ДОНТЕХКОМ
ГРУППА КОМПАНИЙ

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

Договорная кампания 2012 г.

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

Источники поступления денег на цементный рынок

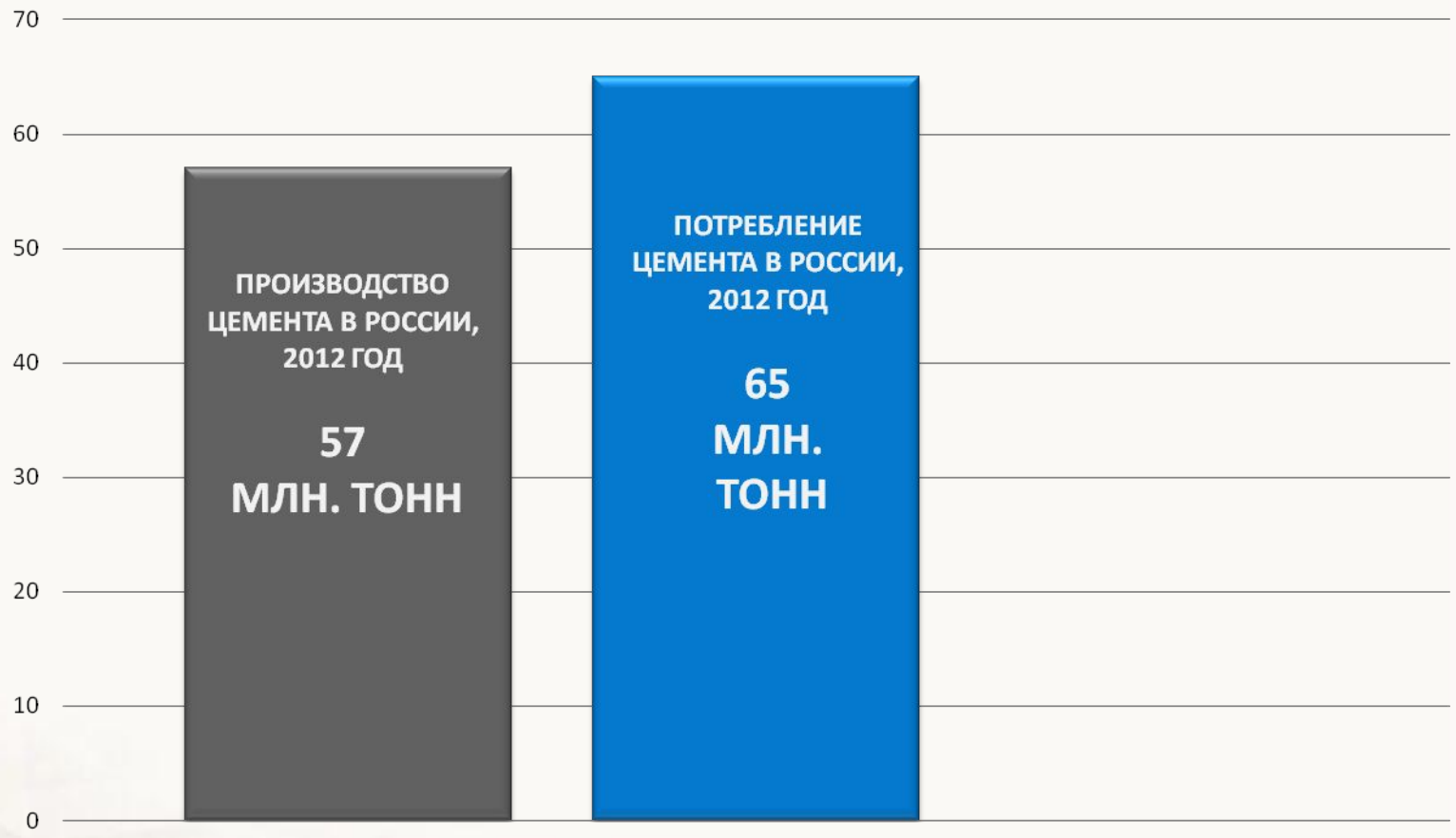
Государство (бюджеты всех уровней): строительство социального жилья, объектов инфраструктуры и социальной сферы, строительство военных и стратегических объектов.
Цель – развитие страны.

Коммерческие организации (кредиты банков и собственные средства): строительство жилья для продажи , офисных зданий, торговых центров.
Цель – получение прибыли и развитие бизнеса.

