

## Лекция 1. Мировое хозяйство: понятие и сущность. МРТ.

Термины «мировая экономика», «мировое хозяйство», «всемирное хозяйство» рассматриваются как синонимы.

Мировое хозяйство – совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства. (А.Киреев).

Мировое хозяйство – совокупность (а не просто сумма) национальных экономик, их взаимодействующих частей (отраслей, секторов, регионов), связанных сочетанием подвижных факторов производства. (В.Е.Рыбалкин).

Мировое хозяйство – совокупность национальных хозяйств, взаимосвязанных системой международного разделения труда, экономических и политических отношений. (В.К. Ломакин).

**Мировая экономика – это совокупность национальных экономических систем, образующих единую, динамичную, целостную глобальную экономическую мегасистему, которая связывается воедино международными организациями и международными договорами и соглашениями; при этом ее разные составные части (подсистемы) находятся в сложных и противоречивых связях между собой и системой в целом, но все они взаимодействуют и объединены международным движением факторов производства. (Р.И. Хасбулатов).**

**Мировое хозяйство как сложная система характеризуется:**

- 1. Целостностью, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне.**
- 2. Иерархичностью – США, Япония и Германия – 8% населения планеты аккумулируют половину мирового дохода и обладают более чем 1/3 покупательной способности всех стран мира.**
- 3. Многоуровневостью – отношения между отдельными элементами мирового хозяйства составляют уровни: отношения между государствами – межгосударственный уровень, транснациональный уровень – сфера деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации.**
- 4. Неоднородностью – в социально-экономическом развитии (промышленно развитые страны (Первый мир), развивающиеся страны (Третий мир), страны с переходной экономикой и ряд других государств.**

## Характерные черты современного мирового хозяйства:

- \* Развитие международного перемещения и применения факторов производства в результате миграции капитала, технологий, трудовых и информационных ресурсов.
- \* Рост на этой основе международных форм производства на предприятиях, располагающихся в разных странах, в первую очередь, в рамках транснациональных корпораций.
- \* Формирование и осуществление государственной и международной системы поддержки торговли товарами и услугами и перемещения факторов производства между странами (соответствующая экономическая политика государств - поддержка на двусторонней и многосторонней основе).
- \* Возникновение экономики открытого типа в рамках многих государств и межгосударственных объединений, появление специальных сфер экономики открытого типа – СЭЗ, оффшоры, и т.п.

Также на формирование мирового хозяйства накладывают отпечаток (способствуют формированию) глобальные проблемы современной цивилизации:

- экологическая
- демографическая
- природоресурсная (сырьевая, энергетическая, продовольственная)
- разоружение, нераспространение оружия массового поражения и предотвращение ядерной войны
- борьба с терроризмом.

Формирование мирового хозяйства – объективный процесс, который имеет достаточно четкие количественные и качественные характеристики и оказывает все возрастающее влияние на развитие человечества.

# Международное разделение труда.

→ В основе мирового хозяйства и международных экономических отношений лежит международное разделение труда.

Международное разделение труда – высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определенной продукции в отдельных странах.

Сущность МРТ – диалектическое единство двух процессов производства – его расчленения (специализация) и объединения (кооперация).



## Виды разделения труда.

**Общественное разделение труда бывает трех видов:**

- \* Общее, или разделение труда между крупными сферами материального производства (промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь и т.д.);**
- \* Частное, или разделение труда внутри указанных крупных сфер (машиностроение, приборостроение и другие отрасли промышленности; животноводство, растениеводство и прочие отрасли сельского хозяйства);**
- \* Единичное, или разделение труда внутри одного предприятия, на котором создается законченная продукция. Понятие «предприятие» в данном случае трактуется в широком смысле (как цикл создания законченного товара) — имеются в виду специализированные предприятия, на которых изготавливаются элементы, например, сложной машины (готовый товар).**

## Типы разделения труда.

С точки зрения территориального аспекта принято выделять два типа разделения труда:

- \* межрегиональный (в данном случае речь идет о регионах одной страны);
- \* интернациональный как высшая форма (ступень) развития общественно-территориального разделения труда между странами, позволяющая осуществить концентрацию труда определенной продукции в определенных странах.



