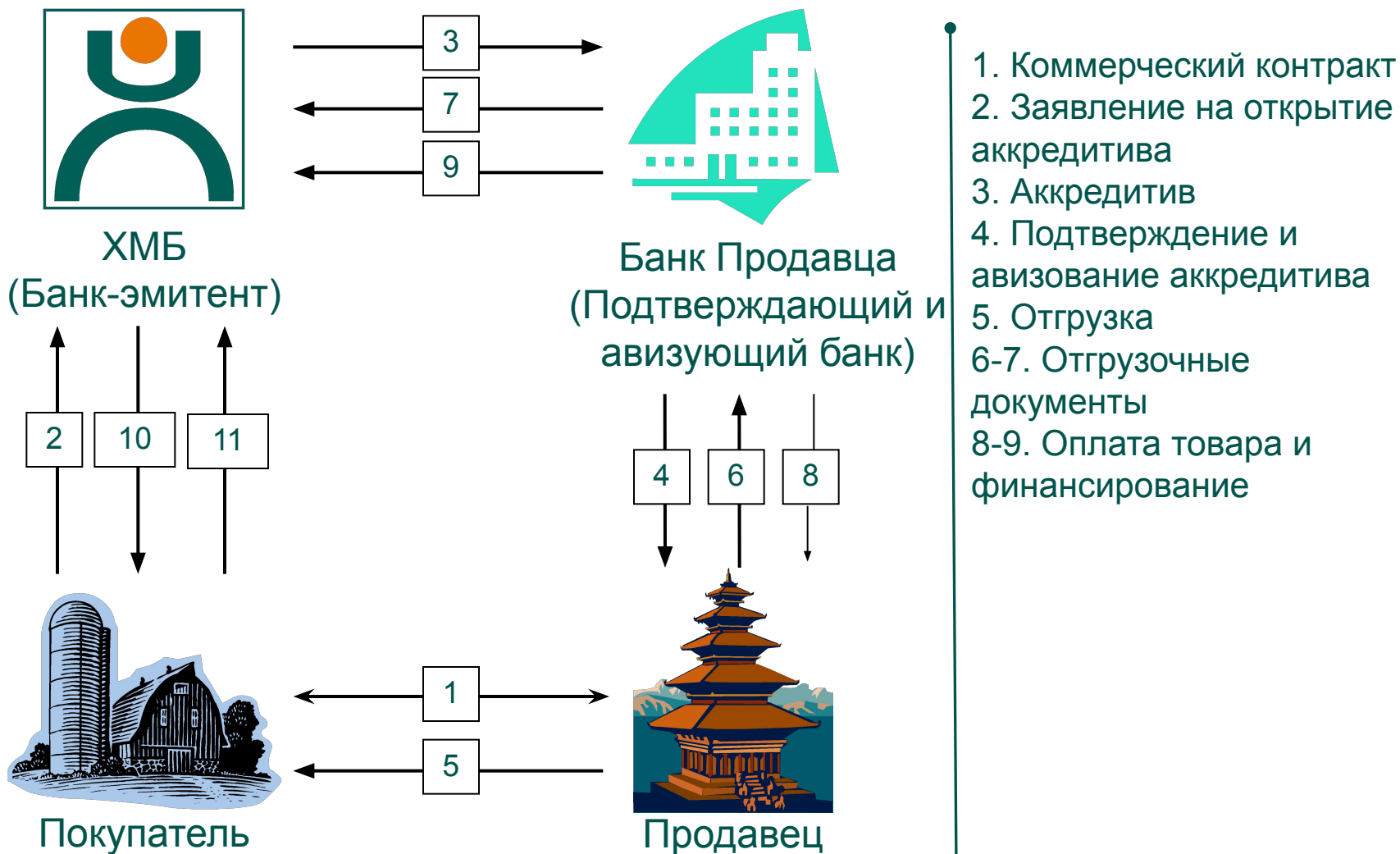
## Подтверждение аккредитива



1. Коммерческий контракт
2. Заявление на открытие аккредитива
3. Аккредитив
4. Подтверждение и авизование аккредитива
5. Отгрузка
- 6-7-8. Отгрузочные документы



# Подтверждение аккредитива с финансированием





# Подтверждение аккредитива

---

## Подтверждение:

- гарантирует **обслуживание аккредитива на высоком уровне** квалифицированными специалистами ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК;
- ускорит прохождение сделки за счет **быстрой проверки документов** в ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК;
- **позволит получить постфинансирование или дисконтирование** по аккредитиву.

