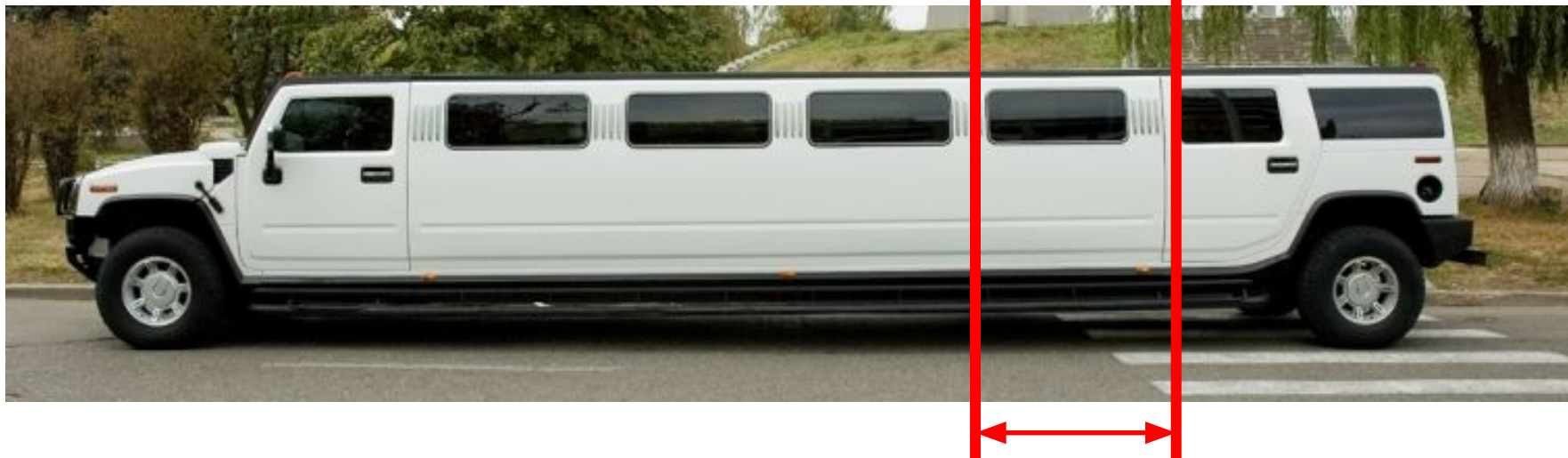




Что делать, если денег нет, но счастья хочется? Антикризисная методика снижения расходов на ИТ и логистику с помощью **SaaS**

	<b>Возможности</b>	<b>«Подводные камни»</b>
<b>Сокращение затрат на перевозку</b>	<b>В среднем от 3 до 15%</b>	<b>Изменение подходов к работе компании. Отсутствие результата при «неправильном» внедрении</b>
<b>Прозрачность всех транспортных операций</b>	<b>Сокращение дублирования функций персонала, увеличение контроля над ситуацией</b>	<b>Более значительная формализация процессов. Необходимость фиксировать события и действия</b>
<b>Сокращение трудозатрат</b>	<b>В среднем от 10 до 60% за счет однократного ввода информации и единой базы</b>	<b>Отвержение системы при «неправильном» внедрении. Большое количество данных нуждается в обновлении</b>
<b>Автоматизированное планирование</b>	<b>Ликвидация человеческого фактора и ошибок.</b>	<b>Зависимость результатов планирования от качества данных</b>
<b>Эффективная работа с перевозчиками</b>	<b>Меньшие тарифы и затраты времени</b>	<b>Обучение и изменение «парадигмы» субподрядчиков</b>



	<b>Традиционное внедрение</b>	<b>Аутсорсинг</b>
<b>Стоимость первого года</b>	<b>От 500 тыс до 1.5 миллиона \$</b>	<b>50 - 450 тыс \$</b>
<b>Длительность</b>	<b>8-12 мес</b>	<b>4 – 8 мес</b>
<b>ТСО за 5 лет</b>	<b>От 2 миллионов \$</b>	<b>От 250 тыс \$</b>
<b>Зависимость от внедренца</b>	<b>Зависит от качества документирования</b>	<b>Жесткое соответствие ISO 9002</b>