**С точки зрения глобального анализа в области мировой экономики мы сталкиваемся с тремя видами МРТ:**

- Международным общим разделением труда;**
- Международным частным разделением труда;**
- Международным единичным разделением труда.**

**Эти три основных типа МРТ, логически и хронологически отражают соответствующие этапы развития производительных сил, - общий, частный и единичный.**

- \* МРТ общего типа, т.е. по сферам производства (добыче, переработке; промышленности, сельскому хозяйству), более присуще периоду экстенсивного развития хозяйства и диктуется прежде всего естественными, природно-географическими условиями производства.
- \* При МРТ частного типа наряду с естественными все большее значение приобретают технологические, квалификационные факторы, складывается международная специализация в определенных отраслях, подотраслях и видах производств, возникает и расширяется качественно новая база интернационального обмена товарами и услугами, диверсифицируется их ассортимент, ускоряется рост торговли между странами;

**\* Переход к МРТ единичного типа предполагает специализацию на отдельных операциях (деталях, узлах, агрегатах, комплектующих компонентах) и технологических стадиях. Здесь преимущественное значение приобретают технологические, квалификационные и организационные факторы. В этих условиях существенно возрастает емкость рынка, мировая торговля развивается опережающими (по сравнению с производством) темпами. Неслучайно на международную торговлю в порядке кооперации комплектующими, в том числе в рамках ТНК, приходится ныне более половины товарного обмена продукцией обрабатывающей промышленности.**

*Международная кооперация труда* - основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

## Международное разделение других факторов производства.

*Международное разделение факторов производства* - исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективных, чем в других странах.

Факторы производства - ресурсы, которые необходимо затратить, чтобы произвести товар:

- труд и технология (человеческие ресурсы),
- земля и капитал (имущественные ресурсы).

- \* **Труд** - физическая и умственная деятельность человека, направленная на достижение полезного результата;
- \* **Технология** - научные методы достижения практических целей, включая предпринимательские способности;
- \* **Земля** - все, что предоставила природа в распоряжение человека для его производственной деятельности (земля, полезные ископаемые, вода, воздух, леса и пр.)
- \* **Капитал** - накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимых для создания материальных благ.



**Практически все факторы производства обладают международной мобильностью, то есть могут свободно перемещаться из страны в страну. Степень мобильности зависит от функционального типа, к которому относится каждый конкретный фактор.**

**По происхождению факторы производства делятся на:**

- ***основные*** - те, что достались стране от природы или стали результатом длительного исторического развития (географическое положение, природные ресурсы, климат, неквалифицированная рабочая сила, долги). Они обычно достались стране даром или потребовали несущественных капиталовложений;
- ***развитые*** - те, что приобретены страной в результате интенсивных поисков и капиталовложений (современная технология, квалифицированные кадры, современная инфраструктура).

**По степени специализации факторы производства делятся на:**

- ***общие*** - те, которые можно применять в различных отраслях для создания разнообразной продукции (персонал с высшим образованием, технология получения электричества);
- ***специальные*** - те, которые можно применять для выпуска только в одной отрасли или для создания одной или очень узкой группы продукции (венчурный капитал, парикмахер).

**Развитые факторы имеют тенденцию быть специализированными, тогда как основные - общими. Однако существуют и многочисленные исключения.**

# Международная мобильность факторов производства

Типы факторов производства	Степень международной мобильности	
	высокая	низкая
Основные		X
Развитые	X	
Общие	X	
Специальные		X

**Международное разделение труда и его международная кооперация заложили основы для возникновения мирового рынка.**

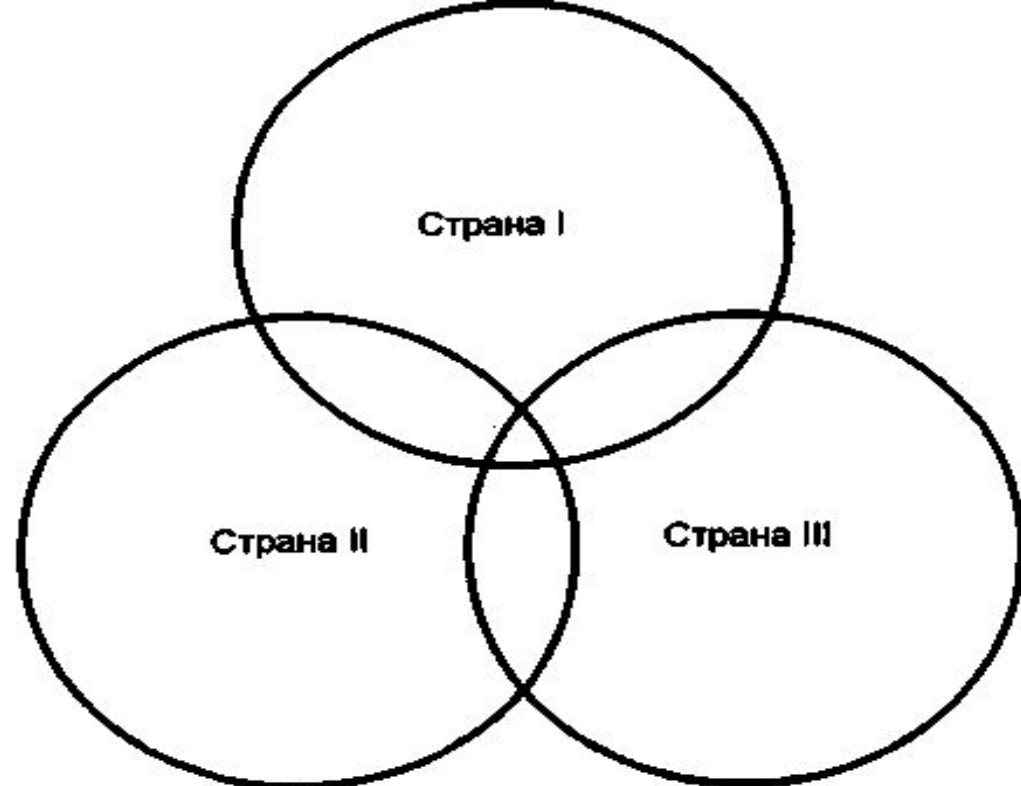
**Эволюция шла по схеме «внутренний рынок — национальный рынок — международный рынок — мировой рынок».**