## Постфинансирование позволит:

- **получить эффективную ставку** по сделке **ниже**, чем стоимость кредитных ресурсов;
- **оптимизировать финансовые потоки** Покупателя за счет использования заранее согласованного графика платежей.

## Дисконтирование позволит:

- Продавцу **получить денежные средства по аккредитиву сразу** после предъявления соответствующих отгрузочных документов;
- Покупателю **получить отсрочку платежа** по сделке.



# Банковские гарантии

---

Банк по запросу своих клиентов предоставляет различные виды гарантий в пользу их партнеров по внешнеторговым контрактам. В обеспечение исполнения обязательств клиентов ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК выпускает следующие виды гарантий:

- Тендерная гарантия (Bid Bond) – гарантия обеспечения выполнения участником тендера тендерных обязательств перед заказчиком/подрядчиком. Такая гарантия требуется при проведении открытых тендеров и обеспечивает выплату гарантированной денежной суммы в случае снятия участником тендера своего конкурсного предложения до истечения срока рассмотрения конкурсных заявок, в случае отказа победителя тендера подписать контракт с заказчиком/подрядчиком о поставке товаров/услуг или предоставить ему гарантию исполнения контракта. Как правило, сумма гарантии составляет 1-10% от суммы конкурсного предложения;
- Гарантия исполнения контрактных обязательств (Performance Bond) – выдается по поручению экспортера товаров/услуг импортеру в качестве обеспечения надлежащего исполнения экспортером контрактных обязательств. Сумма гарантии обычно составляет 5-10% от суммы контракта и используется до полного исполнения Принципалом обязательств, покрываемых гарантией;