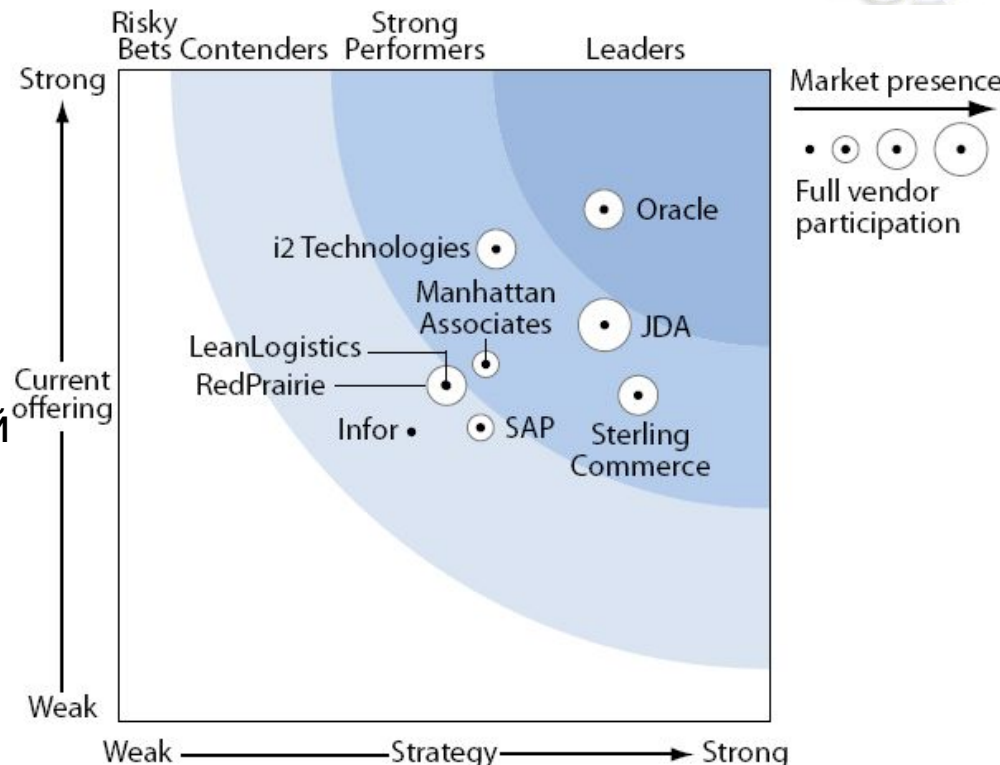
## Требования к системе и критерии отбора:

- 1 Обеспечение удаленной работы (100% Интернет)
- 2 Безопасность и контроль за информацией
- 3 Возможность индивидуальных настроек
- 4 Все перевозки в одной системе
- 5 Мультиязычность
- 6 Простота использования и «логичность»





- 1 Лидирующее TMS решение
- 2 Изначальная разработка под требования логистических операторов
- 3 Поддержка сложных перевозок
- 4 Наличие глобальной и локальной поддержки

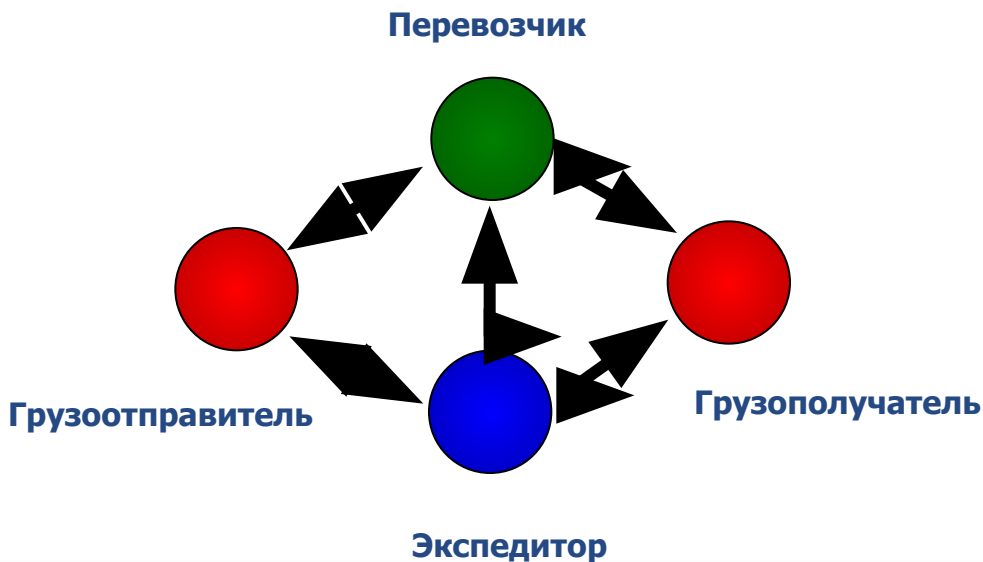
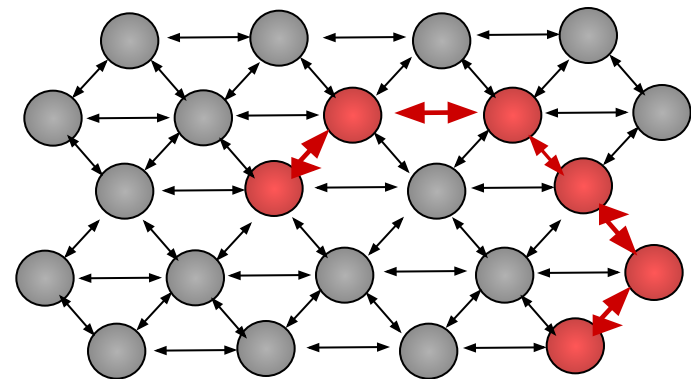