***Мировой рынок* - сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда, и других факторов производства. Или – совокупность национальных рынков товаров и услуг (торгуемые и неторгуемые товары)**

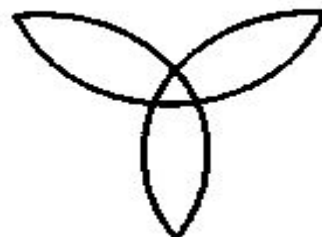
**Мировой рынок характеризуется следующими основными чертами:**

**\* он является категорией товарного производства, вышедшего в поисках сбыта своей продукции за национальные рамки;**

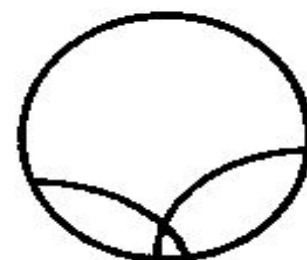
- \* он проявляется в межгосударственном перемещении товаров, находящихся под воздействием не только внутреннего, но и внешнего спроса и предложения;
- \* он оптимизирует использование факторов производства, подсказывая производителю, в каких отраслях и регионах они могут быть применены наиболее эффективно;
- \* он выполняет санирующую роль, выбраковывая из международного обмена товары и зачастую их производителей, которые не в состоянии обеспечить международный стандарт качества при конкурентных ценах.



**Внутренний рынок** — форма хозяйственного общения, при которой все предназначенное для продажи сбывается самим производителем внутри страны.



**Международный рынок** — часть национальных рынков, которая непосредственно связана с зарубежными рынками.



**Национальный рынок** — внутренний рынок, часть которого ориентируется на иностранных покупателей.



**Мировой рынок** — сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства.



**Развитие мирового рынка товаров привело на рубеже XIX-XX веков к интенсификации международного экономического общения, которое стало постепенно выходить за рамки межгосударственного обмена товарами. Бурное развитие производительных сил и рост мощи финансового капитала привели к возникновению мирового хозяйства.**

**Отличие мирового хозяйства от мирового рынка заключается в том, что оно проявляется не только и не столько через международное движение товаров, сколько через международное движение факторов производства и рост на этой основе международных форм производства и через возникновение экономик открытого типа.**

**Мировое хозяйство - сложная система: вся совокупность национальных экономик скреплена движением товаров, услуг и факторов производства (экономических ресурсов).**

**На этой основе между странами возникают Международные экономические отношения (внешнеэкономические связи, мирохозяйственные связи)– хозяйственные (научно-технические, производственные, коммерческие, валютно-финансовые, кредитно-денежные и информационные) связи национальных экономик и резидентов и нерезидентов (юридических и физических лиц) разных стран.**

**Формы МЭО – международная (мировая) торговля товарами и услугами; международное движение капитала; международная трудовая миграция; международная торговля / передача технологии; международные валютно-расчетные отношения, и т.д.**

# Структура мировой экономики

Международное регулирование и надзор	Экономические					Финансовые																																		
	Международные организации																																							
Формы международных экономических отношений	Товарами	Услугами	Капитала	Рабочей силы	Технологии	Валютой	Ценными бумагами	Дериватами	Кредитами	Расчеты																														
	Международная торговля		Международное движение факторов производства			Международная торговля финансовыми инструментами																																		
Государственное регулирование	Регулирование внешней торговли		Регулирование движения факторов производства			Валютное и банковское регулирование																																		
	Микроэкономическая политика					Макроэкономическая политика																																		
Базовые понятия	Мировое хозяйство																																							
	<table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <tr> <td colspan="10">Мировой рынок</td> </tr> <tr> <td colspan="10"> <table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <tr> <td colspan="10">Международное разделение труда</td> </tr> </table> </td> </tr> </table>										Мировой рынок										<table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <tr> <td colspan="10">Международное разделение труда</td> </tr> </table>										Международное разделение труда									
	Мировой рынок																																							
<table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <tr> <td colspan="10">Международное разделение труда</td> </tr> </table>										Международное разделение труда																														
Международное разделение труда																																								