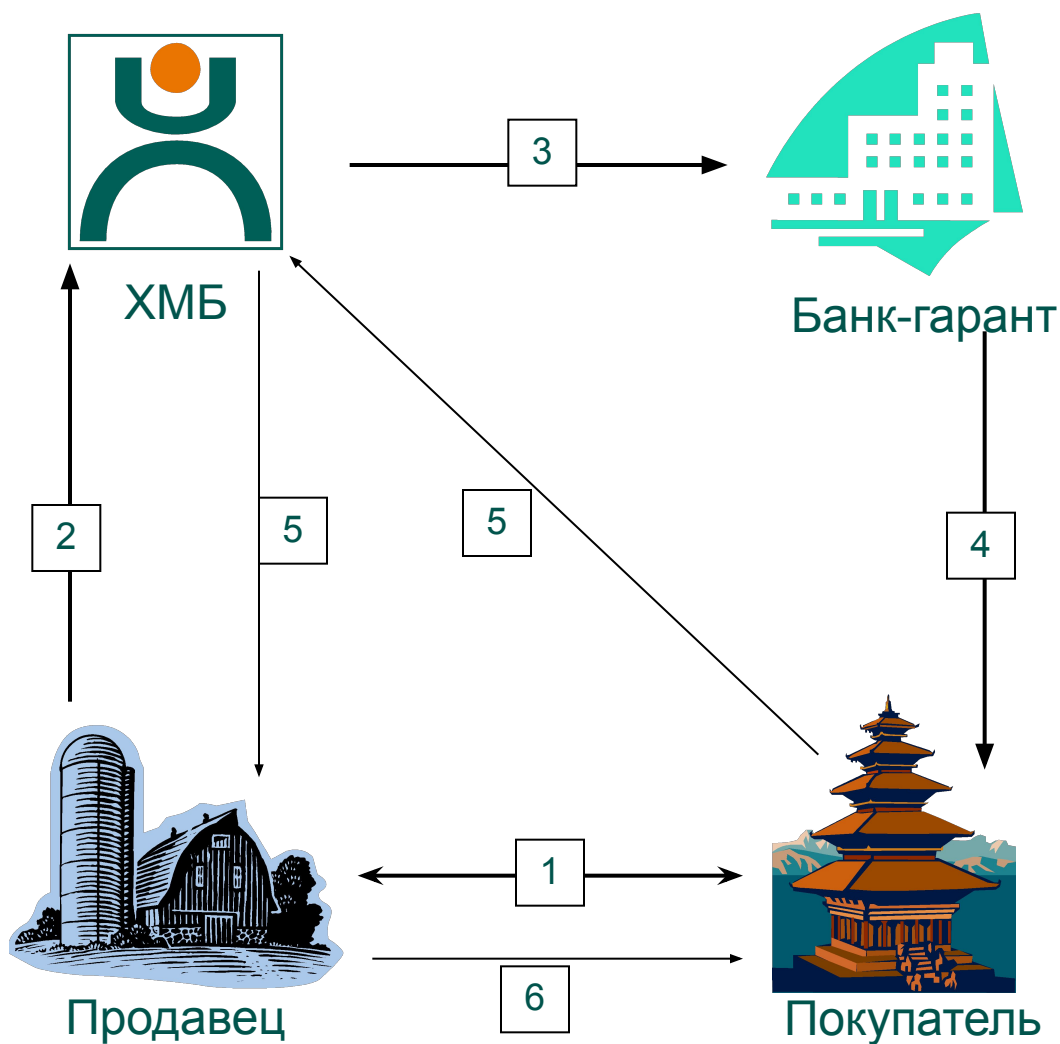
# Банковские гарантии

- Гарантия возврата аванса (Advance Payment Guarantee) – выдается по поручению экспортера товаров/услуг импортеру в размере предоставляемого экспортеру аванса по контракту и обеспечивает возврат суммы уплаченного аванса в случае, если экспортер не исполняет свои обязательства по поставке товара. Сумма гарантии может автоматически уменьшаться по мере осуществления поставок по контракту;
- Платежная гарантия (Payment Guarantee) – выдается по поручению импортера в пользу экспортера (поставщика товаров/услуг) и обеспечивает исполнение импортером платежных обязательств в соответствии с контрактом;
- Гарантия возврата кредита – выдается по поручению заемщика кредитору и обеспечивает выполнение заемщиком своих обязательств перед кредитором по возврату суммы основного долга и/или процентов по кредиту в оговоренные договором сроки.

Банк также готов выпустить по поручению клиента резервный аккредитив (Stand-by Letter of Credit), который служит обеспечением платежа в случае невыполнения сторонами контрактных обязательств (в отличие от остальных видов документарных аккредитивов). Это обязательство банка в том, что в случае неплатежа по контракту со стороны приказодателя, бенефициар может получить оплату от банка против предъявленных документов.



# Гарантия возврата аванса



1. Коммерческий контракт
2. Заявление о выпуске контр-гарантии
3. Контр-гарантия
4. Гарантия возврата аванса
5. Аванс
6. Товар



# Банковские гарантии

## Основные преимущества для клиента:

- более выгодные условия внешнеторговой сделки;
- получение отсрочки платежа по контракту либо аванс на оплату сырья, услуг и т.п.;
- подтверждение своей платежеспособности перед зарубежными контрагентами;
- гибкий подход банка к видам обеспечения гарантии;
- гарантия позволяет не отвлекать из обращения денежные ресурсы;
- гарантия более экономичный продукт, чем кредит.



## Средне- и долгосрочные инструменты

- В настоящее время одной из основных задач, стоящих перед российскими предприятиями, является создание высокоэффективного производства, выпускающего конкурентоспособную продукцию в соответствии с международными стандартами.
- В условиях очевидного дефицита и высокой стоимости долгосрочных кредитных ресурсов на российском финансовом рынке, ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК предлагает клиентам организацию долгосрочного финансирования за счет привлечения ресурсов на международных финансовых рынках. Это позволяет клиентам банка реализовать программы по развитию и перевооружению производства с использованием современного импортного оборудования и технологий на приемлемых финансовых условиях, а зарубежным партнерам клиентов – осуществлять масштабный промышленный экспорт в Россию, сводя риски к минимуму.
- При этом ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК выступает в качестве своеобразного гаранта перед иностранным банком, кредитующим внешнеторговую сделку. Благодаря наличию страхового покрытия экспортного кредитного агентства (ЭКА) в стране экспортера, российские импортеры могут получить значительную (до 8,5 лет) рассрочку по оплате поставленных товаров и услуг. Данный вид финансирования нацелен, в основном, на реализацию крупных проектов клиентов с продолжительным сроком окупаемости.



# Основные условия финансирования

- Финансируется импорт товаров, оборудования и т.д. (как правило, не менее, чем на 60% произведенных в стране экспортера), а также оказание сопутствующих услуг по инжинирингу, монтажу, доводке, наладке и т.п.;
- Как правило, финансируется 85% от суммы коммерческого контракта, оставшаяся часть контрактной стоимости выплачивается импортером в виде аванса; в некоторых случаях возможно финансирование 100% суммы коммерческого контракта;
- Возможность финансирования до 23% локальных расходов Покупателя
- Страхование рисков по сделке осуществляет экспортное кредитное агентство в стране экспортера. Страховая премия в ряде случаев может быть профинансирована ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК в полном объеме на условиях предоставления финансирования основной суммы коммерческого контракта;
- Импортер предоставляет ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК обеспечение (залог, поручительство, гарантия и т.д.);
- Минимальная сумма сделки – EUR/USD 250 000;
- Максимальный срок финансирования – 8,5 лет;
- Целевой характер использования средств.