16 Oct 2008 – лучшее решение для задач транспортировки



•Forrester Research, 2008

- Скорость реакции определяется скоростью коммуникации
- Наиболее выгодные условия создаются при большом количестве связей
- Каждый из участников получает выгоды от взаимодействия



- 1 Низкие входные затраты и стоимость владения (ТСО)** – сокращение капиталовложений и существенное сокращение затрат на ИТ. Больше функциональности за меньшие деньги
- 2 Меньший срок внедрения.** Существенно ниже риски за счет быстрого внедрения и развитой экспертизы внедренца
- 3 Внешний мастер дата менеджмент,** выверка и адекватность данных.
- 4 Более мощная и защищенная ИТ-инфраструктура** – немногие организации могут позволить себе большие инвестиции в защиту информации и безопасность, например дата-центры
- 5 Легкость в доступе (100% web) и 24x365 поддержка.** Аутсорсинговые колл-центры для решения вопросов во вне рабочее время
- 6 Перманентная поддержка и адаптация системы** к меняющимся требованиям бизнеса

### **Производственные компании**

**Планирование входящего потока (Инбаунд)**  
**Планирование исходящего потока (Аутбаунд)**  
**Таможенные операции**  
**Проведение тендеров и выбор подрядчиков**  
**Портал (акцептование транспорта и документооборот)**  
**Учет финансов и контроль над затратами**

**Интеграция**

**Колл-центр и процессинговый центр**

### **3PL и 4PL операторы**

**Управление продажами и заказами**  
**Мультимодальные перевозки**  
**Автоперевозки**  
**Морские перевозки**  
**Ж/д перевозки**  
**Авиаперевозки**  
**Проектная логистика**  
**Таможенные операции**  
**Взаиморасчеты и контроль эффективности**