## Периоды развития мирового хозяйства.

**Мировое хозяйство на рубеже XIX-XX вв.:**

- уровень экономического развития был намного ниже, чем сейчас;
- в мире производилось намного меньше продукции, был низким уровень и качество жизни;
- в структуре мировой экономики доминировало сельское хозяйство; в промышленности преобладала легкая и пищевая индустрия, базировавшаяся в основном на кустарных и малых предприятиях; сфера услуг была представлена в основном торговлей, а также домашней работой по найму;
- ТНК было мало, интеграционные объединения отсутствовали, а международные организации были немногочисленны и слабы.
- **НО!** была высока степень участия в нем национальных экономик. Хозяйственная жизнь внутри национальных экономик и во всем мировом хозяйстве также была не менее либеральна (а по многим показателям — даже более либеральна), чем сейчас.

1. 20-30-е годы. Кризисные явления в мировом хозяйстве. Из мировых хозяйственных связей выпала Россия, которая была подвергнута экономической блокаде со стороны западных стран. Кризисные явления в мировом хозяйстве были спровоцированы первой мировой войной, уничтожившей большое количество людских ресурсов и производственных мощностей, что нарушило мировые хозяйственные связи. Углублению кризисных явлений способствовала Великая депрессия конца 20-начала 30-х годов, резко усилившая протекционистские меры в мировой торговле и международных отношениях.
2. До 50-х годов. Разделение мирового хозяйства, образование мирового социалистического хозяйства, которое развивалось достаточно обособлено от капиталистических стран. Внешнеэкономические связи между двумя социально-экономическими системами ограничивались материально-техническим содержанием и характеризовались противоборством и противостоянием. В этих условиях произошло усиление взаимодействия между несоциалистическими государствами.



Общее для 1 и 2 периодов: характеризуются сворачиванием мирохозяйственных связей (в ходе двух мировых войн, революций и гражданских войн, экономического кризиса 30-х гг.) в сочетании с частичным восстановлением их в 20-е гг. и после Второй мировой войны. В результате объем мировой торговли вышел на уровень 1913 г. только спустя сорок лет, а объем движения факторов производства — еще позже, если судить по международному движению капитала.

3. 50-70-е годы. С середины 60-х годов, в результате крушения колониальной системы на международной арене появилось большое количество независимых развивающихся стран. Тип внешнеэкономических отношений между метрополиями и колониями изменился, но зависимость развивающихся стран осталась. Зависимость от центра в конечном счете сказывается на самой направленности той общественно-экономической трансформации периферийных стран, которая необходима для освоения научно-технических и иных достижений современной цивилизации.



**В период 50 — 70-х.гг. возникали интеграционные группировки (ЕС, СЭВ), бурно шел процесс транснационализации и на этой основе активно перемещались между странами знания (технологии), предпринимательские способности и предпринимательский капитал, восстановился мировой рынок ссудного капитала. На свою особую роль в мировом хозяйстве стали претендовать социалистические и развивающиеся страны.**

**4. 80-90-х годы - наиболее развитые страны переходят в эру постиндустриализации, многие отставшие страны — активно преодолевают экономическое отставание (Китай и НИС), бывшие социалистич. страны — возвращаются к рыночной экономике, во всех странах идет либерализации внутренней и внешней хозяйственной жизни и ее глобализации.**

**Последнее десятилетие XX века можно считать началом современного периода в развитии мирового хозяйства. Это связано с распадом мировой социалистической системы и формированием в ЦВЕ и России близких западным странам социально-экономических систем. Целостность мирового хозяйства увеличивается, развиваются и углубляются связи между различными странами мира, происходит глобализация экономических процессов в мировом масштабе.**

