

Общие характеристики экономической теории

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

ПРЕДМЕТ

- экономическое поведение производителя
- закономерности и факторы экономического роста

ФУНКЦИИ

- познавательная
- практическая
- идеологическая
- планово-прогностическая

ИНСТРУМЕНТАРИЙ

- математический аппарат
- экономика
- кибернетика
- категориальный аппарат
- реформирование

МЕТОДЫ ПОЗНАНИЯ

- позитивный и нормативный
- анализ и синтез
- индукция и дедукция
- научная абстракция

ПОЗНАЕТ

УСЛОВИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЯВЛЕНИЯ И ПРОЦЕССЫ

ЗАКОНОМЕРНОСТИ И ФАКТОРЫ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

ХОЗЯЙСТВЕННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

ПРОИЗВОДСТВО

- материальное
- нематериальное

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ

- ресурсов
- товаров и услуг
- рабочей силы

ОБМЕН

- деятельностью
- продуктами труда
- информацией

ПОТРЕБЛЕНИЕ

- производственное
- личное

ФОРМИРУЕТ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ШКОЛЫ:

меркантилисты, физиократы, классическая политэкономия, марксизм, маржинализм, кейнсианство, неоклассическое направление, институционализм, неокейнсианское направление и др

ПРИКЛАДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ:

менеджмент, маркетинг, финансы, банковское дело, бухгалтерский учет, коммерческая логистика и др.

ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ПОЛИТИКУ

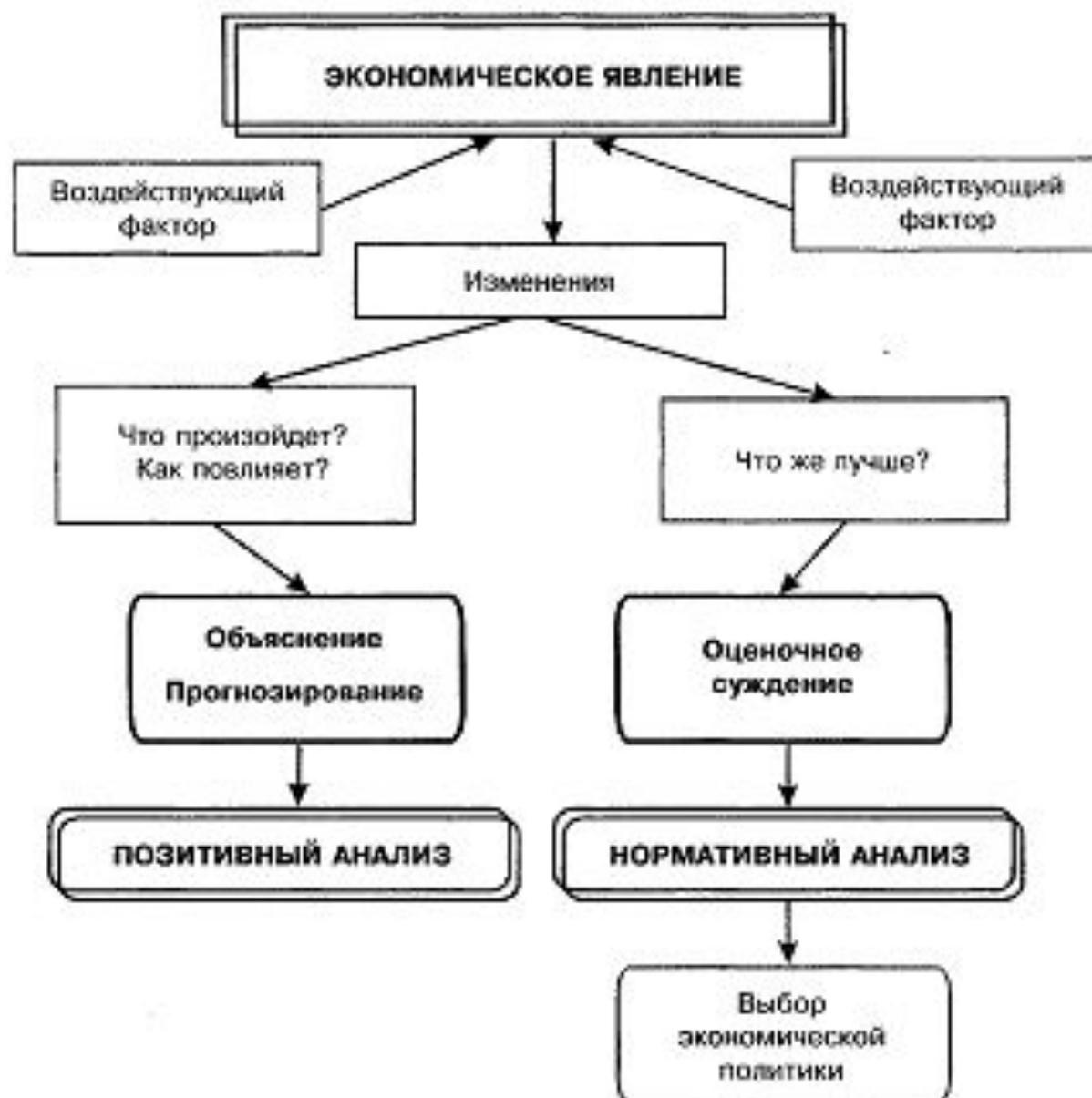
ОСНОВНАЯ ПРОБЛЕМА ЭКОНОМИКИ



ПРЕДМЕТ МИКРОЭКОНОМИКИ



ТИПЫ МИКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА



Структура экономической теории

1. Мегаэкономика
2. Мировая экономика
3. Макроэкономика
4. Мезоэкономика
5. Микроэкономика
6. Миниэкономика
7. Наноэкономика

Принципы ЭТ

1. Ограниченности ресурсов
2. Рациональности деятельности «человека экономического»
3. Альтернативности выбора
4. Приращения предельных величин
5. Равновесного анализа

ДРЕВНИЙ КИТАЙ

Конфуций (Кун-Цзы)
(551—479 гг. до н.э.)
Мен-Цзы
(372—289 гг. до н.э.)
Сюнь-Цзы
(III в. до н.э.)

ИНДИЯ

“Законы Ману”
(IV—III вв. до н.э.)
Трактат
“Артхашастра”

ДРЕВНЯЯ ГРЕЦИЯ

Ксенофонт
(430—354 гг. до н.э.)
Платон
(427—347 гг. до н.э.)
Аристотель
(384—322 гг. до н.э.)

ДРЕВНИЙ РИМ

Марк Порций Катон
старший (Цензор)
(234—149 гг. до н.э.)
Марк Теренций
Варрон
(Реатинский)
(116—27 гг. до н.э.)
Лукреций Кар
(99—55 гг. до н.э.)
Калумелла
(I в. до н.э.)
Сенека
(4—65 гг. н.э.)

ХРИСТИАНСТВО

Апостол Павел
(I в. до н.э.)

ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. Разделение “умственного” и “физического” труда.
2. Выделение “высших” и “низших” слоев общества.
3. Освобождение от рабства.
4. Всеобщее равенство.
5. Право частной собственности на землю.

1. Общественное разделение труда.
2. Выделение “высших” и “низших” слоев общества.

1. Основа оценки блага — полезность.
2. Соизмерение блага на основе полезности, а не труда.
3. Физический труд непрестижен.
4. Эквивалентность обмена.
5. Термин — “экономика”: “ойкос” — дом, хозяйство, “номос” — учение, закон.

1. Разделение труда: патриции, плебеи.
2. Фактическое разложение рабства.
3. Источник богатства — ростовничество, торговля.
4. Физический труд непрестижен.
5. Трактат “О земледелии”, содержащий сведения об организации рабовладельческих поместий.

1. Источник богатства — труд.
2. Социальная справедливость: “Кто не хочет трудиться, тот не ешь”.

Основные этапы развития экономической теории

Формирование экономической науки, ее истоки (древний мир — средние века)

Политическая экономия как наука XVI—XX вв.

Меркантилизм
XVI—XVII вв.

Физиократы
XVII—XVIII вв.

Классическая
политэкономия
XVIII—XIX вв.