**Интеграция**

**Поддержка конфигурации**

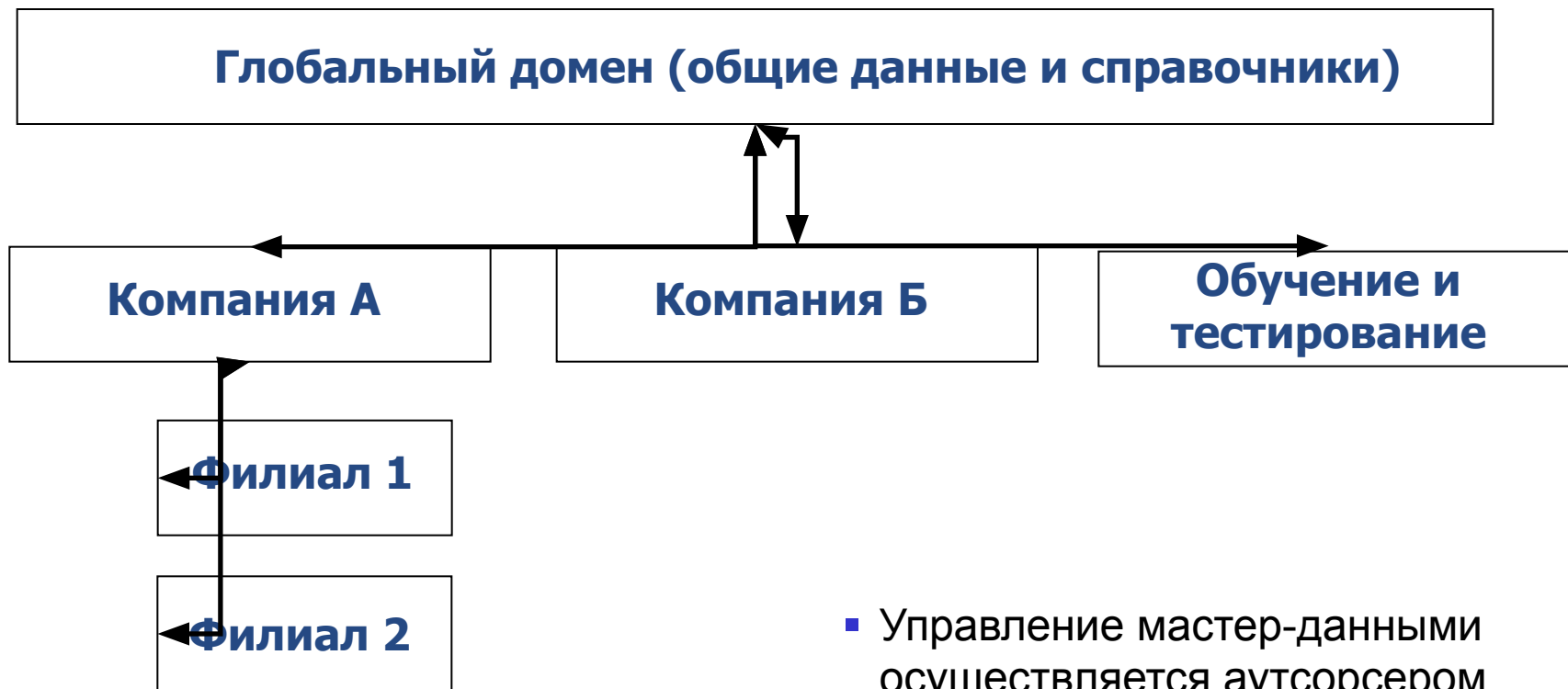


<p><b>Фаза 1 – Подготовка к запуску</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Использование стандартной модели бизнес процессов</li> <li>● Адаптация существующей модели под требования</li> </ul>
<p><b>Настройка интеграционных схем</b></p> <p><b>Запуск</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Построение модели интеграции с внешними источниками данных</li> <li>● Разработка отчетов</li> <li>● Настройка схем интеграции</li> <li>● Подготовка НСИ</li> <li>● Загрузка данных</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Проведение контрольного тестирования</li> <li>● Обучение конечных пользователей</li> </ul>
<p><b>Фаза 2 – Стабилизация</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Ввод системы в эксплуатацию</li> <li>● Начальное сопровождение работы системы</li> </ul>
<p><b>Фаза 3 – Поддержка и адаптация</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Донастройка системы в соответствии с требованиями</li> <li>● Поддержка в режиме 24x7</li> </ul>