## Рекомендуемая литература по курсу «Мировая экономика».

1. А. Киреев, «Международная экономика», в двух частях.
2. Под ред. В.Е.Рыбалкина, «Международные экономические отношения», - М., Юнити-Дана, 2006, 591 с.
3. В.К.Ломакин, «Мировая экономика», М., Юнити, 2006.
4. Р.И.Хасбулатов, «Мировая экономика и международные экономические отношения», в 2-х частях, М., Гардарики, 2006.
5. Журнал МЭиМО
6. БИКИ (газета)
7. Сайты: [www.unctad.org](http://www.unctad.org). Сайты: [www.unctad.org](http://www.unctad.org), [www.wto.org](http://www.wto.org), [www.imf.org](http://www.imf.org). Сайты: [www.unctad.org](http://www.unctad.org), [www.wto.org](http://www.wto.org), [www.imf.org](http://www.imf.org), [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org). Сайты: [www.unctad.org](http://www.unctad.org), [www.wto.org](http://www.wto.org), [www.imf.org](http://www.imf.org), [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org), [www.wto.ru](http://www.wto.ru). Сайты: [www.unctad.org](http://www.unctad.org), [www.wto.org](http://www.wto.org), [www.imf.org](http://www.imf.org), [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org), [www.wto.ru](http://www.wto.ru), [www.gks.ru](http://www.gks.ru). Сайты: [www.unctad.org](http://www.unctad.org), [www.wto.org](http://www.wto.org), [www.imf.org](http://www.imf.org)

## Лекция 2. Подсистемы мирового хозяйства.

Мировая экономика состоит из множества национальных экономик, поэтому в ней целесообразно выделить подсистемы.

Подсистемами мировой экономики являются группы национальных экономик (группы стран).

Для выделения подсистем мирового хозяйства применяют следующие критерии:

- уровень экономического развития;
- социальная структура экономики;
- тип экономического роста;
- уровень и характер внешнеэкономических связей.

**Производительные силы функционируют в определенной системе производственных отношений, которые определяют общий тип соц.-эконом. развития.**

**В основе социальной структуры экономики, в рамках которой развиваются отдельные страны и группы, лежат характер и формы реализации собственности, а также связанная с ним отраслевая структура населения.**

**Формы реализации собственности отражают различные ступени в разделении труда, а отношения индивидов к средствам труда определяют их отношения друг к другу. Экономическая реализация собственности проявляется в условиях соединения средств производства с рабочей силой, важную роль играют конкретные организационно-правовые формы предприятий и хозяйственной деятельности.**

Собственность на средства производства определяет не только характер экономических взаимосвязей между людьми в процессе производства, но и формы распределения произведенного продукта, его обмена и потребления, показывает, в каком качестве в этом процессе выступает личный фактор производства.

Той или иной социальной структуре экономики присуща определенная последовательность в развитии отдельных сфер хозяйства. С изменением этой последовательности происходит смещение приоритетов в структуре воспроизводства, включая распределение национального дохода, поэтому социальная структура хозяйства в известной мере влияет на формирование целей определенных периодов развития подсистем.

Тип экономического развития - выражает количественные изменения и определенные качественные сдвиги в производстве товаров и услуг.

При экстенсивном типе развития экономический рост достигается за счет количественного увеличения факторов производства при неизменной технической основе, что приводит к практически неизменной эффективности производства.

Интенсивный тип экономического роста базируется на увеличении масштабов выпуска продукции путем качественного совершенствования факторов производства. Это предполагает совершенствование средств и предметов труда, повышение квалификации рабочей силы, улучшение организационных параметров производства, благодаря чему прирост производства обеспечивается преимущественно за счет увеличения общественной производительности труда.



**Уровень и характер внешнеэкономических связей.**

**Характеристика и место подсистем в мировом хозяйстве неразрывно связаны с местом в национальных хозяйствах внешнего сектора, который находит свое выражение в экспорте и импорте товаров и услуг, движении капитала и других факторов производства.**

**Мировой уровень развития производительных сил, интернационализация производства исключают возможность эффективного ведения хозяйства в рамках замкнутых комплексов. *Международный обмен* обеспечивает приток недостающих или более дешевых потребительских и капитальных товаров и услуг, а также доступ к дополнительным рынкам сбыта**

Под открытой экономикой понимается такое хозяйство,  
направление развития которого определяется  
тенденциями, действующими в мировом хозяйстве, а  
внешнеэкономические связи усиливаются, при этом  
внешнеторговый оборот достигает такого уровня, когда  
он начинает стимулировать общий экономический рост.  
Считается, что он начинает оказывать стимулирующее и  
тормозящее влияние на хозяйство с того момента, когда  
он достигает уровня около 25% к валовому внутреннему  
продукту.

Открытая экономика — это такое национальное хозяйство, где иностранным хозяйствующим субъектам открыт доступ на большинство рынков и в большинство отраслей и сфер.

В закрытой экономике большинство рынков, отраслей и сфер для них закрыто.

В мире почти нет полностью открытых, т.е. полностью либерализованных экономик, за исключением нескольких небольших государств. Поэтому *нередко говорят о более открытых или менее открытых экономиках*.

В тех случаях, когда протекционизм явно преобладает над либерализмом во внешнеэкономической деятельности, говорят о закрытой экономике. В мире стран с такой экономикой осталось немного.