Маржинализм
XIX—XX вв.

Историческая
школа в полит-
экономии
XIX в.

Утопический
социализм
XVIII—XIX вв.

Политэкономия —
учебная дисциплина

Неоклассическая
политэкономия XX в.

Марксизм
XIX—XX вв.

Монетаризм
XX в.

Кейнсианство
XX в.

Корпоративизм
XX в.

Теория ортодоксального марксизма
XIX—XX вв.

Теория неоклассического синтеза
XX в.

Неокейнсианство
XX в.

Экономисты-глобалисты XX в.

Социал-демократическая теория
XIX—XX вв.

Экономикс — учебная дисциплина
Неолиберализм
XX в.

Теория социально ориентированного рыночного хозяйства
XX в.

Российская экономическая мысль
IX—XX вв.

Традиционный институционализм
XIX—XX вв.

Неоинституционализм, XX в.

Углубление научных знаний об экономике на основе обобщения экономических теорий

Экономическая теория — учебная дисциплина, конец XX в.

Углубление научных знаний об экономике на основе разделения (образования различных экономических теорий)

Современный этап развития ЭТ включает также следующие концепции:

1. Бинарную экономику
2. Экономику неопределенности
3. Эволюционную экономику
4. Нейроэкономику
5. Экономику поведения
6. И прочее

