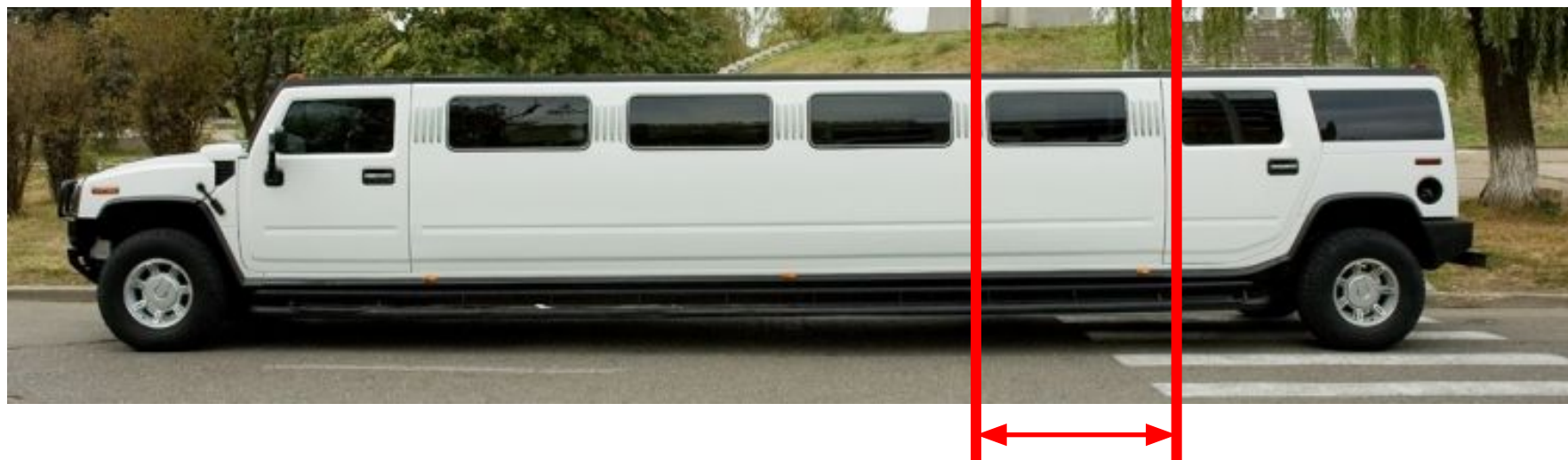




Что делать, если денег нет, но счастья хочется? Антикризисная методика снижения расходов на ИТ и логистику с помощью **SaaS**

	Возможности	«Подводные камни»
Сокращение затрат на перевозку	В среднем от 3 до 15%	Изменение подходов к работе компании. Отсутствие результата при «неправильном» внедрении
Прозрачность всех транспортных операций	Сокращение дублирования функций персонала, увеличение контроля над ситуацией	Более значительная формализация процессов. Необходимость фиксировать события и действия
Сокращение трудозатрат	В среднем от 10 до 60% за счет однократного ввода информации и единой базы	Отвержение системы при «неправильном» внедрении. Большое количество данных нуждается в обновлении
Автоматизированное планирование	Ликвидация человеческого фактора и ошибок.	Зависимость результатов планирования от качества данных
Эффективная работа с перевозчиками	Меньшие тарифы и затраты времени	Обучение и изменение «парадигмы» субподрядчиков



	Традиционное внедрение	Аутсорсинг
Стоимость первого года	От 500 тыс до 1.5 миллиона \$	50 - 450 тыс \$
Длительность	8-12 мес	4 – 8 мес
ТСО за 5 лет	От 2 миллионов \$	От 250 тыс \$
Зависимость от внедренца	Зависит от качества документирования	Жесткое соответствие ISO 9002