Существует высокая корреляция между уровнем внешнеэкономического либерализма и темпами экономического роста. Расчеты по 117 странам мира, проведенные экономистами Гарвардского университета, показали, что там, где в последнюю четверть века проводилась политика закрытой экономики, среднегодовой прирост ВВП в расчете на душу населения составил 0.7%. а там, где придерживались политики открытой экономики, ВВП на душу был в пять раз выше.

## Основные показатели, характеризующие роль внешнеэкономических связей

1. Внешнеторговый оборот = сумма стоимостных объемов Экспорта и Импорта.

Отдельно смотрят стоимостные объемы Экспорта и Импорта.

- 2. Внешнеторговая квота =  $\frac{\text{Внешнеторговый оборот}}{\text{ВВП}} * 100\%$**
- 3. Экспортная квота =  $\frac{\text{Экспорт}}{\text{ВВП}} * 100\%$**
- 4. Импортная квота =  $\frac{\text{Импорт}}{(\text{ВВП} + \text{Импорт})} * 100\%$**
- 5. Доля импорта в розничном товарообороте.**
- 6. Сопоставление доли страны в мировом экспорте с ее долей в мировом импорте.**
- 7. Внешнеторговый оборот на душу населения;**
- 8. Экспорт на душу населения и импорт на душу населения.**
- 9. Коэффициент эластичности внешнеторгового оборота по отношению к ВВП. Коэффициент эластичности спроса на импорт по доходам свидетельствует, насколько возрастает импорт в случае увеличения ВВП на 1%. Коэффициент эластичности спроса на экспорт показывает зависимость между темпами роста экспортной продукции данной страны и ВВП государств, импортирующих эту продукцию.**

**Коэффициент эластичности экспорта или импорта больше единицы свидетельствует об увеличении открытого характера экономики, коэффициент, меньший единицы, — о его уменьшении.**

**В отношении международного движения капитала:**

- 1. Объем накопленных в стране иностранных инвестиций по отношению к ее ВВП.**
- 2. Объем накопленных зарубежных капиталовложений в стране по отношению к ее ВВП.**
- 3. Доля иностранного капитала в ежегодных инвестициях страны.**
- 4. Квоты притока и оттока иностранных инвестиций (аналогично внешнеторговым квотам).**
- 5. Объем внешнего долга страны по отношению к ее ВВП.**

6. Объем платежей по обслуживанию внешнего долга по отношению к поступлениям от экспорта товаров и услуг.
7. Объем платежей по обслуживанию внешнего долга по отношению к ее ВВП

Показателями участия страны в международном движении других факторов производства могут быть:

1. Доля иностранной рабочей силы в общей численности занятых.
2. Численность занятой за рубежом отечественной рабочей силы.
3. Доля иностранных патентов и лицензий в общей численности зарегистрированных в стране патентов и лицензий.
4. Размеры экспорта и импорта технологии и управленческих услуг.



## По уровню экономического развития

### Показатели.

1. Объем ВВП на душу населения
2. Структура промышленного производства (производство средств производства и предметов потребления).
3. Уровень индустриализации (использование информационной техники и технологии) и отраслевая структура производства.
4. Расход сырья или энергии на единицу продукции

Признаком выделения подсистем выступает *величина их экономического потенциала*, зависящая не только от уровня развития, но и масштаба производительных сил, численности населения, размеров территории, наделенности природными ресурсами.

Для включения страны в ту или иную группу применяют разные критерии. Это прежде всего характер экономики (рыночная или переходная) и уровень ее социально-экономического развития (определяется в первую очередь производством ВВП/ВНП на душу населения, отраслевой структурой ВВП, уровнем и качеством жизни).

Паритет покупательной способности (ППС) — это соотношение между национальными валютами по их покупательной способности, т.е. с учетом в каждой стране цен на определенный набор товаров и услуг. А так как цены во всех странах мира различны, то паритет покупательной способности практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным). Поэтому ППС применяется в аналитических целях, а не в хозяйственных расчетах.

При определении ППС берется как можно более широкий круг товаров и услуг, чтобы в него попали как торгуемые, так и неторгуемые товары и услуги. Так, в рамках Программы международных сопоставлений ООН, нацеленной на определение объема ВВП разных стран по паритету покупательной способности их национальных валют, берут 600-800 основных потребительских товаров и услуг. 200-300 основных инвестиционных товаров и 10-20 типичных строительных объектов. Затем определяют, сколько стоит этот набор в национальной валюте исследуемой страны и в долларах США. На основе установления ППС определяют покупательную способность той или иной национальной валюты.

Для государств с переходной экономикой и развивающихся стран характерно, что ППС их национальной валюты превышает ее обменный курс, для развитых стран — наоборот. ППС чаще ниже обменного курса (и только в США в связи с тем, что их цены берутся в качестве отправных, ППС доллара полностью совпадает с его обменным курсом).