Вклад российских ученых

И. Т. Посошков

В. Н. Татищев

А. Н. Радищев

М. В. Ломоносов

П. И. Пестель

Н. Г. Чернышевский

М. А. Бакунин

П. Н. Ткачев

П. Л. Лавров

М. И. Туган-Барановский

А. А. Богданов

А. В. Чаянов

В. К. Дмитриев

Н. Д. Кондратьев

В. С. Немчинов

**Л. В. Канторович –
Нобелевский лауреат
в области
экономического
линейного
программирования**

ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ

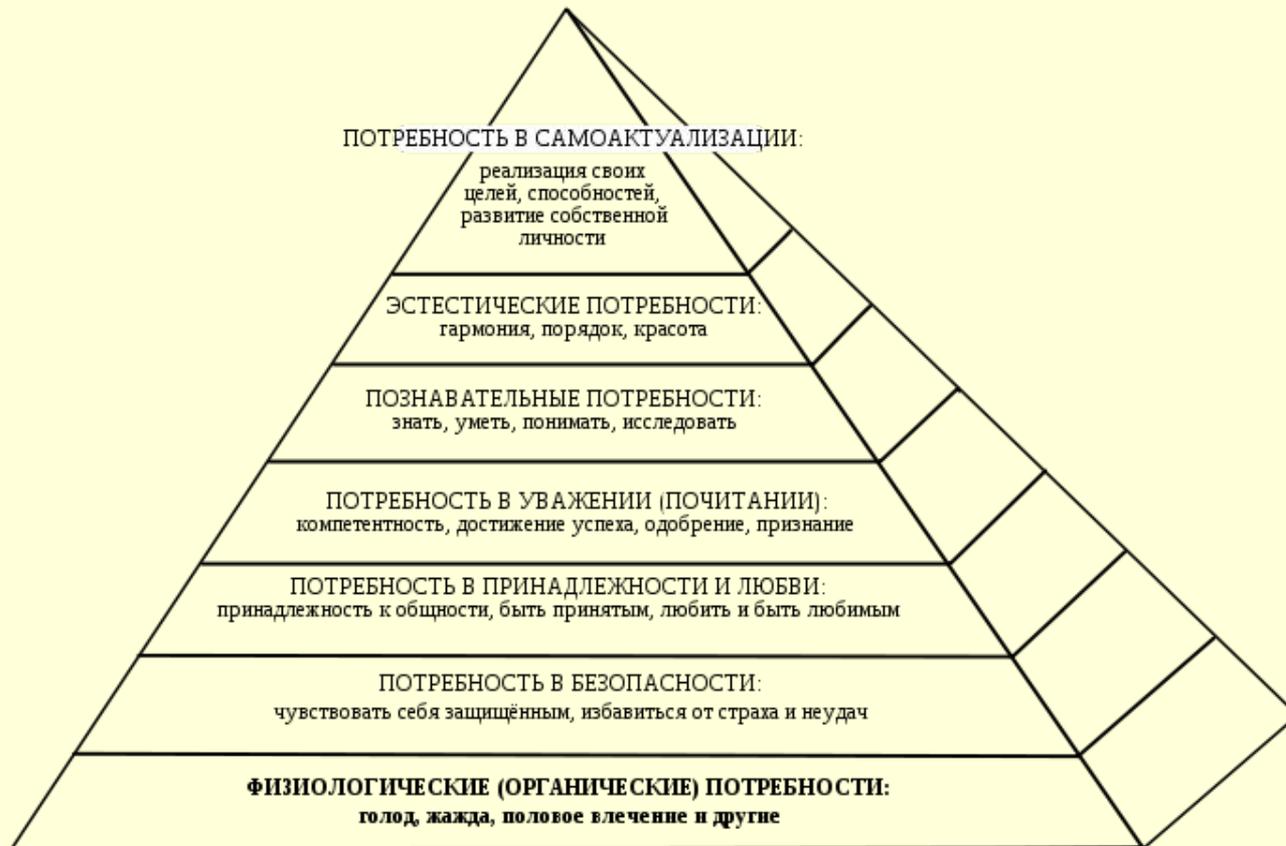
Основные задачи

- Что производить
- Как производить
- Для кого производить
- Сколько производить
- Когда производить

Экономика ≠
Производство

Потребность – это:

нужда в чём-либо, чувство неудовлетворённости, которое человек испытывает, или чувство удовлетворённости, которое человек желает продлить



Закон возрастающих потребностей

С точки зрения экономики особенно важно отметить принципиальное свойство изменения потребностей — с развитием общества происходит возрастание и постоянное изменение потребностей по их структуре, качеству и количеству. Появляются не только новые потребности, но и отмирают старые, изменяется соотношение между видами потребностей и т.д.

Ресурсы – это:

- имеющиеся возможности для создания благ и удовлетворения потребностей

Факторы производства – это:

- параметры, определяющие характер и результативность протекания экономических процессов, предопределяющие количество и качество производимого экономического продукта.

Классификация факторов производства

1. Труд
2. Земля
3. Капитал
4. Предпринимательские способности
5. Материя
6. Энергия
7. Время
8. Технология

Благо – это

- любой предмет, как материальный, так и нематериальный, который способен в конечном счете удовлетворить определенные потребности потребителя или может быть использован производителем для соответствующих целей.
- Благами являются как вещи, так и их свойства. В рыночной экономике их обычные названия — товары и услуги.