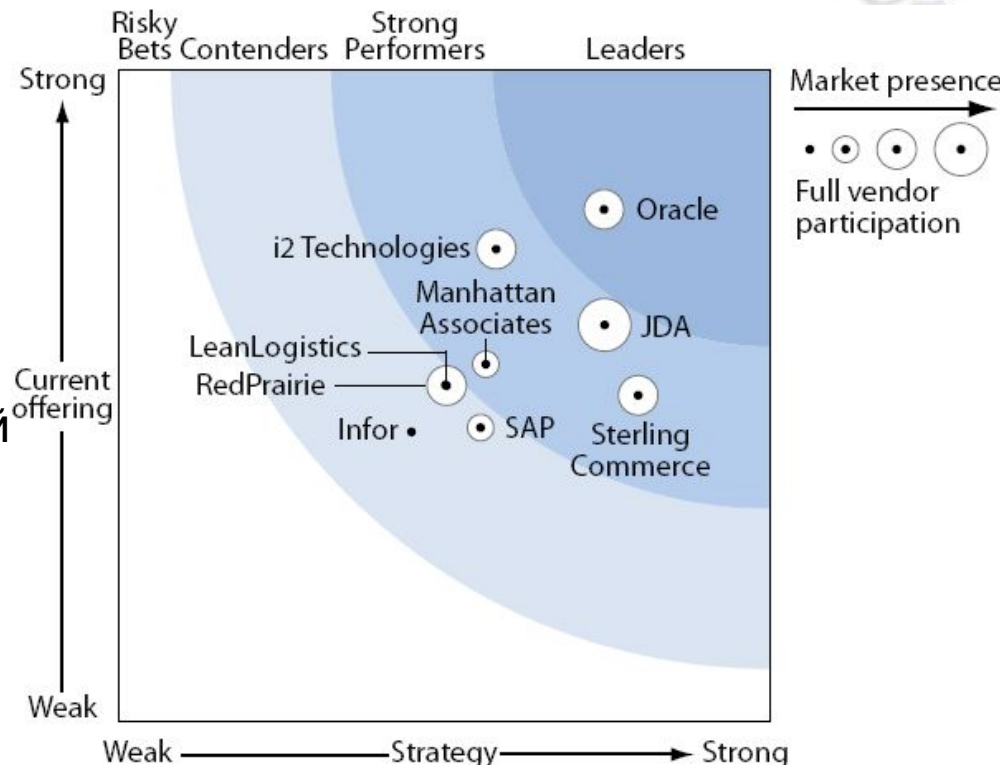
Требования к системе и критерии отбора:

- 1 Обеспечение удаленной работы (100% Интернет)
- 2 Безопасность и контроль за информацией
- 3 Возможность индивидуальных настроек
- 4 Все перевозки в одной системе
- 5 Мультиязычность
- 6 Простота использования и «логичность»





- 1 Лидирующее TMS решение
- 2 Изначальная разработка под требования логистических операторов
- 3 Поддержка сложных перевозок
- 4 Наличие глобальной и локальной поддержки

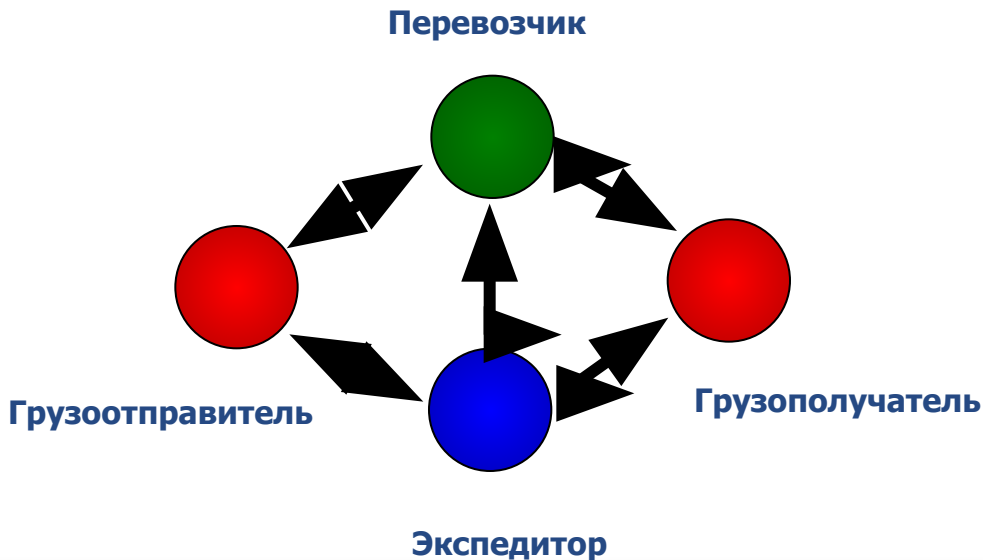
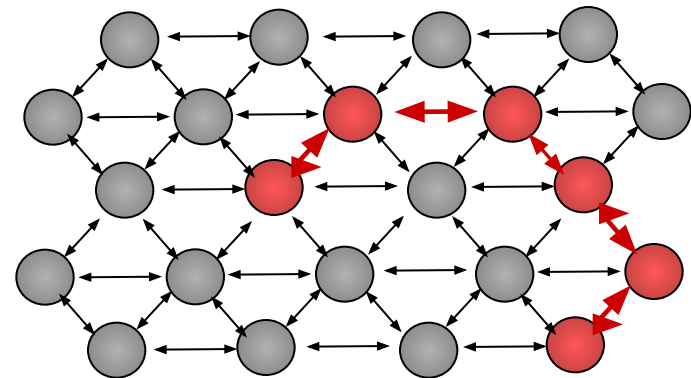