# Схема финансирования с ЭКА



1. Коммерческий контракт
2. Заявление на предоставление финансирования
3. Кредитное соглашение, предоставление страховки от коммерческих и политических рисков
4. Авансовый платеж по контракту, как правило, 15% от суммы контракта
5. Аккредитив на финансируемую часть суммы контракта, как правило, 85% от суммы контракта
6. Доставка товаров/оказание услуг
7. Отгрузочные документы
8. Платеж
9. Финансирование (отсрочка погашения обязательств по аккредитиву)
10. Требование о погашении основной суммы финансирования
11. Погашение





# Стоимость финансирования

Общая стоимость средне- и долгосрочного финансирования складывается из следующих факторов:

- Стоимость ресурсов, привлеченных от финансирующего банка:
  - плавающая ставка EURIBOR/LIBOR;
  - маржа;
  - комиссия за организацию финансирования;
  - комиссия за резервирование кредитной линии;
- Сумма страховой премии экспортного кредитного агентства;
- Комиссии ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК (размер устанавливается индивидуально в зависимости от параметров сделки и вида обеспечения).



# Финансирование с участием ЭКА

---

## Основные преимущества:

- Импортер получает отсрочку платежа за поставленные товары/услуги. При этом зарубежный экспортер получает оплату сразу после предъявления отгрузочных документов в банк;
- Существенно более низкая стоимость финансирования для клиента по сравнению с действующими на российском рынке ставками банковских кредитов;
- Не отвлекаются собственные оборотные средства клиента (при открытии аккредитива или выпуске гарантии клиент не резервирует денежные средства, а предоставляет Банку иной вид обеспечения);
- Использование аккредитива дает возможность клиенту отказаться от авансовых платежей контрагенту (в случае необходимости осуществления предоплаты – Банк может предоставить финансирование авансового платежа);
- Возможность получения финансирования на долгосрочной основе;
- Структурирование внешнеторговой сделки и разработка оптимальной схемы финансирования с помощью высококвалифицированных специалистов Банка, что минимизирует затраты клиента и повышает эффективность сделки.



# Основные партнеры банка

---

- AKA EXPORT FINANCE BANK
- BANCA MONTE DEI PASCHI DI SIENA S.P.A.
- BANCO POPOLARE
- BANCA POPOLARE DELL'EMILIA ROMAGNA
- BAYERISCHE LANDESBANK
- BNP PARIBAS
- CALYON
- CITIBANK N.A.
- COMMERZBANK AG
- CREDIT EUROPE BANK N.V.
- CREDIT SUISSE
- DEUTSCHE BANK AG
- ERSTE BANK DER OESTERREICHISCHEN SPARKASSEN AG
- FORTIS BANK SA/NV
- GARANTIBANK INTERNATIONAL N.V.
- HSBC BANK PLC
- ICICI BANK LTD.
- ING BANK N.V.
- INTESA SANPAOLO SPA
- JPMORGAN CHASE BANK, N.A.
- LANDESBANK BADEN-WUERTTEMBERG
- LANDESBANK BERLIN AG
- NATIXIS
- NORDEA BANK FINLAND PLC
- RABOBANK
- RAIFFEISEN ZENTRALBANK OESTERREICH AG
- ROYAL BANK OF SCOTLAND
- SUMITOMO MITSUI BANKING CORPORATION EUROPE LIMITED
- UBS AG
- UNICREDIT GROUP
- WESTLB AG



## СПИСОК КОНТАКТНЫХ ЛИЦ

---

ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК

Управление внешнеэкономической деятельности

Россия, 125124, г.Москва, 3-я улица Ямского Поля, д.32

ФАКС: +7 (495) 745-57-01

SWIFT: KHAN RU MM

[www.khmb.ru](http://www.khmb.ru)

Смирнов Дмитрий Евгеньевич

Вице-президент, Начальник Управления внешнеэкономической  
деятельности

☐ +7 (495) 221 18 20

E-Mail: [dsmirnov@khmb.ru](mailto:dsmirnov@khmb.ru)



---

**Спасибо за внимание !**