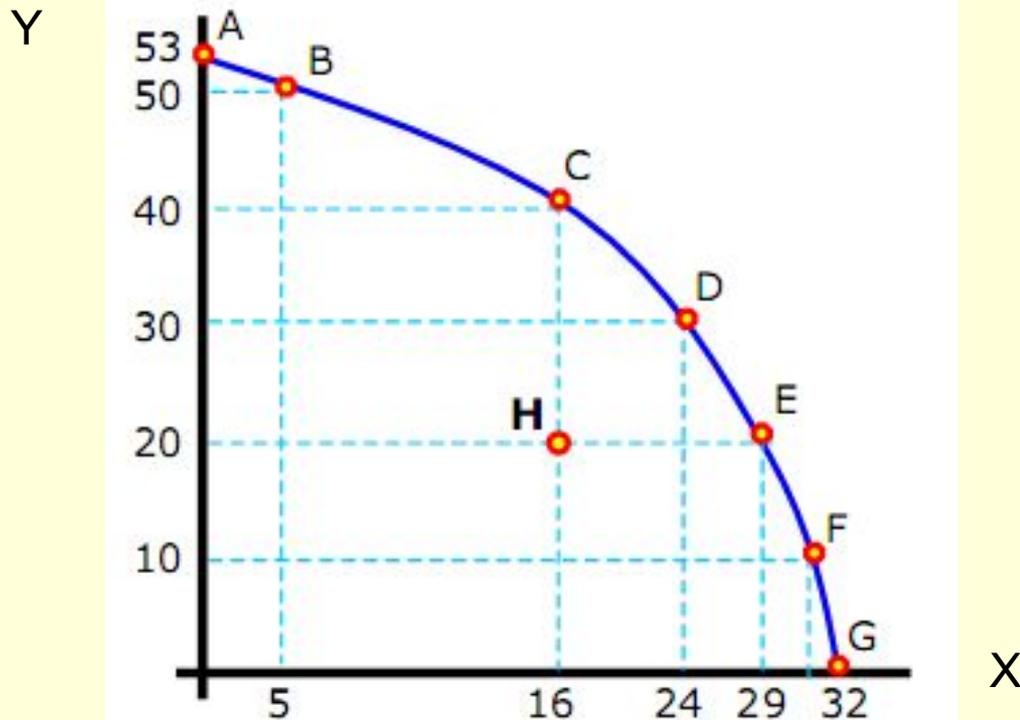
Классификация благ

1. Материальные и нематериальные
2. Экономические и неэкономические
3. Взаимозаменяемые и
взаимодополняемые

Проблему экономического выбора

выбора

- Демонстрирует кривая производственных возможностей



КПВ (продолжение)

- Технология и факторы производства неизменны
- Экономика эффективна, если все имеющиеся ресурсы используются полностью с максимальным результатом (точка на КПВ).
- Эффективность, по Парето, это такое состояние рынка, при котором никто не может улучшить свое положение, не ухудшая положения хотя бы одного из участников.
- Вне КПВ выпуск продукции невозможен
- Внутри КПВ – недоиспользование ресурсов. Но движение от точки внутри КПВ к точке, лежащей на КПВ, означает «повышение эффективности».

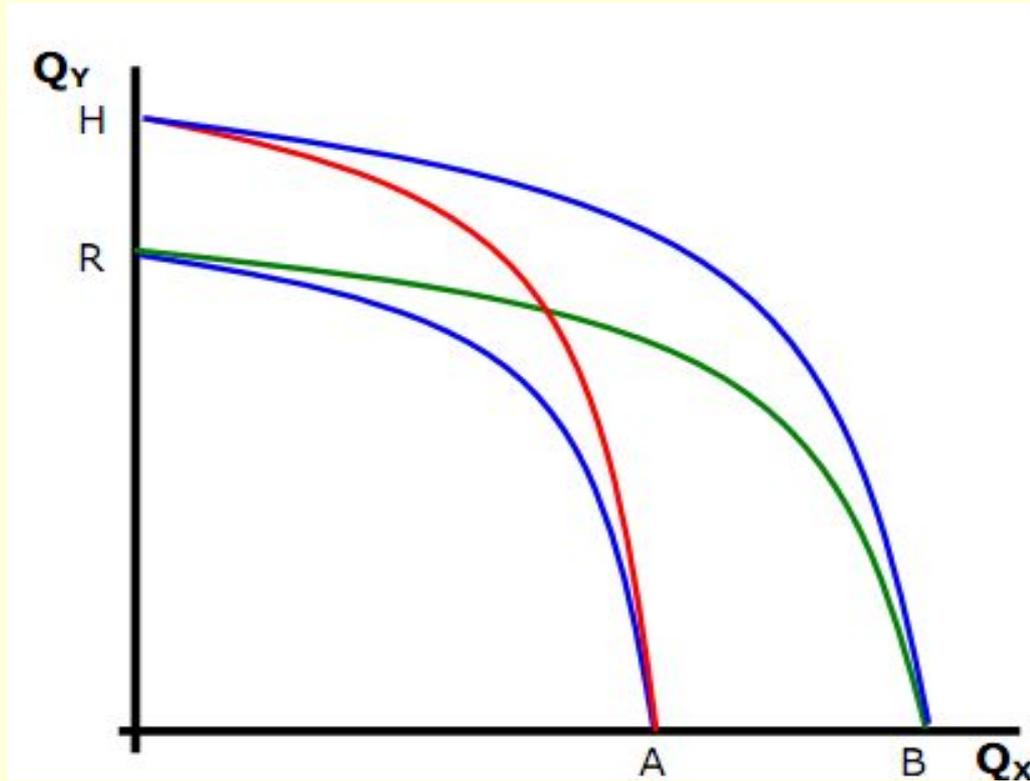
4 элемента КПВ

- ограниченность ресурсов (за границей)
- необходимость выбора (сочетание товаров - удовлетворение интересов общества)
- наличие альтернативных издержек - убывающий характер кривой (выпуск дополнительной единицы товара - отказ от величины другого товара)
- возрастание альтернативных издержек (выпуклый характер кривой).