Физические лица (собственные средства и потребительское кредитование банками): малоэтажное строительство, приобретение квартир, отделка квартир в стройварианте.
Цель – улучшение жилищных условий.

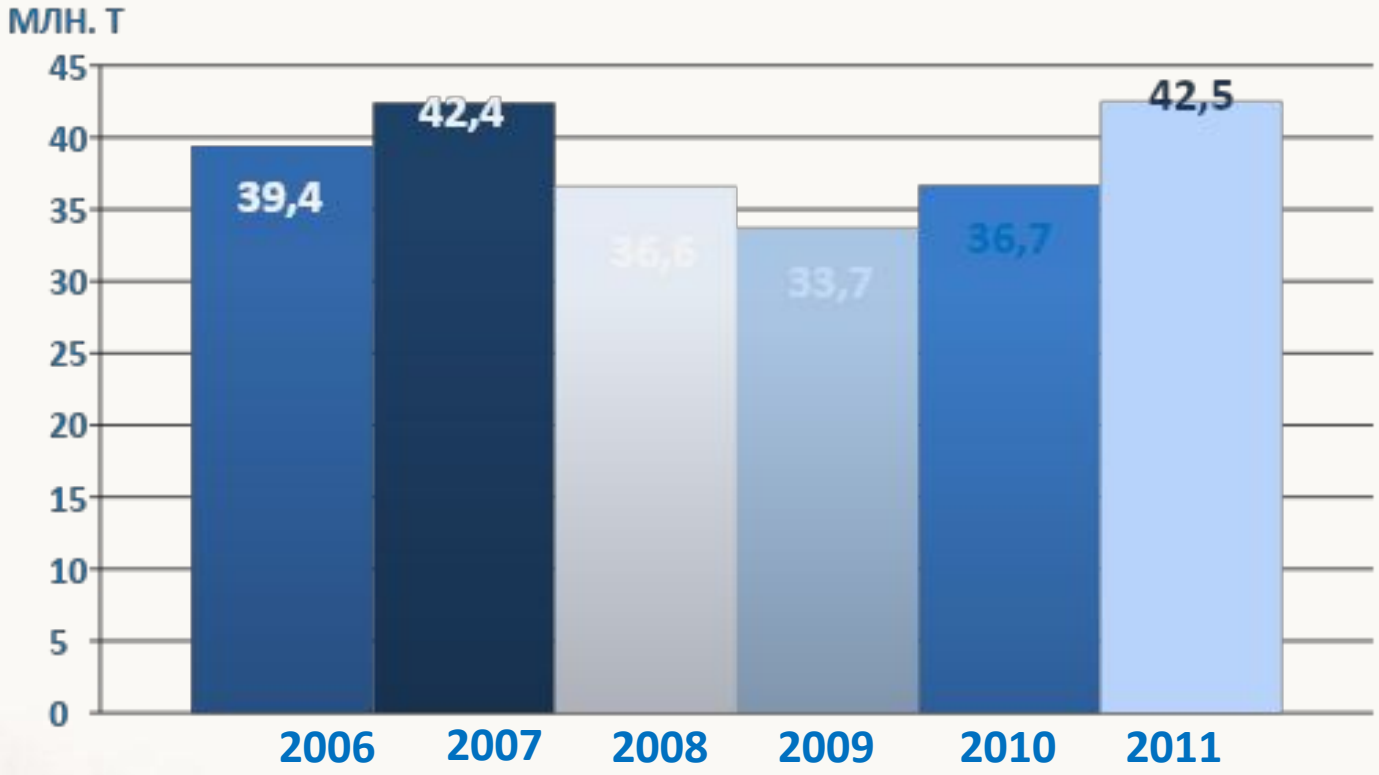
2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

Дефицит цемента в России в 2012 г. (прогноз российских аналитических агентств):



2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

Рынок цемента Европейской части России 2006-2011 гг.
От дефицита к дефициту через кризис



2011 г. - потребление цемента вернулось к показателям 2007 г.
2012 г. - рынок ждет рекордное потребление цемента.
Хватит ли цемента на всех?

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

ДОНТЕХКОМ
ГРУППА КОМПАНИЙ

Воронеж

Объездная дорога, мост и путепровод – 14 млрд. руб.

Ростов-на-Дону

2-я очередь жилого микрорайона Ливенцовка – 1,7 млн. кв. м.

Волгоград

Объездная дорога - 20 млрд. руб.

Краснодар

Строительство жилья – 3,8 млн. кв. м.

Ставрополь

5 аграрных производств – 16 млрд. руб.