16 Oct 2008 – лучшее решение для задач транспортировки



•Forrester Research, 2008

- Скорость реакции определяется скоростью коммуникации
- Наиболее выгодные условия создаются при большом количестве связей
- Каждый из участников получает выгоды от взаимодействия



- 1 Низкие входные затраты и стоимость владения (ТСО)** – сокращение капиталовложений и существенное сокращение затрат на ИТ. Больше функциональности за меньшие деньги
- 2 Меньший срок внедрения.** Существенно ниже риски за счет быстрого внедрения и развитой экспертизы внедренца
- 3 Внешний мастер дата менеджмент,** выверка и адекватность данных.
- 4 Более мощная и защищенная ИТ-инфраструктура** – немногие организации могут позволить себе большие инвестиции в защиту информации и безопасность, например дата-центры
- 5 Легкость в доступе (100% web) и 24x365 поддержка.** Аутсорсинговые колл-центры для решения вопросов во вне рабочее время
- 6 Перманентная поддержка и адаптация системы** к меняющимся требованиям бизнеса

Производственные компании

Планирование входящего потока (Инбаунд)
Планирование исходящего потока (Аутбаунд)
Таможенные операции
Проведение тендеров и выбор подрядчиков
Портал (акцептование транспорта и документооборот)
Учет финансов и контроль над затратами

Интеграция

Колл-центр и процессинговый центр

3PL и 4PL операторы

Управление продажами и заказами
Мультимодальные перевозки
Автоперевозки
Морские перевозки
Ж/д перевозки
Авиаперевозки
Проектная логистика
Таможенные операции
Взаиморасчеты и контроль эффективности