Сдвиг КПВ вверх-вправо

- увеличение объема производственных ресурсов (освоение новых земель, новые месторождения, иммиграция и пр.),
- внедрение технических и технологических новшеств,
- использование преимуществ международных эк. отношений (импорт необходимых обществу экономических ресурсов, а также потребительских товаров и услуг).

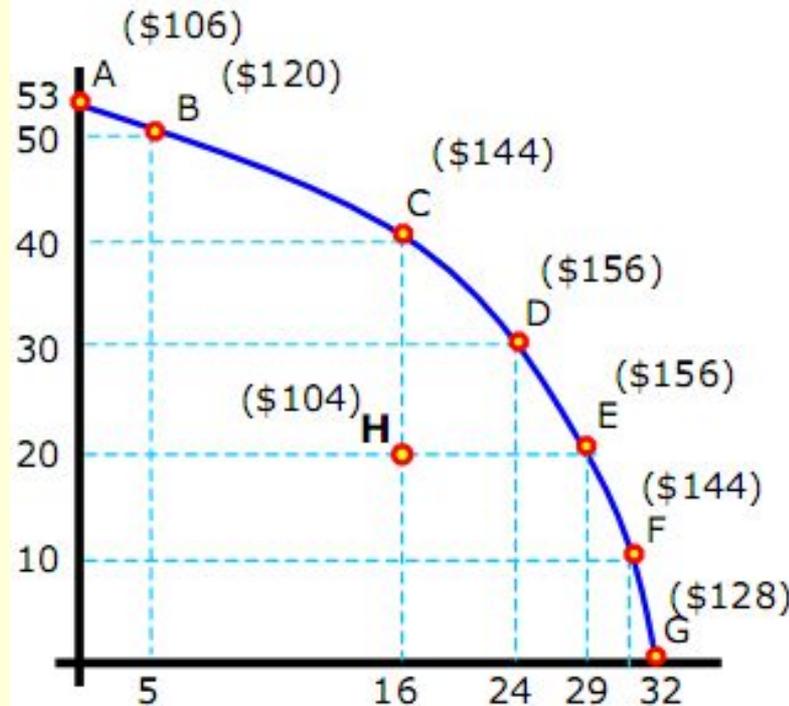
Сдвиг КПВ вверх-вправо (продолжение)



Исходная КПВ – линия RA .
Достижения в технологиях производства товара X сдвинет КПВ с RA до RB , товара Y – с RA до HA , двух товаров – с RA до HB . Эти сдвиги иногда называются «экономическим ростом».

Аллокационная эффективность

- Цена товара X=4 долл.
- Цена товара Y=2 долл.



Наивысшая
ценность -
между
точками D и
E.

Аллокационная эффективность (продолжение)

Альтернатива	Q_x	P_x , долл.	Цена товара X	Q_y	P_y , долл	Цена товара Y	Совокупный продукт, $P_x X + P_y Y$, долл.
A	0	4	0	53	2	106	106
B	5	4	20	50	2	100	120
C	16	4	64	40	2	80	144
D	24	4	96	30	2	60	156
E	29	4	116	20	2	40	156
F	31	4	124	10	2	20	144
G	32	4	128	0	2	0	128
H	16	4	64	20	2	40	104

Альтернативные издержки - это

- выгода от наилучшей из нереализованных альтернативных возможностей.
- Любое действие, направленное на получение данного блага, одновременно означает отказ от получения всех остальных альтернативных данному благ, то есть тех благ, получением которых придется жертвовать ради обладания данным выбранным благом. Например, покупка литра молока может означать отказ от приобретения буханки хлеба на те же деньги.