



OSKO



Презентация Компании

г. Черкассы
август 2009

Содержание

стр.

1. Строительно-финансовая группа «OSKO»	3
2. Франчайзинг в сфере услуг	5
3. Предоставляемые услуги	6
4. География развития	7
5. Условия франчайзинга	8
6. Перспективы сотрудничества	11
7. Контакты	12

Строительно-финансовая группа «OSKO»

Компания OSKO была основана в январе 2007 года как финансово - строительное предприятие, основными направлениями бизнеса которого были «Строительство» и «Финансовый брокеридж» (помощь в получении и оформлении банковских кредитов). С 2008 года Компания OSKO открыла ещё одно направление деятельности «Трудоустройство за границу».



В связи с финансовым кризисом, который не обошёл ни одно предприятие, компания OSKO взяла за основу одну из самых актуальных тем бизнеса - «Трудоустройство за границу». Имея опыт в том направлении, компания OSKO начала открывать филиалы по системе франчайзинга по всей территории Украины, передавая опыт всем желающим заниматься выгодным бизнесом в тяжелые времена.

Стоит обратить внимание, что сеть OSKO открывается не только для продажи услуг по трудоустройству за границу, а и для других товаров и услуг, которые могут быть актуальными и конкурентными на рынке на сегодняшний день.

Компания OSKO:

№1 в Украине по количеству трудоустроенных за границу.

№1 в Украине по количеству вакансий за границей.

№1 в Украине по количеству филиалов.



единяйтесь к универсальной сети OSKO !

Франчайзинг в сфере услуг

На сегодняшний день франчайзинг является наиболее эффективной формой организации бизнеса, при которой франчайзер (собственник торговой марки) передает за денежное вознаграждение право пользоваться на определенной территории его именем, опытом и технологиями.

По результатам первой половины 2009 года можно однозначно утверждать, что самого интенсивного развития франчайзинга стоит ожидать в сфере услуг. В первую очередь это касается услуг по устройству граждан Украины за границу, бронирование билетов, туризм, сдача помещений в аренду, а также предоставление информации о возможностях по бартерным операциям.

Предоставляемые услуги

- Трудоустройство граждан Украины за границу;
- Предоставление информации и помощь в проведении бартерных операций при помощи системы OPC*;
- Размещение на сайте Компании информации о своих филиалах (франчази);
- оформление шенгенских виз;
- возврат налогов из других стран;
- программа AU PAIR;
- продажа жидких обоев Poldecor (OSKO - официальный дилер завода Полдекор в Украине).

* - подробнее о OPC можно узнать на сайте www.tovar911.com

География развития

На данный момент Компания открыла более 20-ти филиалов (франчази) по всей территории Украины. В планах Компании открытие в 2009 году еще 30-ти филиалов (франчази) в областных и районных центрах Украины.

В связи с таким ростом количества филиалов (франчази) появляются новые возможности у самой Компании как финансовые, так и деловые: появляются новые продукты и новые бизнесы, которые распространяются на всю сеть.

Цель Компании до конца 2010 года увеличение сети до 200 филиалов и развитие сети на территории России, Белоруссии, Польши, Чехии и Финляндии.

Условия франчайзинга

Стать новым франчазом можно, открыв филиал в своем городе. Для этого нужно приобрести обязательный пакет. Цена пакета складывается из **Первоначального взноса** и **Роялти**.

Первоначальный взнос - эквивалент **2000** евро в национальной валюте, оплачивается в два этапа:

- 1000 евро при подписании Договора;
- 1000 евро при получении копии лицензии.

Роялти – ежемесячный платеж, который оплачивается каждый месяц (кроме первого месяца) до пятого числа.

Стоимость роялти

При оформлении документов и первый месяц после получения всех документов в т.ч. копии лицензии, роялти не начисляется.

Начиная со второго месяца после начала работы стоимость роялти – 150 евро.

При этом прибыль филиала с каждого клиента в диапазоне от 100 до 1000 долларов.

При оплате первоначального взноса вы получаете:

- Регистрацию филиала в органах и фондах;
- Регистрацию и изготовление печати филиала;
- Оформление и предоставление копии лицензии филиала выданного министерством труда;
- Регистрацию и изготовление электронной подписи, для сдачи отчетов в налоговую дистанционно;
- Предоставление программного продукта компании OSKO для ведения вакансий и резюме соискателей;
- Предоставление макетов рекламной продукции;
- Тренинг менеджера филиала, по вопросам прямых продаж;
- Предоставление доступа к закрытому форуму Компании;
- Предоставление электронного ящика



Перспективы сотрудничества

Уже в декабре месяце начнет работу в Интернете новый портал ОСКО по трудоустройству и обучению за границей, который разработан для объединения всех Компаний, занимающихся этим бизнесом. С помощью этого портала у каждого филиала появятся новые вакансии и новые возможности для увеличения своего дохода.

В марте 2010 года выйдет первый номер газеты ОСКО, которая будет распространяться филиалами бесплатно. Ее предназначение рассказывать о работе за границей, каким образом можно попасть на эту работу, а так же популяризировать и рекламировать наши филиалы и Компанию.

Мы постоянно работаем над обновлением и увеличением базы вакансий и стран, ищем новых партнеров и готовим для франчази новые проекты.

Если Вас заинтересовала наше предложение - обращайтесь!

(Наши координаты на следующей странице)

Контакты



Грасько Сергей Владимирович
Генеральный директор
Тел.: +38 067 472 2820
E-mail: dir@osko.com.ua

Охапкин Александр Александрович
Директор по развитию
Тел.: +38 067 470 8040
E-mail: aleksandr@osko.com.ua

Web: <http://www.osko.com.ua>