## Отраслевая структура ВВП как показатель уровня социально-экономического развития страны

Для стран с высоким уровнем развития типична ситуация, когда в структуре их ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг), вторичный сектор (промышленность и строительство) представлен, прежде всего, обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство) невелика. Хотя в структуре ВВП некоторых развивающихся стран велика доля третичного и вторичного секторов, обычно она объясняется широким развитием туризма или торговли, или добывающей промышленности.

## Уровень и качество жизни

Уровень и качество жизни в стране определяются массой показателей, в первую очередь продолжительностью жизни, заболеваемостью различными болезнями, состоянием личной безопасности, природной среды, безработицей и, конечно, уровнем потребления различных товаров и услуг.

Попыткой обобщить некоторые наиболее важные из этих показателей является показатель под названием *индекс человеческого развития*, который вбирает в себя индексы предстоящей продолжительности жизни, охвата населения образованием и уровня жизни.

*Индекс предстоящей продолжительности жизни* строится на предпосылке, что в современных условиях минимальная продолжительность жизни даже в самых неблагополучных странах не опускается ниже 25 лет, а в наиболее благополучных странах максимальная продолжительность жизни не превышает в среднем 85 лет.

$$\begin{array}{l}
 \text{Индекс предстоящей} \\
 \text{продолжительности} \\
 \text{жизни}
 \end{array}
 = \frac{
 \begin{array}{l}
 \text{Предстоящая} \\
 \text{продолжительность} \\
 \text{жизни в стране}
 \end{array}
 - \frac{
 \begin{array}{l}
 \text{Максимальная} \\
 \text{продолжительность} \\
 \text{жизни в мире}
 \end{array}
 }{
 \begin{array}{l}
 \text{Минимальная} \\
 \text{продолжительность} \\
 \text{жизни в мире}
 \end{array}
 }
 }{
 \begin{array}{l}
 \text{Максимальная} \\
 \text{продолжительность} \\
 \text{жизни в мире}
 \end{array}
 - \frac{
 \begin{array}{l}
 \text{Минимальная} \\
 \text{продолжительность} \\
 \text{жизни в мире}
 \end{array}
 }{
 \begin{array}{l}
 \text{Максимальная} \\
 \text{продолжительность} \\
 \text{жизни в мире}
 \end{array}
 }
 }$$

$$\begin{array}{l}
 \text{Индекс охвата} \\
 \text{населения} \\
 \text{образованием}
 \end{array}
 = \frac{
 \begin{array}{l}
 \text{Доля грамотных} \\
 \text{в возрасте} \\
 \text{свыше 15 лет}
 \end{array}
 \times \frac{
 \begin{array}{l}
 \text{Доля охвата образованием} \\
 \text{населения в школьном и} \\
 \text{студенческом возрасте}
 \end{array}
 }{3}
 }{2}$$



**Индекс уровня жизни – отношение национального ВВП на душу населения, скорректированного по ППС, к среднемировому значению этого показателя.**

**Индекс человеческого развития равен среднеарифметическому от суммы трех составляющих его индексов.**

**Пример по России (конец 1990-х гг.):**

**Индекс предстоящей продолжительности жизни =  $(65-25)/(85-25) = 0,667$**

**Индекс охвата населения образованием =  $(2 \times 0,984 + 0,650) / 3 = 0,873$**

**Индекс уровня жизни = 0,740 (по данным Международной статистики)**

**Индекс человеческого развития =  $(0,667 + 0,873 + 0,740) / 3 = 0,760$**



На основании разнообразных критериев в мировом хозяйстве выделяется определенное количество подсистем. Наиболее крупными подсистемами, или метасистемами, являются три группы национальных экономик:

- \* промышленно развитые (капиталистические) страны
- \* страны переходного периода (в прошлом социалистические или страны с централизованным планированием экономики);
- \* развивающиеся страны.

Эти метасистемы делятся на целый ряд подсистем. По формальным признакам принадлежности к той или иной группе стран международные организации (ООН (ЮНКТАД), МБ, МВФ) относят государства к одной из групп.

# Классификация стран ООН (ЮНКТАД)

## Развитые страны:

- ЕС (25+2);
- Остальные развитые страны Европы (12)
- Канада и США (Америка)
- Израиль и Япония (Азия)
- Австралия и Новая Зеландия (Океания)

## В группе развитых стран выделяют:

1. «Семерку» с наибольшим объемом ВВП (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада, Италия). На эти страны приходится более 44% мирового ВВП, входят в ЕС, НАФТА)

**2. Небольшие по размеру государства, отличающиеся высоким уровнем социально - экономического развития. (14 стран - Австрия, Дания, Швеция, Швейцария и др.). Отдельные эти страны занимают весьма заметные позиции в мировом хозяйстве.**

**3. Страны переселенческого капитализма (Австралия, Новая Зеландия, Израиль).**

**Страны Западной Европы, США, Япония – составляют т.н. «треугольник» в современном полицентричном мире.**

**Иногда в международной статистике выделяют группу «квадро» - ЕС, США, Япония, Канада.**

## Страны с переходной экономикой

К этой группе относили государства, которые с 80-90-х гг. осуществляют переход от социалистической экономики к рыночной (постсоциалистические). Это 12 стран ЦВЕ, 15 стран — бывших республик СССР, а также Монголия, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм).

