

«Здоровая Еда»

Создание производства по сушке картофеля

Крылов Иван
+7 910 465 17 56
ivankryl@yandex.ru

Проблема

- В России не хватает сушеного картофеля отечественного производства
- 90% продукции (36 000 тонн в год) – импорт из Китая
- При этом свыше 250 000 тонн потенциального сырья, т.е. нестандартного картофеля просто запаховается

Решение

- Мы предлагаем создание сети перерабатывающих производств по сушке овощей
- 1 этап: Производство сушеного картофеля в Республике Марий-Эл на 2 000 тонн в год
- 2 этап: Строительство производства в Воронежской области на 2 000 тонн в год
- 3 этап: Создание сети производств до 10 000 тонн в год, выход на вторичную переработку

Бизнес – модель

- На 1 и 2 этапах основной потребитель – учреждения системы УФСИН и МО России. Объем рынка – 10 000 тонн в год.
- Продвижение продукта через компанию «Dry Food»
- Валовая прибыль на 1 этапе при производстве 1 000 тонн в год - 35 млн. руб. в год.

Секрет успеха

- Цена нестандартного картофеля – ниже 3 руб./кг, себестоимость готовой продукции 40 руб./кг
- Цена реализации не менее 50 руб./кг
- Проверенный рынок, объем которого в 10 раз превышает планируемое производство
- Импортозамещение существующих товарных потоков

Маркетинг и продажи

- На 1 этапе основной канал сбыта ООО «Драй Фуд» (Собственник – Ганич Семен является соучредителем нашей компании)
- Компания Dry Food продает сушеные овощи, фрукты и пищевые ингредиенты с сентября 2010.
- Ежемесячный объем продаж только по сушеному картофелю 150 тонн.

Конкуренция

- ООО «Сухиничский агропромышленный комбинат» - выпуск 2 000 тонн/год – четко определенная рыночная доля, производство не расширяют
- ЗАО «Погарская картофельная фабрика» - производят хлопья, порошок, пюре
- ТАВ, Чебоксары – выпуск 500 тонн/год – реализация через ООО «Драй Фуд»
- Строится завод в Ярославле – проектная мощность 2 000 тонн/год через 2 года

Управленческая команда

- Крылов Иван Сергеевич, Финансист, опыт работы по планированию, финансовому анализу с 2001 года;
- Колесникова Ирина Юрьевна, Менеджер по организации производства, опыт в сушильной промышленности с 1992 года, Организация производства в Чебоксарах (ООО «ТАВ»)
- Азамат Ниязов, Главный технолог, опыт работы с 2010 года, участие в организации и оптимизации производства ООО «ТАВ»
- Ганич Семен Анатольевич, Менеджер по сбыту, опыт в области маркетинга с 2004 года, организация продаж сушеной продукции с 0 до 200 тн/мес
- Венедиктов Алексей Сергеевич, Финансовый директор
- Чебуняев Александр Федорович, Генеральный директор ООО «Монолит Инвест Групп», выращивает пшеницу, овощи с 2005 года, опыт создания и успешного ведения бизнеса в Воронежской области с 1990 года

Ключевые показатели

- Инвестиции: 25 млн. руб.
- Возврат инвестиций: 2,1 лет при цене готовой продукции 55 руб./кг.
- Валовая прибыль 80 млн. руб./год
- Цена сырья 1,5-3 руб./кг.
- Точка безубыточности 23% (50 тонн/месяц)
- Объем производства 210 тонн / месяц

Состояние реализации проекта

- Текущий статус:
 - Проверка документов на производственную площадку
 - Заключение договоров с поставщиками;
 - Поиск инвесторов;
 - Оформление кредитов, лизинга.
- Достижения:
 - Создание концепции, предварительного бизнес-плана;
 - Формирование команды .
- План график финансирования:
 - 2011 год (ноябрь – декабрь) – 4 млн. руб. - выполнено;
 - 2012 год (февраль - август) – 30 млн. руб. ;
 - 2012 год (сентябрь и далее) - 4,0 млн. руб. Валовая
прибыль в месяцц .