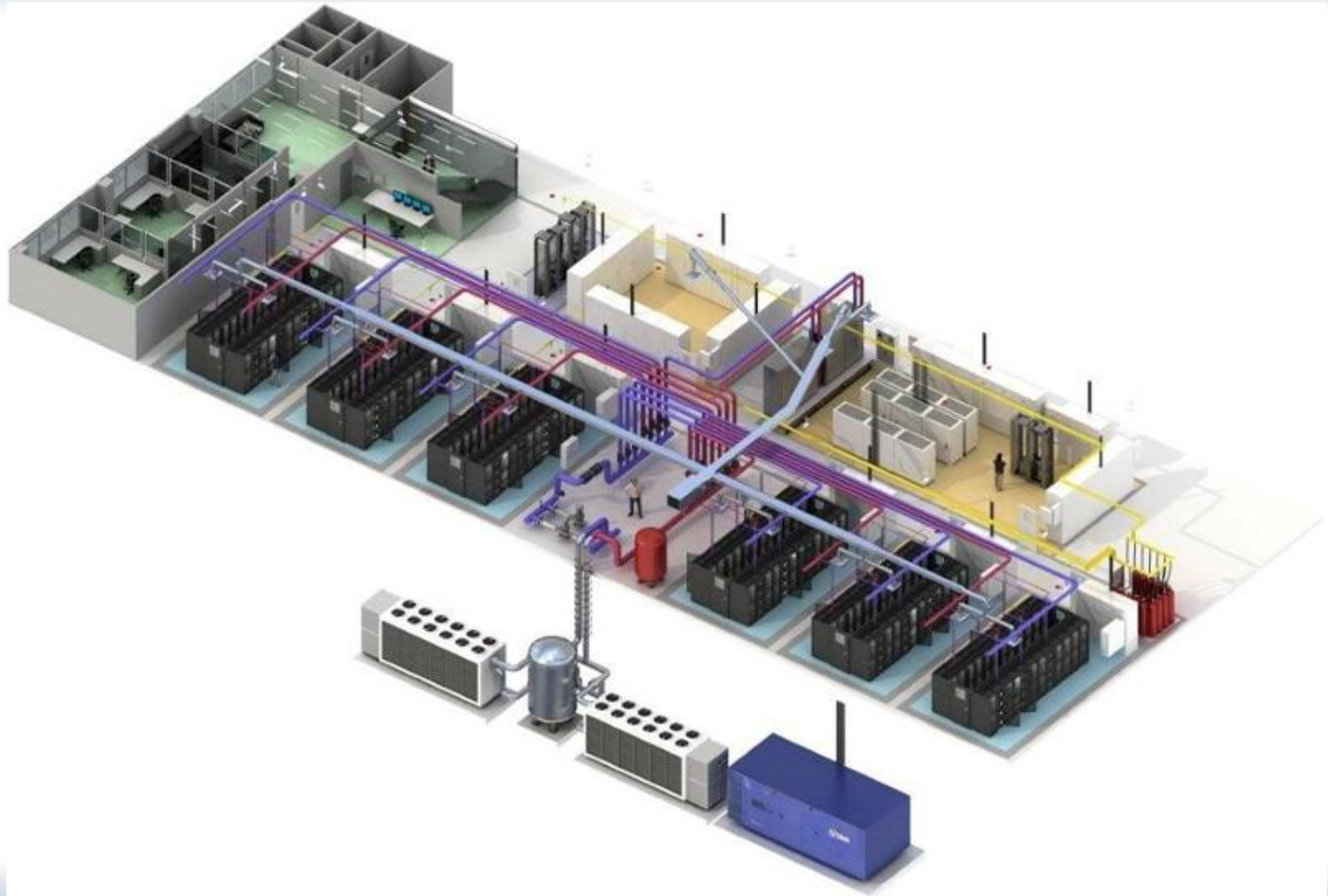


- 1 Трехзвенная архитектура исключает несанкционированный доступ к базе данных
- 2 В пределах своего домена клиент самостоятельно управляет правами и паролями своих пользователей
- 3 Процесс изменения конфигурации системы стандартизован и документирован
- 4 В случае расторжения договора аутсорсинга гарантируется сохранение данных клиента и миграция





- Управление мастер-данными осуществляется аутсорсером
- Уровень доступа определяется привязкой пользователя к структурному подразделению компании



## **Представление Группы ОПТИМА**

- 1 CNews назвала группу OPTIMA как ERP интегратор #1 СНГ в 2008
- 2 оборот 420M USD в 2008, большое количество проектов на транспорте, более 2000 человек, 10 офисов в СНГ
- 3 Обособленная практика TMS
- 4 Значительный опыт сервисов на основе on-demand и аутсорсинга (более 10 проектов с 500+ пользователями каждый), 24ч поддержка и собственные датацентры

№	Компания	Общая выручка по ERP - направлению тыс. руб.	Общая выручка по ERP - направлению тыс. руб.	Рост 2007/2006, %	Количество завершённых в 2007 году ERP проектов	Выручка от оказания услуг по ERP - направлению тыс. руб.	Выручка за услуги по поддержке ERP тыс. руб.	Выручка от поставок ИИ тыс. руб.	Штатная численность консультантов тыс. руб.
1	Оптима	2 090 762	1 606 740	30	5	1 681 685 (включая услуги по внедрению)	209 076	н/д	189
2	GMCS	2 061 676	603 442	242	39	1 628 724 (включая услуги по внедрению)	329 868	103 064	494
3	Галактика	982 355	509 039	93	123	459 000 (включая услуги по внедрению)	100 790	422 413	196
4	Систематика	737 908	н/д	н/д	55	521 218 (включая услуги по внедрению)	28 425	188 265	277
5	Ланит	674 400	189 000	257	30	103 800 (+ услуги по внедрению - 331 800)	118 800	н/д	325
6	AT Consulting	672 747	204 447	229	2	44 932 (+ услуги по внедрению)	97 579	н/д	631
7	Техносервис								
8	Корус Консалтинг								
9	Ерат								
10	Информ-Консалт								

Source: CNews Analytics, 2008  
 См дополнительную информацию  
<http://www.cnews.ru/reviews/free/software2008/>



15 000+ пользователей с услугами аутсорсинга. Более 10 крупных проектов по поддержке и сопровождению (от 500 пользователей)



Представительства на территории Украины



**Россия, 105082, Москва,  
Рубцовская наб., д. 3, стр.1  
Тел.: +7 (495) 363-3653  
Факс: +7 (495) 363-3656  
[www.optima.ru](http://www.optima.ru)**