Если в этой самой молодой группе стран попытаться выделить подгруппы, то возможна различная классификация.

- бывшие советские республики, которые ныне объединены в СНГ.
- страны ЦВЕ, включая страны Балтии. По мнению некоторых экономистов, Албанию, Болгарию, Румынию и некоторые республики бывшей Югославии целесообразно было бы включать в первую подгруппу.

- Китай и Вьетнам, проводящие реформы схожим образом.
- с социалистической экономикой к концу 90-х гг. остались только две страны: Куба и Северная Корея.

**В настоящее время (по классификации ЮНКТАД) к странам с переходной экономикой относятся:**

- 1. Страны ЮВЕ – 8 (-2) Албания, Румыния, Болгария, Хорватия, Сербия, Черногория, Македония, Босния и Герцеговина.**
- 2. Страны СНГ (12) – Россия, Беларусь, Украина, Казахстан, Армения, Азербайджан, Грузия, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан.**

**Все остальные (ранее входившие в эту группу) относятся либо к развитым, либо к развивающимся странам.**

## Развивающиеся страны.

→ Все остальные страны и территории в Африке, Америке, Азии и Океании относятся к развивающимся странам.

Огромная территория, население, трудовые и природные ресурсы (более половины населения, не менее 50% мировых запасов минерального сырья).

Группу развивающихся стран нередко называют третьим миром и она не однородна по своему составу.

В учебной и теоретической литературе развивающиеся страны делят на 5 групп:

1. Наиболее развитые страны Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Мексика и др.) и новые индустриальные страны - НИС (Сингапур, Гонконг, Южная Корея, Тайвань, Малайзия и Индонезия).



- 2. Нефтеэкспортирующие страны, обладающие уникальными запасами нефти и газа (Катар, Кувейт, Бахрейн, Ливия, Ирак и др.). Их характерные признаки: высокий доход на душу населения, большой природно-ресурсный потенциал, важная роль на капиталистическом рынке энергетического сырья, выгодное географическое положение.**
- 3. наиболее многочисленная группа — объединяет страны со средним размером ВВП на душу населения, равным 1000 долл. (Колумбия. Гватемала. Парагвай. Тунис и др.).**
- 4. представлена такими странами, как Китай, Индия. Пакистан, Индонезия. Это государства с огромными территориями и населением, природно-ресурсным потенциалом и возможностями экономического развития. ВВП на душу населения равен в среднем 300 долл.**
- 5. это наименее развитые страны мира (Афганистан, Нигер, Сомали, Бангладеш и др.). В этих странах чрезвычайно низкий доход на душу населения — около 120 долл.**

## Классификация развивающихся стран ЮНКТАД

→ По территориальному признаку:

Южная Америка - 14; остальная Америка – 35; Северная Африка – 6; остальная Африка – 49; Западная Азия – 14; остальная Азия – 26; Океания – 21.

Распределение развивающихся стран по уровню дохода (ВВП на душу населения за 5 лет на 2000 г., USD):

- 1.) Страны с высоким уровнем дохода (свыше 4500 USD) – 50 стран;
- 2.) Страны со средним уровнем дохода (от 1000 USD до 4500 USD) – 50 стран;
- 3.) Страны с низким уровнем дохода (ниже 1000 USD) – 65 стран.

Еще 2 основных категории развивающихся стран выделяют:

- 1.) Страны – основные экспортеры нефти (не менее 50% экспорта) – 21 страна (11 - члены ОПЕК и 10 - не члены ОПЕК).
- 2.) Страны – основные экспортеры промышленной (обрабатывающая промышленность) продукции (не менее 50% экспорта) – 12 стран (Бразилия, Китай, Гонконг, Тайвань, Индия, Южная Корея, Малайзия, Мексика, Филиппины, Сингапур, Таиланд, Турция).

## Прочие группировки развивающихся стран.

- 1.) **Наименее развитые страны (LDCs) – 50 стран – очень низкий доход на душу населения.**
- 2.) **Бедные страны с чрезмерно большой внешней задолженностью (HIPs) – 38 стран**
- 3.) **Landlocked countries – 38 стран, включая страны с переходной экономикой.**

Спасибо за  
внимание !!!