2012 год. *(прогноз)*

Объем потребления цемента:

46,8 млн тонн

усиление дефицита цемента в масштабах страны

С.Осетия

Строительство тоннелей – 20 млрд. руб.

Московская обл.

Строительство ЦКАД – 8,8 трлн. руб. до 2025 г.

Чечня

2-я очередь Грозный-Сити - более 100 тыс. кв. м жилья

Ингушетия

Курорт и подъездные дороги – 29 млрд. руб.

Дагестан

Жилье – более 1 млн. кв. м, 1-е место в СКФО

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

Рост потребления цемента в 2012 г. на территории Европейской части России будет ограничиваться нехваткой производственных мощностей. Часть объема цемента уйдет на масштабные стройки, остальные проекты будут подвержены перебоям в поставках цемента, более серьезным, чем в 2011 г.

Стабильность в снабжении обеспечат крупные поставщики, располагающие большим объемом производства. **Для ЮФО и СКФО таким поставщиком является ГК «Донтехком», официальный дилер ОАО «Мордовцемент»**

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

О группе компаний

- **ООО «Донская техническая компания»**

Основано в 2003 г., главное направление деятельности – поставки строительных материалов в регионы Европейской части России, с 2006 г. специализируется на поставках цемента.
Центральный офис ООО «Донтехком» находится в г. Ростове-на-Дону, дополнительный офис расположен в порту г. Азов, терминал «Голубая волна».

ООО «Центральная цементная компания»

Входит в группу компаний «Донтехком» с 2010 г., специализируется на поставках цемента в регионы Центральной России.
Офис расположен в г. Москве, в здании Министерства строительного комплекса Московской области.

С 2011 года ООО «Донская техническая компания» является официальным дилером ОАО «Мордовцемент» в регионах ЮФО и СКФО, а также в Воронежской области.
ООО «Центральная цементная компания» поставляет продукцию ОАО «Мордовцемент» в регионы ЦФО.

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

ОАО «Мордовцемент»

Завод «Мордовцемент» основан в 1948 г., производственная мощность до мая 2011 г. – более 4 млн. т.

После запуска нового современного производства в июне 2011 г. мощность ОАО «Мордовцемент» выросла **до 6,8 млн. тонн в год**.

По итогам года ОАО «Мордовцемент» занимает **2-е место** по объему производства цемента в России (после ОАО «Евроцемент»).

Дополнительный объем цемента предназначен для реализации на растущих рынках ЮФО и СКФО, а также регионах Центра. Дилерское соглашение между заводом и ООО «Донтехком» на 2012 г. гарантирует поставки цемента в объеме 550 тысяч тонн.

ОАО «Мордовцемент» завершает модернизацию цементного производства («Сенгилей-цемент») в Ульяновской области на берегу Волги, мощностью 1,2 млн. тонн в год, что открывает перспективу поставок крупных партий цемента в регионы Юга и Центра водным транспортом.

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

ГК «Донтехком» обеспечивает поставки цемента производства ОАО «Мордовцемент» (ГОСТ 31108-2003)

- ЦЕМ I 42,5 Б (на основе нормированного клинкера)
- ЦЕМ I 42,5 Б
- ЦЕМ I 42,5 Н
- ССПЦ М-400 Д0
- ЦЕМ II/А-П 32,5 Н

- ЦЕМ I 42,5 Б – фасованный в мешки по 50 кг и МКР 1 тн.
- ЦЕМ II/А-П 42,5 Н – фасованный в мешки по 40 кг

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

Договорная кампания 2012 г.

- Информация для клиентов на официальном сайте ГК «Донтехком» **www.doteco.ru** в разделе **Управление сбыта /Договорная кампания 2012:**

1. Пакет документов (Заявка, образцы Договоров поставки, перечень правовых документов к Договору поставки)

2. Сертификаты качества цемента

- Подробные консультации и помощь в оформлении документов – по телефонам **ООО «Донская техническая компания»** в Ростове-на-Дону:

+7 (863) 237-73-04, 237-73-05, 219-35-37, 219-35-38.

и по телефонам **ООО «Центральная цементная компания»** в Москве:

+7 (495) 917-93-37, 916-19-21

2012 год. Цементный рынок: как жить в эпоху дефицита?

ДОНТЕХКОМ
ГРУППА КОМПАНИЙ

Заключите Договор на поставку цемента

с предприятиями ГК «Донтехком»

и заложите основу для стабильной работы в течение 2012 года