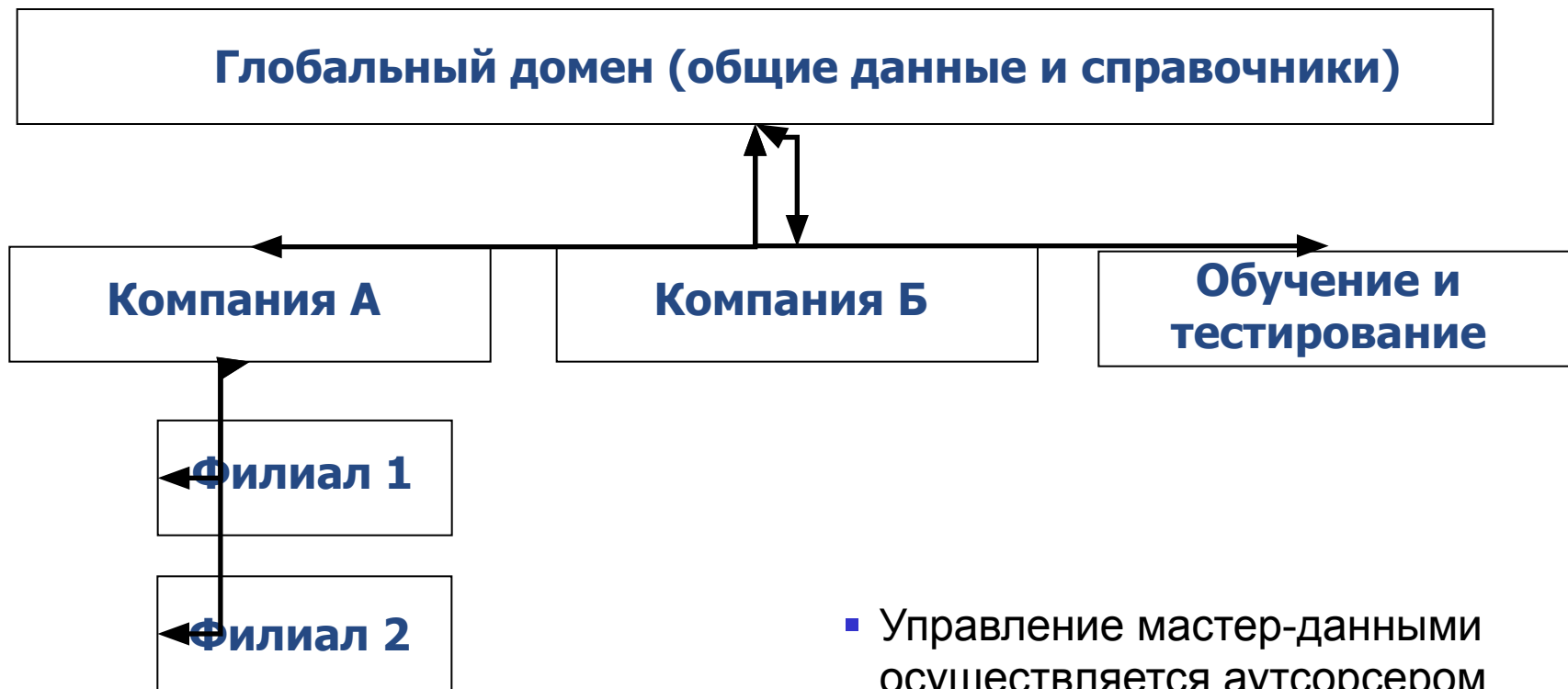
Интеграция

Поддержка конфигурации

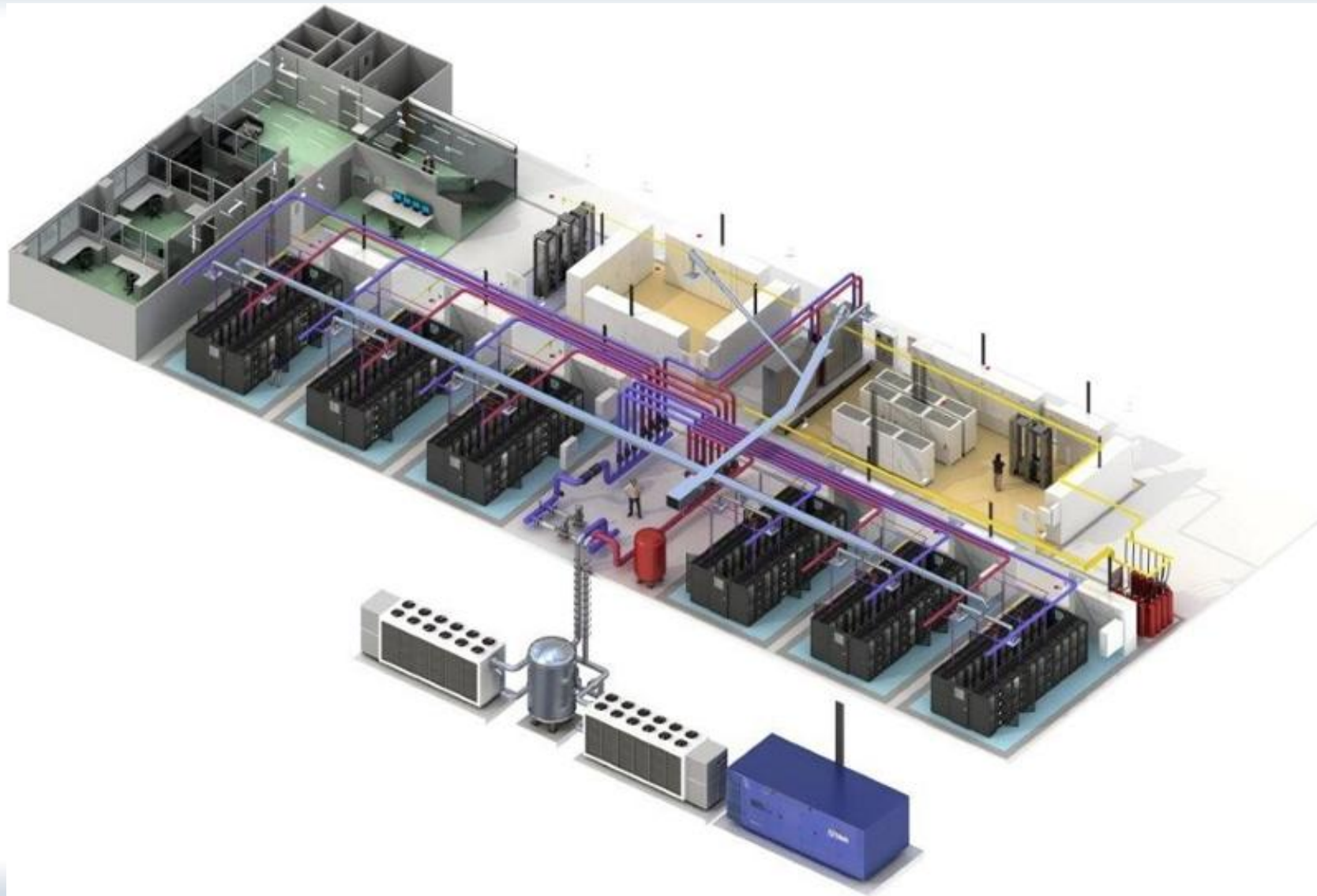
<p>Фаза 1 – Подготовка к запуску</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Использование стандартной модели бизнес процессов ● Адаптация существующей модели под требования
<p>Настройка интеграционных схем</p> <p>Запуск</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Построение модели интеграции с внешними источниками данных ● Разработка отчетов ● Настройка схем интеграции ● Подготовка НСИ ● Загрузка данных
	<ul style="list-style-type: none"> ● Проведение контрольного тестирования ● Обучение конечных пользователей
<p>Фаза 2 – Стабилизация</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Ввод системы в эксплуатацию ● Начальное сопровождение работы системы
<p>Фаза 3 – Поддержка и адаптация</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Донастройка системы в соответствии с требованиями ● Поддержка в режиме 24x7

