

ООО «БЕЛТРАНСИНВЕСТ»

*Фасовка и упаковка
НОВЫХ ВИДОВ лекарственных препаратов
в Республике Беларусь*

ООО «Белтрансинвест» является юридическим лицом в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Учредителями ООО «Белтрансинвест» являются физические лица – граждане Республики Беларусь.

Предприятие работает на белорусском рынке более 15 лет.

Основной вид деятельности предприятия - оптовая торговля медицинскими препаратами. Предприятие имеет собственную фасовочную линию.

Среднесписочная численность работающих в 2009 году составляет 23 человека.

Рентабельность продаж по балансовой прибыли за первое полугодие 2009 года составила 5,89%;

Рентабельность продаж по чистой прибыли за первое полугодие 2009 года составила 4,12%;

Рентабельность всего капитала по балансовой прибыли за первое полугодие 2009 года составила 7,50%;

Рентабельность всего капитала по чистой прибыли за первое полугодие 2009 года составила 5,25%;

Коэффициент текущей ликвидности в первом полугодии 2009 года составил 1,94 (норматив 1,0);

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами в первом полугодии 2009 года составил - 0,19 (норматив 0,1);

Выручка от реализации продукции в 2007-2008 годах составляла ориентировочно 750-830 тыс. долл. в год. ;

Стоимость основных фондов на 31.10.2009 составила 482 млн. руб. (175 тыс. долл.);

В течение первого полугодия 2009 года незначительно увеличилась доля краткосрочных заемных средств (с 38,41% до 42,33%), но зависимость предприятия от краткосрочных обязательств остается на допустимом уровне;

Выручка от реализации продукции за 9 месяцев 2009 года составила ориентировочно 475 тыс. долл.



Программа реализации продукции в 2010-2014 годах составлена с учетом следующих допущений:

препараты, годовой объем тендерных закупок которых составляет менее 300 тыс. табл., будут завозиться один раз в год во втором квартале;

препараты, годовой объем тендерных закупок которых составляет более 300 тыс. табл., но менее 600 тыс. табл., будут завозиться два раза в год во втором квартале и четвертом квартале равными партиями;

препараты, годовой объем тендерных закупок которых составляет более 600 тыс. табл. будут завозиться три раза в год во втором квартале, четвертом квартале и первом квартале следующего года равными партиями;

дебиторская задолженность будет составлять 70 дней со дня отгрузки;

расчеты с поставщиками – по предоплате;

транзит товара будет составлять 1- 1,5 месяца.

Начиная с 2010 года планируется начать реализацию следующих препаратов: Амокси-апо-клав; Доксазозин-апо; Соталол-апо; Метопролол ретард; Спиринолактон; Аторвастатин; Рамиприл.

Начиная с 2011 года планируется начать реализацию следующих препаратов: Циклоспорин; Розиглитазон; Десмопресин; Циклосерин; Флутамид.

Программа реализации в 2010-2014 годах сформирована на основании объемов тендерных закупок препаратов в 2009 году, цена на реализуемые препараты предусмотрена на 10-15% ниже цен 2009 тендерного года.

Общая сумма инвестиций (прирост чистого оборотного капитала) составит ориентировочно 2 088 тыс. долларов США. Вложение инвестиций будет осуществляться поэтапно:

- 1 квартал 2010 года – 28 тыс. долл. США;
- 2 квартал 2010 года – 601 тыс. долл. США;
- 4 квартал 2010 года – 480 тыс. долл. США;
- 2 квартал 2011 года – 979 тыс. долл. США.

Условия привлечения средств инвестора

Привлечение средств инвестора будет происходить на условиях продажи инвестору 50% доли в ООО «Белтрансинвест» (ориентировочно 600 тыс. долл., средства будут направлены на погашение существующих кредитов и займов) с дальнейшим вложением инвестором в предприятие средств в размере 2 088 тыс. долл. (поэтапно, при условии выполнения программы производства, предусмотренной в бизнес-плане).

Основным препятствием для инвестирования собственных средств в настоящий момент является отсутствие у предприятия необходимого количества денежных средств.

Предприятие осуществляет сбыт своей продукции в аптечную и больничную сеть РБ. Проведенный маркетинговый анализ показал, что рыночная ситуация для реализации инвестиционного проекта в целом благоприятна, безопасность вложения инвестиций подтверждается тем, что весь объем инвестиций вкладывается в тендерные государственные закупки, соответственно сбыт продукции после выигранного тендера предприятию гарантирован.

Исходные данные по проекту

Основные сведения по проекту	Показатели
Горизонт расчета (лет)	5 лет (2010-2014)
Шаг расчета	Квартал
для первого года	Квартал
для последующего периода	Квартал
Ставка дисконтирования (%)	14
Дата начала реализации проекта	1.01.2010 г.
Вид принятой в проекте расчетной единицы	Доллар
Курс BRB за 1 доллар США	2 732
Расчеты выполнены по состоянию на	20.11.2009 г.

В стратегическом плане реализация бизнес-плана позволит довести выручку от реализации продукции до 4,3 млн. долларов в год.

Общая выручка от реализации за 2010-2014 годы составит ориентировочно 14,5 млн. долл. (тендерные закупки 2010-2013 годы)

Чистая прибыль за 2010-2014 годы составит ориентировочно 4,7 млн. долл.

Общие затраты на реализацию продукции складываются из покупной стоимости препаратов, таможенных платежей, транспортных расходов, затрат на регистрацию препаратов, затрат на ввозной и предварительный контроль препаратов, затрат на упаковку, затрат на реализацию (заработная плата персонала, отчисления на заработную плату, издержки финансирования, амортизация основных средств, аренда, прочие затраты).

Экономическая эффективность данного проекта достаточно высока и представлена следующими основными показателями:

Динамический срок окупаемости проекта при ставке дисконтирования 14% составляет **2,32 года** с начала реализации проекта, простой срок окупаемости – 2,02 года;

Индекс рентабельности составляет **1,89**;

Чистая текущая стоимость проекта при горизонте планирования 5 лет и ставке сравнения 14% годовых положительна, а ее величина составляет **1 625 тыс. долларов США**, что показывает значительную устойчивость проекта к возможному колебанию ценового фактора, как стоимости инвестиций, так и реализуемой продукции.

*Спасибо за
внимание!*

С уважением,

Директор ООО «Белтрансинвест»

Горбань Сергей Петрович