- 1 Трехзвенная архитектура исключает несанкционированный доступ к базе данных
- 2 В пределах своего домена клиент самостоятельно управляет правами и паролями своих пользователей
- 3 Процесс изменения конфигурации системы стандартизован и документирован
- 4 В случае расторжения договора аутсорсинга гарантируется сохранение данных клиента и миграция





- Управление мастер-данными осуществляется аутсорсером
- Уровень доступа определяется привязкой пользователя к структурному подразделению компании



Представление Группы ОПТИМА

- 1 CNews назвала группу OPTIMA как ERP интегратор #1 СНГ в 2008
- 2 оборот 420M USD в 2008, большое количество проектов на транспорте, более 2000 человек, 10 офисов в СНГ
- 3 Обособленная практика TMS
- 4 Значительный опыт сервисов на основе on-demand и аутсорсинга (более 10 проектов с 500+ пользователями каждый), 24ч поддержка и собственные датацентры

№	Компания	Общая выручка по ERP - направлению тыс. руб.	Общая выручка по ERP - направлению тыс. руб.	Рост 2007/2006, %	Количество завершённых в 2007 году ERP проектов	Выручка от оказания услуг по ERP - направлению тыс. руб.	Выручка за услуги по поддержке ERP тыс. руб.	Выручка от поставок ИИ тыс. руб.	Штатная численность консультантов тыс. руб.
1	Оптика	2 090 762	1 606 740	30	5	1 681 685 (включая услуги по внедрению)	209 076	н/д	189
2	GMCS	2 061 676	603 442	242	39	1 628 724 (включая услуги по внедрению)	329 868	103 064	494
3	Галактика	982 355	509 039	93	123	459 000 (включая услуги по внедрению)	100 790	422 413	196
4	Систематика	737 908	н/д	н/д	55	521 218 (включая услуги по внедрению)	28 425	188 265	277
5	Ланит	674 400	189 000	257	30	103 800 (+ услуги по внедрению - 331 800)	118 800	н/д	325
6	AT Consulting	672 747	204 447	229	2	44 932 (+ услуги по внедрению)	97 579	н/д	631
7	Техносервис								
8	Корус Консалтинг								
9	Ерат								
10	Информ-Консалт								

Source: CNews Analytics, 2008
 См дополнительную информацию
<http://www.cnews.ru/reviews/free/software2008/>



15 000+ пользователей с услугами аутсорсинга. Более 10 крупных проектов по поддержке и сопровождению (от 500 пользователей)

Представительства на территории Украины



**Россия, 105082, Москва,
Рубцовская наб., д. 3, стр.1
Тел.: +7 (495) 363-3653
Факс: +7 (495) 363-3656
www.optima.ru**